O MELHOR DA

AGRI CULTURA

Janeiro, 2022

O QUE VOCÊ IRÁ ENCONTRAR NESTA APRESENTAÇÃO

SLC Agrícola

SLC Agrícola

VISÃO GERAL

A formação de um líder do agronegócio

NOSSO NEGÓCIO EM UM SLIDE

O QUE
Produção de algodão, soja, milho e sementes

ONDE

Em 7 Estados do Cerrado brasileiro

COMO

Em área própria e arrendada, fazendas de larga escala

PARA QUEM

GRÃOS
Tradings
Ração Animal
Ind. Alimentícia

ALGODÃO
Tradings
Ind. Têxtil

SEMENTES
Produtores Agrícolas

75 ANOS NO SETOR AGRÍCOLA

Marcos históricos

1945

Fundação da SLC, com uma pequena oficina de reparo de implementos agrícolas.

1965

SLC produz a primeira colheitadeira automotriz do Brasil.

1977

Fundação da SLC Agrícola.

1979

John Deere compra participação de 20% no negócio de máquinas agrícolas da SLC.

1999

SLC vende 100% do negócio de máquinas agrícolas à John Deere.

2007

Abertura de capital da SLC Agrícola (globalmente, a primeira em seu setor).

2021

Incorporação das operações agrícolas da Terra Santa Agro. 5 fazendas arrendadas no MT.

ESTRUTURA DE CONTROLE

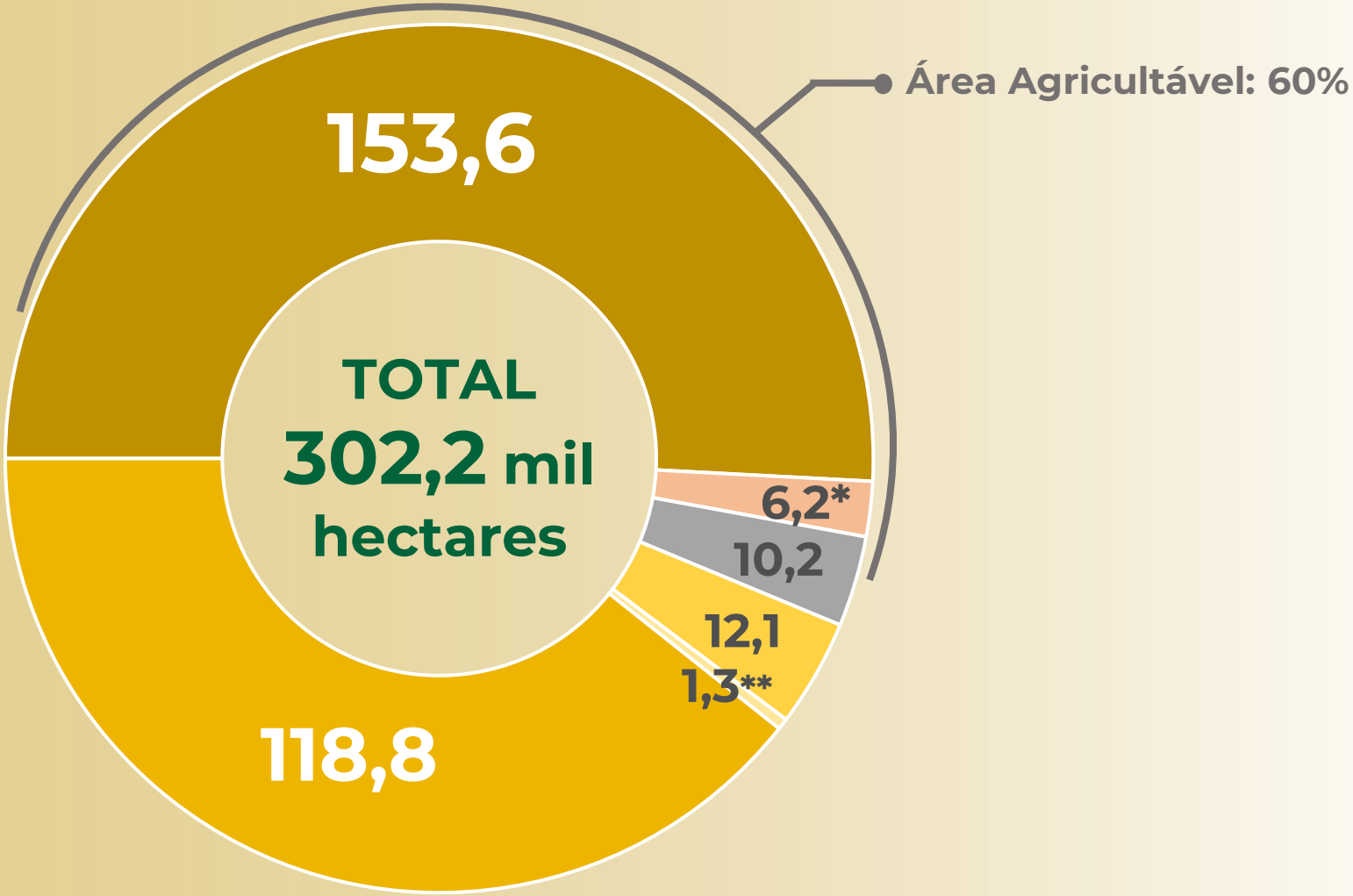
Concessionária John Deere – vendas, peças e serviços. Agricultura de precisão. 18 lojas no Rio Grande do Sul.

- Total de ações emitidas: 212.422.599/ - Programa de ADR Nível 1: Lançado em 11 de Agosto de 2011– Ticker SLCJY
- Atualmente, a SLC Agrícola possui 2% das ações em tesouraria

USO DA TERRA PRÓPRIA (mil ha)

Um experiente player de terras

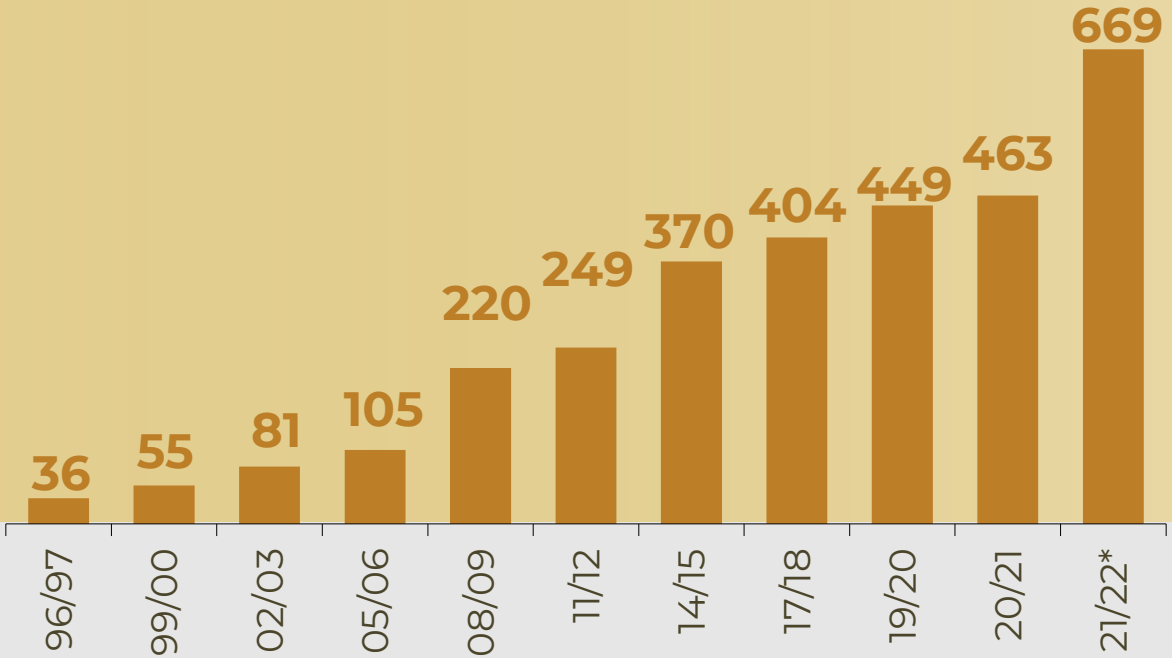
- Área Plantada
- Áreas Preservadas (RL e APP) + vegetação remanescente
- Outros**
- Área arrendada para terceiros
- Áreas sem plantio comercial apenas para cobertura de solo
- Em transformação*

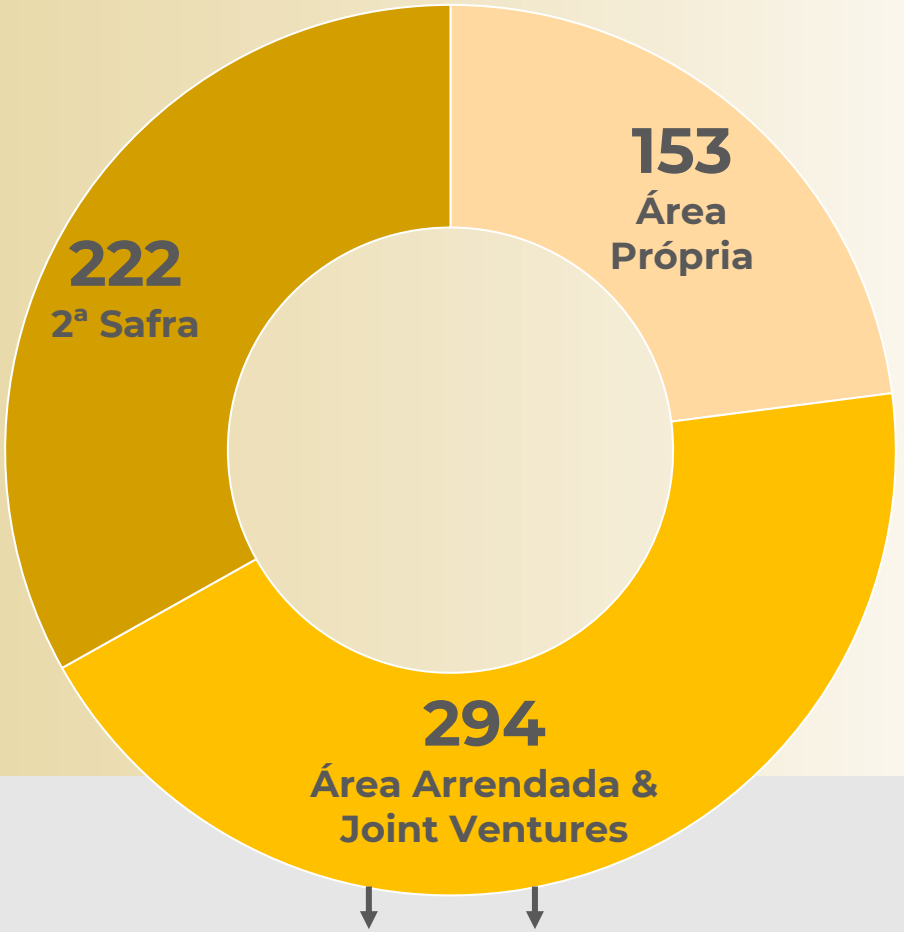


*Áreas agricultáveis que estão em processo de correção de solo e desenvolvimento com plantas de cobertura para futuramente entrarem no planejamento com plantio comercial.
** Sedes, estradas, áreas não aproveitáveis para cultivo.

HISTÓRICO & DETALHAMENTO DA ÁREA PLANTADA (mil ha)

Uma abordagem “hibrida” na propriedade da terra que aumenta o retorno sobre o capital





MITSUI&CO.

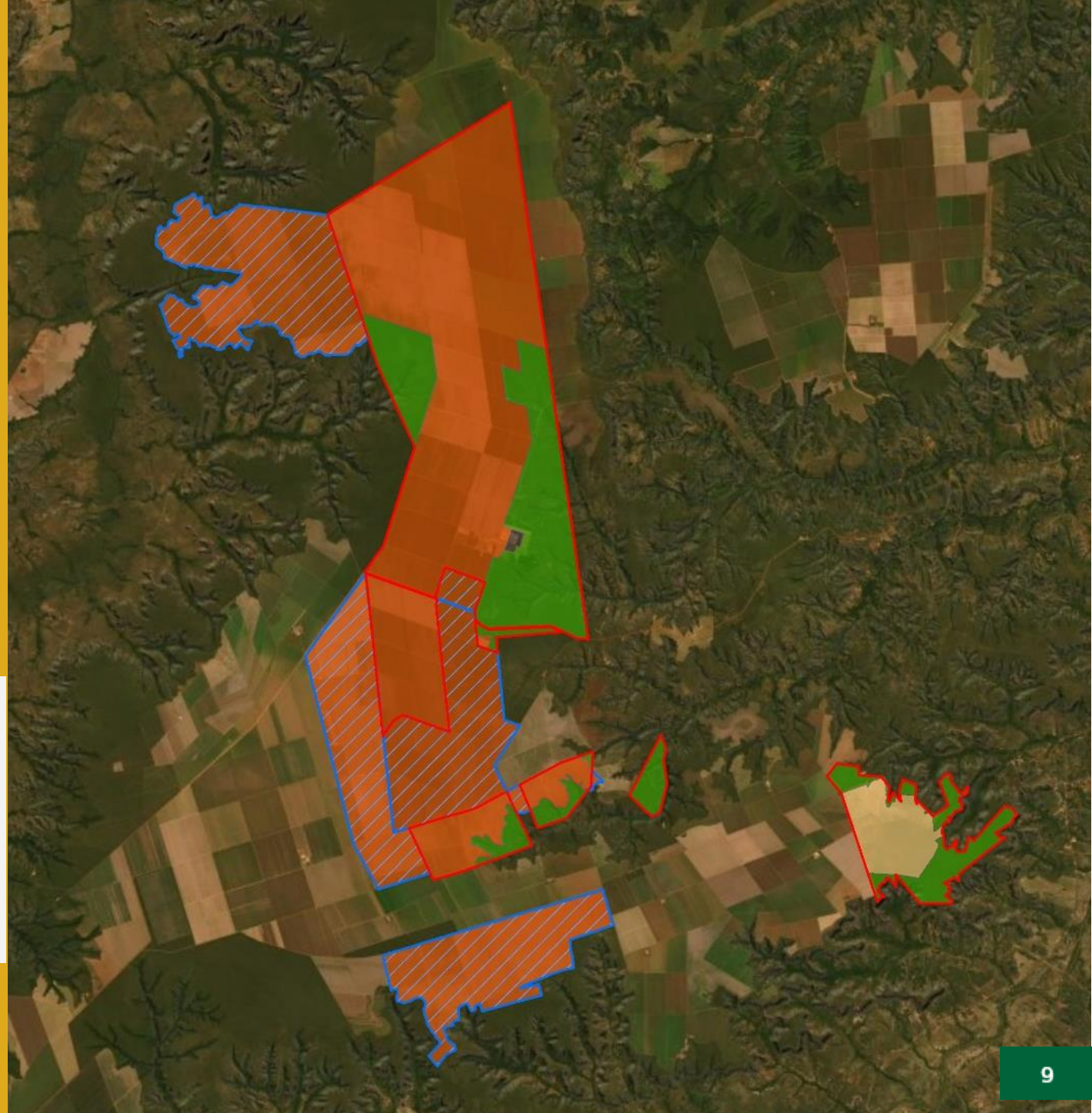
GRUPO RONCADOR

*Previsão

NOSSO MODELO DE NEGÓCIO

Visão de satélite da Fazenda

Parnaíba (Maranhão)



FAZENDAS POSICIONADAS ESTRATEGICAMENTE

Um portfólio resiliente a variações Climáticas

1. Fazenda Pioneira (MT)
Área plantada 34.205 ha (1)

2. Fazenda Perdizes (MT)
Área plantada 26.495 ha (1)

3. Fazenda Paiaguás (MT)
Área plantada 66.273 ha (1)

4. Fazenda Planorte (MT)
Área plantada 31.769 ha (1)

5. Fazenda Próspera (MT)
Área plantada 30.772 ha(2)

6. Fazenda Pejuçara (MT)
Área plantada 27.348 ha (2)

7. Fazenda Piracema (MT)
Área plantada 23.786 ha (2)

8. Fazenda Pampeira (MT)
Área plantada 41.378 ha (2)

9. Fazenda Pirapora (MT)
Área plantada 20.759 ha (2)

10. Fazenda Pantanal (MS)
Área plantada 43.939 ha (1)

11. Fazenda Planalto (MS)
Área plantada 22.602 ha (1)

12. Fazenda Parnaíba (MA)
Área plantada 42.723 ha (1)

13. Fazenda Palmeira (MA)
Área plantada 23.468 ha (1)

14. Fazenda Planeste (MA)
Área plantada 64.047 ha (1)

15. Fazenda Parnaguá (PI)
Área plantada 9.883 ha (1)

16. Fazenda Parceiro (BA)
Área plantada 11.080 ha (1)

17. Fazenda Palmares (BA)
Área plantada 25.766 ha (1)

18. Fazenda Paladino (BA)
Área plantada 21.350 ha (1)

19. Fazenda Piratini (BA)
Área plantada 14.219 ha (1)

20. Fazenda Panorama (BA)
Área plantada 21.736 ha (1)

21. Fazenda Paysandu (BA)
Área plantada 38.001 ha (2)

22. Fazenda Pamplona (GO)
Área plantada 27.190 ha (1)

23. Fazenda Paineira (PI)
Arrendada

Observações:
(1) Inclui 1ª e 2ª safra
(2) Serão plantadas na safra 2021/22

7 *Estados*

463 *mil ha área plantada safra 20/21*

669 *mil ha área potencial safra 21/22*

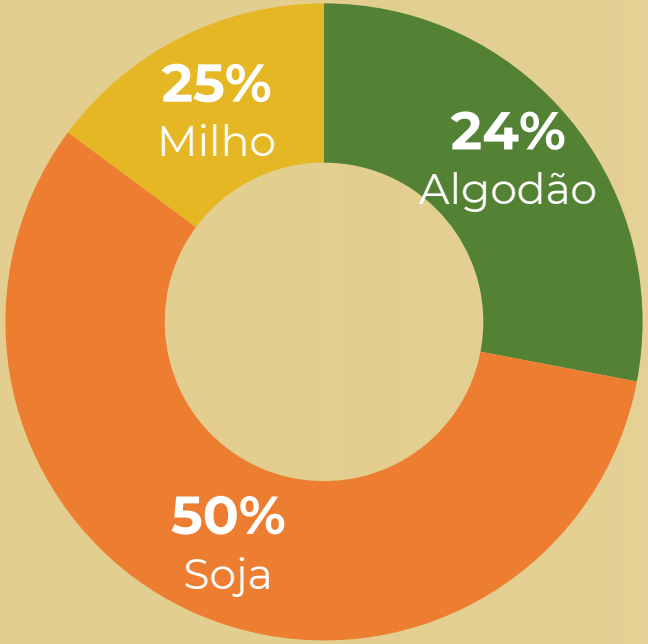
+44% *crescimento área plantada*

SLC Agrícola

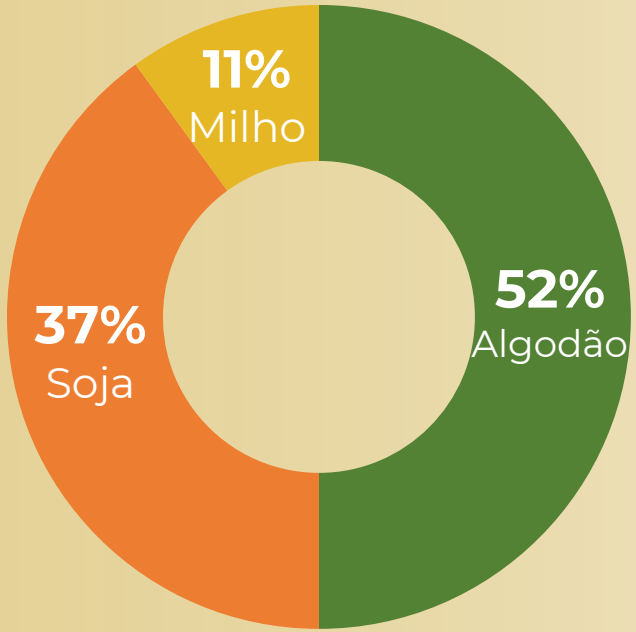
RELEVÂNCIA DAS CULTURAS

Um portfólio diversificado e flexível

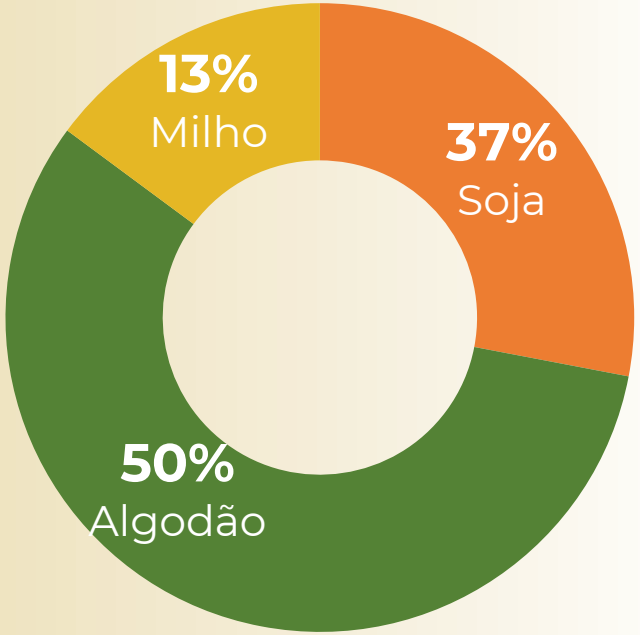
ÁREA PLANTADA



RECEITA



EBITDA



* Aréa plantada: 2021. Receita e EBITDA: 2020.

Assembleia Geral - Acionistas

Conselho de Administração

Fernando Reinach
Conselheiro Independente

Osvaldo Schirmer
Conselheiro Indepenednte

Eduardo Logemann
Presidente

Jorge Logemann
Vice-Presidente

André Pessoa
Conselheiro Independente

Conselho Fiscal

Comitê de ESG

Comitê de gestão de risco

CEO

Aurélio Pavinato
CEO

Diretoria

Ivo Brum
Diretor Financeiro e de RI

Aldo Tisott
Diretor de Vendas e NN

Álvaro Dilli*
Diretor de RH, Sustentabilidade e TI

Leonardo Celini
Diretor de Operações

Gustavo Lunardi
Diretor de Suprimentos e Produção de Sementes

PRINCIPAIS VARIÁVEIS DO NEGÓCIO

...e como a SLC se diferencia

CLIMA
- Posicionamento Geográfico
- 3 culturas
- Variedades

PREÇOS DAS COMMODITIES EM US$
- Política de Hedge
- Capacidade de armazenagem para venda na entressafra
- Diferenciação/Certificações

CÂMBIO
- Política de Hedge

PRODUTIVIDADE
- Melhores práticas agrícolas
- Early-User de novas tecnologias
- Ativo terra diferenciado

CUSTO
- Ganho de escala
- Controle e Gestão

GERENCIAMENTO DE RISCOS DE CLIMA

POSIÇÃO GEOGRÁFICA

As Fazendas da SLC Agrícola são distribuídas em 6 estados, com distâncias que chegam à 1.500 quilômetros entre as unidades.

SAFRAS

Três culturas diferentes, com janelas específicas de plantio/colheita.

VARIEDADES EM CADA CULTURA

Diversas variedades são utilizadas por cultura, com diferentes ciclos, e com características específicas para cada região.

Ciclo Super Precoce

Ciclo curto

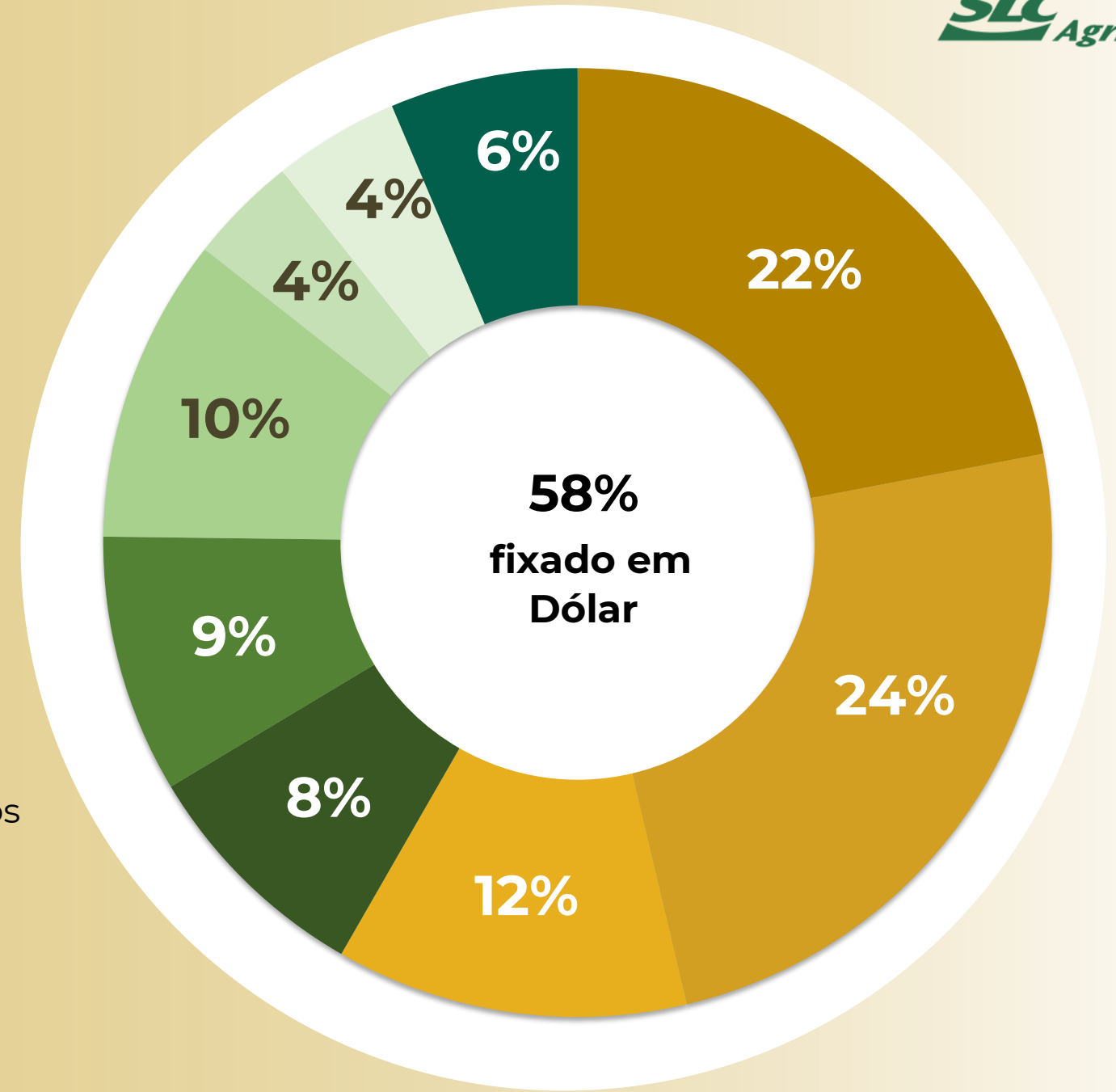
Ciclo normal

UNIDADES DE PRODUÇÃO PADRONIZADAS

Um modelo replicável – Fazenda Pamplona, Goiás

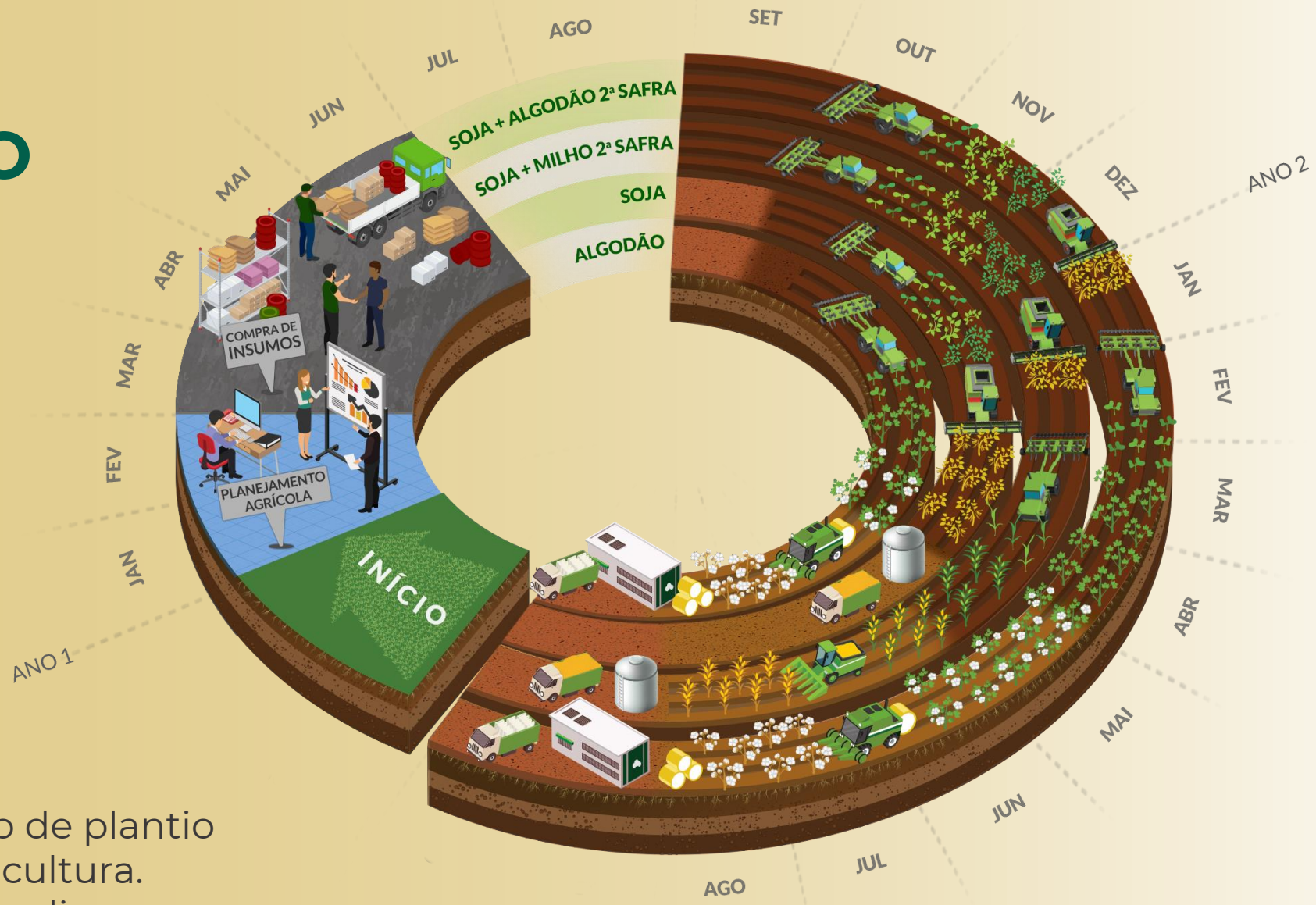
COMPOSIÇÃO DO CUSTO DE PRODUÇÃO

Preços de insumos altamente correlacionados aos preços dos grãos
Média, safra 2021/2022



- Defensivos USD
- Fertilizantes USD
- Sementes USD
- Mão de Obra
- Benefic./Man. máquinas e implementos
- Outros
- Combustíveis e Lubrificantes
- Depreciações e Amortizações
- Arrendamentos

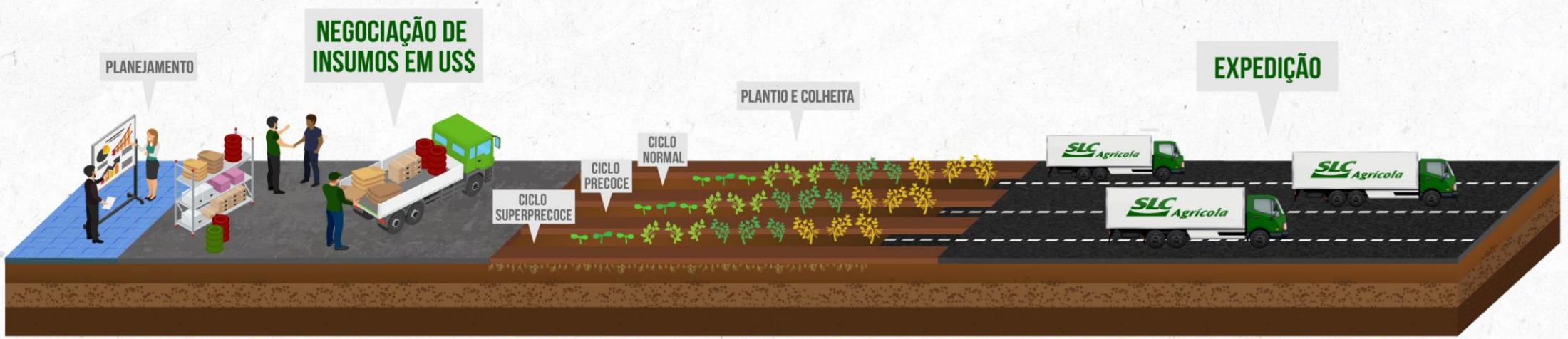
CICLO DE PRODUÇÃO

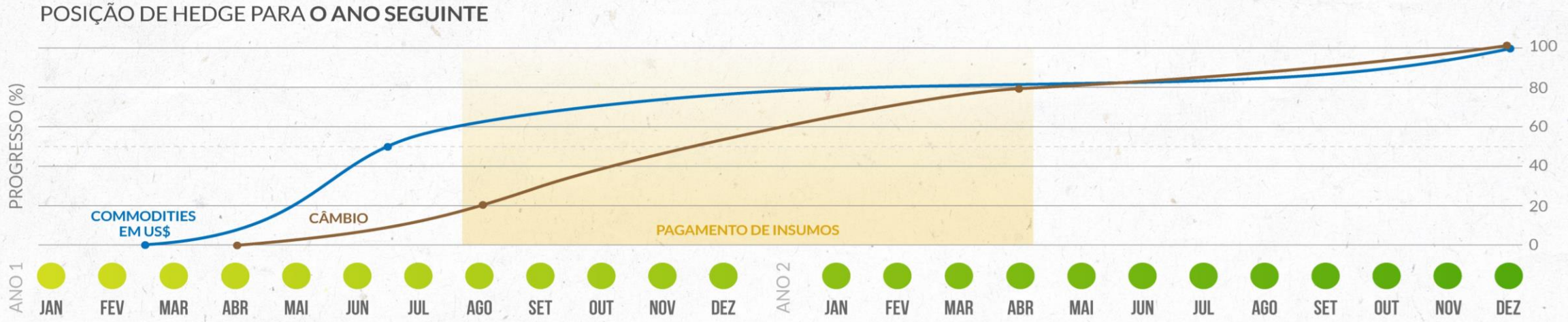


Calendário específico de plantio e colheita para cada cultura. Reduz a exposição ao clima.

POLÍTICA DE HEDGE

Exemplo: Cultura da Soja

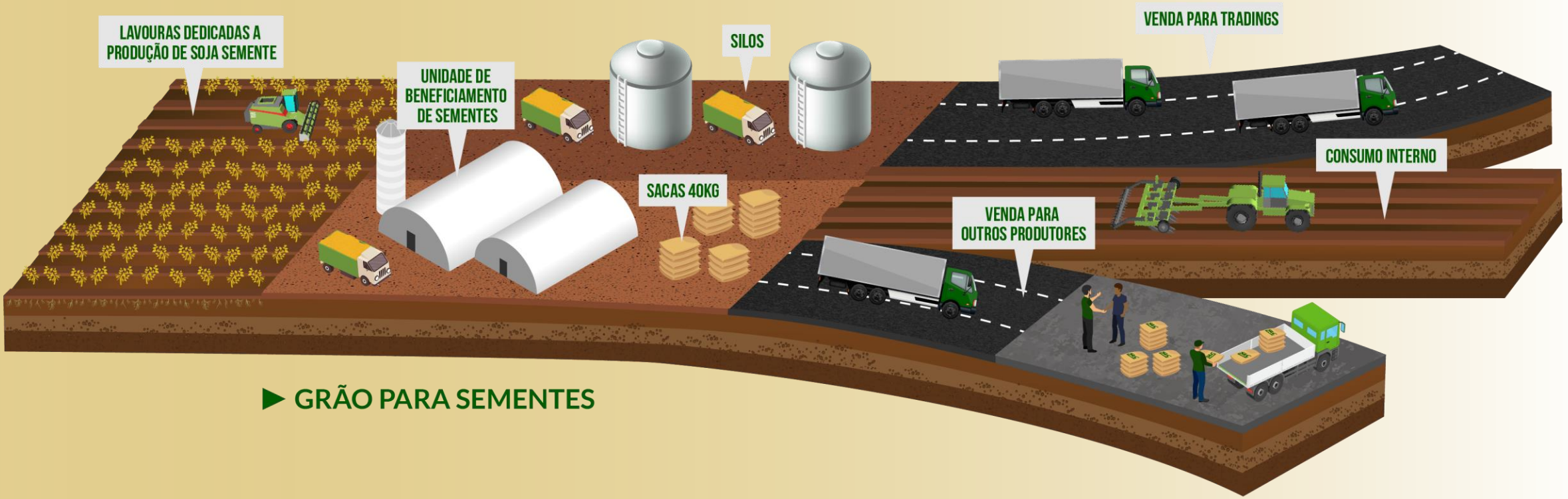




SOJA SEMENTE

SLC Sementes

► GRÃO PARA CONSUMO



► GRÃO PARA SEMENTES

INTEGRAÇÃO LAVOURA-PECUÁRIA

3° SAFRA

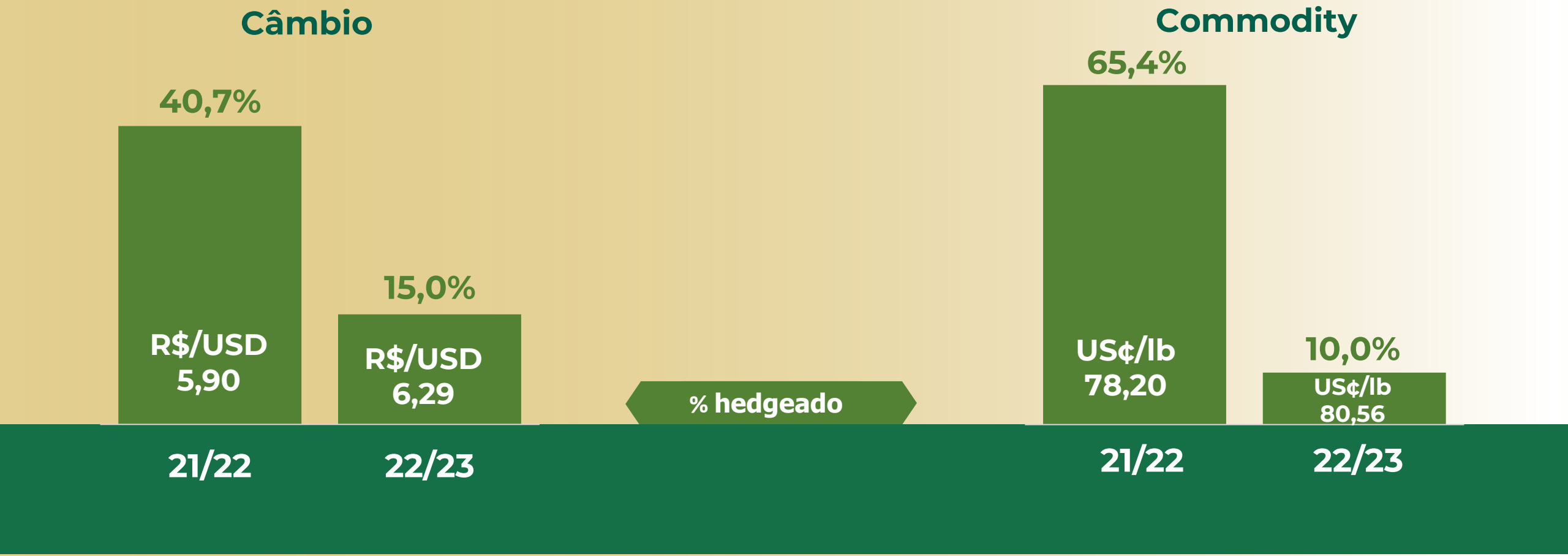
POLÍTICA DE HEDGE CONSOLIDADA

Posição de Hedge - Algodão

Update: Novembro, 2021

POLÍTICA DE HEDGE CONSOLIDADA

Posição de Hedge - Algodão



Update: Novembro, 2021

POLÍTICA DE HEDGE CONSOLIDADA

Posição de Hedge - Milho

Update: Novembro, 2021

ESTRATÉGIA

para onde
estamos indo

02

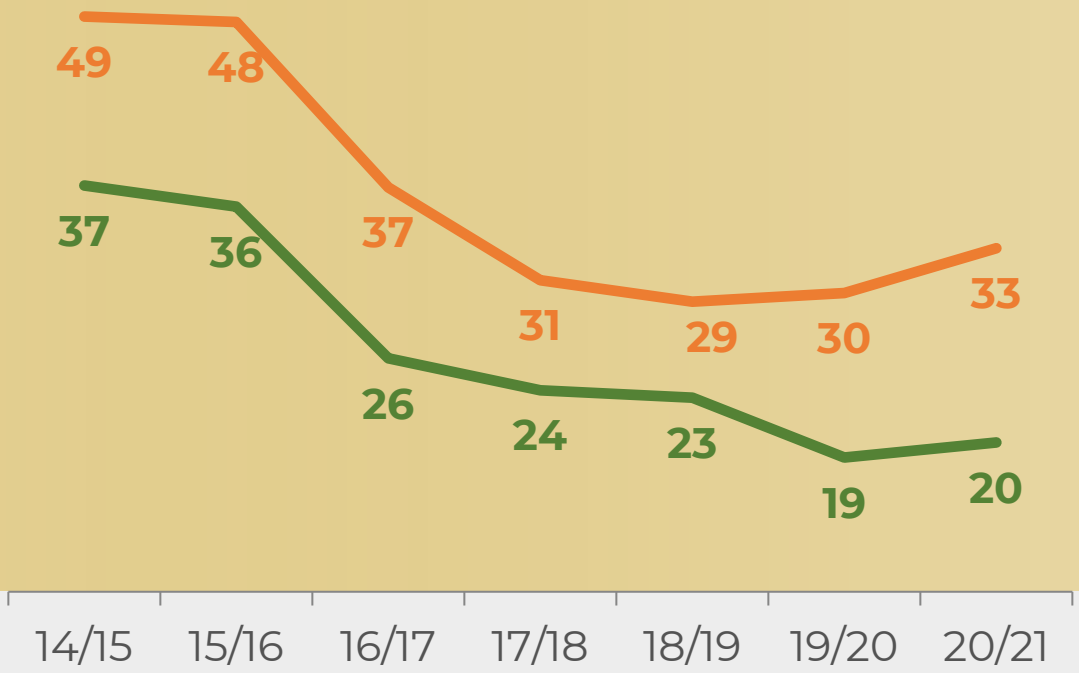
NOSSA ESTRATÉGIA EM 3 “FASES”

Com sucesso, a SLC tirou proveito das principais oportunidades do agronegócio no Brasil nas últimas décadas

ALTA EFICIÊNCIA

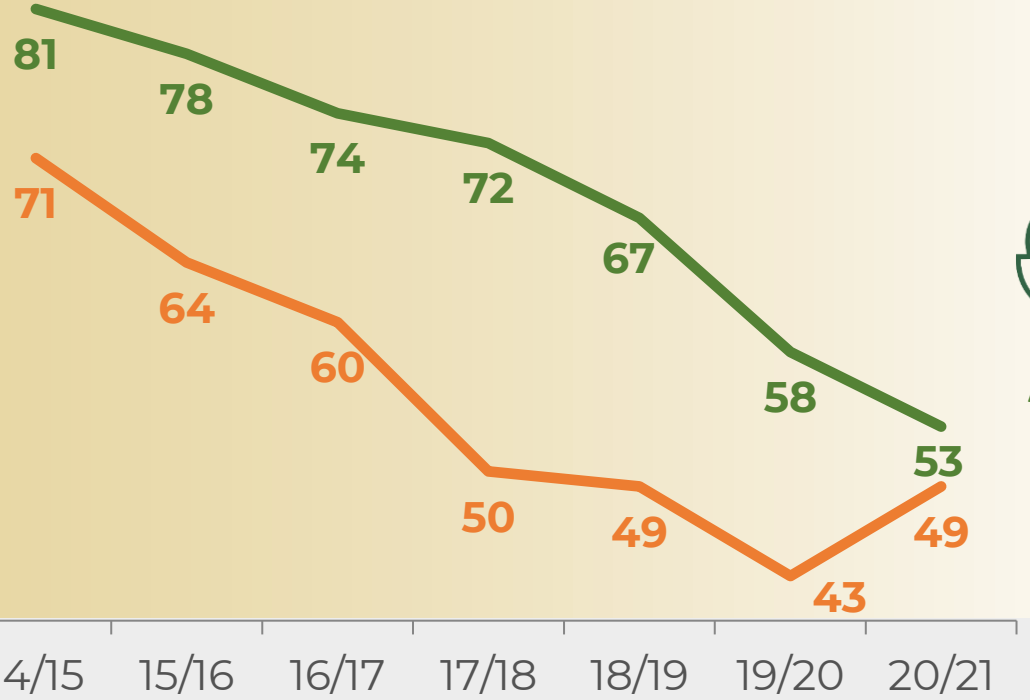
PLANTANDO NO INTERVALO IDEAL

TEMPO MÉDIO DE PLANTIO
(dias)



COLHEITA MAIS RÁPIDA PARA EVITAR PERDAS

TEMPO MÉDIO DE COLHEITA
(dias)

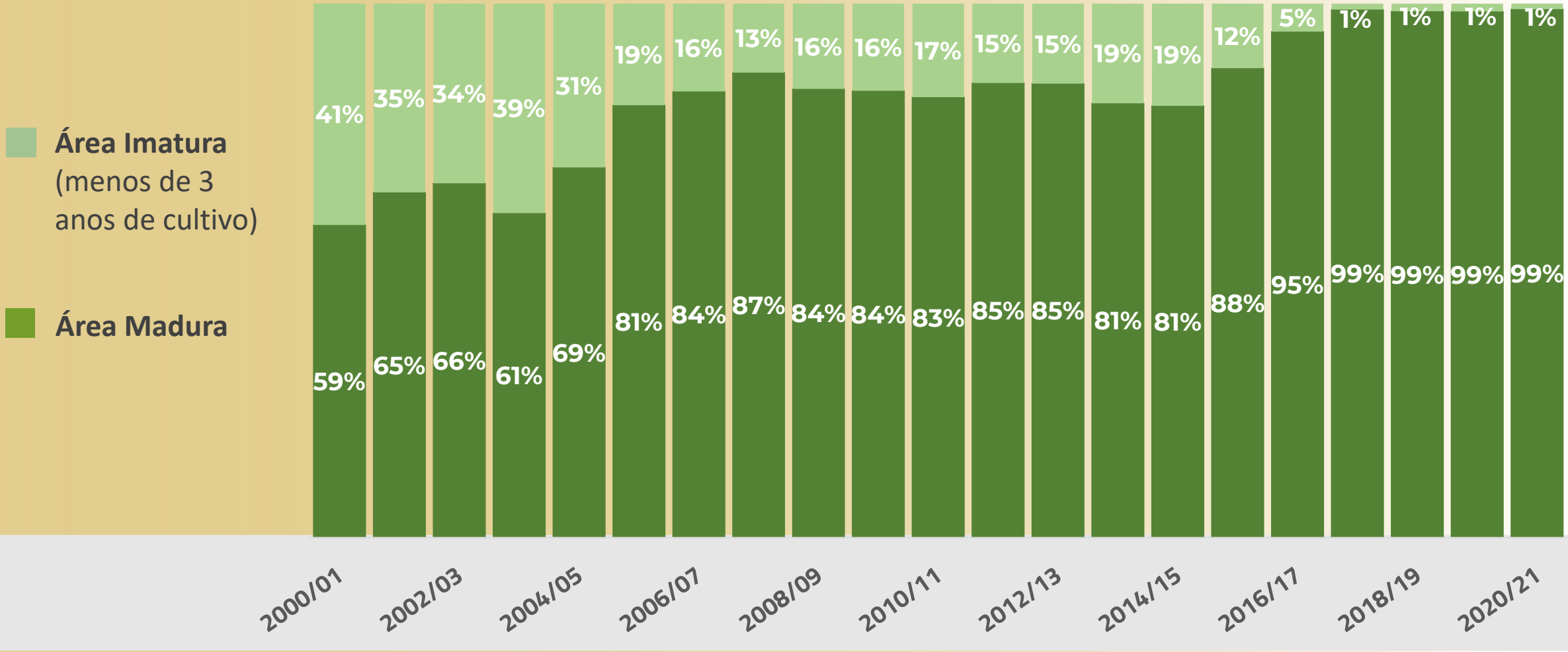


Soja

Algodão

ALTA EFICIÊNCIA

Evolução da maturidade da terra aumenta o potencial de produtividade **(Área de Soja)**



ALTA EFICIÊNCIA

Ajustes de portfólio realizados nos últimos anos

1. FAZENDA PAINEIRA (não era escalável)
Arrendada para terceiro a partir da safra 2015/16 (7,3 mil ha)

2. FAZENDA PALMARES (baixa performance)
Arrendado para terceiro a partir da safra 2016/17 (4,4 mil ha)

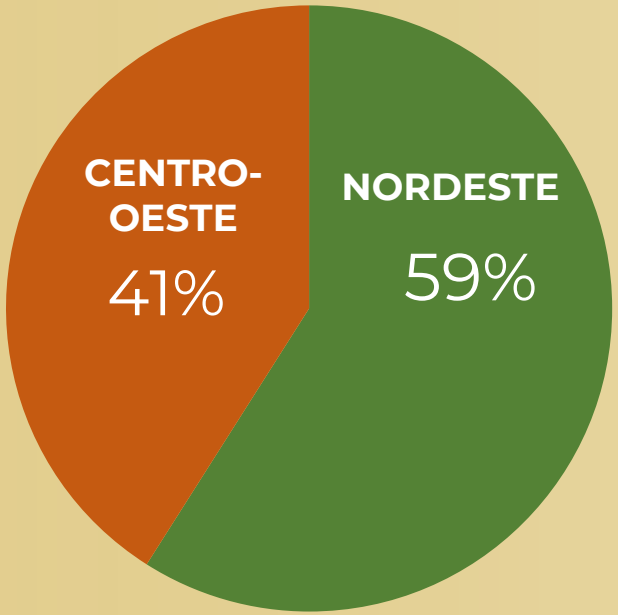
3. FAZENDA PIRATINI (baixa performance)
Não-Renovação de 5.000 hectares arrendados em 2017/18 e Projeto de Irrigação para 5.000 hectares próprio.

4. INTEGRAÇÃO LAVOURA PECUÁRIA
Planorte, Paiaguás, Perdizes e Pioneira

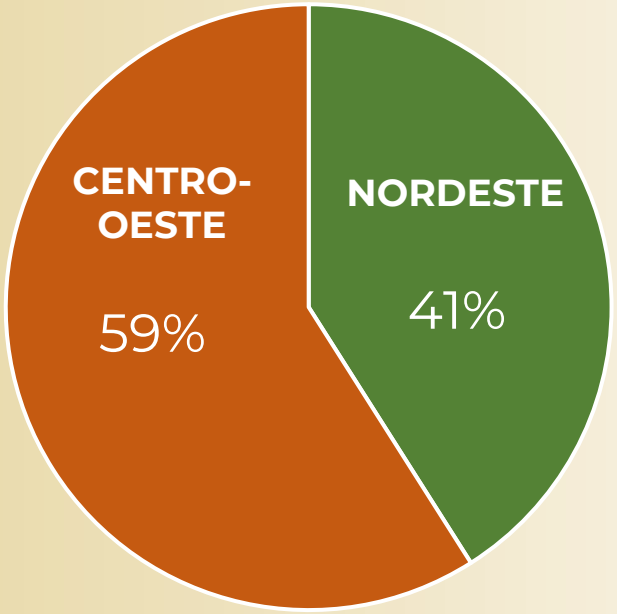
ALTA EFICIÊNCIA

Redistribuição do portfólio de terras

Área Plantada por Região (ha)
Safra 2014/15



Área Plantada por Região (ha)
Safra 2021/22*



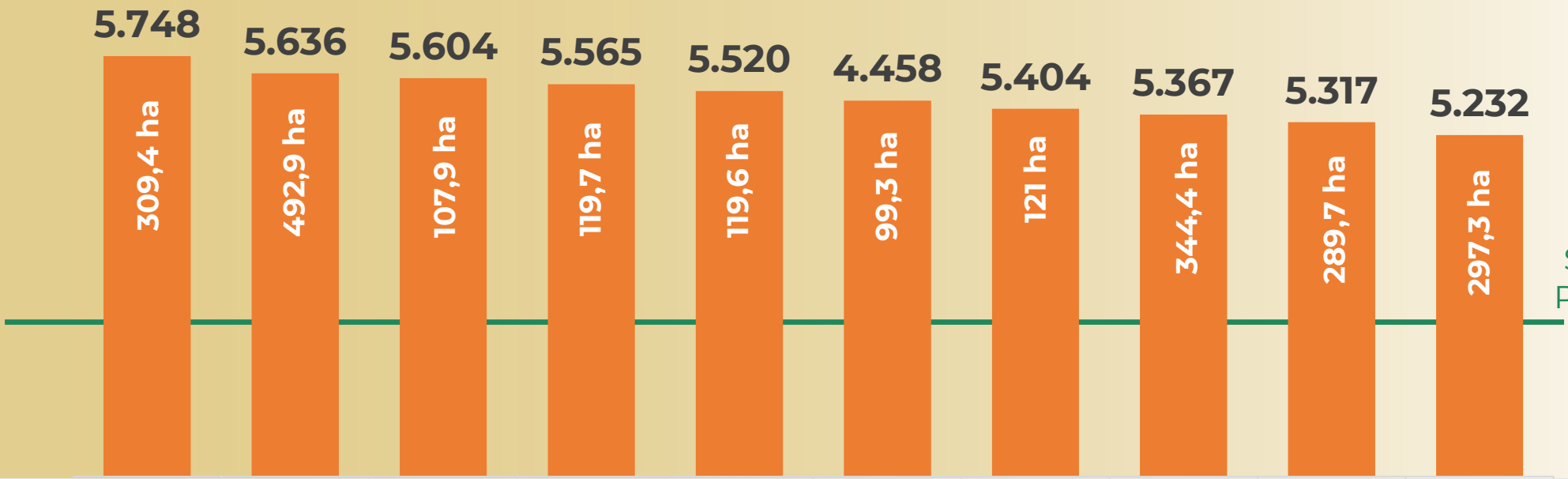
AUMENTANDO A EXPOSIÇÃO EM **ÁREAS MADURAS** DO CENTRO-OESTE, O QUE OFERECE UMA PRODUÇÃO MAIS ESTÁVEL

*Previsão

MELHORES LAVOURAS DE SOJA

Atingindo Novos Níveis De Produtividade

(Safra 20/21 – Kg/ha)



LAVOURA #	127	29	PV15	PV01	PV03	PV16	PV04	06	120	224
FAZENDA	Paladino	Panorama	Palmares	Pamplona	Pamplona	Palmares	Pamplona	Pioneira	Paladino	Paladino

ALTA EFICIÊNCIA

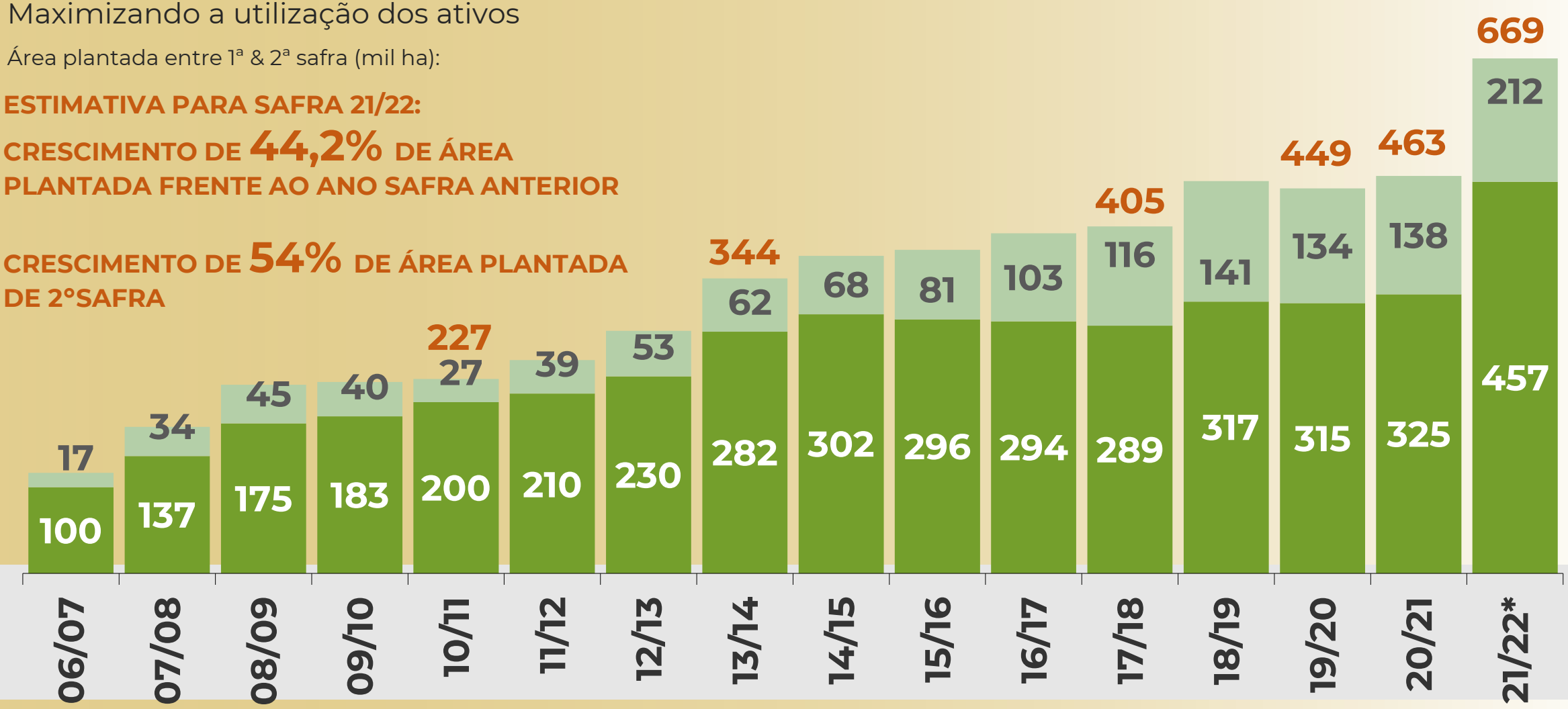
Maximizando a utilização dos ativos

Área plantada entre 1ª & 2ª safra (mil ha):

ESTIMATIVA PARA SAFRA 21/22:

CRESCIMENTO DE 44,2% DE ÁREA PLANTADA FRENTE AO ANO SAFRA ANTERIOR

CRESCIMENTO DE 54% DE ÁREA PLANTADA DE 2°SAFRA

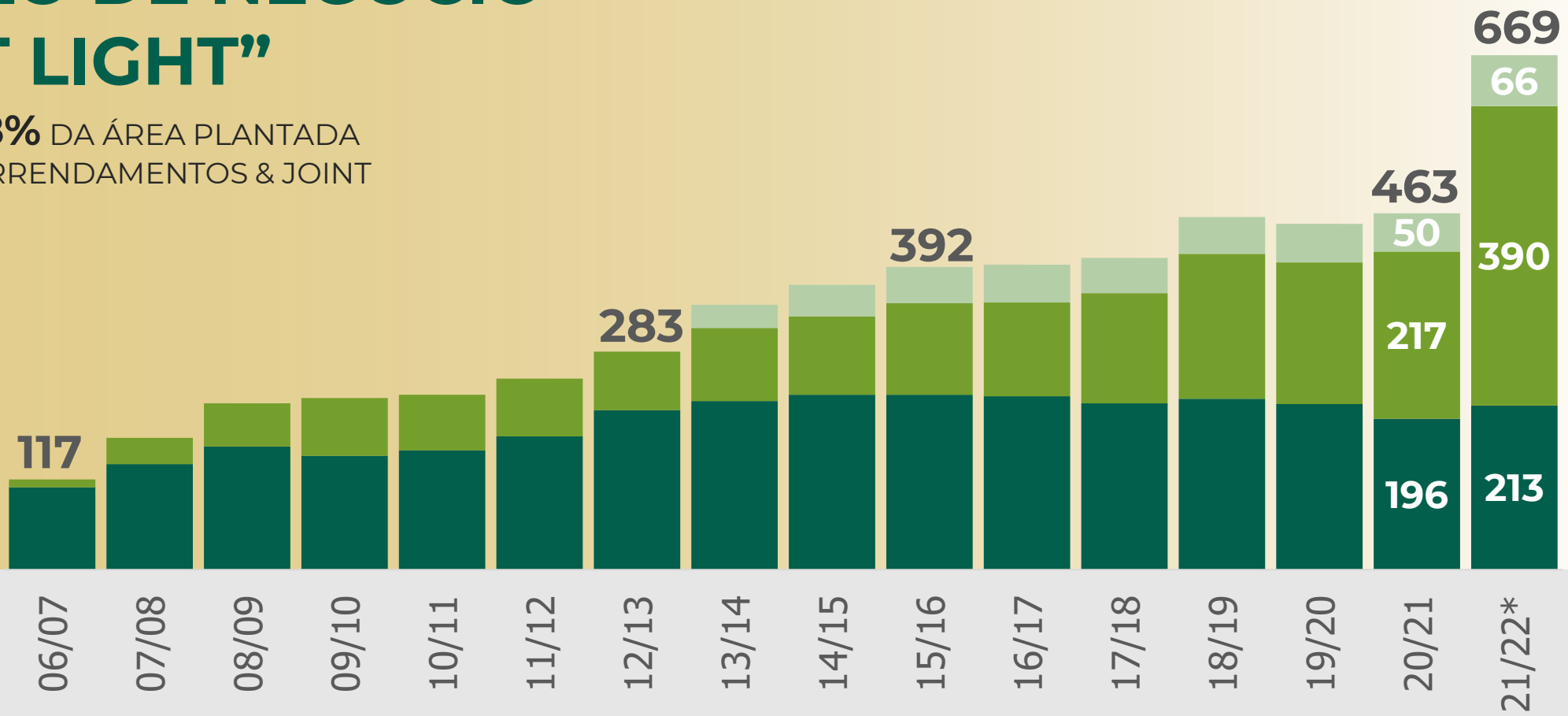


*Previsão

MIGRAÇÃO PARA MODELO DE NEGÓCIO "ASSET LIGHT"

SAFRA 21/22, **68%** DA ÁREA PLANTADA ORIUNDA DE ARRENDAMENTOS & JOINT VENTURES

ÁREA PLANTADA POR PROPRIEDADE DA TERRA
(mil hectares)



*Previsão

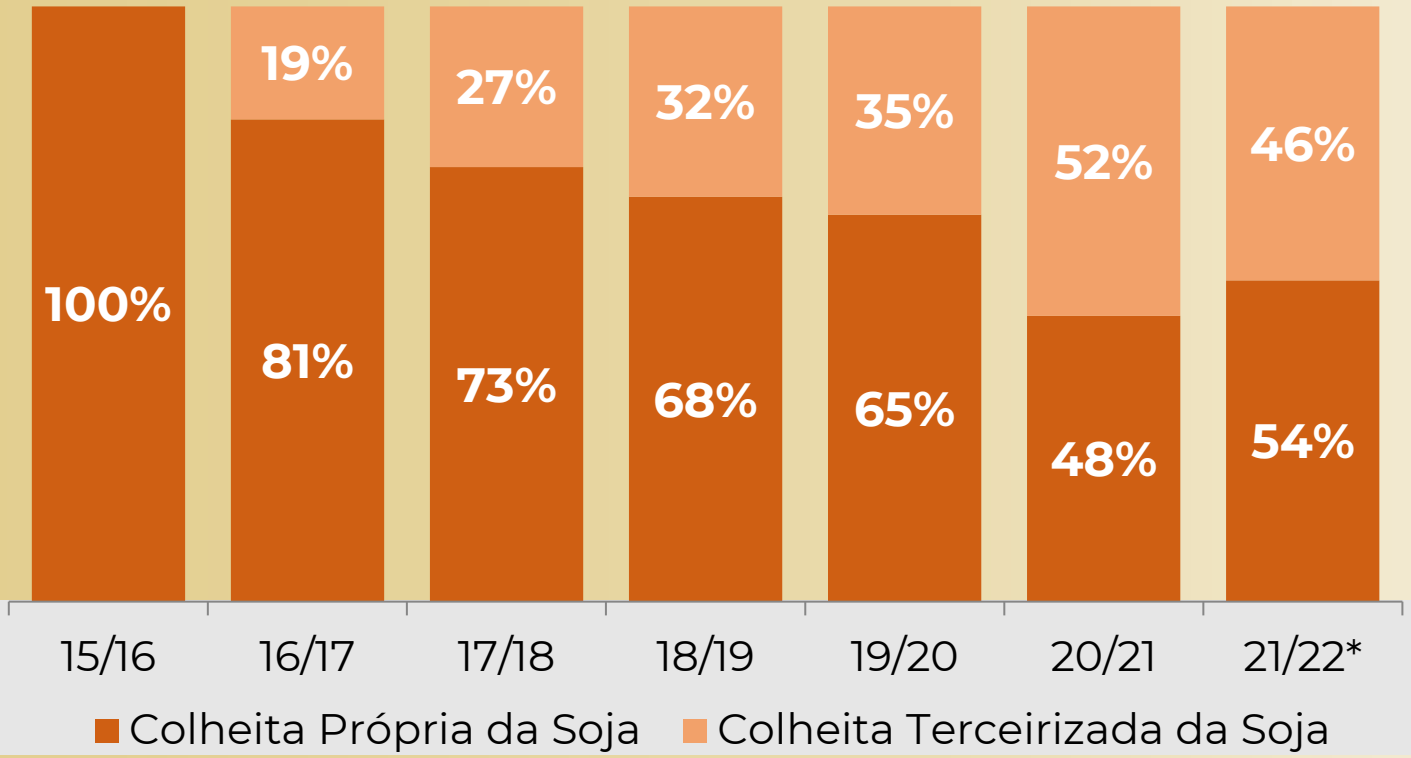
MIGRAÇÃO PARA MODELO DE NEGÓCIO "ASSET LIGHT"

Venda de Terras

2008	2010	2012	2017	2019
Fazenda Paineira Rio Grande do Sul	**Fazenda Palmeira** Maranhão	**SLC LandCo** (Fazendas Panorama, Piratini e Planeste) Maranhão e Bahia	**Parte das Fazendas Paiaguás e Parceiro** Mato Grosso e Piauí	**Parte da Fazenda Parnaíba** Maranhão
ÁREA				
821 hectares	**14.6** mil hectares	**59** mil hectares	**11.6** mil hectares	**5.2** mil hectares
RECEITA				
R$ 10MM	**R$ 27MM**	**US$ 50MM** (para 18% da empresa)	**R$ 177MM**	**R$ 83MM**

MIGRAÇÃO PARA MODELO DE NEGÓCIO “ASSET LIGHT”

Colheita terceirizada da soja reduz o CAPEX

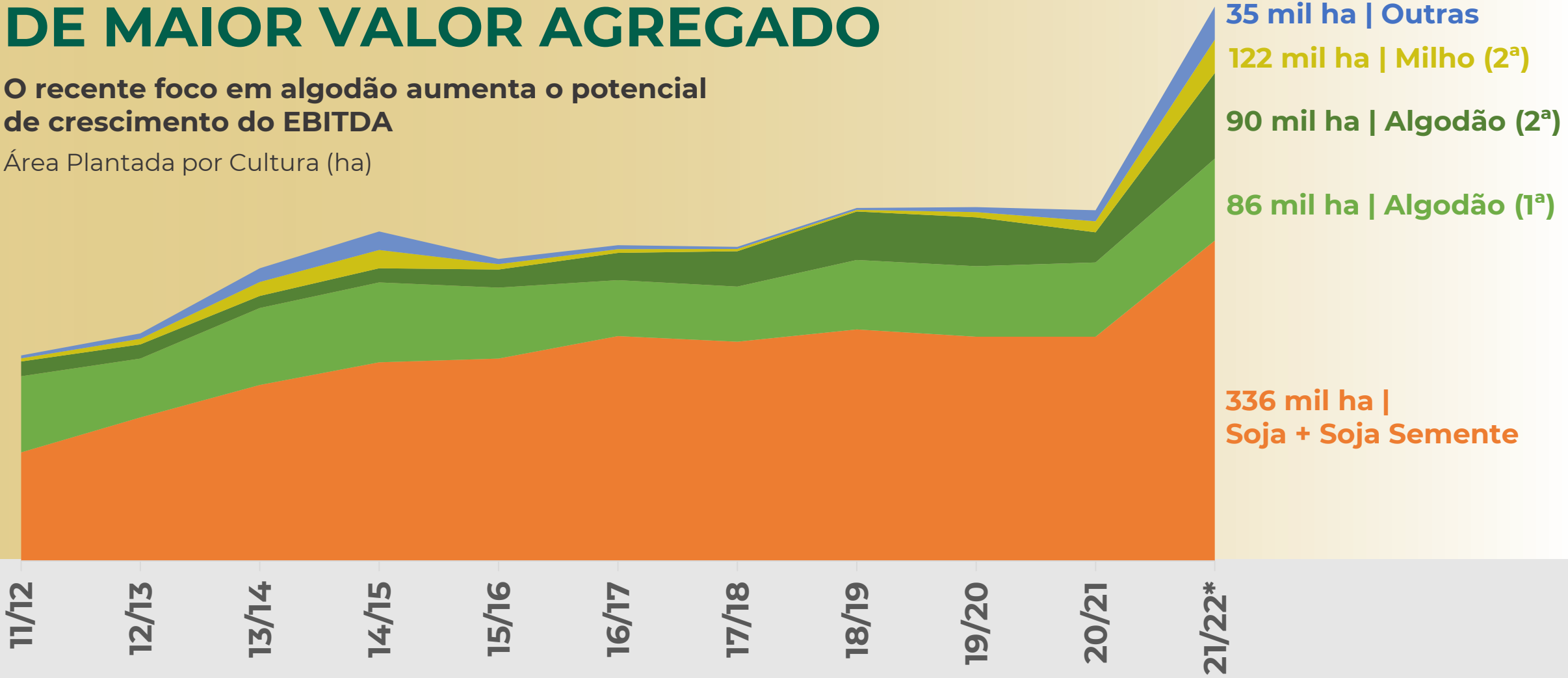


*Previsão

CRESCIMENTO EM CULTURAS DE MAIOR VALOR AGREGADO

O recente foco em algodão aumenta o potencial de crescimento do EBITDA

Área Plantada por Cultura (ha)



*Previsão

CRESCIMENTO EM CULTURAS DE MAIOR VALOR AGREGADO

ALGODÃO: SISTEMA PRÓPRIO E INOVADOR
Processos do algodão | Formação dos lotes

CLASSIFICAÇÃO VISUAL
(cor, brilho e nível de impurezas)

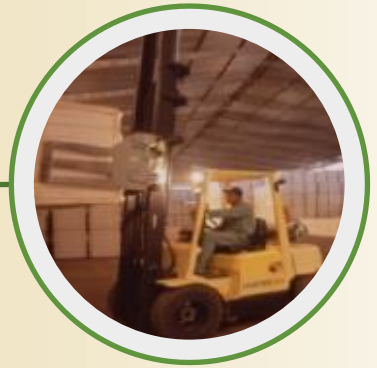
Resultados HVI
(características físicas são testadas em laboratórios certificados)

Dados

Software SLC

Cruzamento de dados e criação de lotes uniformes

Formação dos lotes nas fazendas



Lotes uniformes prontos para o envio

Porque é importante:
Lotes uniformes fornecem valor para clientes da indústria têxtil, uma vez que reduzem a quantidade de pausas na máquina de fiação (permitindo prêmios no preço).

CRESCIMENTO EM CULTURAS DE MAIOR VALOR AGREGADO

ALGODÃO: SISTEMA PRÓPRIO E INOVADOR
Monitoramento por Sistema: da Lavoura ao Beneficiamento

1 Identificação do módulo (marcação RFID) na lavoura (Posicionamento GPS)

2 Endereçamento dos módulos no pátio em blocos

3 Leitura de módulos programados

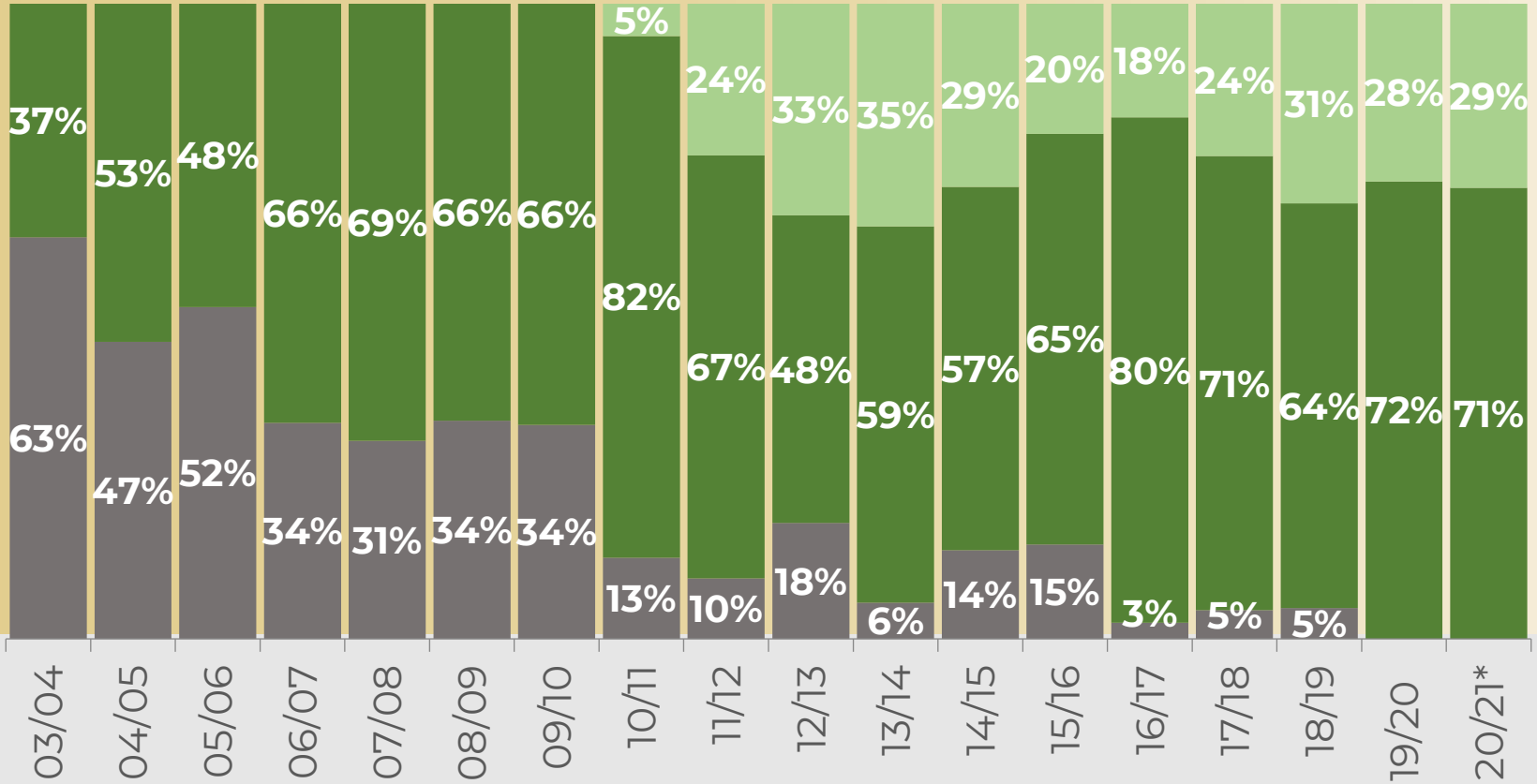
4 Controle de umidade no beneficiamento

O algodão colhido apresenta variações em suas características, mesmo antes do beneficiamento. Os processos descritos acima, desenvolvidos pela SLC, permitem categorizar o algodão na lavoura, posteriormente formando grupos de beneficiamento uniformes, visando a otimização da atividade na algodoeira, garantindo assim maior eficiência (redução nos setups das máquinas) e, principalmente, maior qualidade/uniformidade nos lotes.

CRESCIMENTO EM CULTURAS DE MAIOR VALOR AGREGADO

SOFISTICAÇÃO DA COMERCIALIZAÇÃO DO ALGODÃO

Evolução nos canais de venda



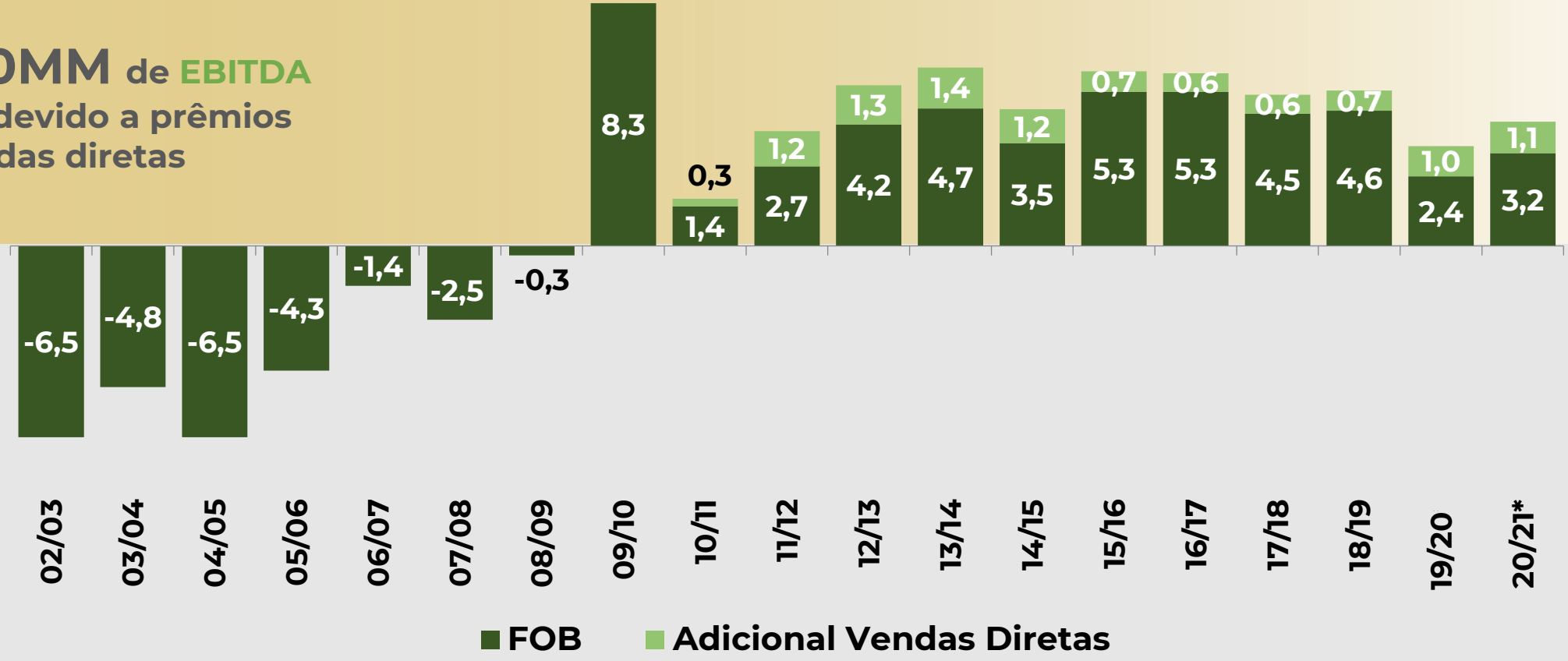
Fonte: SLC Agrícola.
*Estimado.

CRESCIMENTO EM CULTURAS DE MAIOR VALOR AGREGADO

~R$20MM de EBITDA EXTRA devido a prêmios em vendas diretas

SOFISTICAÇÃO DA COMERCIALIZAÇÃO DO ALGODÃO

Diferencial X ICE / NYBOT
(USCents/libra)



Fonte: SLC Agrícola.
*Estimado.

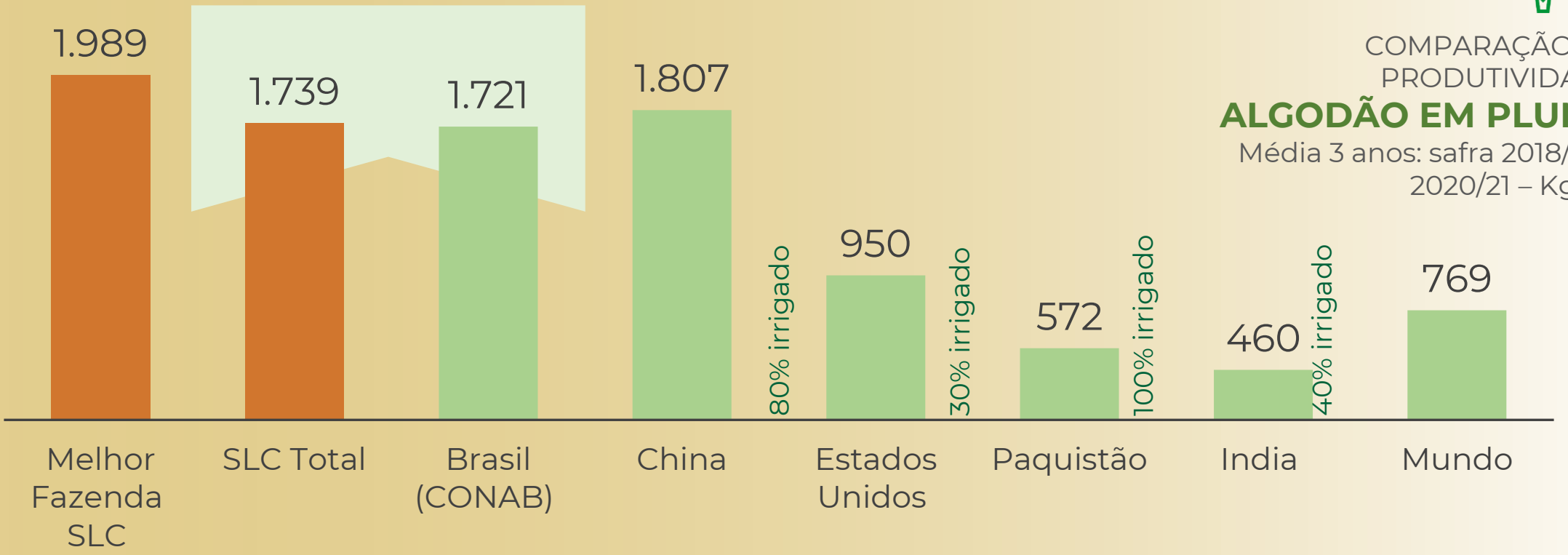
SLC Agrícola

PERFORMANCE OPERACIONAL

medindo a eficiência

PRODUTIVIDADE ACIMA DA MÉDIA É UMAS DAS PRINCIPAIS VANTAGENS COMPETITIVAS

126% acima da média mundial



COMPARAÇÃO DE PRODUTIVIDADE

ALGODÃO EM PLUMA

Média 3 anos: safra 2018/19 à 2020/21 – Kg/ha

Fonte: USDA, CONAB e SLC Agricola.

PRODUTIVIDADE ACIMA DA MÉDIA É UMAS DAS PRINCIPAIS VANTAGENS COMPETITIVAS

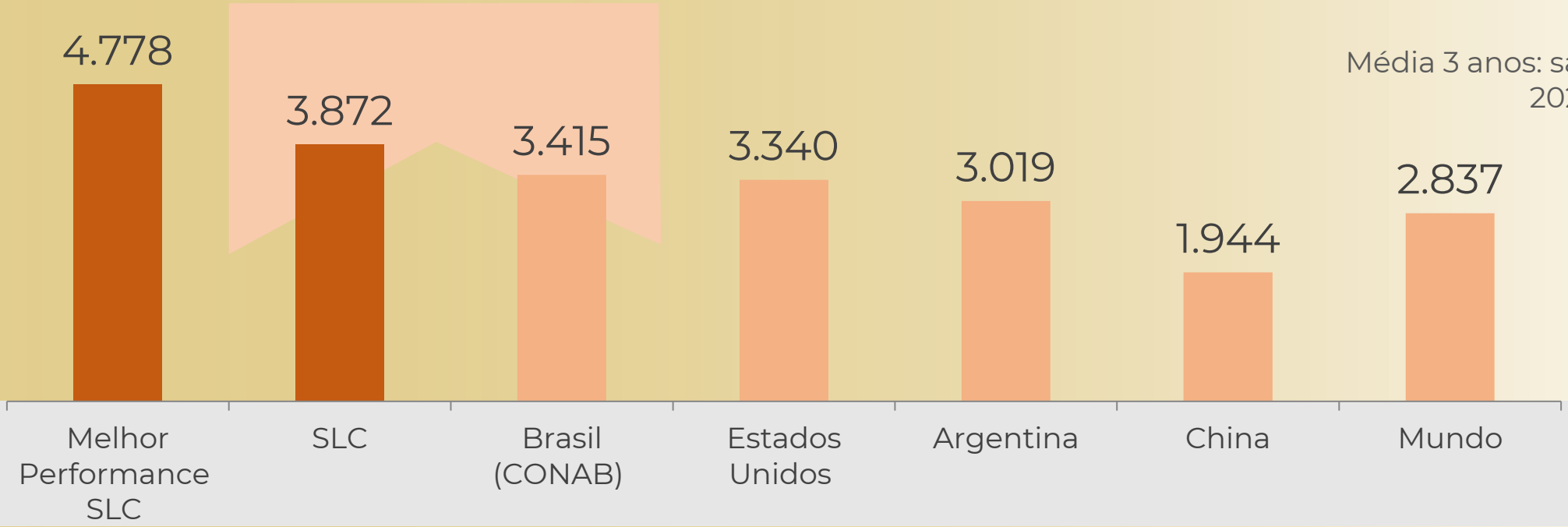
13% acima da média brasileira

36% acima da média mundial

COMPARAÇÃO DE PRODUTIVIDADE

SOJA

Média 3 anos: safra 2018/19 à 2020/21 – Kg/ha



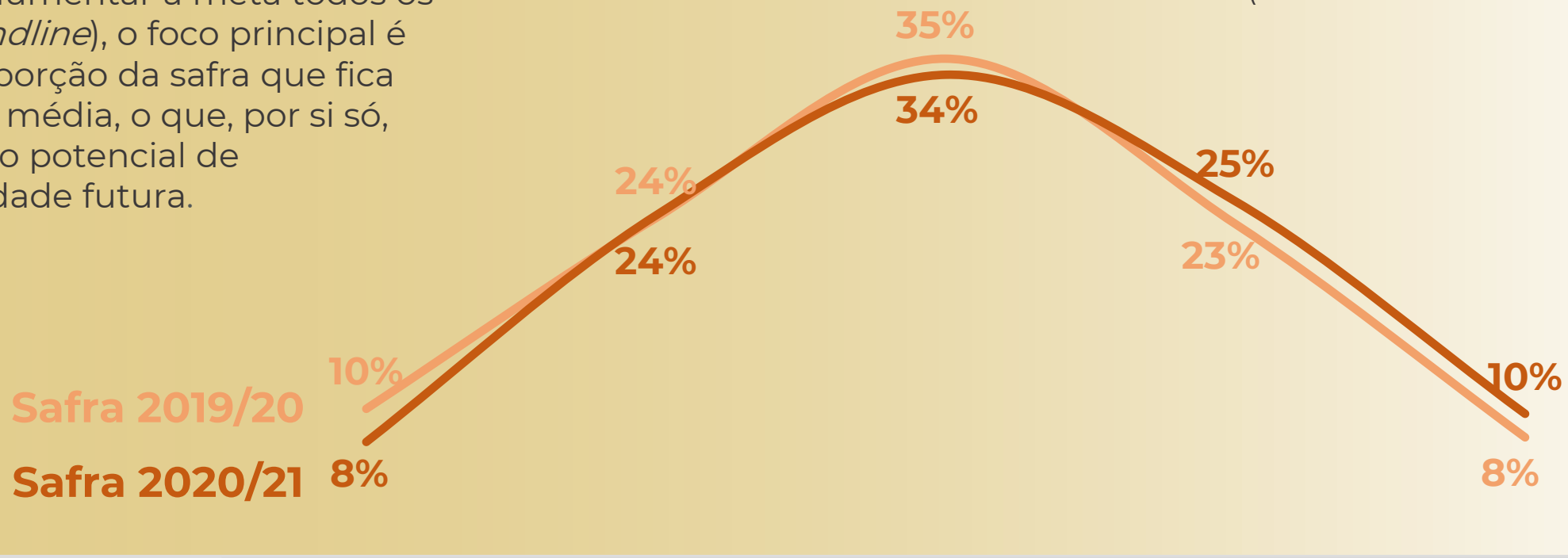
Fonte: CONAB , USDA e SLC Agricola.

HISTOGRAMA DE PRODUTIVIDADE DA SOJA

Parte da safra abaixo da meta

Além de aumentar a meta todos os anos (*trendline*), o foco principal é reduzir a porção da safra que fica abaixo da média, o que, por si só, aumenta o potencial de produtividade futura.

Produtividade média 20/21 atingida: **3.970 Kg/ha**
(6% acima da meta estipulada)



PRODUTIVIDADE ACIMA DA MÉDIA É UMAS DAS PRINCIPAIS VANTAGENS COMPETITIVAS

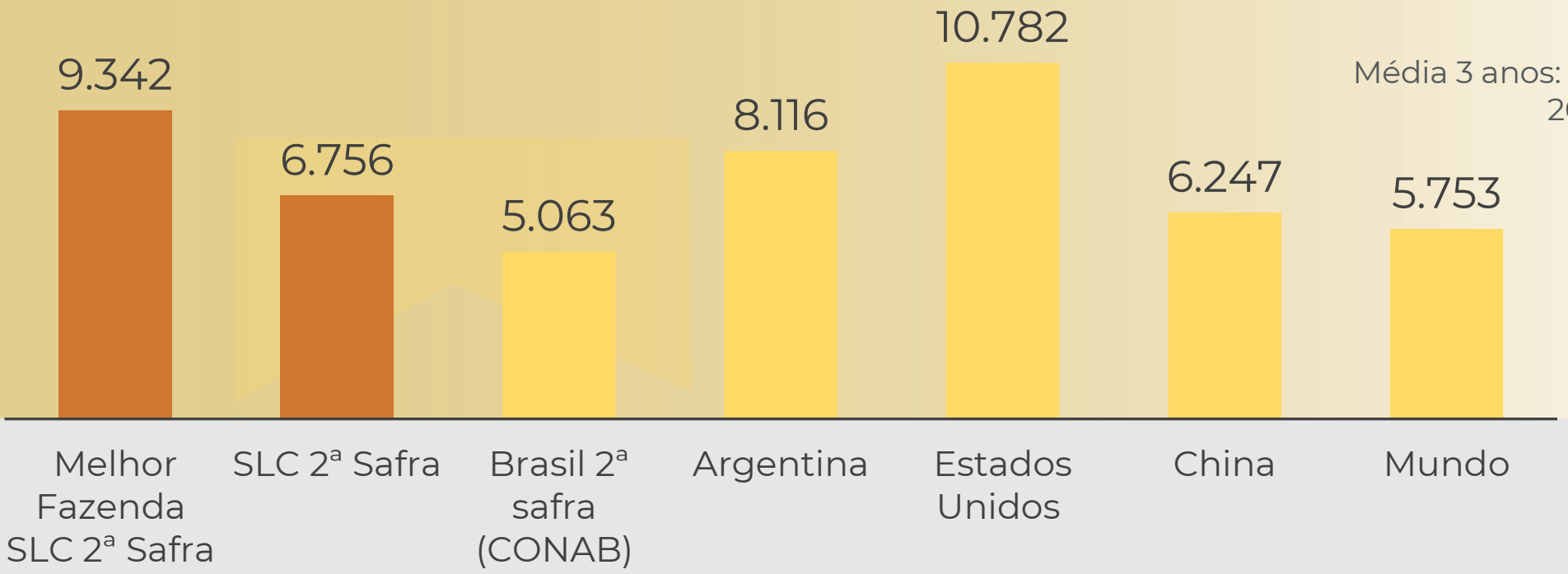
33% Acima da média brasileira

17% Acima da média mundial

COMPARAÇÃO DE PRODUTIVIDADE

MILHO

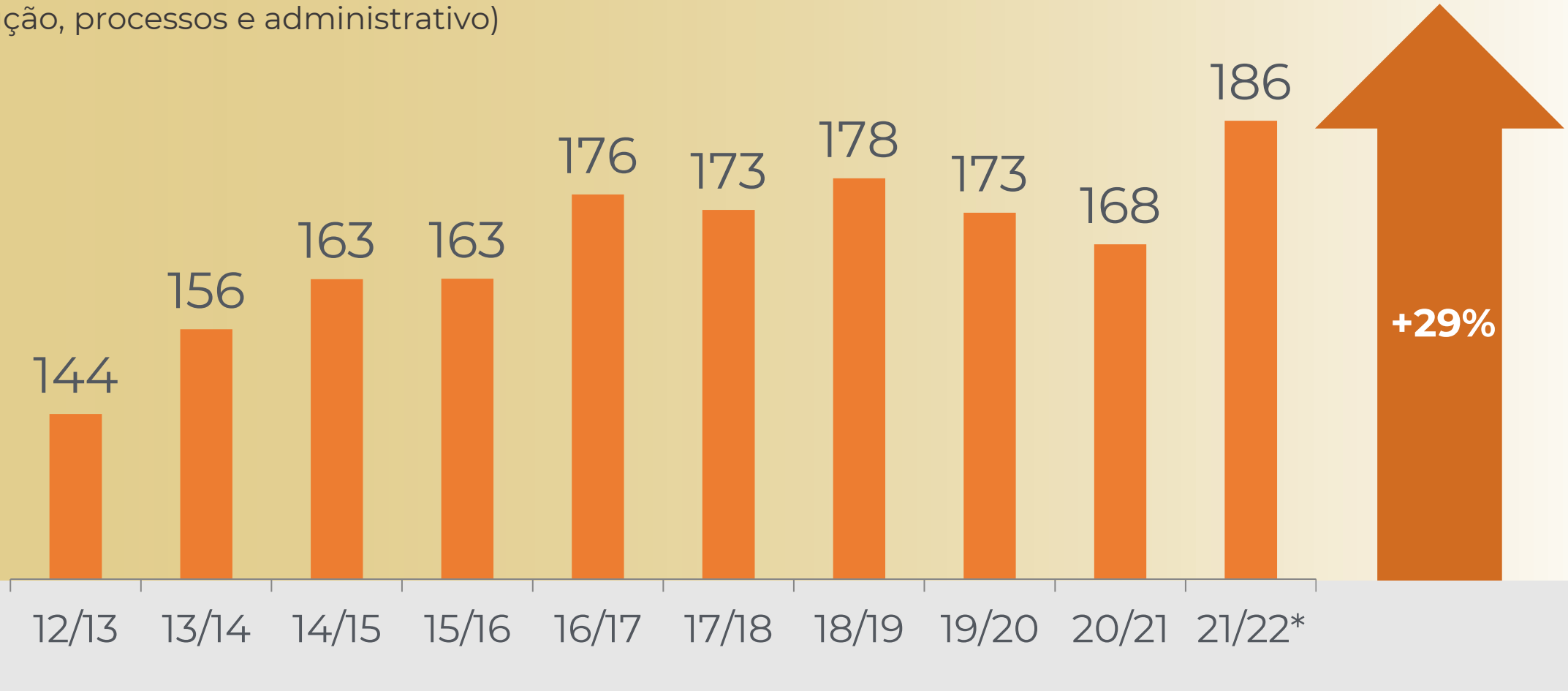
Média 3 anos: safra 2018/19 à 2020/21 – Kg/ha



Fonte: USDA, CONAB e SLC Agricola.

HECTARES POR FUNCIONÁRIO

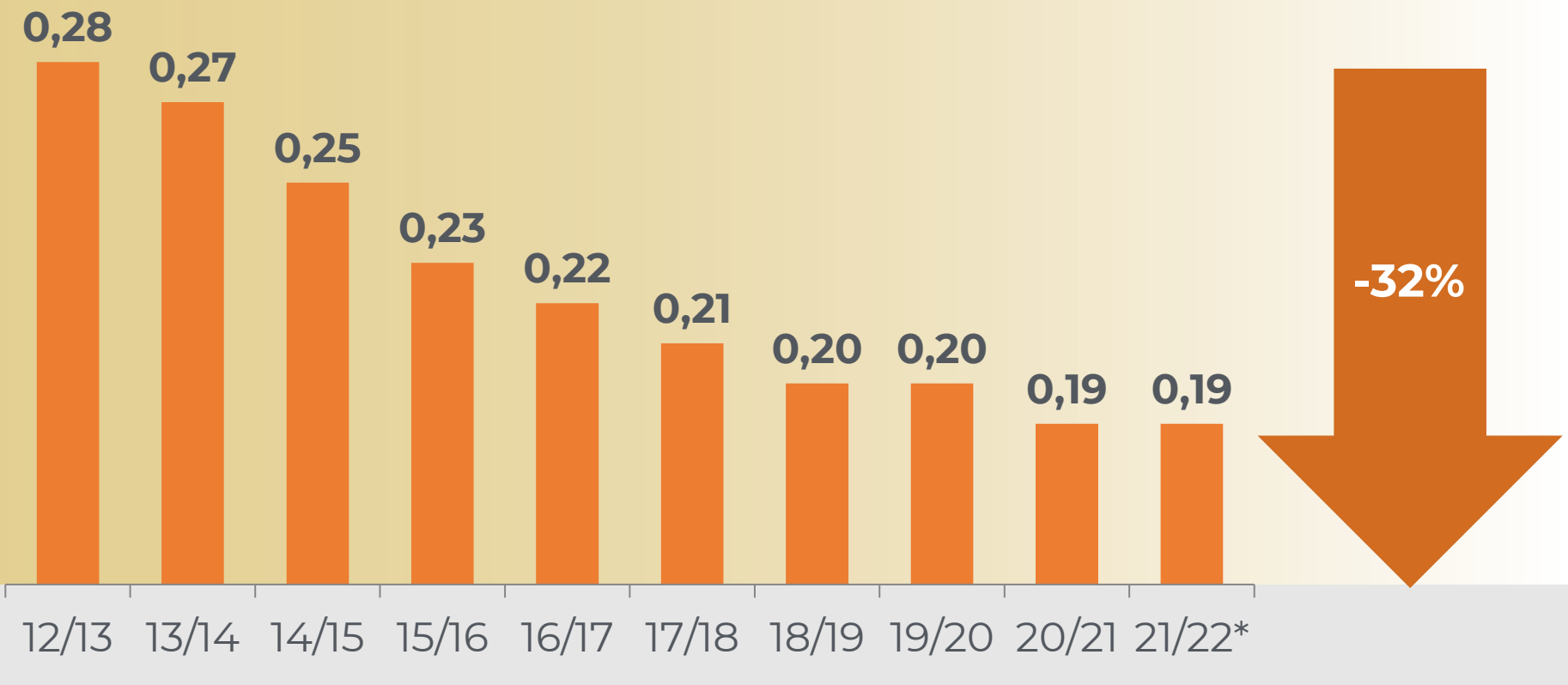
(produção, processos e administrativo)



MAXIMIZANDO A UTILIZAÇÃO DE RECURSOS

TRATORES (HP/ha)

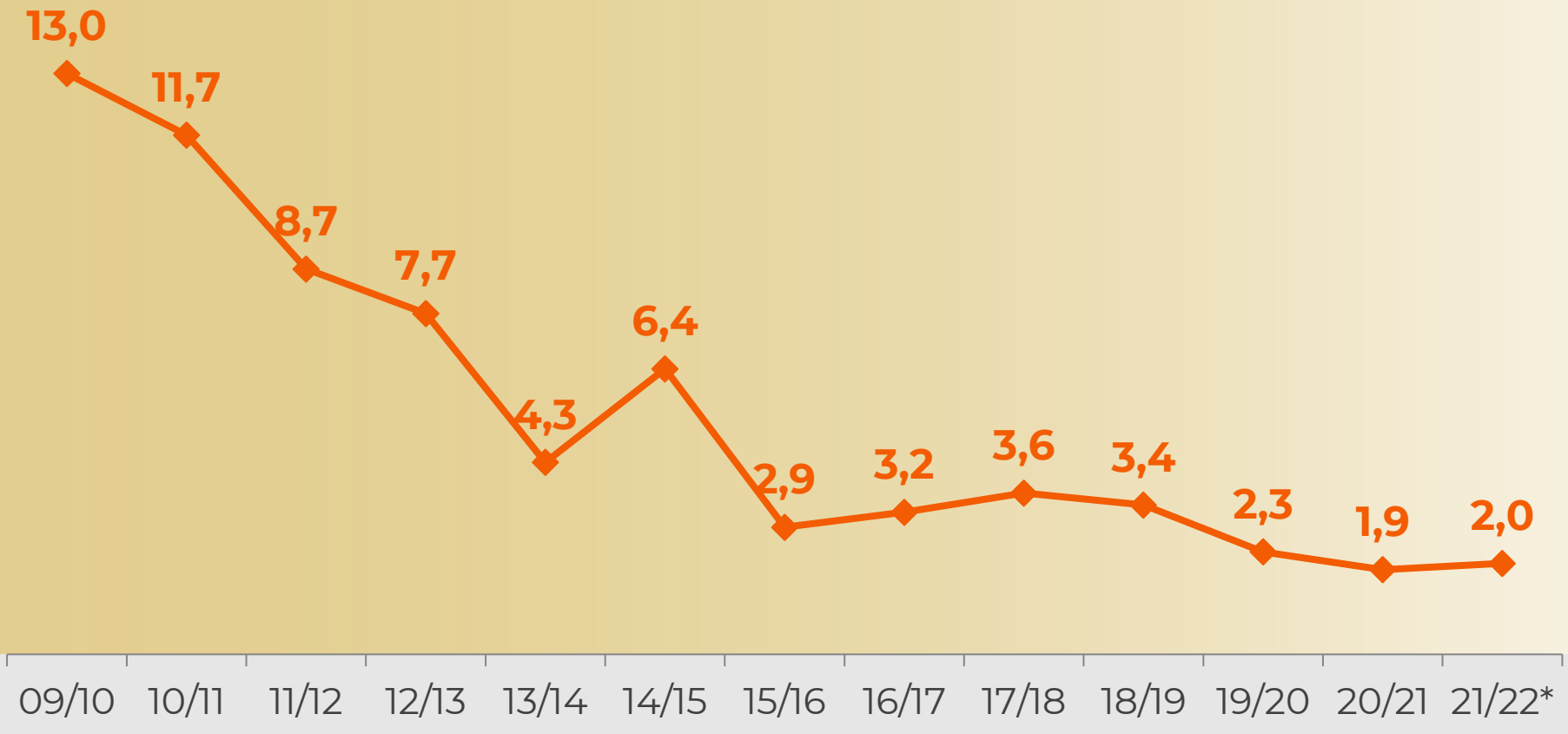
- Estudos contínuos de “tempo e movimento”
- Maior disponibilidade de máquinas através de melhorias em KPI´s de manutenção
- Melhor dimensionamento de máquinas



*Forecast

TAXA DE FREQUÊNCIA

Número de Acidentes por Milhão de Horas de Exposição ao Risco em um Determinado Período



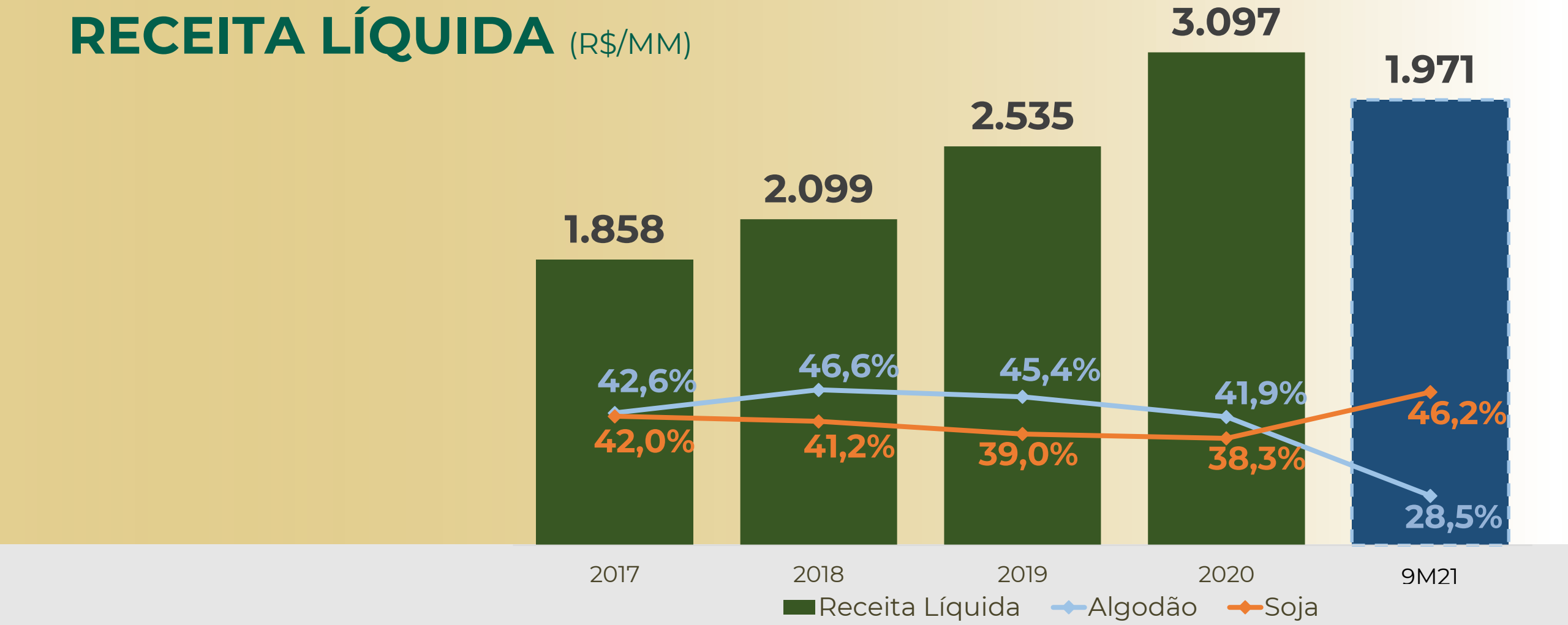
NBR 14.280
*Até Novembro/21

PERFORMANCE FINANCEIRA

nova estratégia, novos resultados

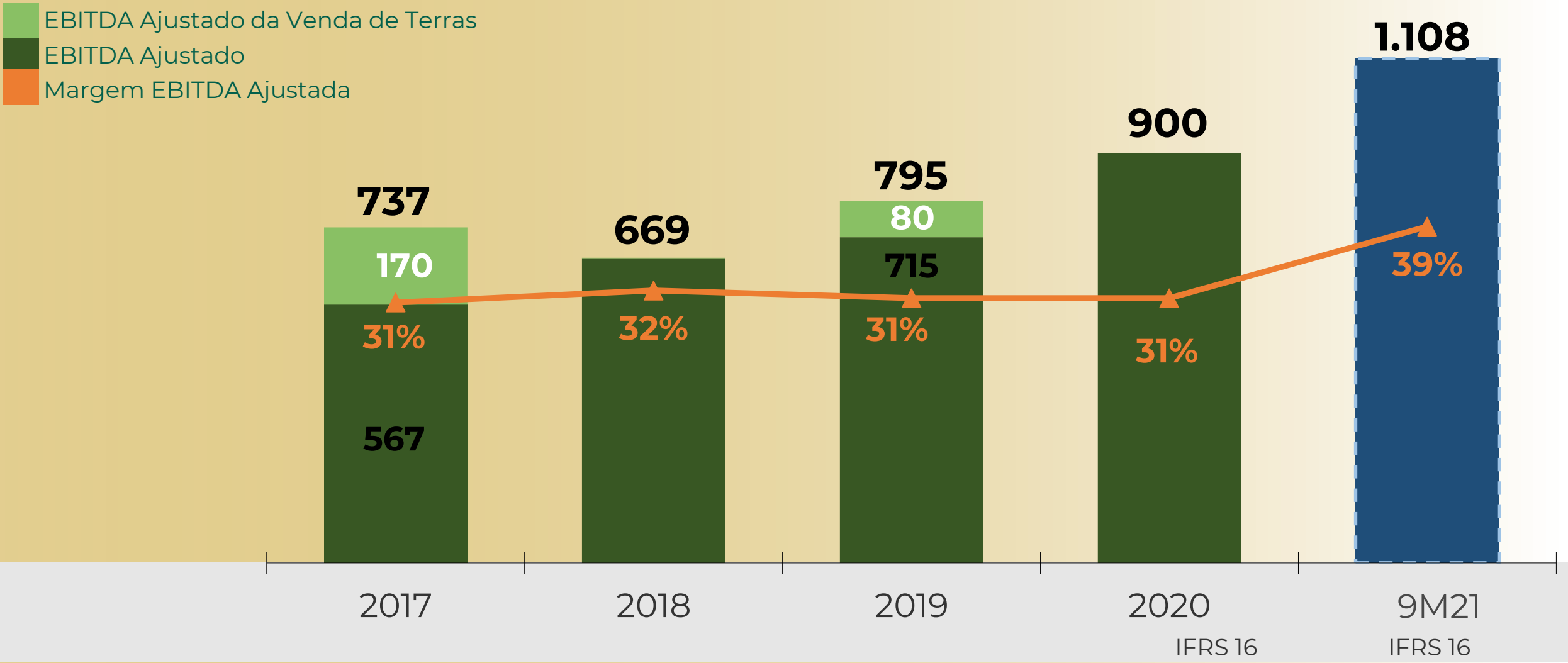
04

RECEITA LÍQUIDA (R$/MM)



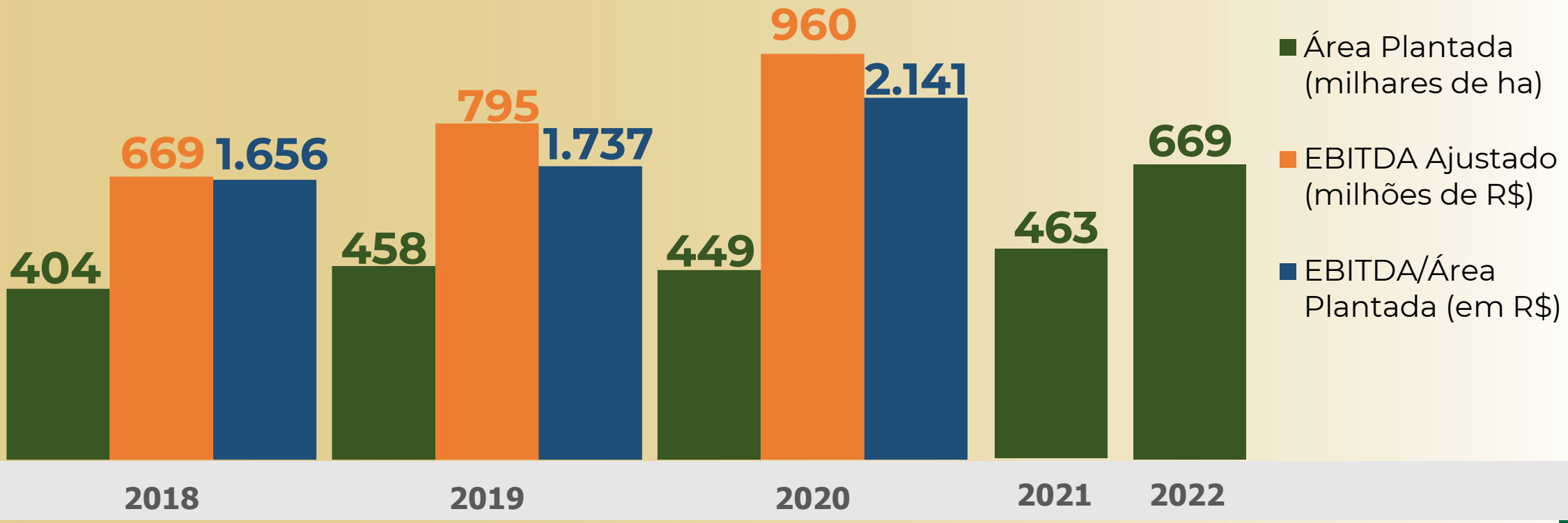
Crescimento Receita Líquida YoY	16,0%	13,0%	20,8%	22,1%	

EBITDA AJUSTADO (R$/MM)

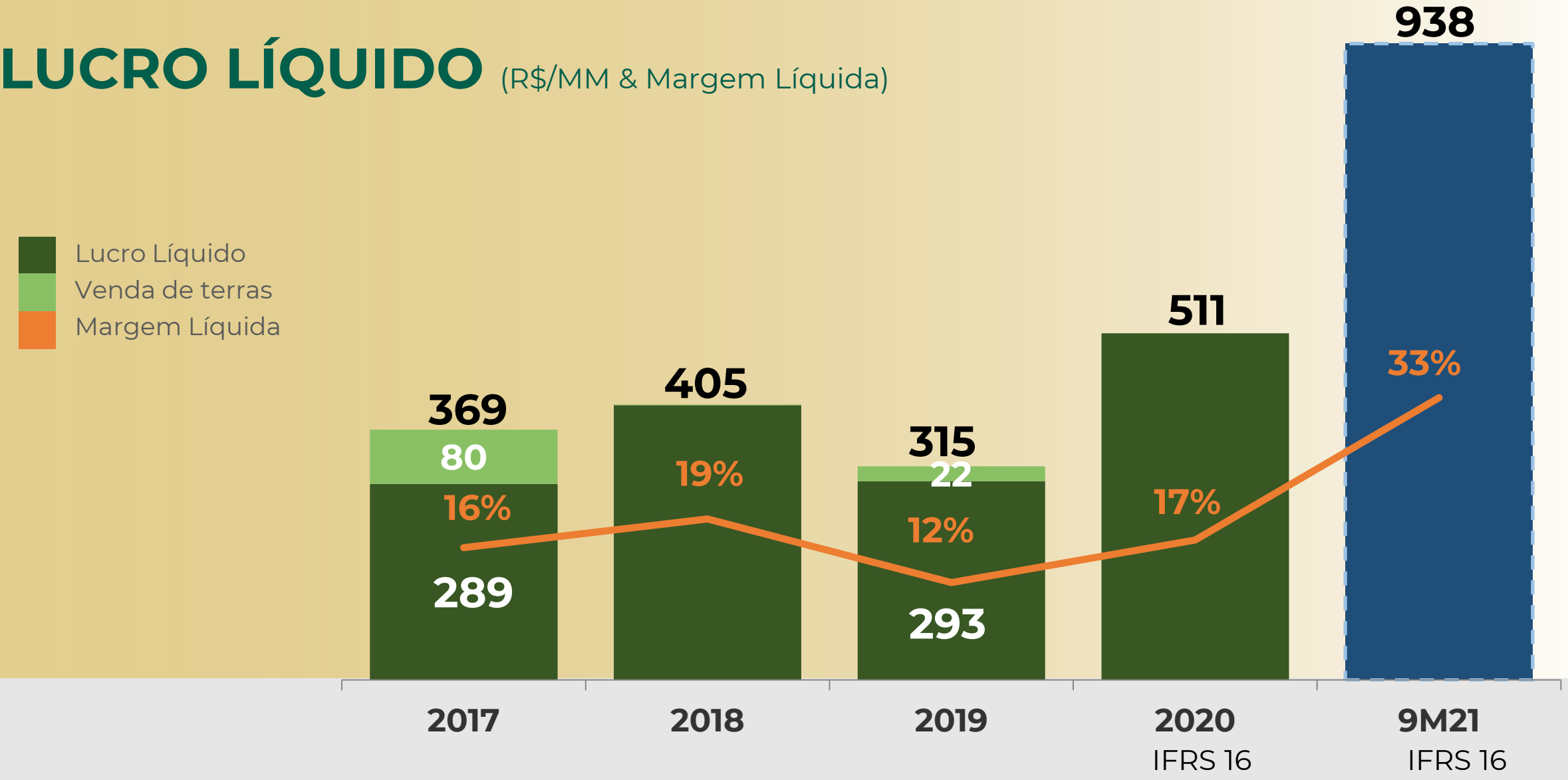


Margem EBITDA se mantendo superior a 30%

ÁREA PLANTADA, EBITDA E EBITDA P/HECTARE

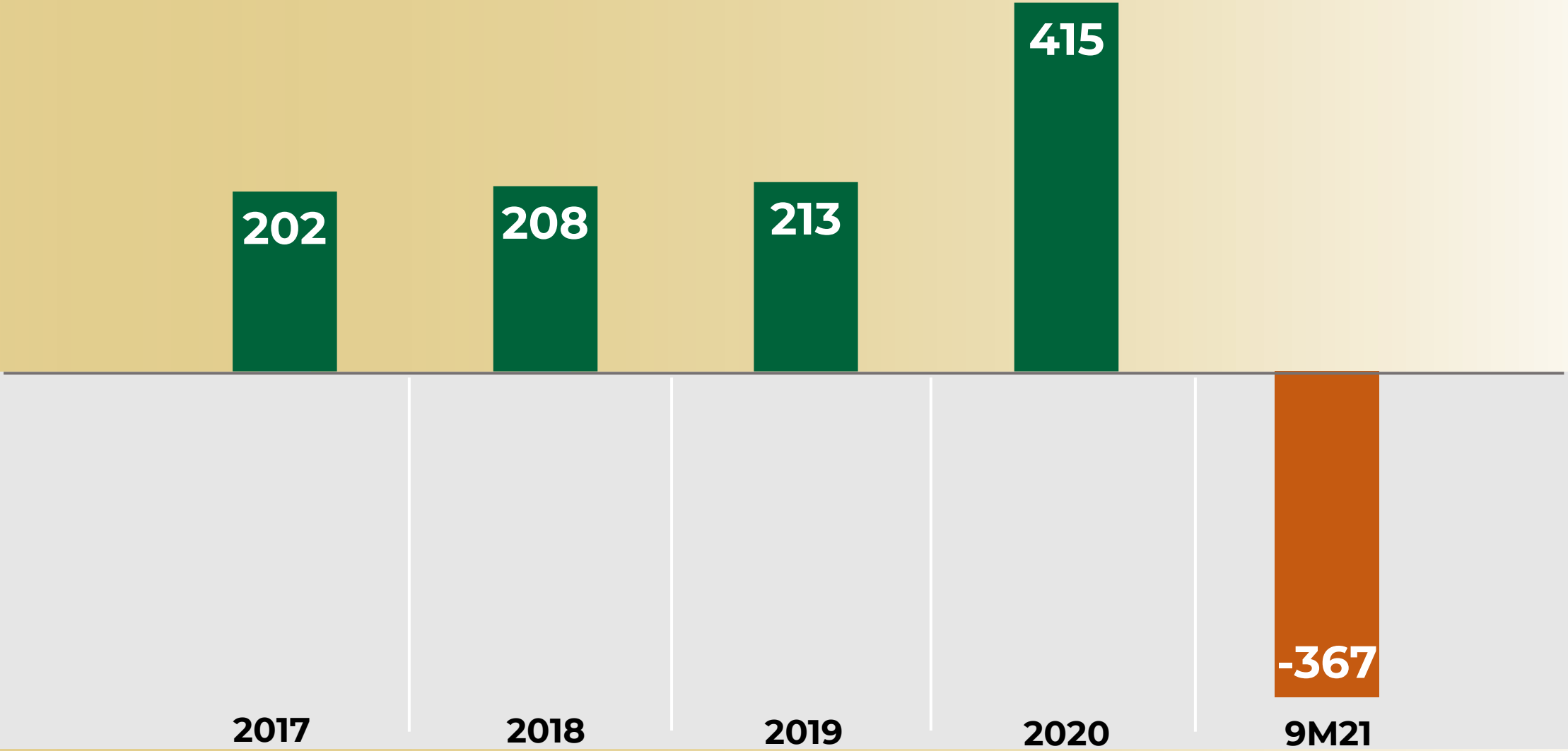


LUCRO LÍQUIDO (R$/MM & Margem Líquida)



Política de dividendos: 2007-2010: 25% 2011-2013: 40% 2015: 50%

GERAÇÃO DE CAIXA LIVRE (R$/MM)



DÍVIDA LÍQUIDA

R$ (mil)	INDEX	TAXAS MÉDIAS 2020	TAXAS MÉDIAS 9M21	CONSOLIDADO 2020	CONSOLIDADO 9M21
APLICADOS NO IMOBILIZADO					
FINAME - BNDES	Pré + Cesta de moedas	5,4%	5,5%	57.053	45.403
SUBTOTAL				**57.053**	**45.403**
APLICADO EM CAPITAL DE GIRO					
Crédito Rural	Pré	4,3%	5,5%	12.186	16.053
CRA	CDI	3,7%	7,2%	841.616	886.466
Capital de Giro	CDI	3,1%	7,3%	577.936	920.032
Financiamento à Exp.	CDI	3,2%	7,4%	946.198	1.114.701
SUBTOTAL				**2.377.936**	**2.937.253**
TOTAL DE ENDIVIDAMENTO		**3,4%**	**7,3%**	**2.434.989**	**2.982.655**
Caixa				**1.604.716**	**726.095**
Ganhos/Perdas com Derivativos				**121.794**	**39.740**
Dívida Líquida Ajustada				**708.479**	**2.216.820**
Dívida Líquida Ajustada/EBITDA Ajustado				**0,74x**	**1,47x**

DÍVIDA LÍQUIDA

PERFIL DA DÍVIDA LÍQUIDA – 9M21(%)

Taxa média de juros anuais

em R$:

7,3% a.a

SLC Agrícola

VISÃO GERAL DO MERCADO

05

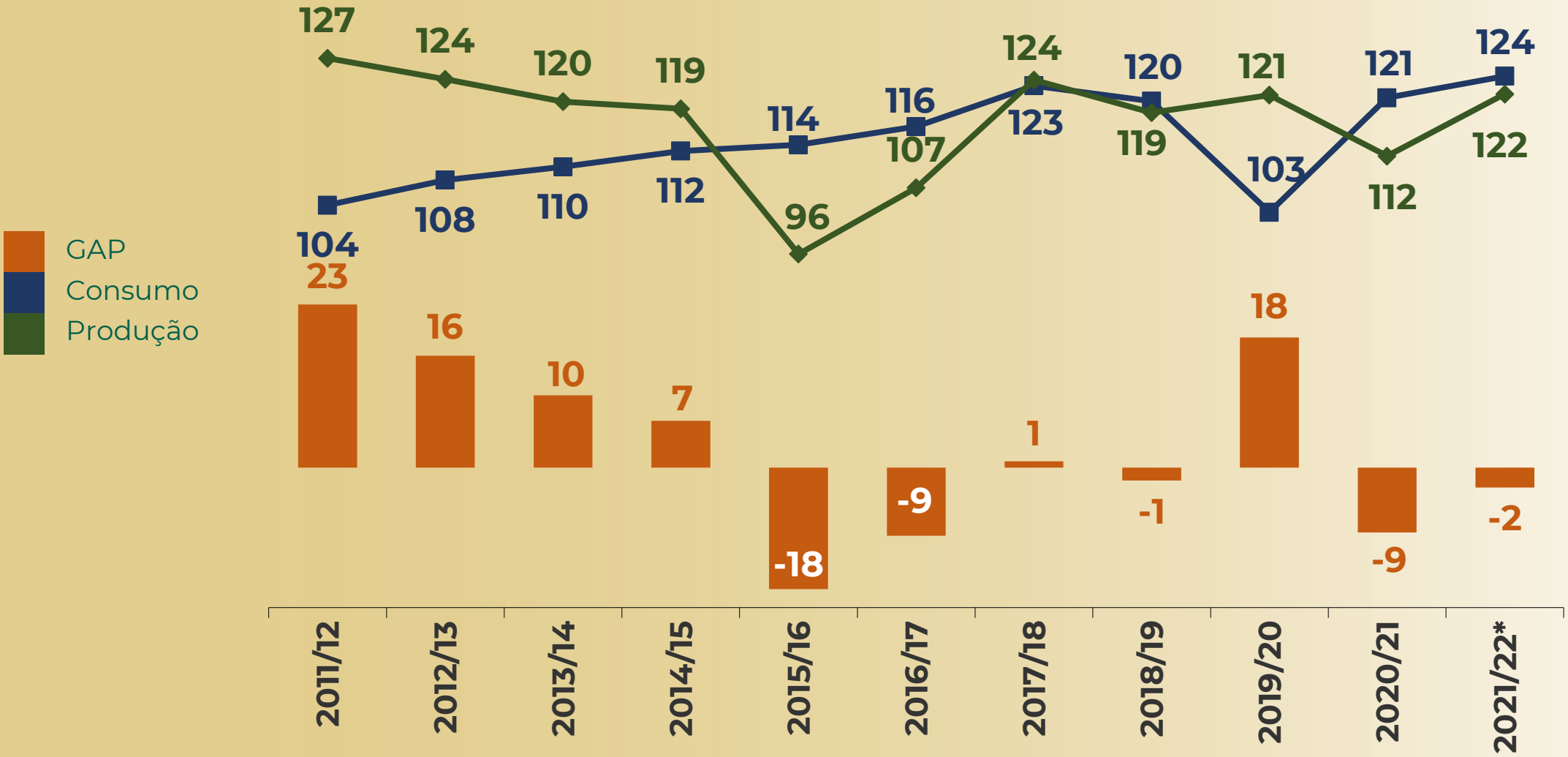
ALGODÃO

PREÇO

Fonte: CMA. Atualização: Dezembro, 2021

ALGODÃO

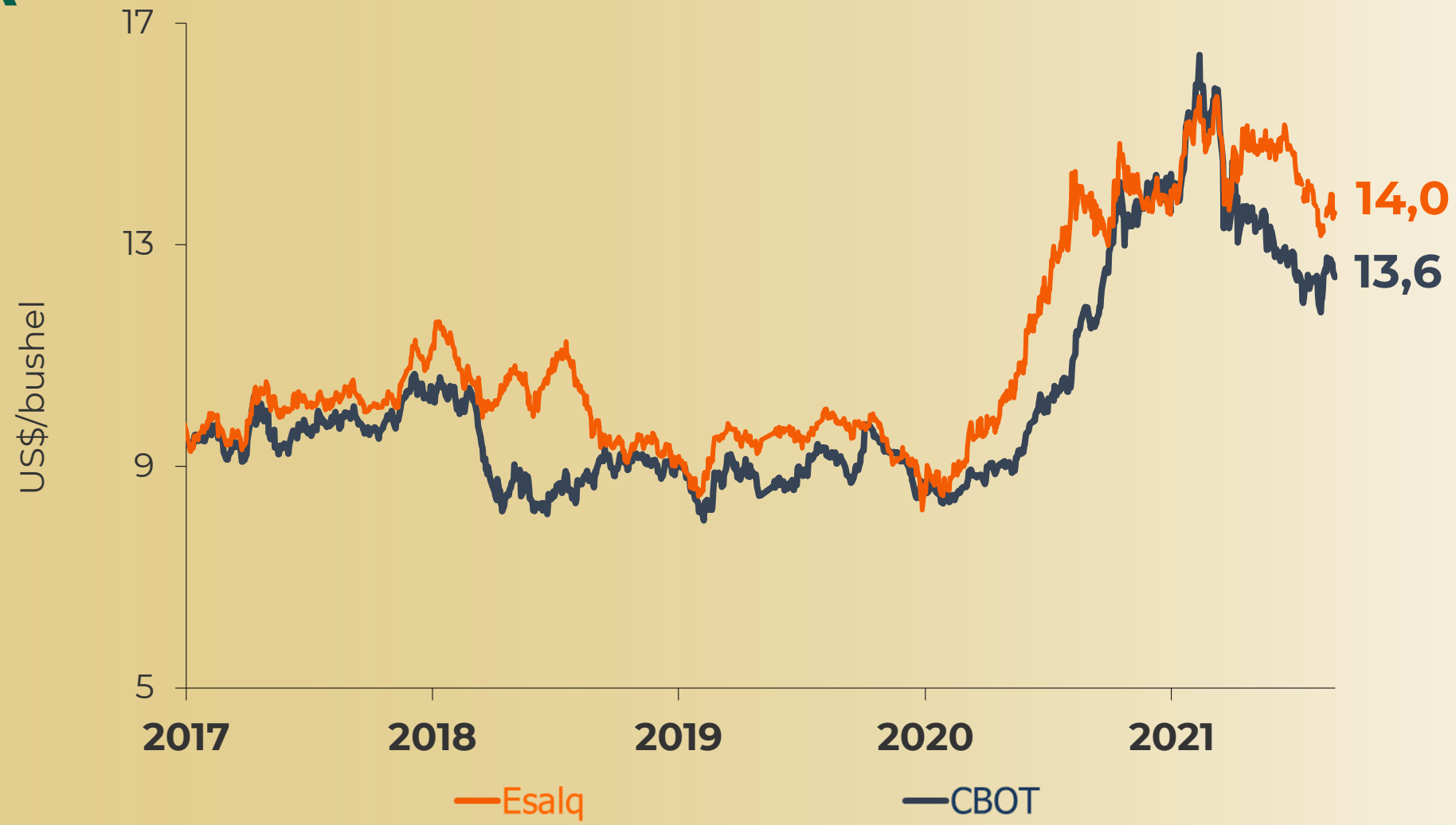
Oferta e demanda mundial (milhões de fardos)



Fonte: USDA (Dezembro, 2021) *Estimado

SOJA

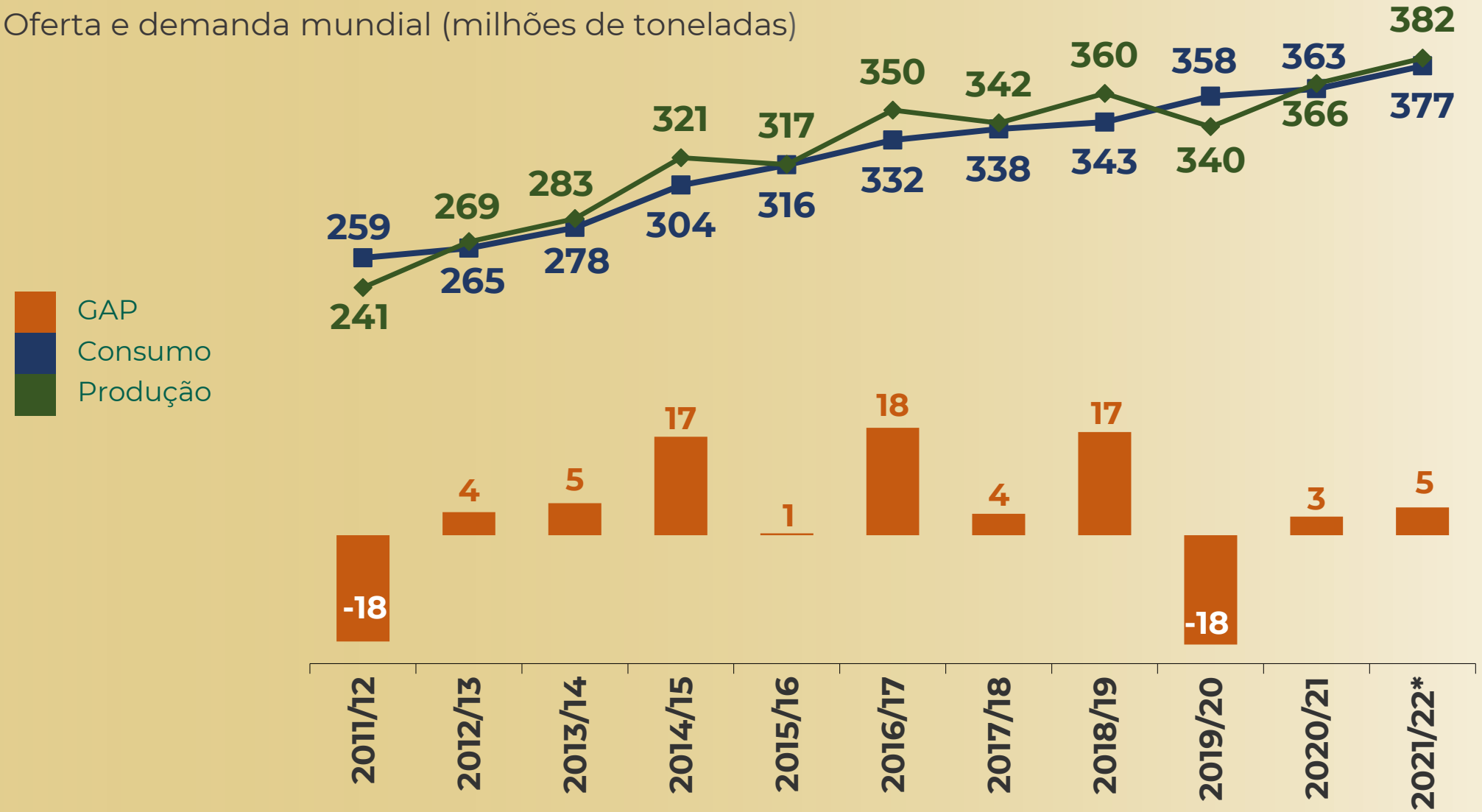
PREÇO



Fonte: CMA & ESALQ. Atualização: Dezembro, 2021

SOJA

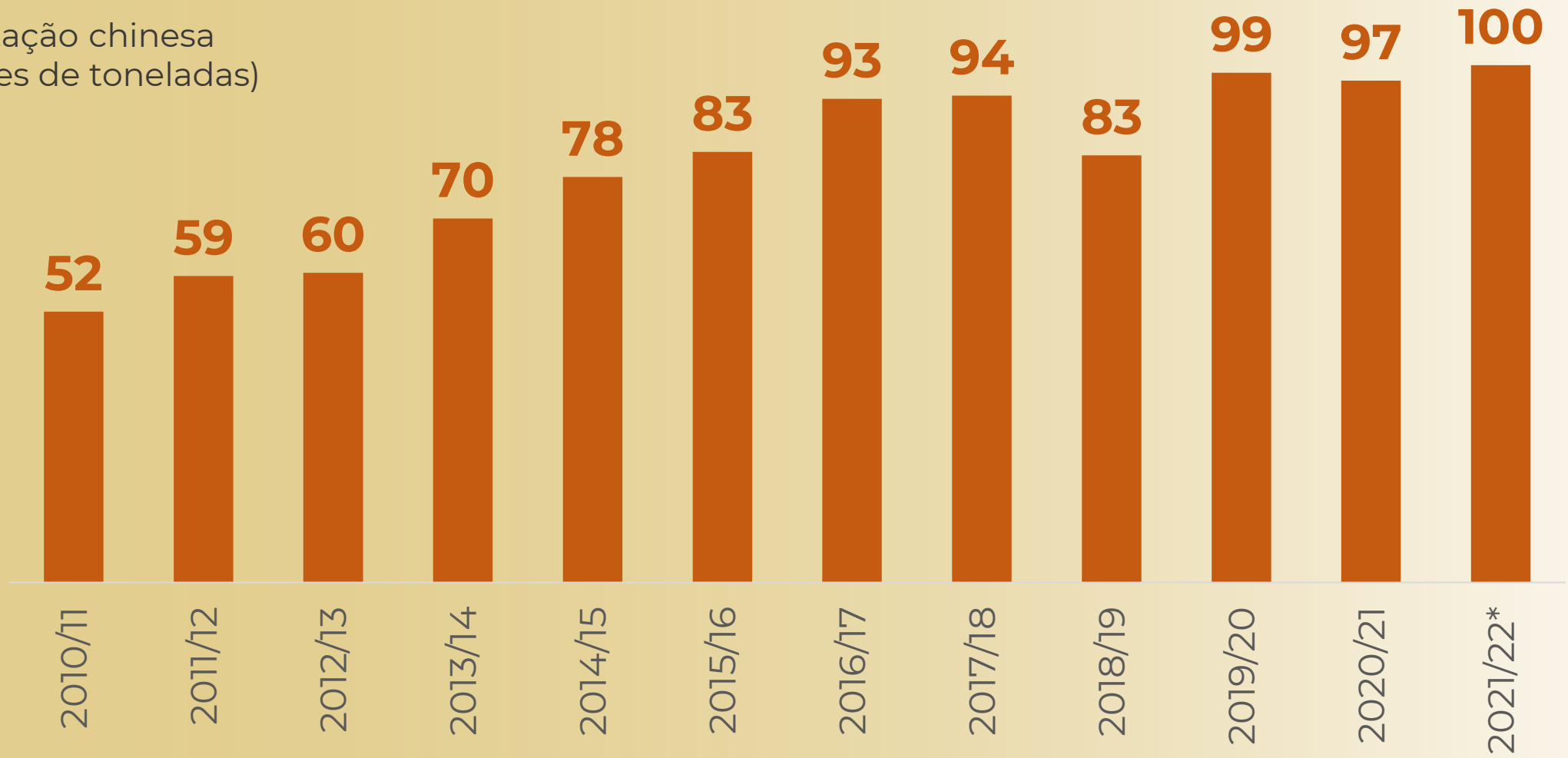
Oferta e demanda mundial (milhões de toneladas)



Fonte: USDA (Novembro, 2021) *Estimado

SOJA

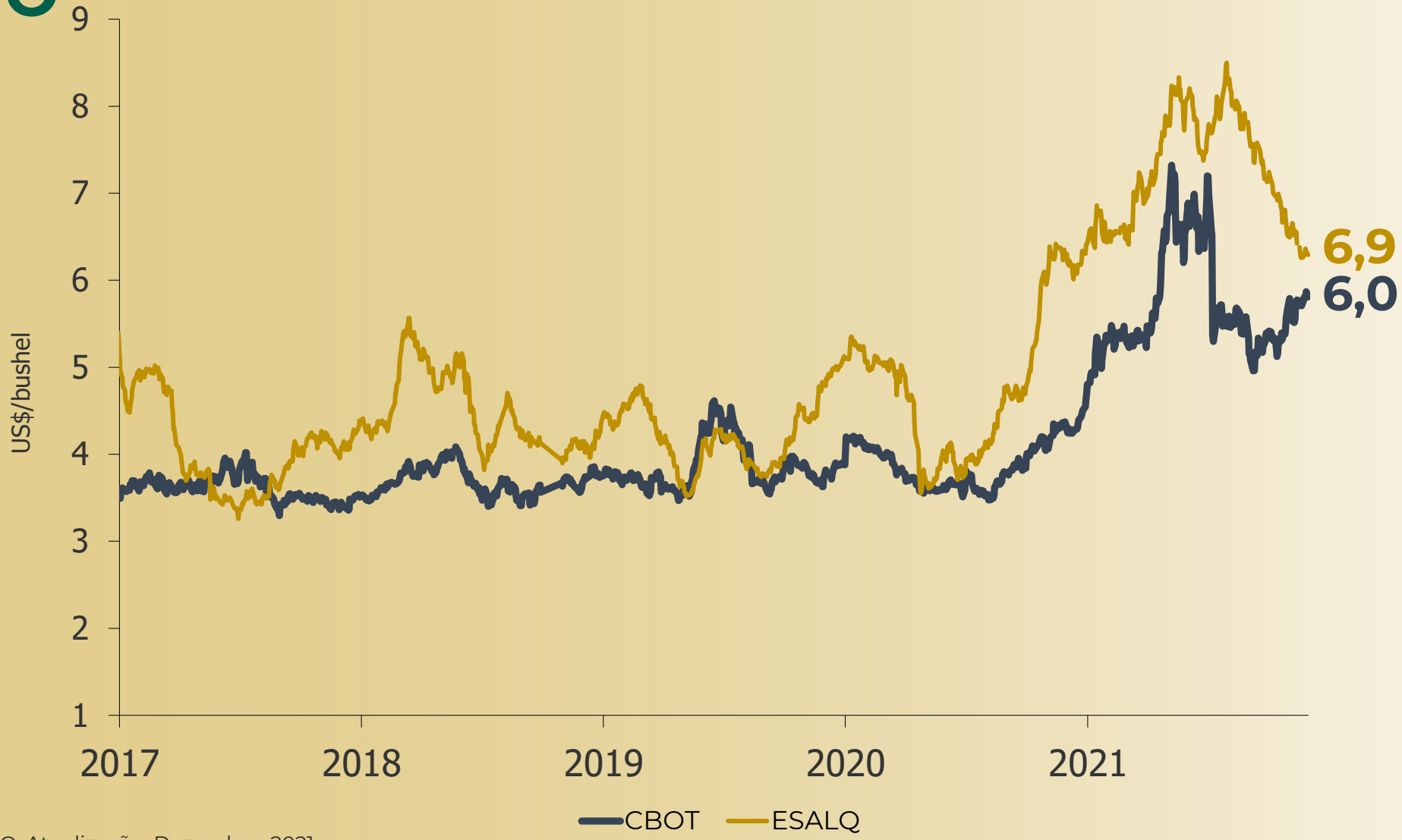
Importação chinesa
(milhões de toneladas)



Fonte: USDA (Dezembro, 2021) *Estimado

MILHO

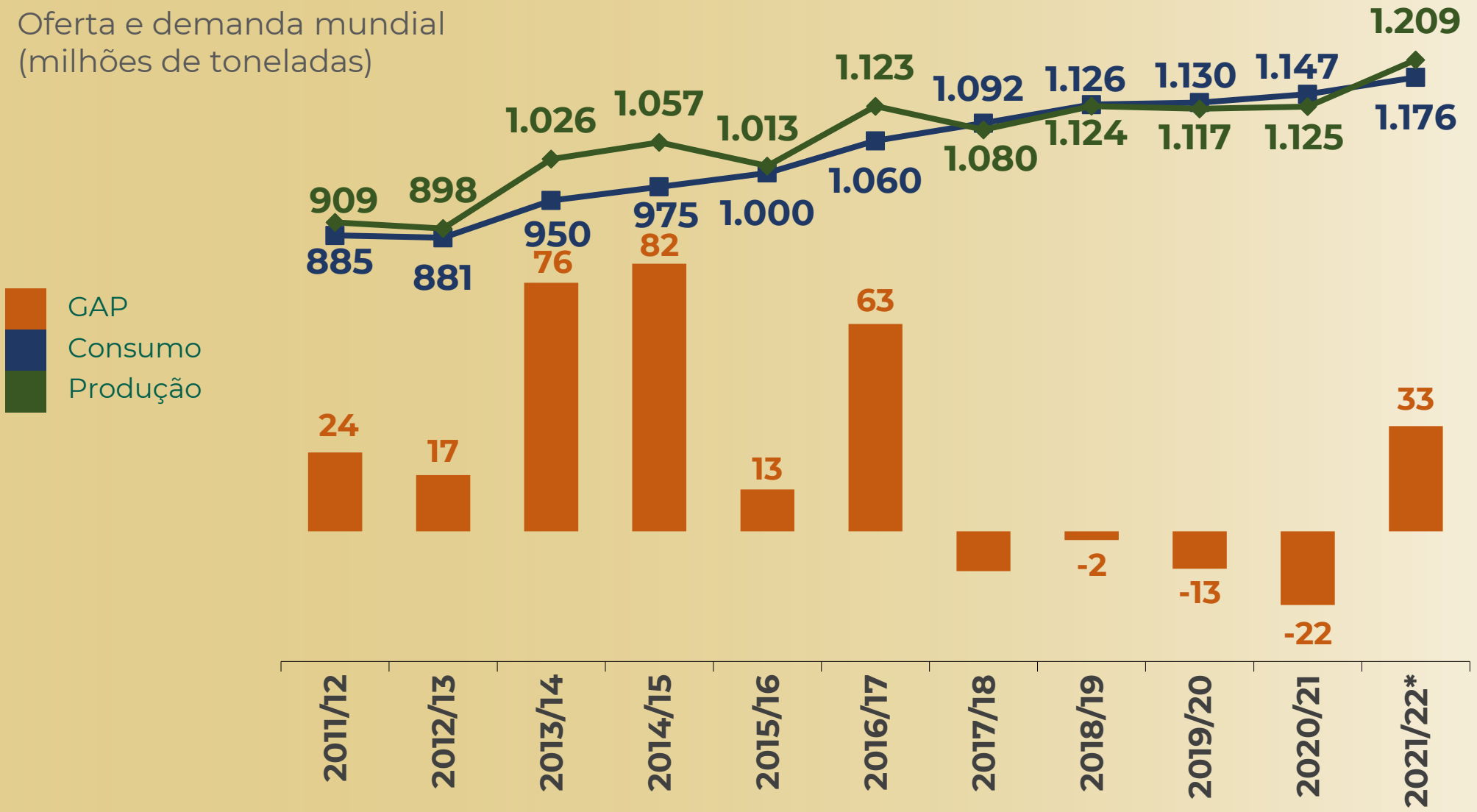
PREÇO



Fonte: CMA & ESALQ. Atualização: Dezembro, 2021

MILHO

Oferta e demanda mundial
(milhões de toneladas)



Fonte: USDA (Dezembro, 2021) *Estimado

SLC Agrícola

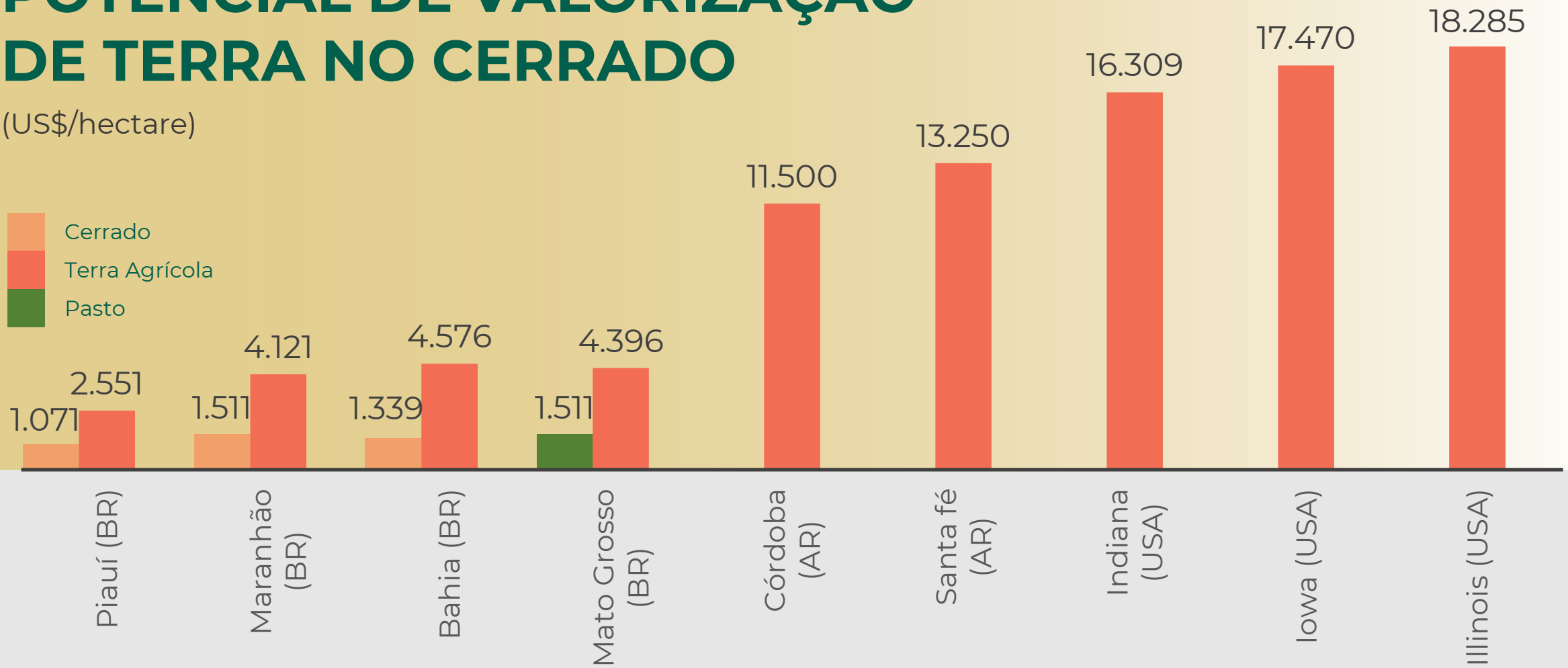
CRIAÇÃO DE VALOR

através da terra

06

POTENCIAL DE VALORIZAÇÃO DE TERRA NO CERRADO

(US$/hectare)

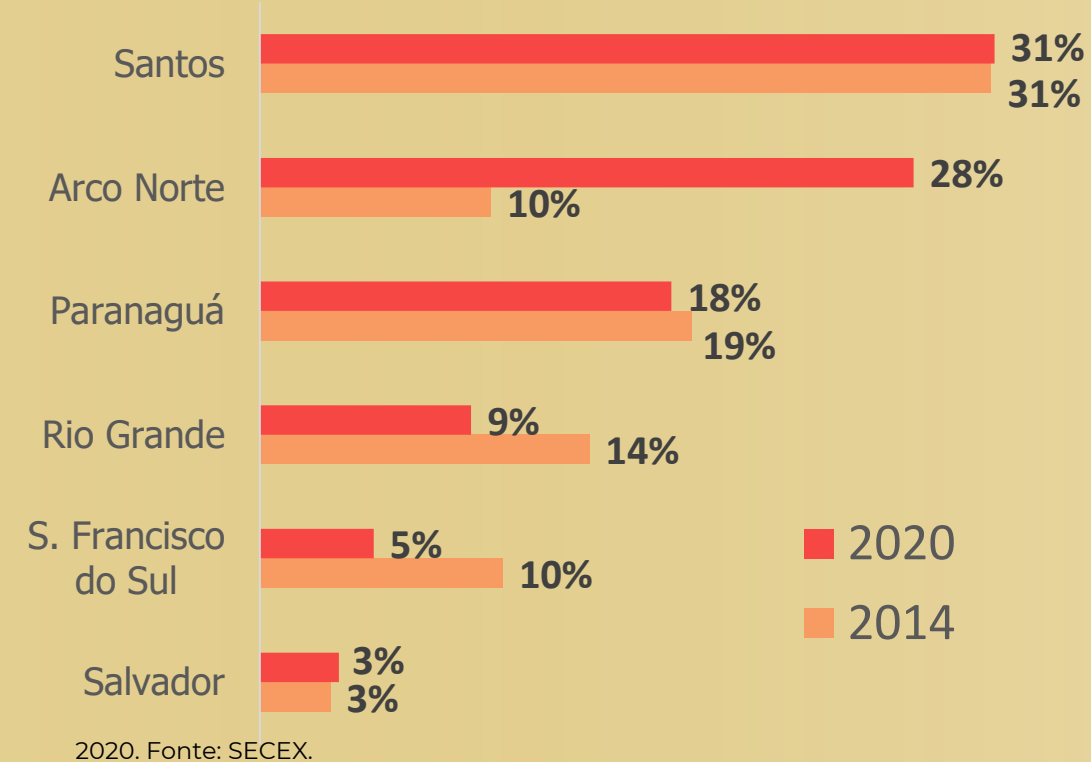


(2) Fonte: Infoma Economics/ FNP Maio - Agosto, 2020. USDA. Compañia Argentina de Tierras. No Brasil, ajustado para reserva legal.

PERSPECTIVA DE MELHORIA - LOGÍSTICA

Evolução dos Portos

VOLUME DE EXPORTAÇÃO
(SOJA, MILHO, FARELO E ÓLEO) – mil toneladas



2020. Fonte: SECEX.

INFRAESTRUTURA DE TRANSPORTE - SOJA

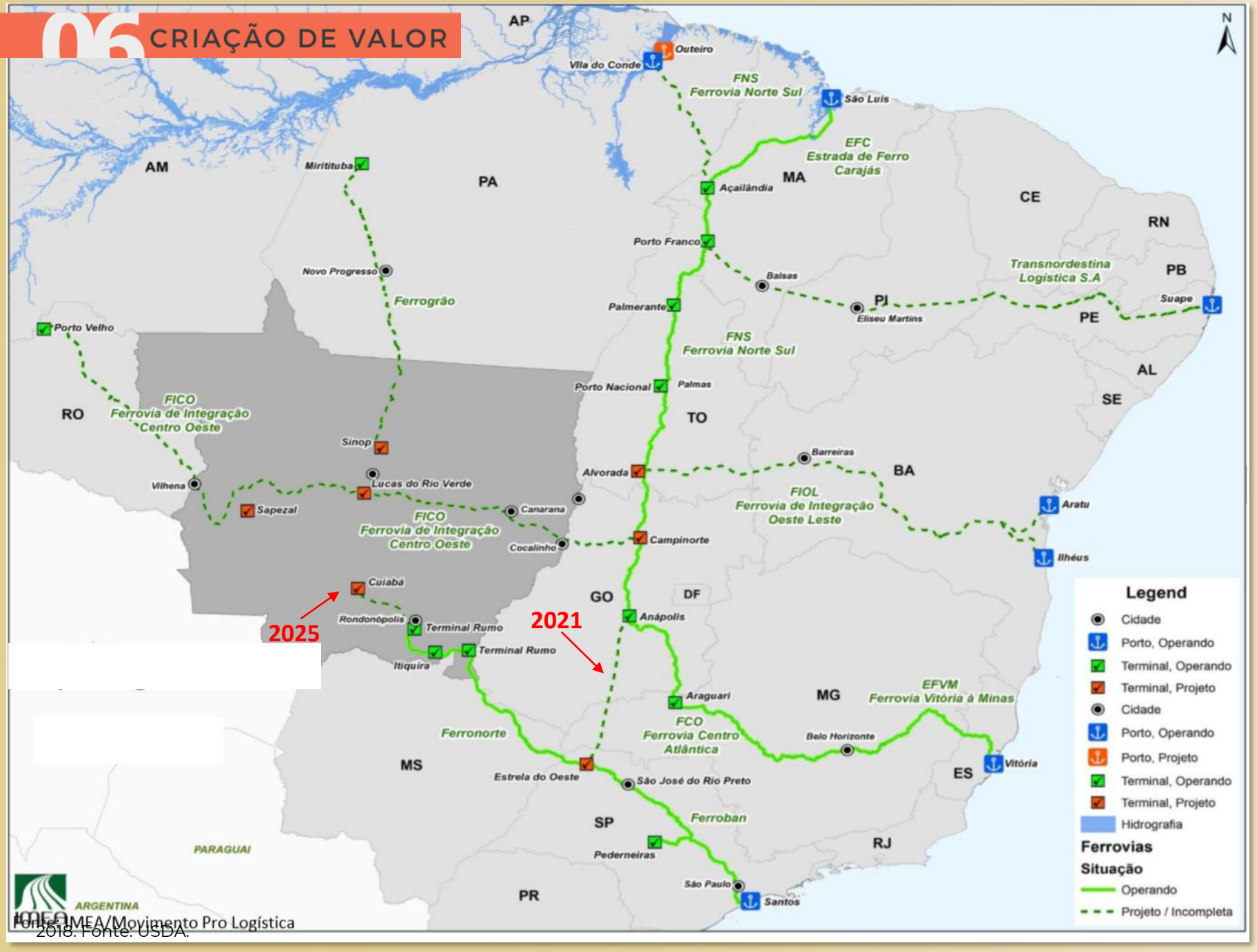
INFRAESTRUTURA DE TRANSPORTE

- Rota de exportação
- Terminal portuário
- Terminal rodoviário
- Rota rodoviária
- Rota fluvial
- Ecoregião Amazônica

DENSIDADE PRODUÇÃO DE SOJA
(Toneladas métricas por km²)

- < 30
- 31 - 80
- 81 - 145
- 146 - 216
- 217 - 350

2018. Fonte: USDA.



Fonte: IMEA/Movimento Pro Logística

2018. Fonte: USDA.

Ferrovia Norte Sul (FNS)
Início da operação: 1996
Fase da operação: em andamento
Extensão: 1.537 km

Ferrogrão
Início da operação: 2021
Previsão de conclusão: 2030
Extensão: 933 km

Transnordestina
Início da operação: 2006
Fase da operação: em andamento
Extensão: 1.753 km

FIOL
Operação: 2025 - 2027
Extensão: Trecho I: 537 km;
Trecho II: 485 km; Trecho II: 505 km

FICO
Início da Operação: Mai/2021
Previsão de conclusão: 2025
Extensão: 348 km (1° fase)

O MERCADO DE TERRAS NO BRASIL

Apreciação de Terras

Indicadores	Valorização (3 anos)*	Valorização (10 anos)**
Dólar	14,8%	13,4%
CDI	-26,5%	-14,4%
Bovespa	11,6%	5,9%
Ouro	9,2%	1,4%
Terras Brasil	6,9%	9,4%

Fonte: B3 e IHS Markit, JUN/2021

APRECIAÇÃO DE ATIVOS

Evolução do valor do portfólio (R$/MM)

Fonte: Laudo de Avaliação de Terras.

SLC Agrícola

INOVAÇÃO

nossa jornada para a agricultura digital

PONTO CHAVE PARA A AGRICULTURA DIGITAL

CONECTIVIDADE

14 Fazendas com lavouras já conectadas

Conectividade Completa Até Julho/2022

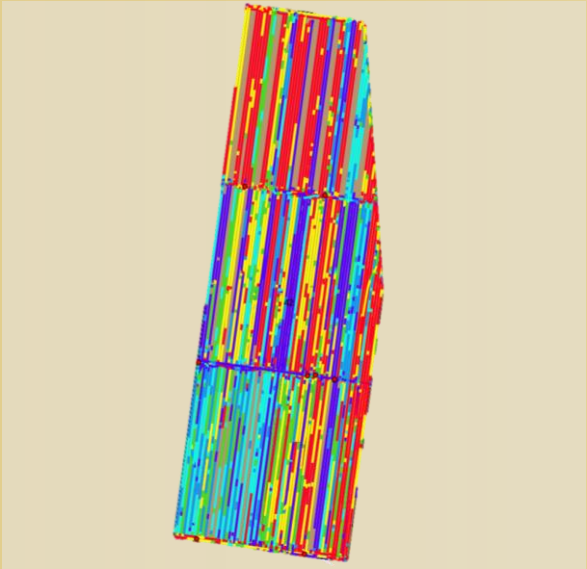
ECONOMIAS COM AGRICULTURA DIGITAL

QUALIDADE DAS OPERAÇÕES

Pulverização

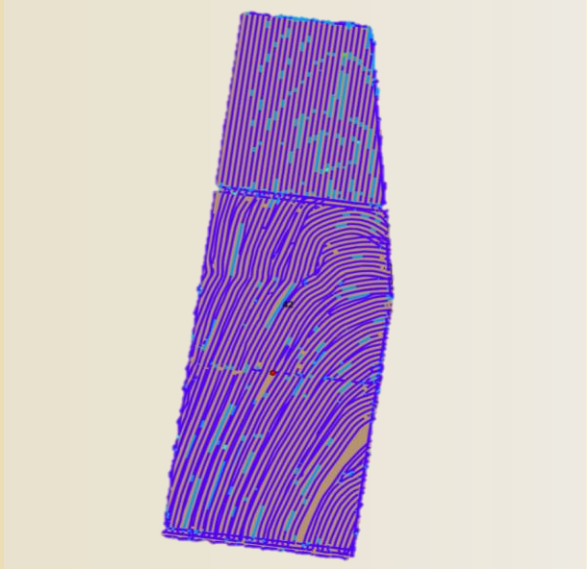
Ajuste de rotação do motor (rpm) e redução no consumo de combustível

ANTES



Economia de 8 litros/ha

DEPOIS



ECONOMIAS COM AGRICULTURA DIGITAL

MANEJO DE PRAGAS INTEGRADO E *REAL TIME*

Benefício: redução de custos em defensivos através da detecção precoce e precisa

TÉCNICOS APONTAM OCORRÊNCIAS DE FORMA GEORREFERENCIADA	SOFTWARE DE GESTÃO E PRESCRIÇÃO DE APLICAÇÃO LOCALIZADA	APLICAÇÃO LOCALIZADA DE DEFENSIVOS

ECONOMIAS COM AGRICULTURA DIGITAL

APLICAÇÃO SELETIVA

Benefício: redução de custos com defensivos

SENSORES IDENTIFICAM AS ERVAS DANINHAS E APLICAM O HERBICIDA EM TEMPO REAL

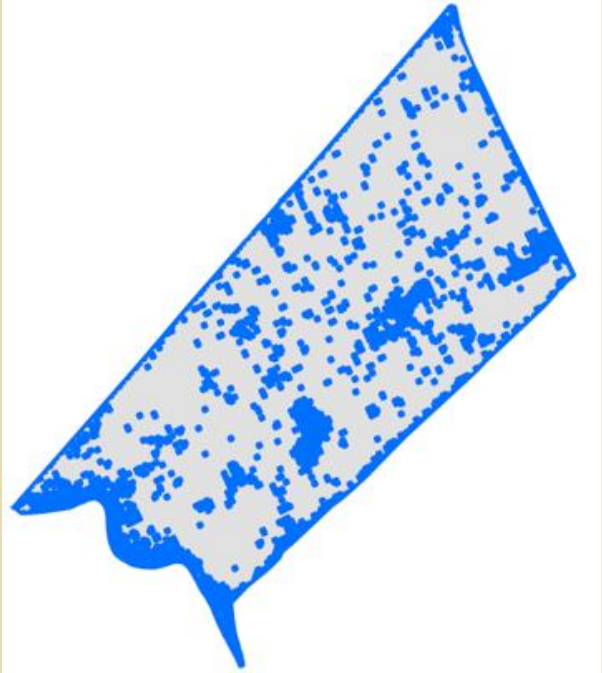
- **APLICAÇÃO EM 78 mil ha na safra 19/20**
- **REDUÇÃO MÉDIA DE 85% NO VOLUME DE PRODUTO APLICADO**

ECONOMIAS COM AGRICULTURA DIGITAL

SENSORIAMENTO REMOTO (DRONES)

Mapa de infestação ervas daninhas

Mapa de aplicação seletiva



14.550 ha em 19/20 – redução de 51,5% de herbicidas

49.900 ha previstos para 20/21

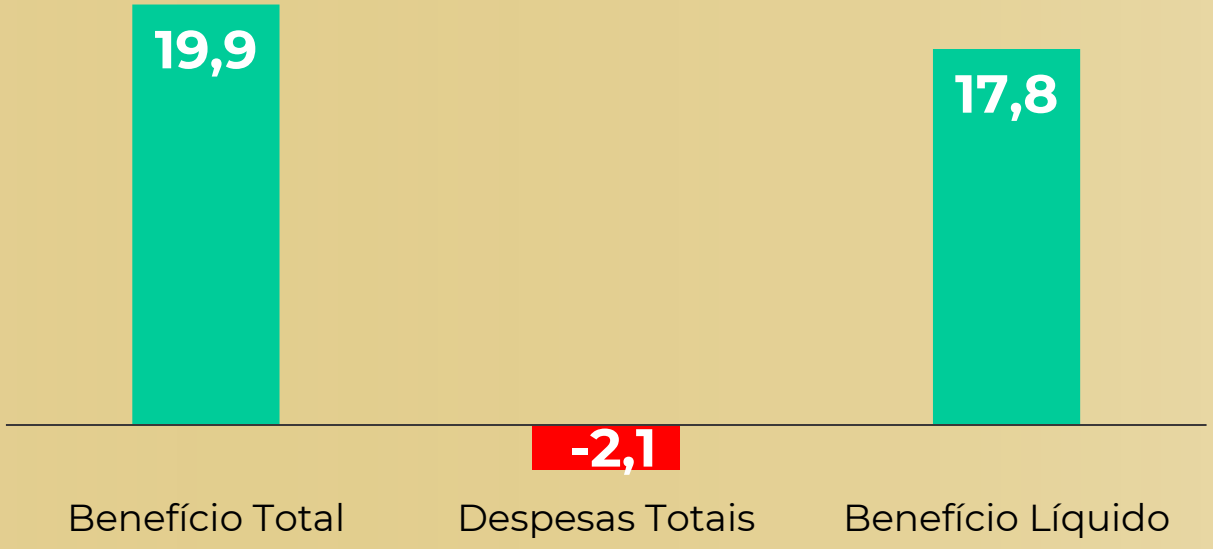
MEDINDO OS GANHOS

Resultado consolidado dos investimentos em Aplicação Direcionada e Localizada (R$MM)

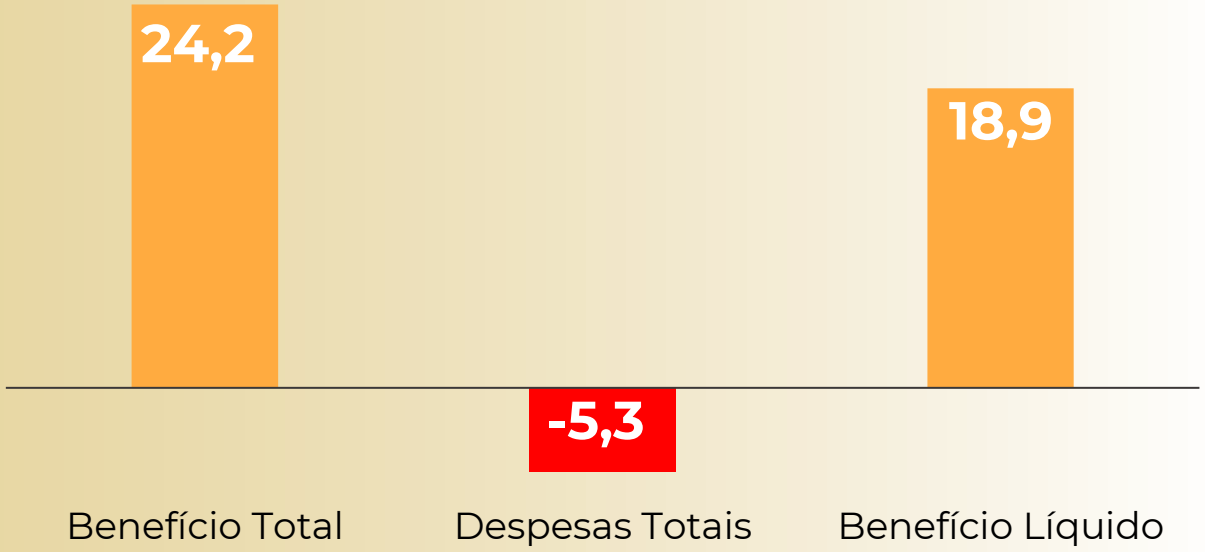
- ✓ SAFRA 2020/21 – 10 EQUIPAMENTOS
- ✓ SAFRA 2021/22 – 14 EQUIPAMENTOS

-3,7% Inseticidas e outros defensivos – Safra 20/21*

Safra 2019/20



Safra 2020/21



*acumulado até 12/08/2021
Protector+FarmShots+Xarvio, e Weedit&Weedseeker
Investimentos: OPEX + Depreciação

PLANEJAMENTO AGRÍCOLA POR AMBIENTES DE PRODUÇÃO

SLC Agrícola

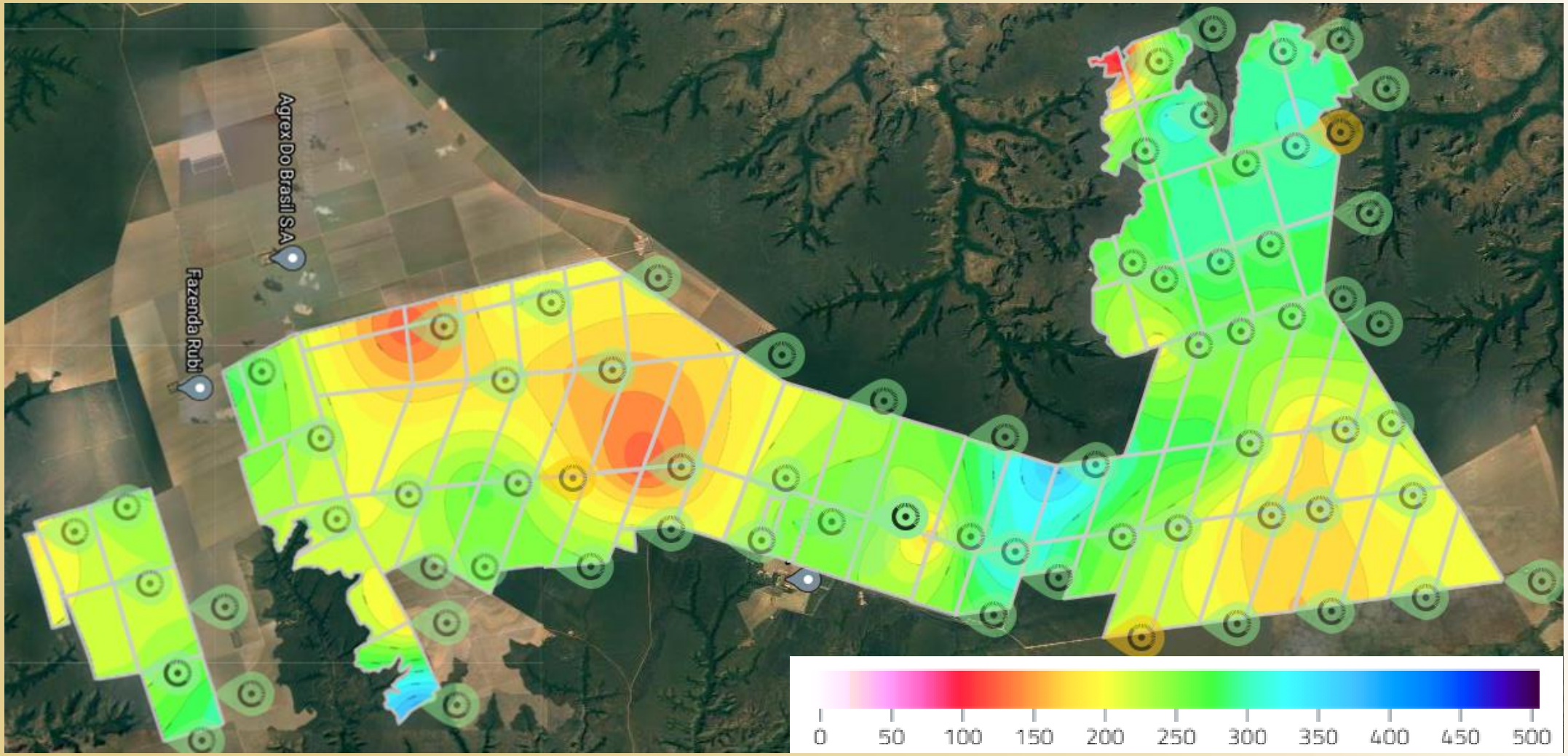
MAPA DE AMBIENTES DE PRODUÇÃO

(compreensão detalhada de fatores limitantes em cada lavoura)

GESTÃO CLIMÁTICA

SLC Agrícola

Fazenda Parnaíba/MA – Chuva acumulada de 7 dias (mm)



PROGRAMA DE CONEXÃO COM STARTUPS

SLC Agrícola

EDIÇÃO 2019
10 DESAFIOS

185 INSCRITAS

63 PRÉ-SELECIONADAS

20 SELECIONADAS PITCH DAY

10 SELECIONADAS PARA IMERSÃO

07 PILOTOS

04 CONTRATADAS PARA ROLLOUT

EDIÇÃO 2020
8 DESAFIOS

172 INSCRITAS

75 PRÉ-SELECIONADAS

26 SELECIONADAS PITCH DAY

10 SELECIONADAS PARA IMERSÃO

06 PILOTOS

03 JÁ CONTRATADAS PARA ROLLOUT

PROGRAMA DE INTRAEMPREENDEDORISMO

SLC Agrícola

ideias&resultados

191 **TOTAL DE IDEIAS**

21 **APROVADAS PARA COLABORAÇÃO**

12 **SELECIONADAS PARA EXECUÇÃO NAS ÁREAS/INCUBAÇÃO**

10 **IDEIAS EXECUTADAS**

6 **ROLLOUTS JÁ APROVADOS**

MELHORIAS NO ABASTECIMENTO DE PLANTADEIRAS (CO-DESENVOLVIMENTO)

APP PARA CHECKLIST DOS EQUIPAMENTOS

INVENTÁRIO DE IMOBILIZADO POR RFID

SLC Agrícola

GESTÃO ESG

Environmental, Social and Governance

08

Nosso sonho grande

Impactar positivamente gerações futuras, sendo líder mundial em eficiência no negócio agrícola e respeito ao planeta.

Nossa estratégia

- Crescimento asset light
- Eficiência: distância em relação à média
- Solidez financeira e geração de valor ao acionista
- Protagonismo em ESG

Nossos valores

- Paixão pelo que faz
- Integridade
- Relações duradouras
- Resultados sustentáveis

Valor compartilhado*

- Social e de Relacionamento
- Intelectual
- Financeiro
- Manufaturado
- Natural
- Humano

*Modelo de seis capitais de geração de valor do Relato Integrado (IIRC).

08 SISTEMA DE GESTÃO INTEGRADO

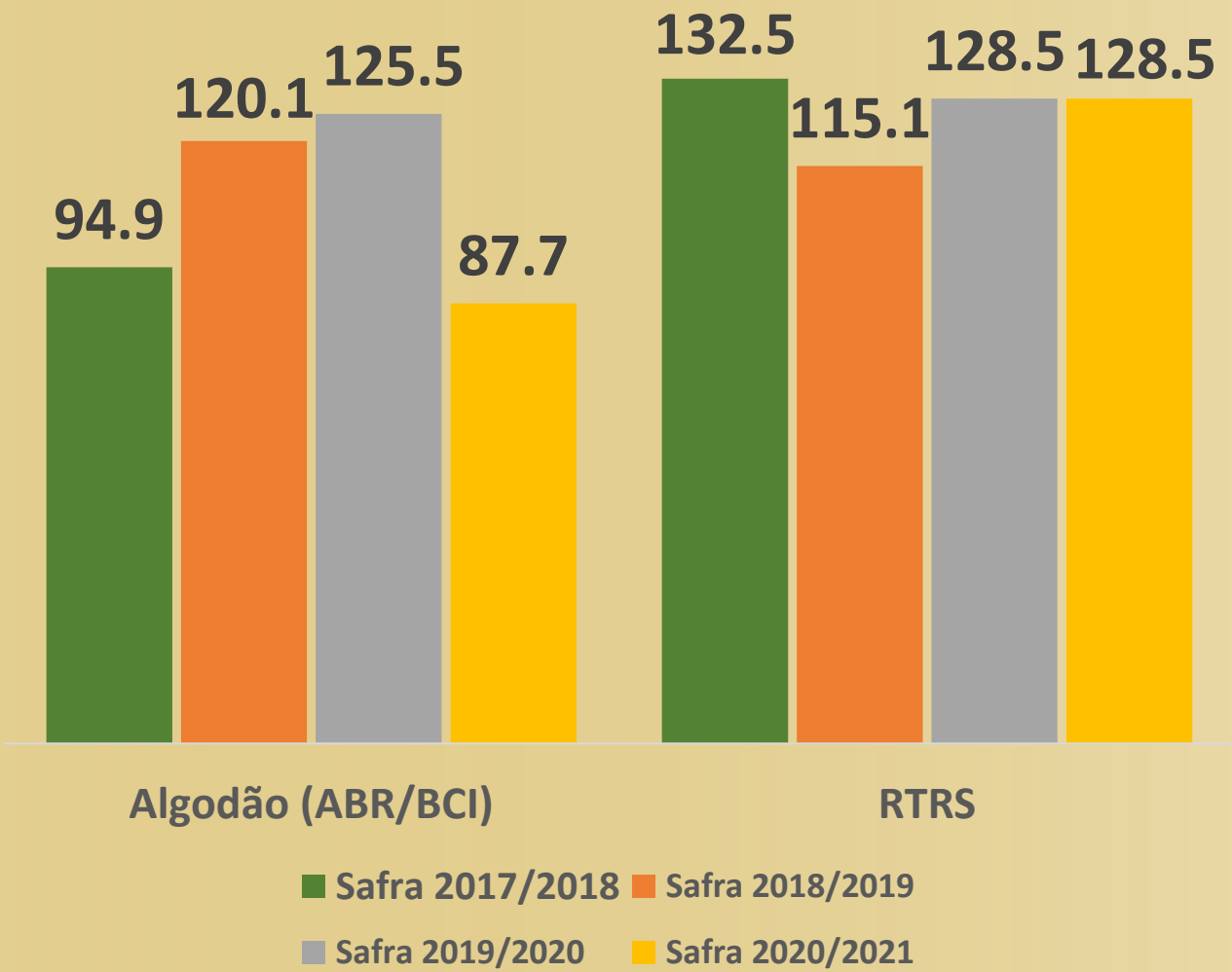
Comitê de Sustentabilidade
(Conselho de administração)

Gestão de Sustentabilidade

- **Gestão Ambiental**
- **Gestão da Qualidade**
- **Gestão de Projetos**
- **Gestão da Saúde e Segurança**
- **Gestão de Processos**

08 CERTIFICAÇÕES DOS PRODUTOS

Evolução da Área Certificada (mil hectares)



SLC Agrícola

Algodão

Soja

Eixos prioritários de atuação

- Mudanças climáticas e solo
- Água e biodiversidade
- Relacionamento com stakeholders

OBJETIVOS DE DESENVOLVIMENTO SUSTENTÁVEL

Solos mais protegidos funcionam como estoques de carbono

300 kg/hectare/ano* de carbono podem ser capturados a mais no solo com o plantio direto (em relação ao convencional)

X

90% da área da SLC Agrícola é cultivada com o plantio direto

=

+ 360 mil tCO_2e é o potencial de sequestro de carbono adicional em nossos solos com a adoção dessa técnica, o equivalente ao plantio de

51 mil árvores

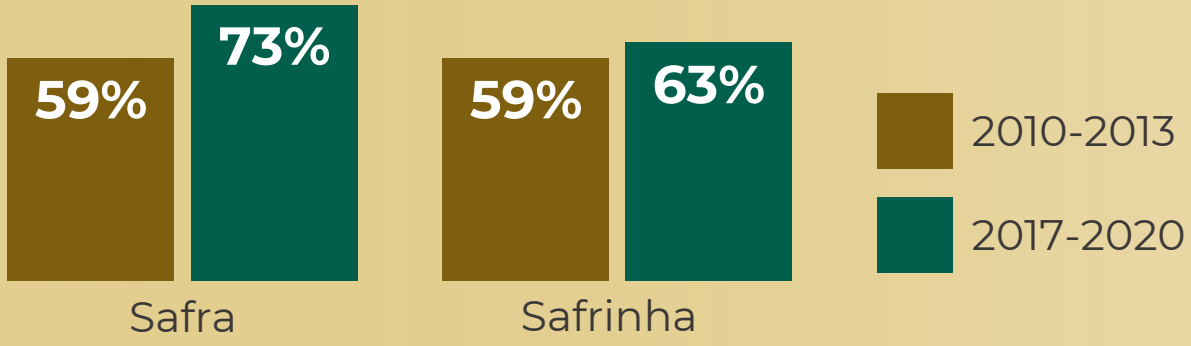
*Fonte: Bayer et al., 2006 (Carbon sequestration in two Brazilian Cerrado soils under no-till)

08 MUDANÇAS CLIMÁTICAS E SOLO

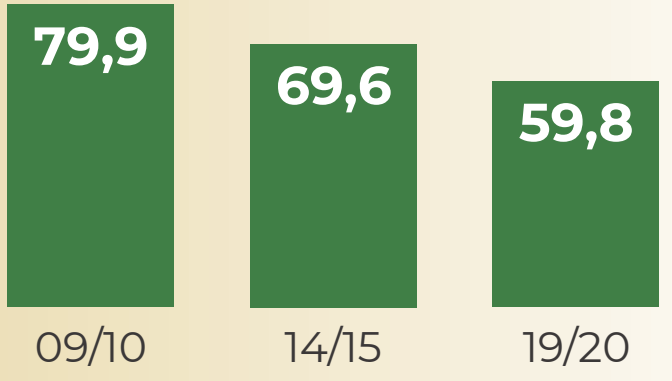
As novas tecnologias para **aplicação localizada** de defensivos permite **redução de até 90%** no consumo desses insumos

Biofábricas, já presentes em 11 fazendas, permitem **substituir gradualmente** defensivos químicos por biológicos, com melhor relação agronômica

Áreas de algodão da SLC dentro da faixa ideal de eficiência em fertilizantes minerais nitrogenados



Consumo de diesel (litros por hectare)



08 ÁGUA E BIODIVERSIDADE

70%
dos resíduos são destinados para reciclagem

100%
dos efluentes passam por tratamento antes do descarte

97,6%
das áreas são cultivadas em agricultura de sequeiro (sem irrigação)

118,8 mil hectares

são destinados a Reserva Legal e Áreas de Preservação Permanente +Áreas Preservadas (RL e APP) + vegetação remanescente, o equivalente a:

- **4 vezes** a cidade de Frankfurt
- **290** Central Parks
- **92 mil** campos de futebol

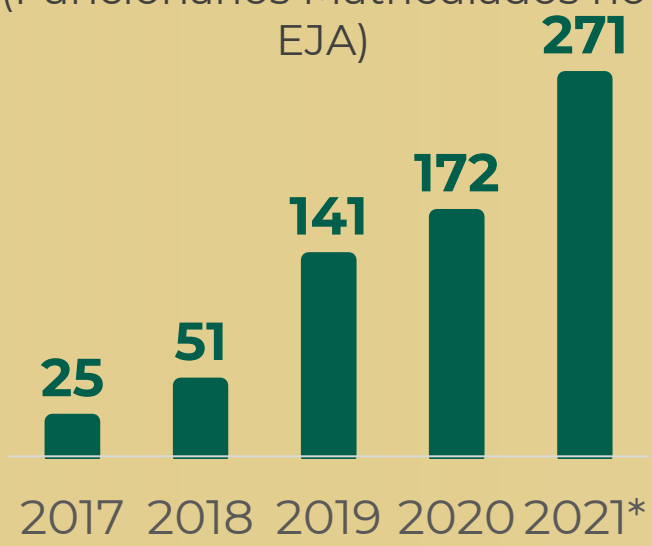
31,4 milhões de tCO_2e estocadas*

*Referências: Lopes; Miola, 2010 (Sequestro de Carbono em diferentes fitofisionomias do Cerrado). Silva et al., 2014 (Estoque de biomassa aérea, carbono e sequestro de dióxido de carbono em sistemas florestais da Amazônia Mato-grossense).

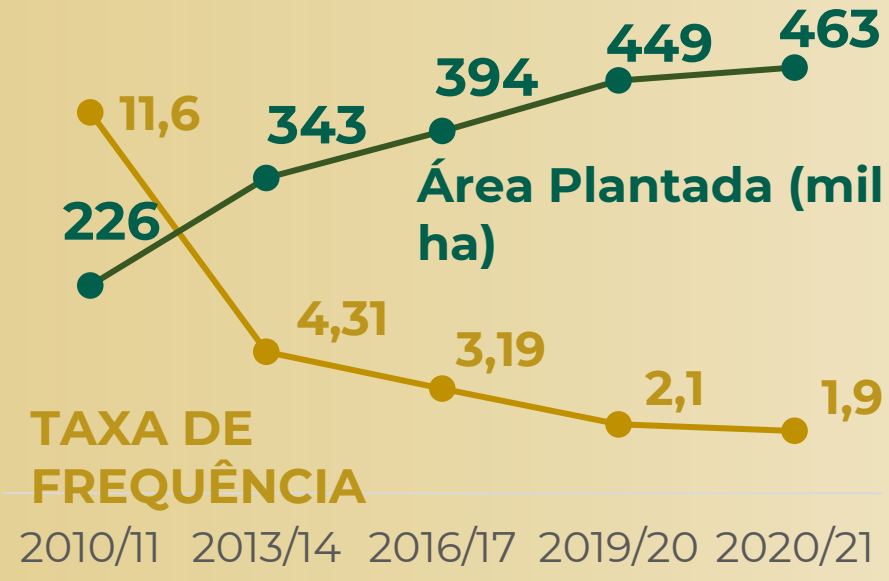
08 RELACIONAMENTO COM STAKEHOLDERS

INVESTIMENTOS EM EDUCAÇÃO

(Funcionários Matriculados no EJA)



AMBIENTE DE TRABALHO SEGURO



FUNCIONÁRIOS ENGAJADOS

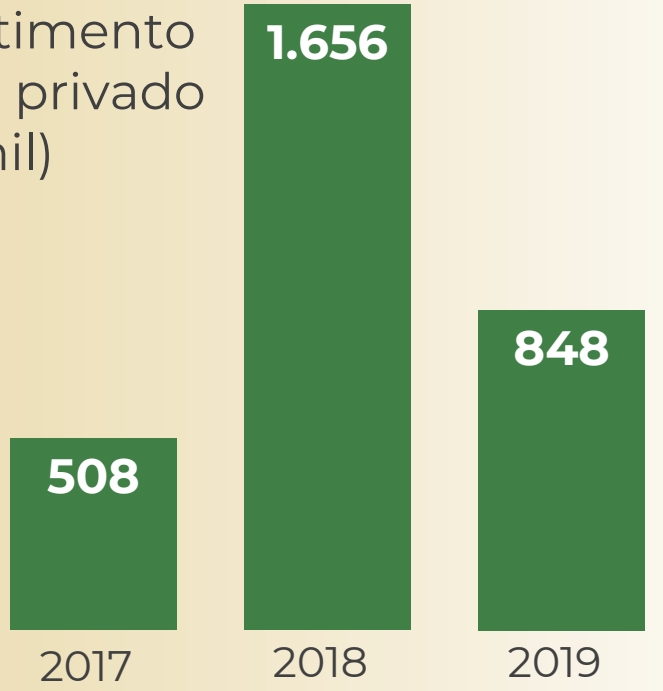
(Pesquisa de Clima Organizacional)

R$ 1,6 milhão

doados para hospitais e secretarias de saúde de 18 cidades para enfrentamento da Covid-19

INSTITUTO SLC

Investimento social privado (R$ mil)



Redução de Gases do Efeito Estufa

Até 2030 - nossa meta é diminuir em **25%** a quantidade de gases de GEE, por meio do investimento em novas tecnologias no campo e na agroindústria.

Fim do ciclo de aberturas de novas áreas para lavouras no Brasil

A partir da safra 2020/21 encerramos o ciclo de abertura de novas áreas para lavouras

acompanhando o movimento global para o combate às mudanças climáticas.

GRANDE

Impactar positivamente gerações futuras, sendo líder mundial em eficiência no negócio agrícola e respeito ao planeta.

SLC Agrícola

NOSSOS VALORES

INTEGRIDADE

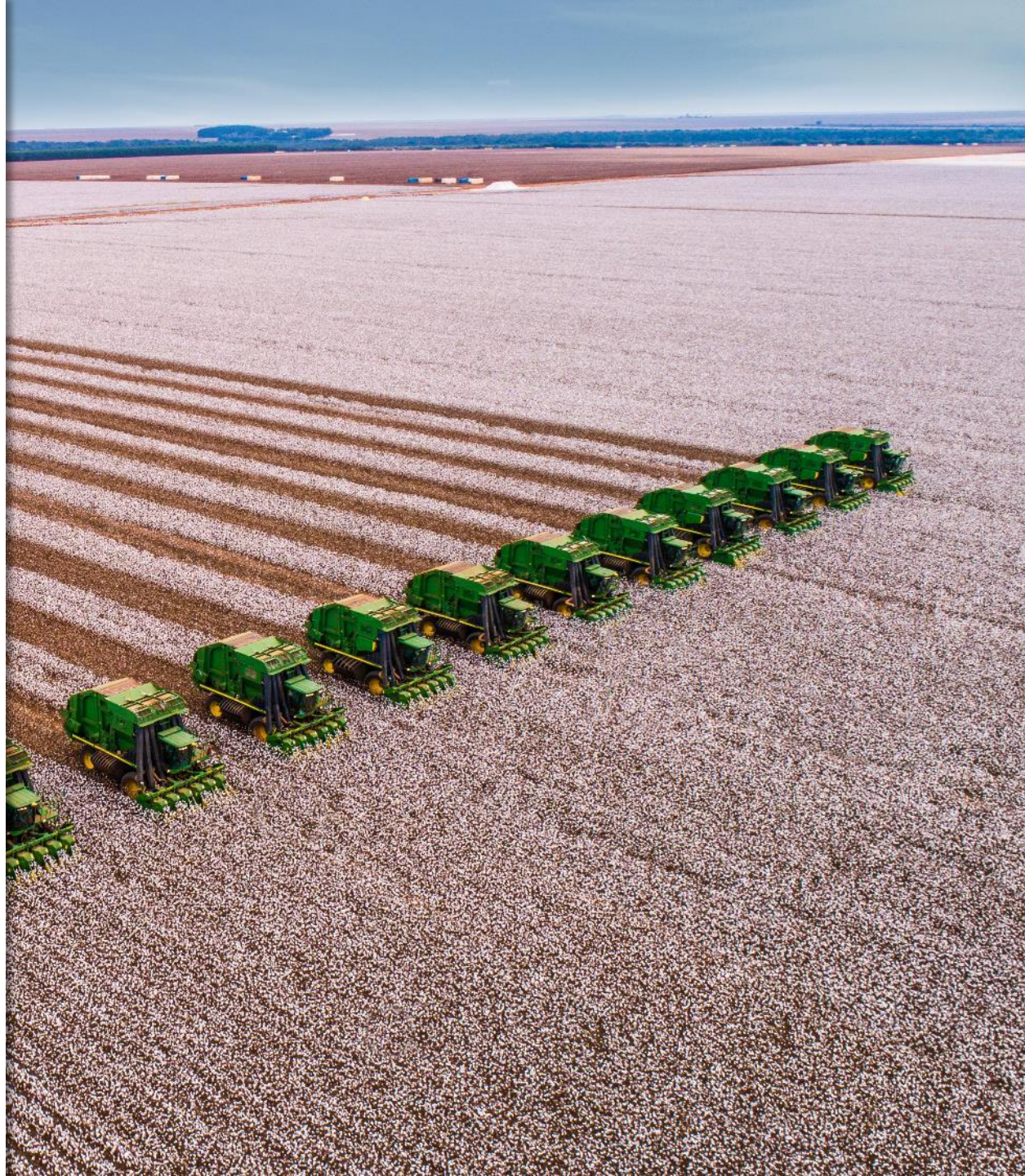
PAIXÃO
PELO QUE FAZ

RELAÇÕES
DURADOURAS

RESULTADOS
SUSTENTÁVEIS

Acreditamos que quem tem **PAIXÃO PELO QUE FAZ** é comprometido e o faz com a máxima qualidade, preservando a sua **INTEGRIDADE** por meio de uma conduta ética, coerente e inquestionável.

Estas atitudes somadas geram **RELAÇÕES DURADOURAS** e de respeito entre todas as partes interessadas, produzindo **RESULTADOS SAUDÁVEIS** que sejam economicamente viáveis, socialmente justos e ambientalmente responsáveis



Departamento de relações com investidores

Ivo Marcon Brum
Diretor Financeiro e de Relações com Investidores

Rodrigo Gelain
Gerente Financeiro e de Relações com Investidores

Alisandra Reis
Coordenadora de Relações com Investidores

Stefano Bing
Analista de Relações com Investidores

Julia Soares
Assistente de Relações com Investidores

ri@slcagricola.com.br
+ 55 51 3230.7799 | + 55 51 3230.7864

www.slcagricola.com.br

SLC Agrícola

DISCLAIMER

Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia. As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras ”acredita”, ”poderá”, ”irá”, ”continua”, ”espera”, ”prevê”, ”pretende”, ”planeja”, ”estima” ou expressões semelhantes. As declarações e informações sobre o futuro não são garantidas de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor

OBRIGADO!

SLC Agrícola