

# Apresentação de Resultados

4º trimestre | 2019



# Destaques financeiros 2019



Receita

**R\$ 8,4 bi**  
+11% vs 2018

Lucro

**R\$ 1,37 bi**  
+29% vs 2018

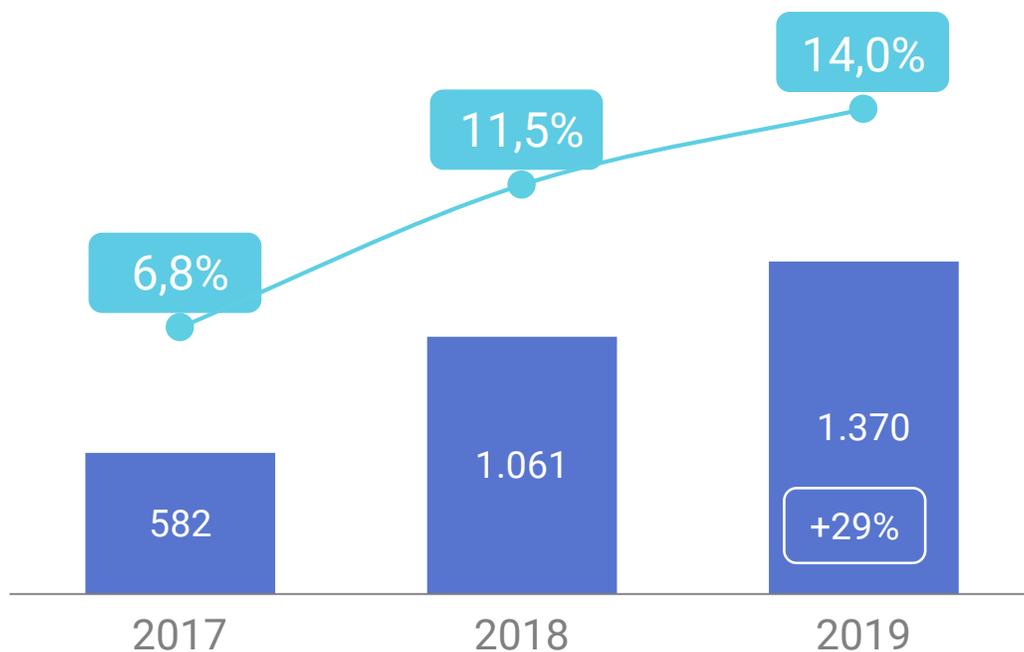
ROE

**14,0%**  
+250 bps vs 2018

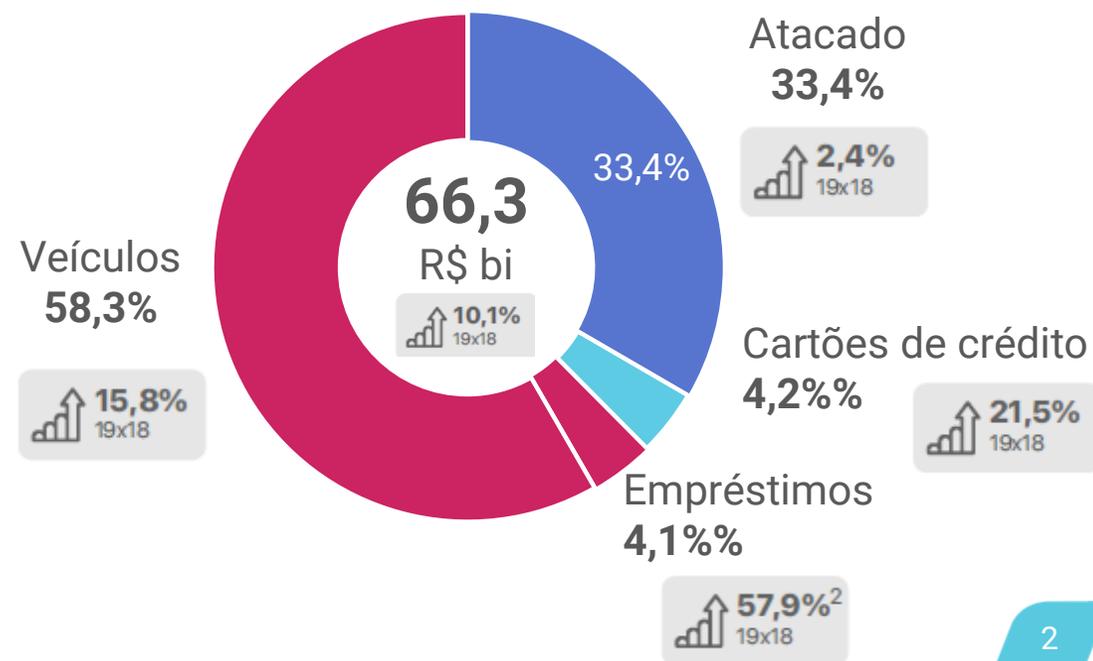
Índice de Basileia

**15,1%**  
capital principal 11,8%

## Lucro líquido e ROE



## Carteira de crédito





**banco BV**- leve para sua vida - Reposicionamento da marca Banco Votorantim



**5ª melhor empresa** para se trabalhar no ranking do Glassdoor, e a única brasileira entre as top 5



**88% de favorabilidade** entre os colaboradores na pesquisa de clima – Korn Ferry



**4º lugar** no ranking de Qualidade de Ouvidorias do Banco Central



**NPS de 70 pontos** - transacional na operação de atendimento do Varejo



**BVx** - Criação da unidade de negócio voltada para conexão com o ecossistema de startups.



Aquisição da **Just**, primeira plataforma de empréstimos 100% online no Brasil



Aporte de R\$ 25 milhões na fintech **Olivia**, assistente financeira virtual



Parceria por mais 10 anos com o **PRAVALER** para oferta de crédito estudantil



Investimento de R\$ 400 milhões na **Neon Pagamentos**, uma das fintechs mais inovadoras do segmento



Em setembro de 2019, **Gabriel Ferreira** assume a presidência do banco BV



**25% market share** - Liderança em financiamento de veículos usados com

# Lucro líquido em 2019 totalizou R\$ 1.370M, com ROE de 14,0%

Geração consistente e diversificada de receitas

## Destaques dos Resultados

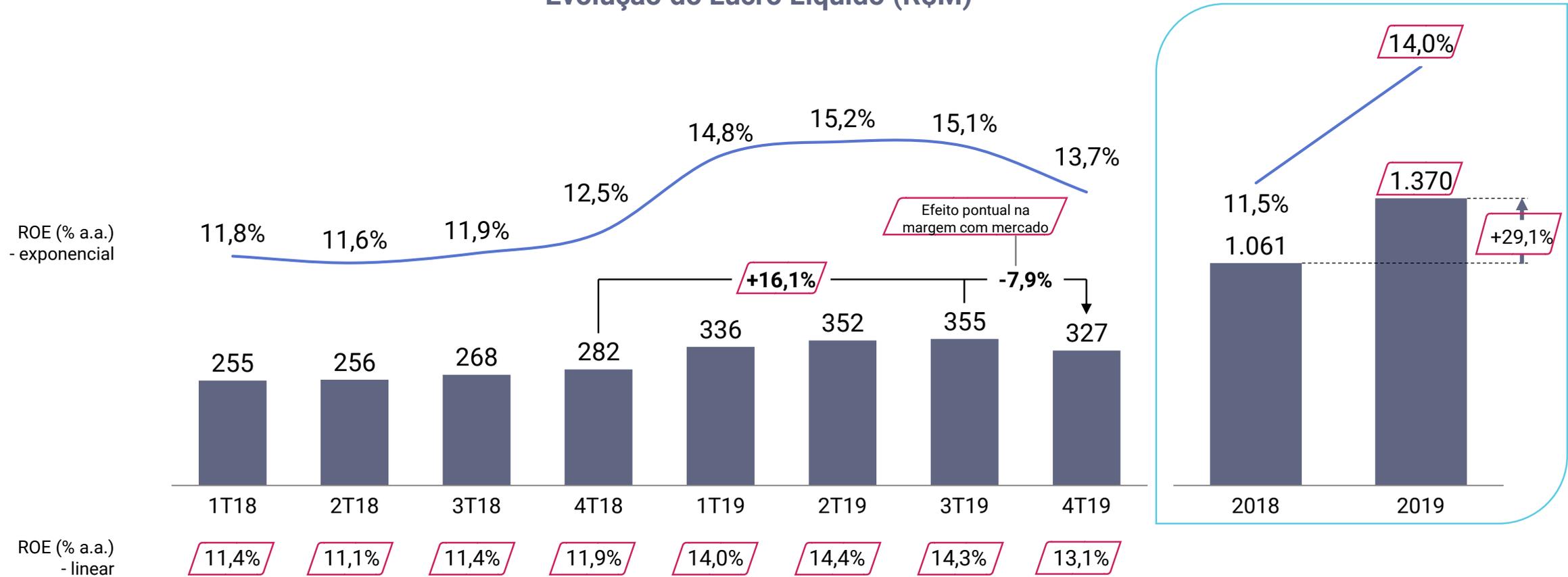
<b>Lucro Líquido</b> 	<p>▲ <b>+29,1%</b> (2019/2018)</p> <hr/> <p>▲ <b>+16,1%</b> (4T19/4T18)</p>	<p><b>R\$ 1.370M</b></p> <hr/> <p><b>R\$ 327M</b></p>	<p>▲ Lucro Líquido de R\$ 1.370M em 2019, comparado aos R\$ 1.061M em 2018.</p> <p>▲ Retorno sobre o Patrimônio Líquido (ROE) de <b>14,0% a.a.</b> em 2019 (11,5% em 2018).</p>
<b>Receitas</b> 	<p>▲ <b>+11,0%</b> (2019/2018)</p> <hr/> <p>▲ <b>+11,7%</b> (4T19/4T18)</p>	<p><b>R\$ 8.407M</b></p> <hr/> <p><b>R\$ 2.171</b></p>	<p>▲ Total de receitas (margem bruta + receitas de serviços e seguros) cresceu 11,0% na comparação 2019/2018, reflexo da maior rentabilidade nos segmentos.</p> <p>▲ Net Interest Margin (NIM) com clientes aumentou para 9,3% em 2019, ante 8,7% em 2018.</p>
<b>Resultado com PDD<sup>1</sup></b> 	<p>▲ <b>+24,0%</b> (2019/2018)</p> <hr/> <p>▲ <b>+4,6%</b> (4T19/4T18)</p>	<p><b>R\$ 1.823M</b></p> <hr/> <p><b>R\$ 521M</b></p>	<p>▲ Custo do crédito aumentou 24% e 4,6% na comparação 2019/2018 e 4T19/4T18, respectivamente, acompanhando a maior carteira do Varejo.</p> <p>▲ Índice de Cobertura +90 dias aumentou para 196% em Dez/19 (Set/19: 171%).</p>
<b>Qualidade do Crédito (Inad90)</b> 	<p>▲ <b>+0,3p.p.</b> (2019/2018)</p> <hr/> <p>▼ <b>-0,1p.p.</b> (Dez19/Set19)</p>	<p><b>Inad 90</b></p> <p><b>4,5%</b></p>	<p>▲ Inadimplência consolidada de 4,5% em Dez/19, redução de 0,1 p.p. no trimestre.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>○ <u>Varejo</u>: Inad 90 de 4,9%, aumento de 0,1p.p na comparação com Set/19.</li> <li>○ <u>Atacado</u>: Inad 90 reduziu para 2,8%, comparável a 4,0% em Set/19.</li> </ul>
<b>Índice de Eficiência<sup>2</sup></b> 	<p>▼ <b>-0,1p.p.</b> (Dez19/Dez18)</p>	<p><b>IE</b></p> <p><b>32,3%</b></p>	<p>▲ Índice de Eficiência de 32,3% em Dez/19, redução de 0,1 p.p., nos 12 meses, impulsionado pela geração consistente e diversificada das receitas.</p>

1. Inclui receitas de recuperação de crédito, provisões para garantias prestadas e *impairments* do Atacado; 2. Últimos 12 meses; não considera demandas trabalhistas e PLR.

# Lucro líquido cresceu 29% em 2019 e alcançou R\$ 1,4bi, com ROE de 14,0%



Evolução do Lucro Líquido (R\$M)



Lucro líquido acumulado confirma novo patamar de resultado

# Geração consistente de resultados

Crescimento de 12,1% na Margem Financeira Bruta e de 29,1% no Lucro Líquido em 2019



## Demonstração Gerencial de Resultados

(R\$ Milhões)	4T18	3T19	4T19	Δ 4T19/4T18	2018	2019	Δ 2019/2018
<b>Margem Financeira Bruta (A)</b>	<b>1.359</b>	<b>1.487</b>	<b>1.563</b>	<b>14,9%</b>	<b>5.414</b>	<b>6.069</b>	<b>12,1%</b>
Resultado de PDD <sup>1</sup> (B)	(498)	(390)	(521)	4,6%	(1.470)	(1.823)	24,0%
<b>Margem Financeira Líquida (A+B)</b>	<b>861</b>	<b>1.097</b>	<b>1.041</b>	<b>20,9%</b>	<b>3.944</b>	<b>4.246</b>	<b>7,7%</b>
<b>Receitas/Despesas</b>	<b>(422)</b>	<b>(525)</b>	<b>(545)</b>	<b>29,0%</b>	<b>(1.843)</b>	<b>(2.078)</b>	<b>12,7%</b>
Receitas de Prestação de Serviços	584	579	609	4,3%	2.173	2.338	7,6%
Despesas de Pessoal <sup>2</sup> e Administrativas	(664)	(697)	(717)	8,0%	(2.548)	(2.699)	5,9%
Despesas Tributárias	(121)	(119)	(159)	30,9%	(476)	(578)	21,6%
Resultado em Controladas e Coligadas	(83)	12	3	-104,1%	(108)	33	-130,8%
Outras Receitas (Despesas)	(138)	(299)	(281)	104,0%	(885)	(1.172)	32,4%
<b>Resultado Antes de Impostos</b>	<b>439</b>	<b>572</b>	<b>497</b>	<b>13,1%</b>	<b>2.101</b>	<b>2.168</b>	<b>3,2%</b>
Imposto de Renda e Contribuição Social	(157)	(217)	(170)	7,8%	(1.040)	(798)	-23,3%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>282</b>	<b>355</b>	<b>327</b>	<b>16,1%</b>	<b>1.061</b>	<b>1.370</b>	<b>29,1%</b>

Banco segue avançando na rentabilização dos negócios, no aumento da eficiência operacional e na diversificação das receitas

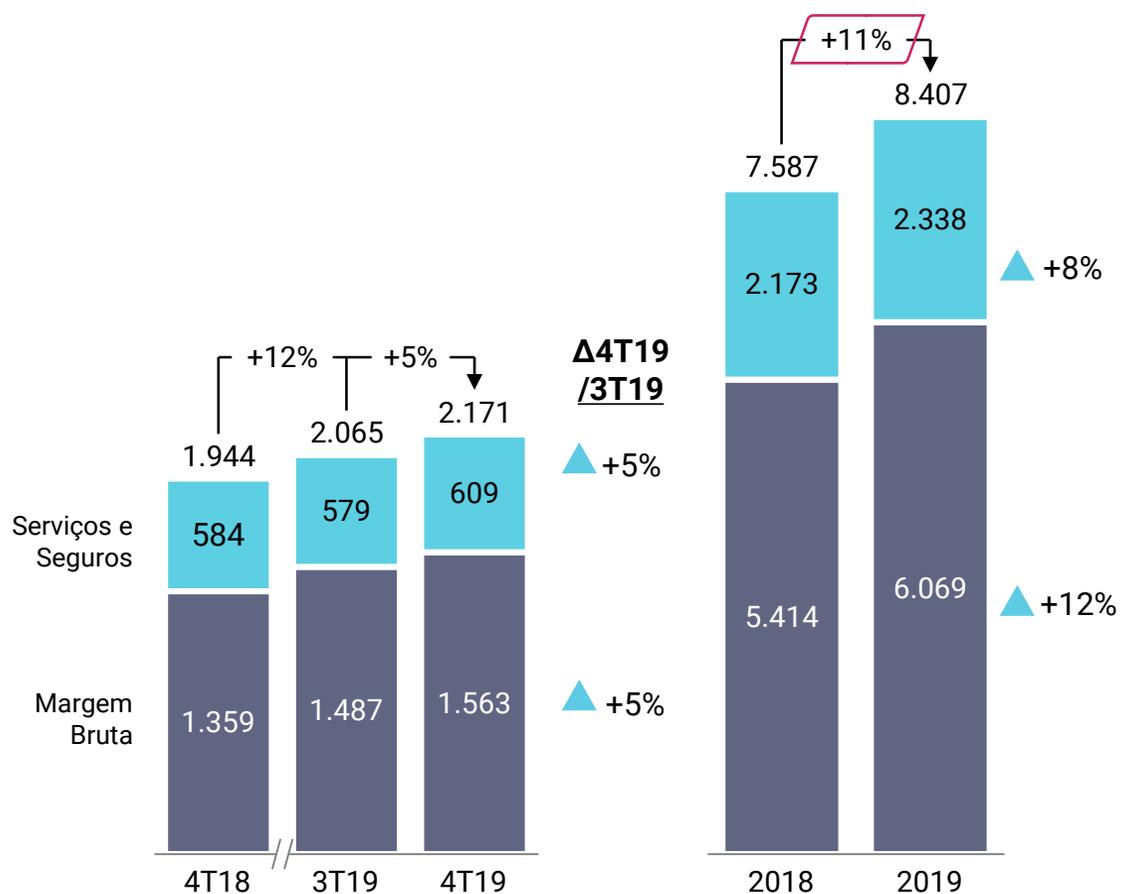
1. Líquido de receitas de recuperação de crédito, e considera garantias prestadas e impairment; 2. Considera despesas com PLR.

# Geração consistente e diversificada de receitas

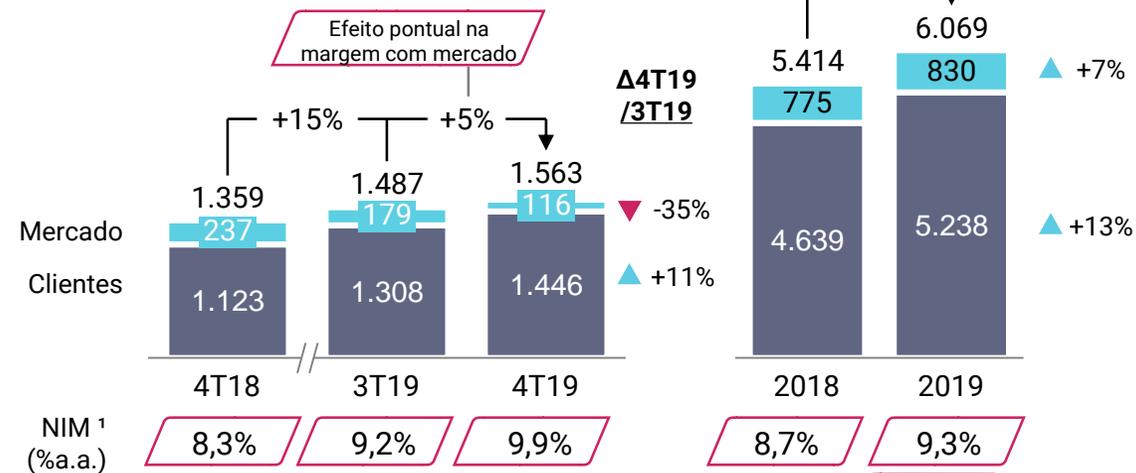
2019x2018: crescimento tanto na Margem quanto nas receitas com serviços e seguros



## Geração de Receita



## NIM cresceu para 9,3% em 2019, reflexo do crescimento da Margem devido à maior carteira



## Receitas de Serviços e Seguros cresceram 7,6% em 2019, reflexo da maior originação de veículos

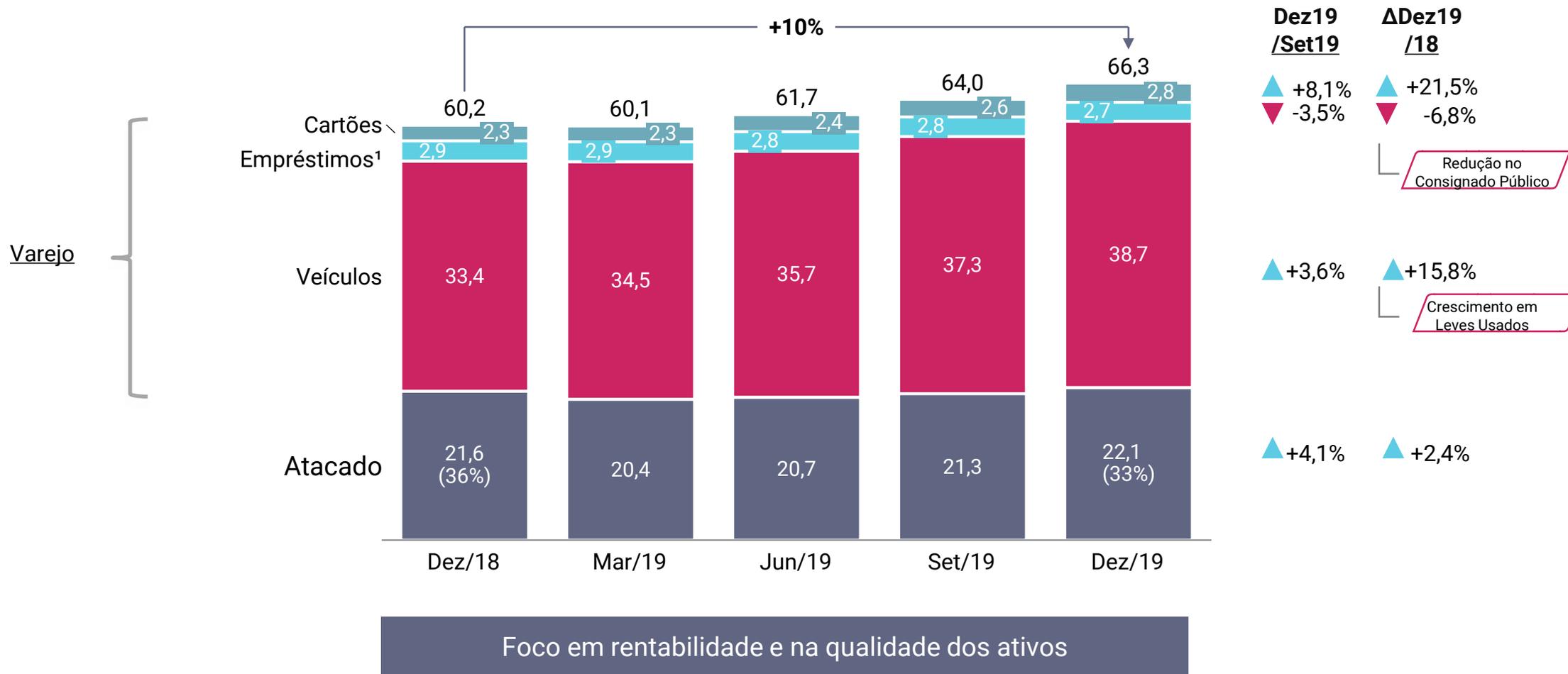


1. Net Interest Margin: Quociente entre Margem Bruta clientes e Ativos Médios sensíveis a spread.

# Crescimento consistente da carteira de Veículos e Cartões

Carteira ampliada cresceu 10% em 12 meses, com aumento da participação dos negócios de Varejo

## Carteira de crédito ampliada (R\$B) (inclui garantias prestadas e títulos privados)



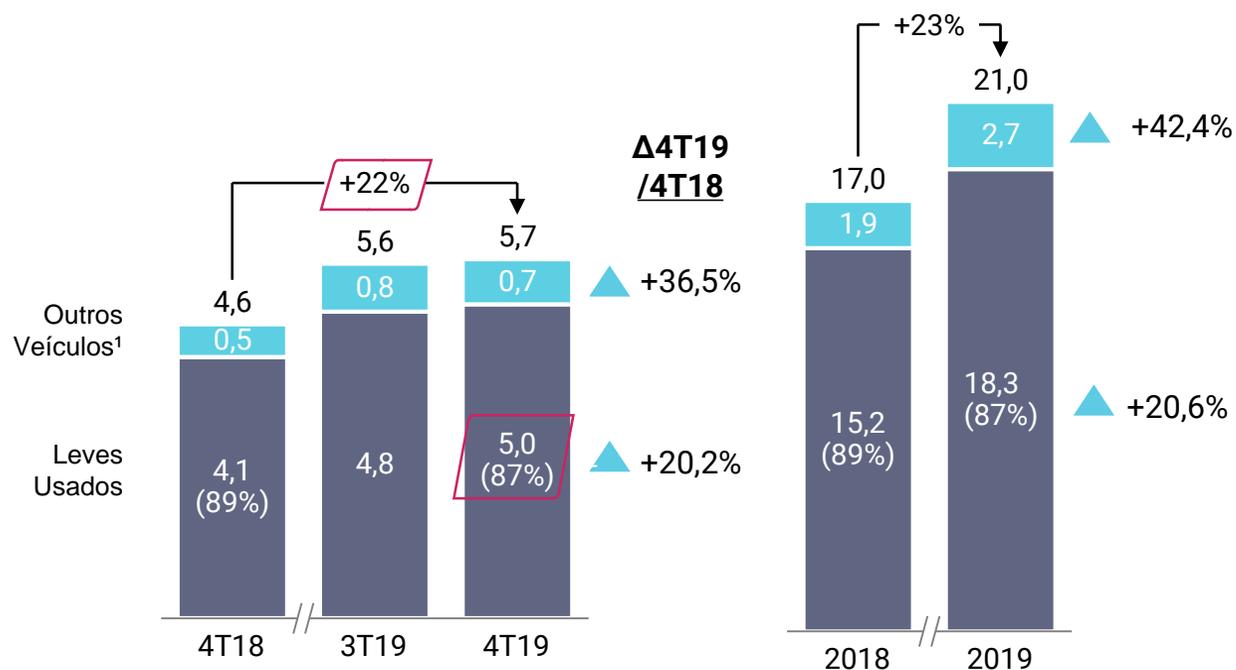
1. Carteira composta pelos produtos: consignado (INSS, privado e público), crédito pessoal (com e sem garantia), home equity, crédito estudantil e solar.

# Veículos: contínuo foco em veículos leves usados, com manutenção do conservadorismo no crédito

Foco em veículos leves usados, que representaram 87% da originação no 4T19

Manutenção no conservadorismo na concessão de crédito

Originação de financiamentos de Veículos (R\$B)



% Entrada, prazo médio, e taxa média



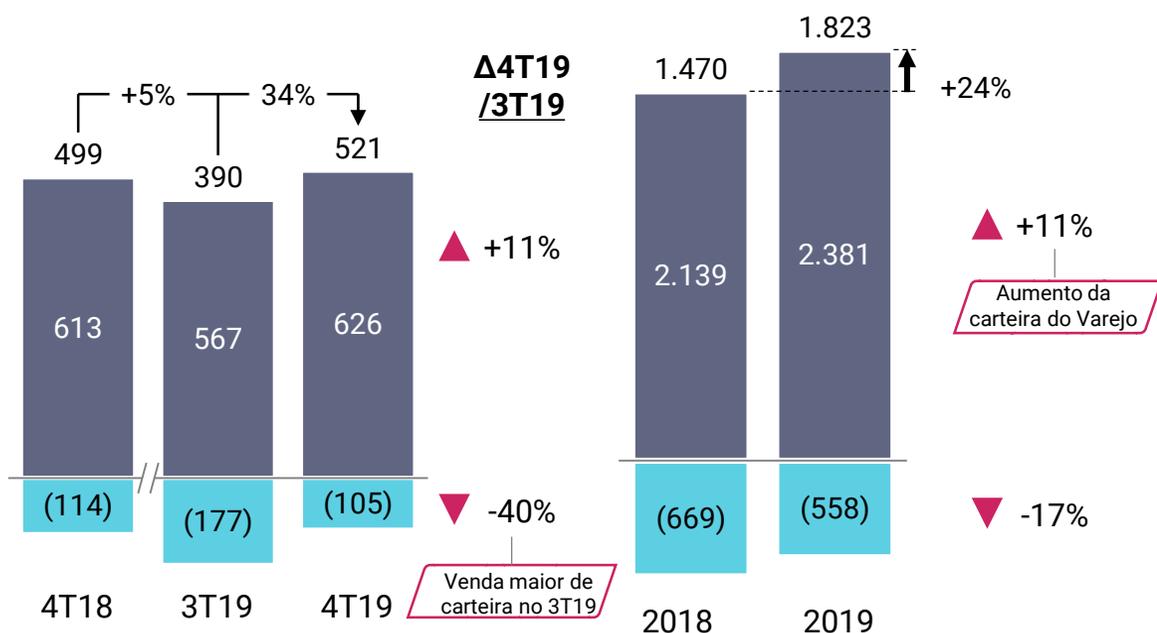
Banco BV é um dos líderes no mercado de financiamento de veículos

1. Leves novos, vans, motos e pesados; 2. Taxa média ponderada pela produção trimestral; 3. Meta final.  
Nota: No 4T19, o valor médio financiado foi de R\$ 24,5 mil e a idade média dos veículos era de 5,8 anos.

# Custo de crédito cresceu 24% na comparação com 2018 acompanhando o crescimento da carteira de varejo

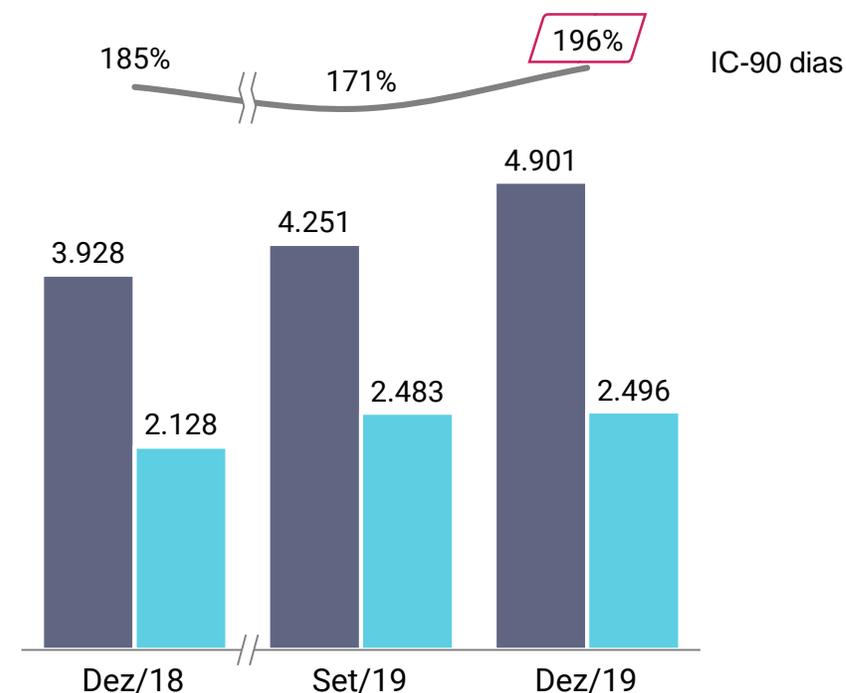
## Custo do crédito aumentou em relação ao 3T19

Resultado com PDD<sup>1</sup>, garantias prestadas e impairments - (R\$M)



## IC-90 dias segue em patamar robusto

Índice de Cobertura<sup>2</sup> (IC - 90 dias)



■ Provisões para crédito, impairment e garantias ■ Receitas de recuperação de crédito

■ Saldo de PDD (R\$M) ■ Saldo de operações em atraso > 90 dias (R\$M)

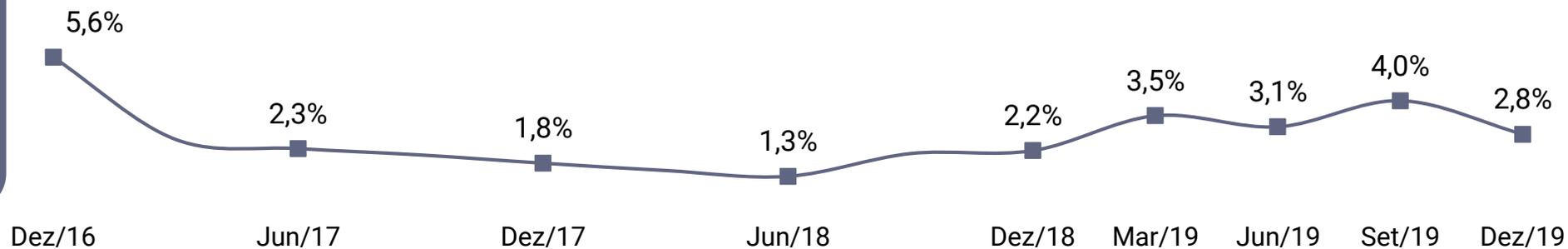
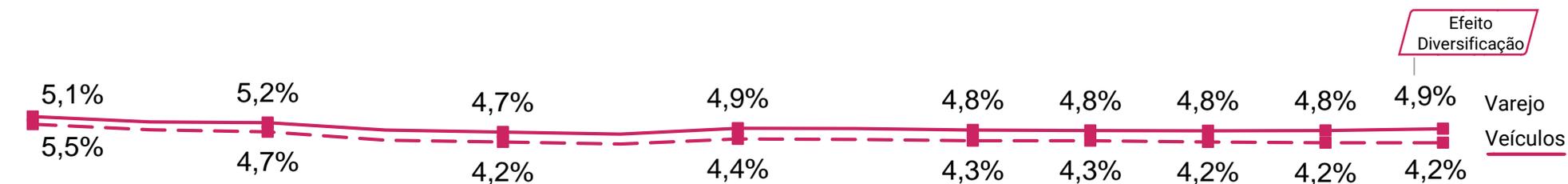
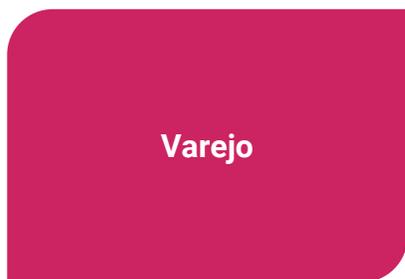
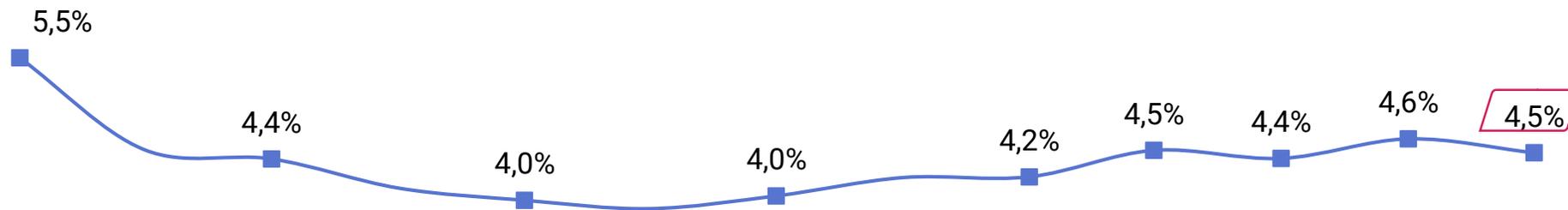
1. Líquido de receitas de recuperação de crédito; 2. Quociente entre o saldo de PDD e o saldo de operações de crédito vencidas há mais de 90 dia; inclui provisões para garantias prestadas.

# Inad 90 de 4,5% em Dez/19

Veículos: inadimplência manteve-se estável; Atacado: reduziu no 4T19

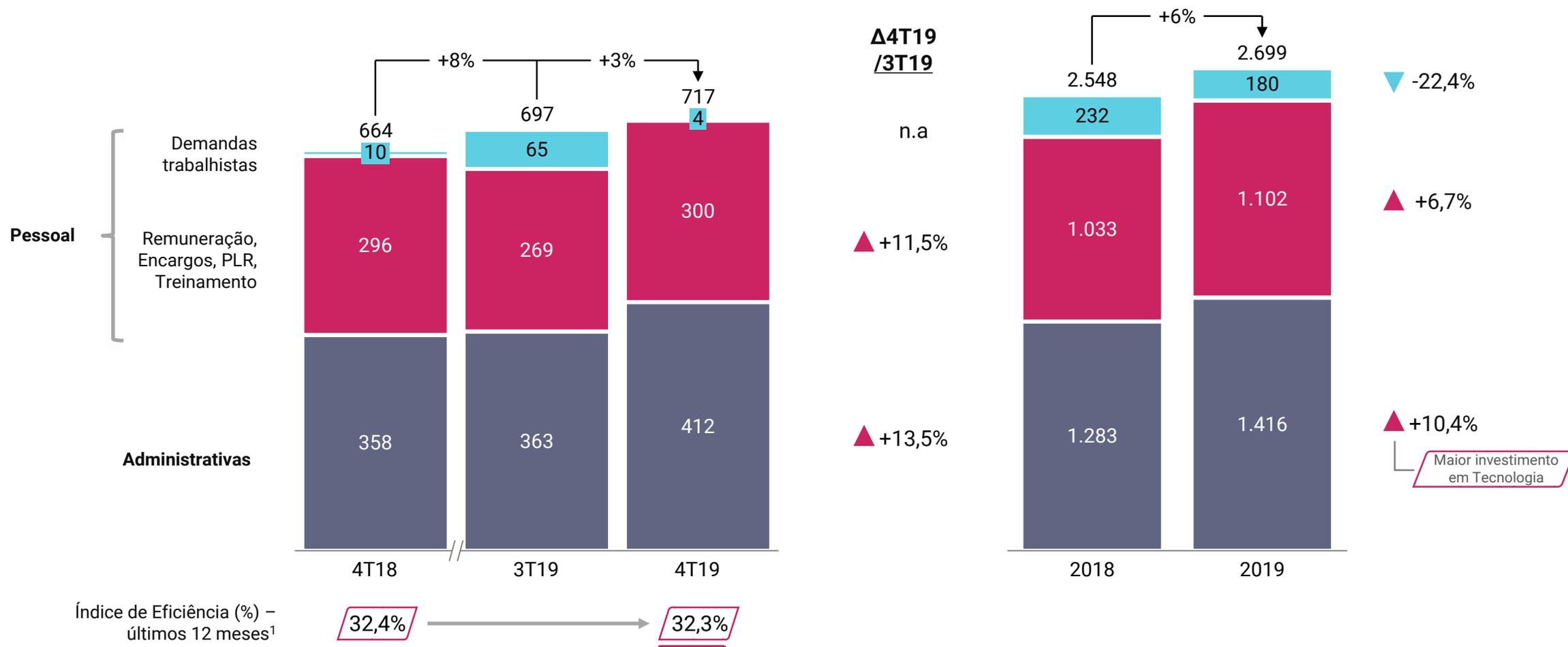


## Inadimplância da carteira de crédito – Inad 90 dias (%)



# Gestão efetiva da base de custos e impactos da jornada digital contribuíram para a melhora do índice de eficiência nos últimos 12 meses

## Despesas de Pessoal e Administrativas (R\$M)



1. Não considera demandas trabalhistas e PLR.

# Lucro líquido em 2019 totalizou R\$ 1,4B, com ROE de 14,0%

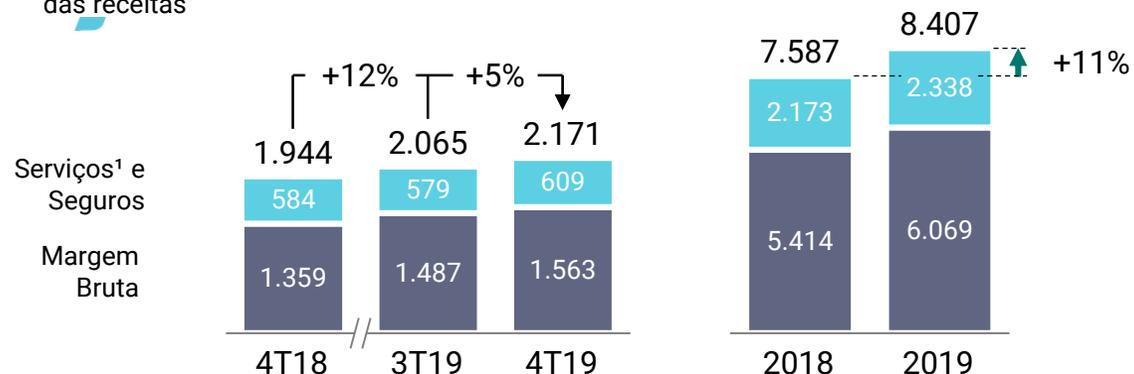
Geração consistente e diversificada de receitas



R\$ Milhões

## Margem Bruta e Receitas de Serviços<sup>1</sup> e Seguros

DIVERSIFICAÇÃO das receitas

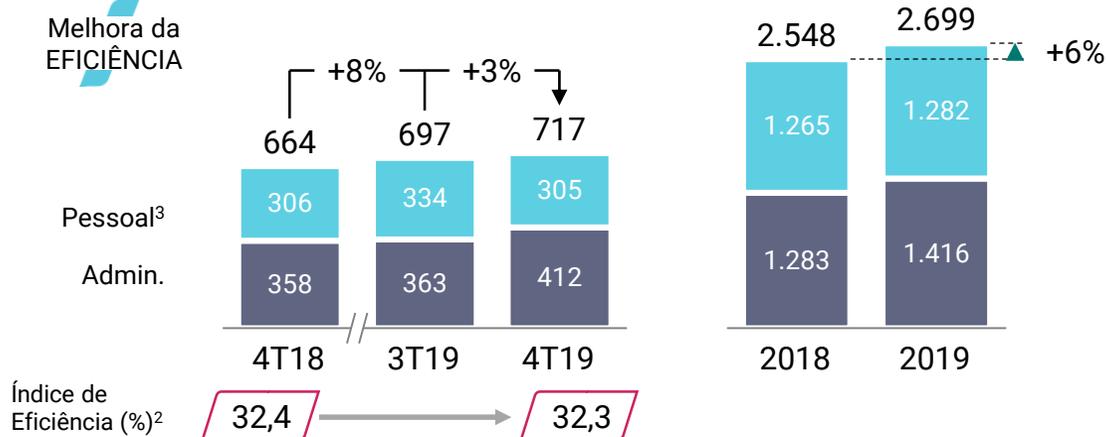


## Custo de crédito



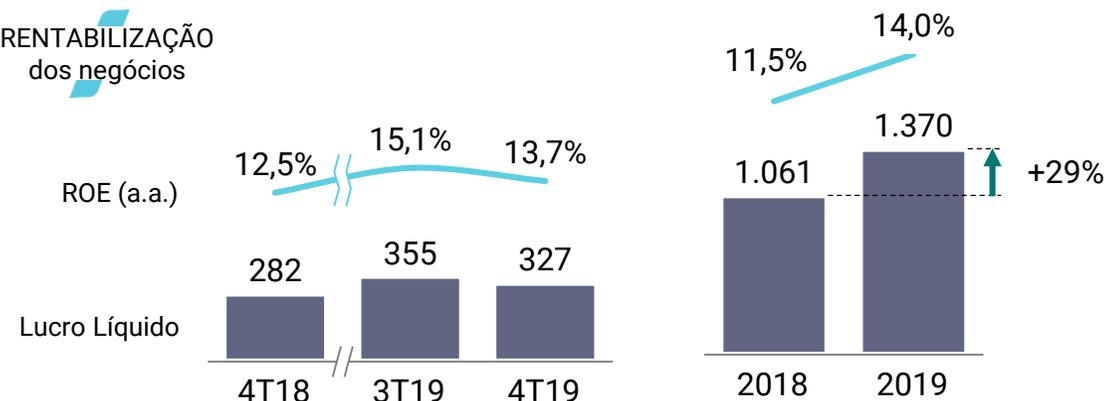
## Despesas de Pessoal e Administrativas

Melhora da EFICIÊNCIA



## Lucro Líquido e ROE

RENTABILIZAÇÃO dos negócios

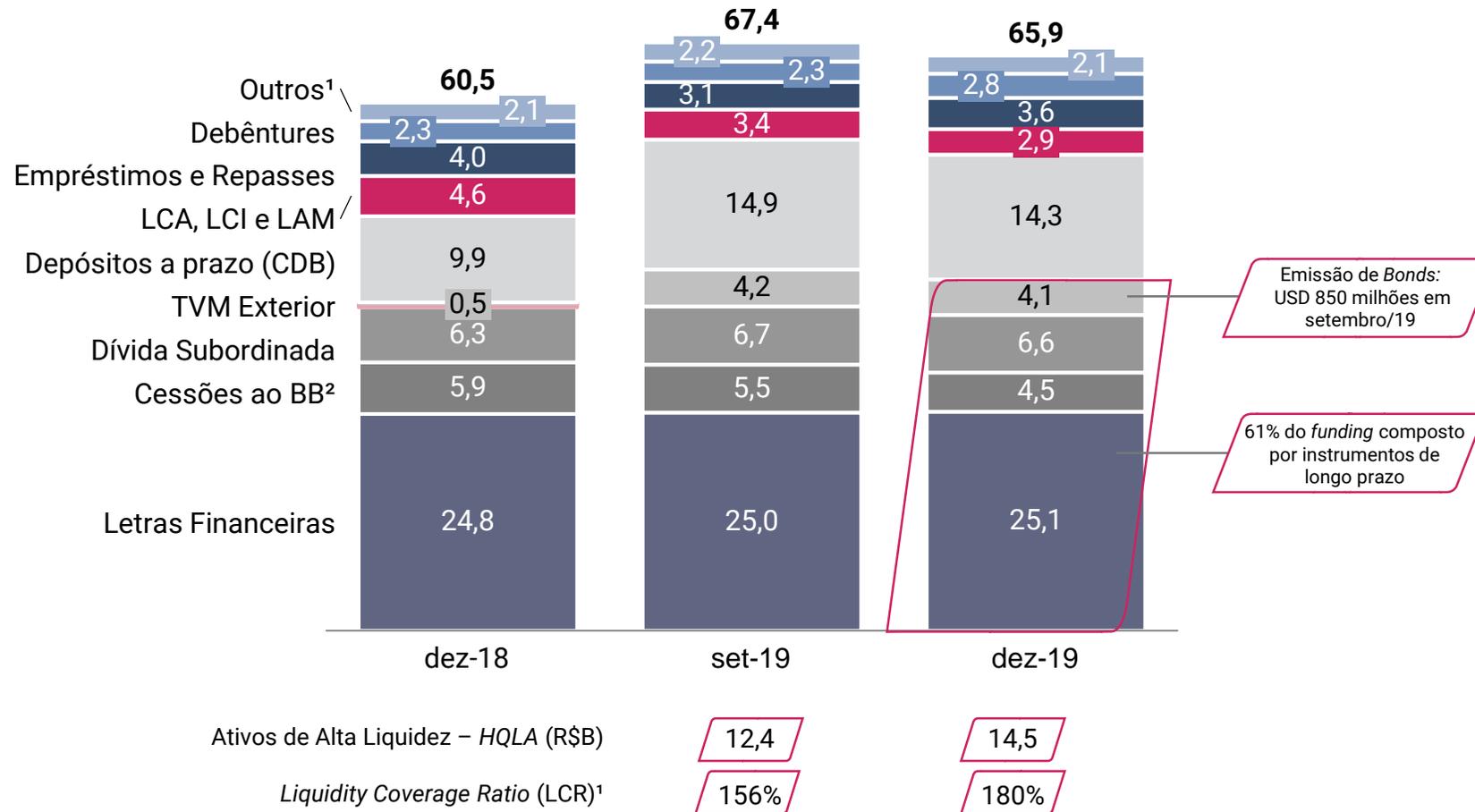


1. Receitas de prestação de serviços e rendas de tarifas; 2. Últimos 12 meses. Não considera demandas trabalhistas e PLR; 3. Considera despesas com PLR.

# Volume de recursos captados de R\$ 65,9B em Dez/19

Instrumentos estáveis de captação representavam 61% do funding total

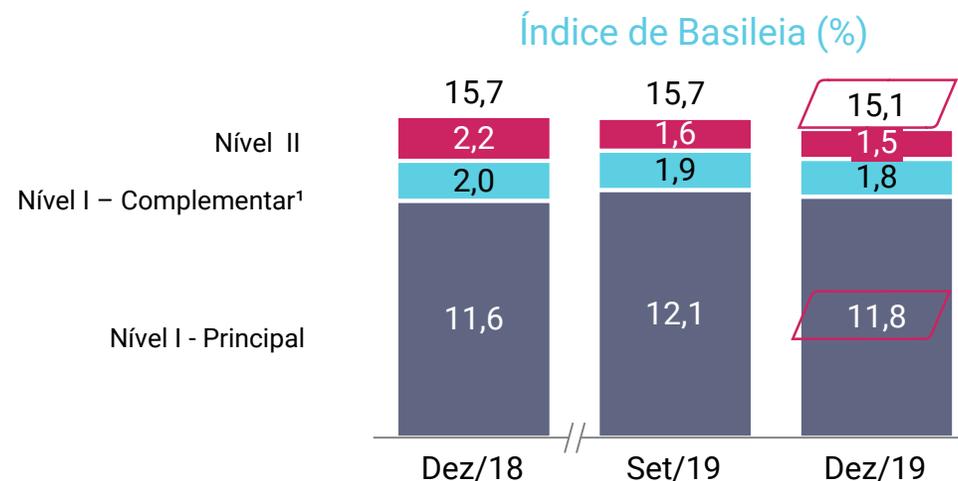
## Evolução do Funding (R\$B)



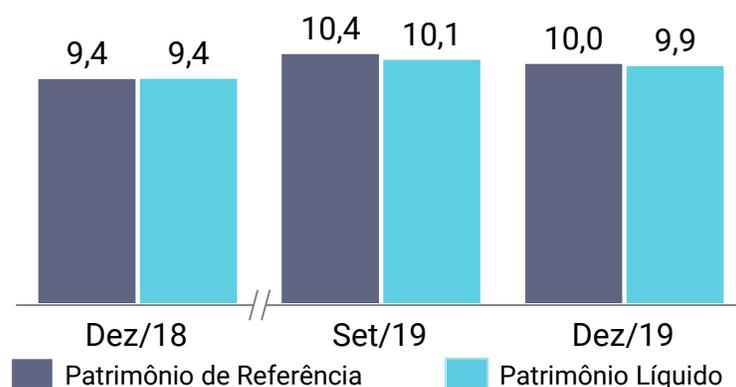
1. Razão entre o "HQLA" e o total de saídas líquidas de caixa previstas para um período de 30 dias em um cenário de estresse, sendo o mínimo regulatório de 100%. Não considera linha de crédito junto ao BB.

# Índice de Basileia de 15,1% em Dez/19

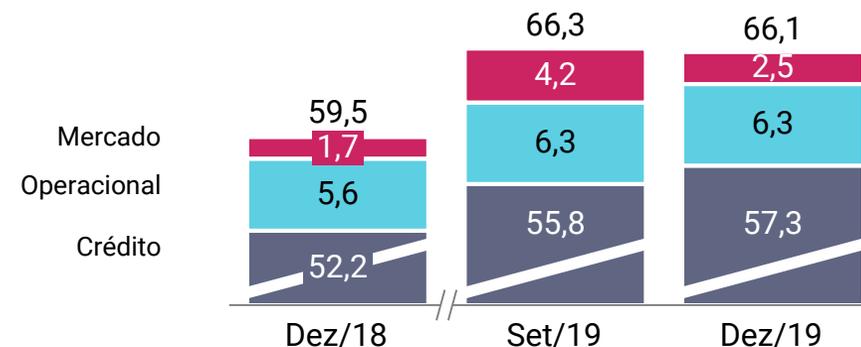
Capital Nível I de 13,6%, sendo 11,8% de Capital Principal (CET1)



## Patrimônio Líquido e de Referência (R\$B)



## Ativos ponderados pelos riscos – RWA (R\$B)



1. Em Nov/17 o Banco emitiu USD 300M em bonds perpétuos, os quais foram aprovados em Mar/18 para compor o capital nível I complementar; Nota: Em 2019, o requerimento mínimo regulatório de capital era de 10,5% de Índice de Basileia, 8,50% de Capital Nível I e 7,00% de CET1.

## Banco BV

-  Visão Geral
-  Estratégia
-  Indicadores
-  Ratings

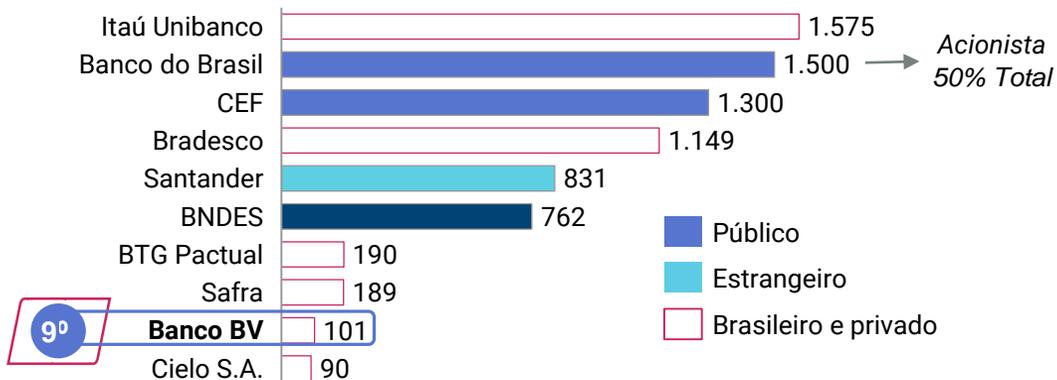
# Banco BV é um dos principais bancos do Brasil

Top 10 em ativos totais, com acionistas fortes e governança compartilhada



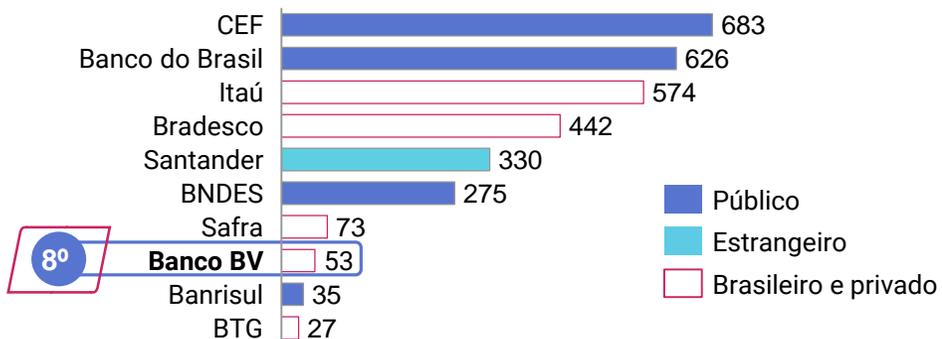
Banco BV é um dos maiores bancos privados brasileiros em ativos totais...

10 Maiores Bancos em Ativos em Set/19 (R\$B)



...e também em saldo de carteira de crédito

10 Maiores Bancos em Carteira de Crédito<sup>1</sup> em Set/19 (R\$B)

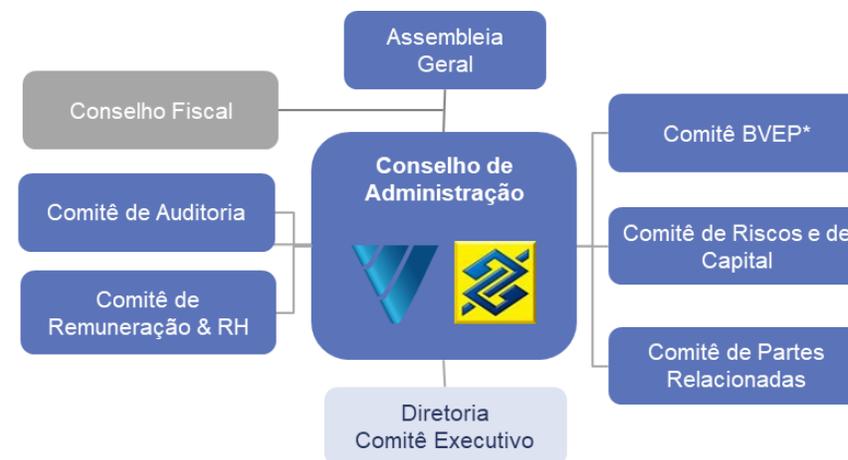


1. Carteira classificada pela Resolução 2.682.

## Estrutura Societária



## Órgãos de Governança Corporativa



\* BV Empreendimentos e Participações

# Portfólio diversificado de negócios

Foco em rentabilizar os negócios, ampliar a eficiência operacional e diversificar as receitas

## varejo

### financiamento de veículos

Capilaridade comercial  
(+19 mil *dealers*)

Inovação e transformação digital

Contratação 100% digital  
96% de respostas automáticas

✓ Líder em financiamento de veículos usados

### outros negócios

**Cartões de crédito:** +900 mil cartões ativos

**Seguros:** vida, auto e prestamista

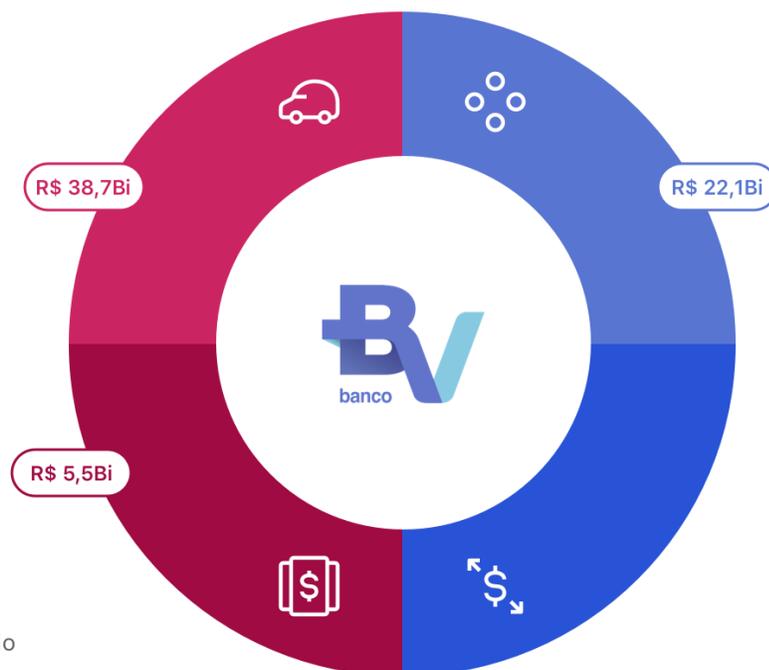
**Empréstimos:** pessoal, consignado privado e garantia veicular

*Home equity*

**Crédito direto ao consumidor:** estudantil, placa solar, turismo, etc.

✓ Novas iniciativas: crescimento de 58% nos empréstimos em 2019\*

## carteira de crédito R\$ 66,3Bi



## atacado

### corporate & investment banking

Corporate Bank

✓ **Corporate** (acima de R\$ 300 milhões)  
**Large Corporate** (acima de R\$ 1,5 bilhão)

Banking as a Service

Banco liquidante para fintechs (Ex.: Neon)

✓ Em 2019 coordenamos a primeira oferta pública de Letra Financeira do Nubank

### wealth management

**15ª maior asset do Brasil:**  
R\$ 51 bilhões sob gestão (AuM)

**Private Bank:** soluções customizadas para clientes de alta renda

↑ Em 2019 a BV asset captou R\$ 1,2 bilhão para o FII Green Towers, maior fundo imobiliário do país nos últimos 6 anos

R\$ B Carteira de crédito ampliada em Dez/19 (inclui garantias prestadas e títulos privados).

1 – Retorno ajustado ao risco

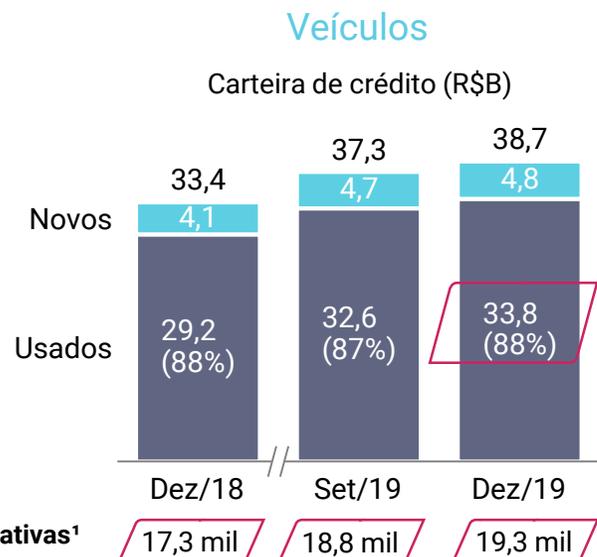
# Transformação Digital: Presença digital em toda a jornada do cliente



# Varejo: intensificação do foco em veículos usados e atuação seletiva em produtos de empréstimos



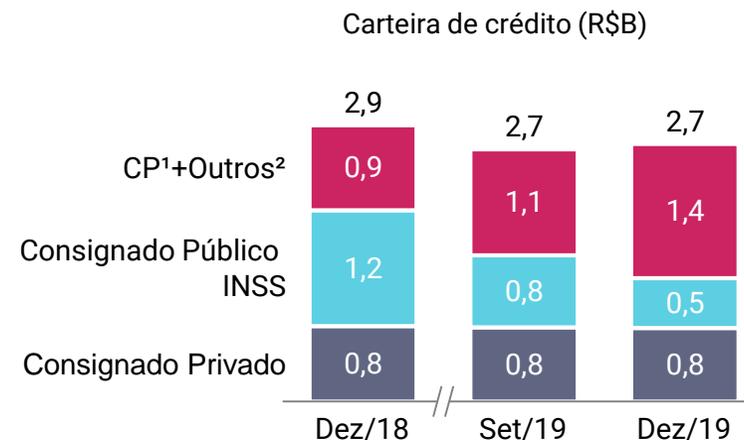
## Negócios de Varejo



### Entre os líderes no financiamento de veículos, com os seguintes diferenciais:

- **Capilaridade:** presença em ~19 mil revendas por todo o país; 65 lojas próprias; aplicativo
- **Agilidade:** 96% de resposta automática de crédito
- **Expertise:** contínuo aprimoramento das ferramentas de gestão
- **Relacionamento de longo prazo:** acesso à 1ª ficha dos clientes
- **Transformação digital:** criação de área de ciência de dados e do laboratório de inovação

## Empréstimos e financiamentos



### Consignado

- Redução da exposição dos convênios Público e INSS; crescimento da carteira de Privado por meio de novos convênios;
- ~1.200 correspondentes bancários

### Crédito Pessoal e outros negócios

- Crédito Pessoal
- Estudantil
- Home Equity
- Solar

### Parcerias com foco na diversificação

- Neon, GuiaBolso, Yalo, CVC, Quero Quitar! entre outras

# Cartões e Seguros: diversificação das fontes de receitas, alavancando a base de clientes de Veículos



## Negócios de Varejo

### Cartões de Crédito



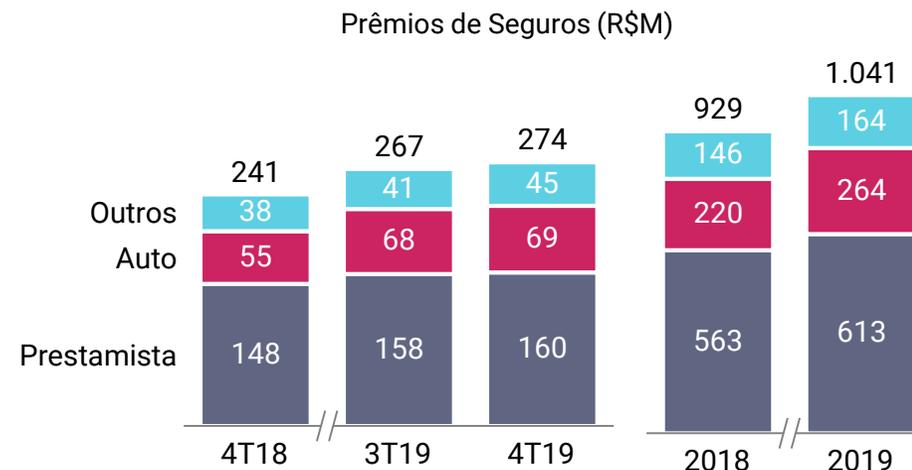
Emissão de cartões de crédito das bandeiras Visa, Mastercard e Elo

Foco em explorar a atual base de clientes de financiamento de Veículos...

...e crescer de forma orgânica por meio de novas parcerias comerciais (ex.: Dotz), e investimento em novas tecnologias (carteira digital, inteligência artificial, cartão virtual etc.)



### Corretagem de Seguros



Foco em crescer as receitas de corretagem, alavancando a base de clientes do Varejo

Amplio portfólio de seguros e assistência, com mais de 15 produtos:

- Vida
- Odontológico
- Residencial
- Acidente Pessoal, etc.

# Atacado: foco em crescer no segmento Corporate para rentabilizar o capital e diversificar o risco de crédito



## Negócios de Atacado

### Corporate Bank

Ampla oferta de produtos

Moeda Local & Cash Management

Moeda Estrangeira & FX

Corporate Finance

Derivativos

Mercado de Capitais e M&A

Captação

Banking as a Service (Baas)

### Destaques e estratégia

#### Large Corporate (> R\$ 1.500M): foco em rentabilizar

- Operações de mercado de capitais, estruturação financeira, garantias (fianças) e tesouraria

#### Corporate (R\$ 300M a R\$ 1.500M): foco em crescer carteira

- Operações de *cash management*, estruturação financeira, garantias (fianças), capital de giro, *hedge*, FX, mercado de capitais e M&A

#### Disciplina na alocação de capital e gestão de risco (RAR<sup>1</sup>) e aumento da eficiência operacional

#### Alavancagem de vantagens competitivas

- Agilidade e flexibilidade em servir os clientes
- Expertise setorial (infraestrutura e agronegócios)
- Distribuição local DCM

#### Banking as a Service (Baas): Banco Liquidante para *Fintechs*

1. Retorno Ajustado ao Risco.

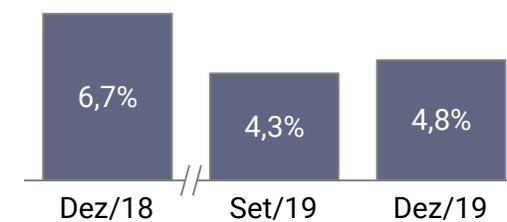


### Concentração setorial<sup>1</sup>

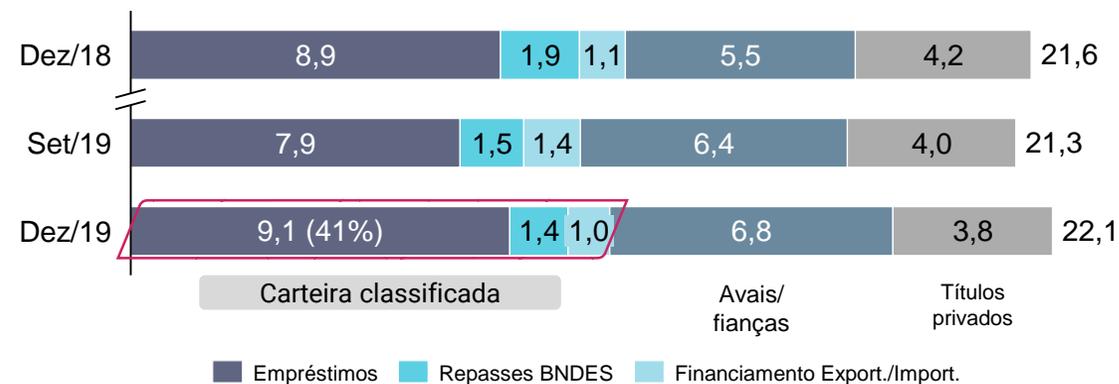
Atacado – Concentração	dez/18		dez/19	
	R\$ M	Part. (%)	R\$ M	Part. (%)
Instituições Financeiras	1.979	12,45%	2.888	17,71%
Açúcar e Alcool	1.452	9,13%	1.287	7,89%
Varejo	1.360	8,55%	1.106	6,78%
Telecomunicações	1.571	9,88%	865	5,30%
Locadoras de automóveis	336	2,11%	740	4,54%
Indústria Alimentícia/Bebidas	497	3,12%	697	4,27%
Óleo e Gás	580	3,64%	666	4,08%
Geração de Energia Elétrica	109	0,68%	634	3,89%
Cooperativas	259	1,63%	617	3,78%
Indústria	475	2,99%	550	3,37%
Montadoras/Auto-peças/Concessionárias	788	4,95%	544	3,34%
Project Finance	193	1,21%	494	3,03%
Mineração	620	3,90%	460	2,82%
Ferrovias	514	3,23%	415	2,55%
Farmaceutico	150	0,94%	368	2,26%
Serviços	402	2,53%	320	1,96%
Agroquímica	258	1,62%	306	1,88%
Construção civil – Residencial/Comercial	240	1,51%	283	1,74%
Logística	190	1,19%	219	1,35%
Outros	3.931	24,72%	2.849	17,47%
<b>Total<sup>1</sup></b>	<b>15.901</b>	<b>100,00%</b>	<b>16.308</b>	<b>100,00%</b>

### Carteira de crédito

10 maiores clientes / Carteira de crédito total



Carteira de crédito ampliada por produto - Atacado (R\$B)



1. Saldo não considera TVM Privado e é líquido de provisões de crédito.

Nota: Não considera ponderação do Fator de Conversão de Crédito (FCC) de 50% nas operações relativas à prestação de aval ou fiança de natureza fiscal.

# Destaques financeiros

## Balanço Patrimonial

BALANÇO PATRIMONIAL   Ativo (R\$ Milhões)	dez/18	set/19	dez/19
<b>Circulante e Realizável a Longo Prazo</b>	<b>101.169</b>	<b>100.101</b>	<b>96.054</b>
Disponibilidades	244	199	359
Aplicações Interfinanceiras de Liquidez	12.440	7.330	3.225
Títulos e Valores Mobiliários	27.502	24.608	27.720
Instrumentos Financeiros Derivativos	4.180	7.106	2.737
Relações Interfinanceiras e Interdependências	943	1.959	2.150
Operações de Crédito, Arrendamento e Outros Créditos	52.030	56.353	57.518
Provisão para Devedores Duvidosos	(3.631)	(4.081)	(4.716)
Crédito Tributário	6.848	6.305	6.639
Outros Ativos	614	321	422
<b>Permanente</b>	<b>814</b>	<b>769</b>	<b>477</b>
Investimentos	422	293	80
Imobilizado	109	97	94
Intangível e Diferido	283	379	303
<b>Total do Ativo</b>	<b>101.984</b>	<b>100.870</b>	<b>96.531</b>

BALANÇO PATRIMONIAL   Passivo (R\$ Milhões)	dez/18	set/19	dez/19
<b>Circulante e Exigível a Longo Prazo</b>	<b>92.574</b>	<b>90.626</b>	<b>86.531</b>
Depósitos	12.009	17.059	16.356
Depósitos à vista e interfinanceiros	2.119	2.190	2.082
Depósitos a Prazo	9.890	14.869	14.273
Captações no Mercado Aberto	24.840	12.773	15.206
Recursos de Aceites e Emissão de Títulos	29.967	32.656	32.066
Relações Interfinanceiras e Interdependências	1.455	1.606	1.689
Obrigações por Empréstimos e Repasses	3.974	3.142	3.578
Instrumentos Derivativos Financeiros	4.130	6.785	2.935
Outras Obrigações	16.198	16.606	14.700
Dívidas Subordinadas	6.334	6.674	6.597
Obrigações de operações vinculadas a cessões	5.914	5.481	4.494
Outras	3.951	4.451	3.609
<b>Resultado de Exercícios Futuros</b>	<b>36</b>	<b>97</b>	<b>115</b>
<b>Patrimônio Líquido</b>	<b>9.374</b>	<b>10.147</b>	<b>9.886</b>
<b>Total do Passivo</b>	<b>101.984</b>	<b>100.870</b>	<b>96.531</b>

## Demonstração de Resultados Gerencial

DEMONSTRAÇÃO GERENCIAL DO RESULTADO (R\$ Milhões)	4T18	3T19	4T19
<b>Margem Financeira Bruta</b>	<b>1.359</b>	<b>1.487</b>	<b>1.563</b>
Resultado com PDD, garantias prestadas e <i>impairments</i>	(498)	(390)	(521)
<b>Margem Financeira Líquida</b>	<b>861</b>	<b>1.097</b>	<b>1.041</b>
<b>Outras Receitas/Despesas Operacionais</b>	<b>(422)</b>	<b>(525)</b>	<b>(545)</b>
Receitas de Prestação de Serviços e Tarifas	584	579	609
Despesas de Pessoal <sup>1</sup> e Administrativas	(664)	(697)	(717)
Despesas Tributárias	(121)	(119)	(159)
Resultado de Participações em Controladas	(83)	12	3
Outras Receitas (Despesas)	(138)	(299)	(281)
<b>Resultado Antes da Tributação s/ Lucro</b>	<b>439</b>	<b>572</b>	<b>497</b>
Imposto de Renda e Contribuição Social	(157)	(217)	(170)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>282</b>	<b>355</b>	<b>327</b>

## Principais Indicadores

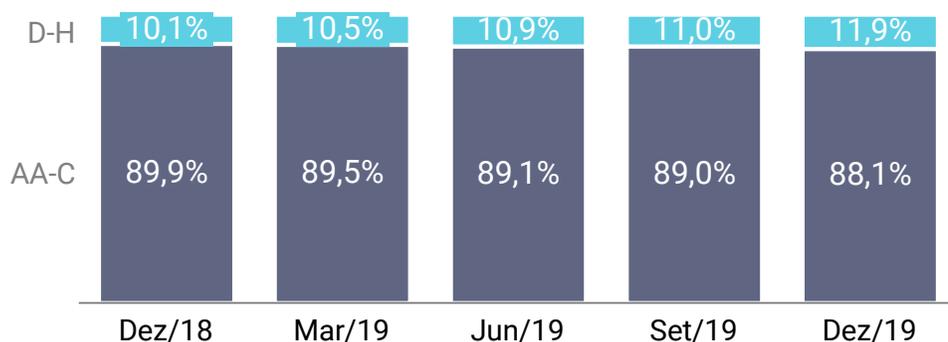
%	4T18	3T19	4T19
<b>Retorno sobre Patrimônio Líquido (ROAE) - exponencial</b>	<b>12,5</b>	<b>15,1</b>	<b>13,7</b>
<b>Retorno sobre Patrimônio Líquido (ROAE) - linear</b>	<b>11,9</b>	<b>14,3</b>	<b>13,1</b>
<b>Retorno sobre Ativo Total (ROAA)</b>	<b>1,1</b>	<b>1,5</b>	<b>1,3</b>
<b>Net Interest Margin<sup>2</sup> (NIM)</b>	<b>8,3</b>	<b>9,0</b>	<b>9,9</b>
<b>Índice de Eficiência – acumulado 12 meses<sup>3</sup></b>	<b>32,4</b>	<b>31,9</b>	<b>32,3</b>

1. Considera PLR; 2. Quociente entre a margem financeira bruta e os ativos rentáveis médios do período. Anualizado exponencialmente. 3. IE = despesas de pessoal e administrativas / (margem financeira bruta + receita de serviços e tarifas + participações em coligadas e controladas + outras receitas operacionais + outras despesas operacionais).

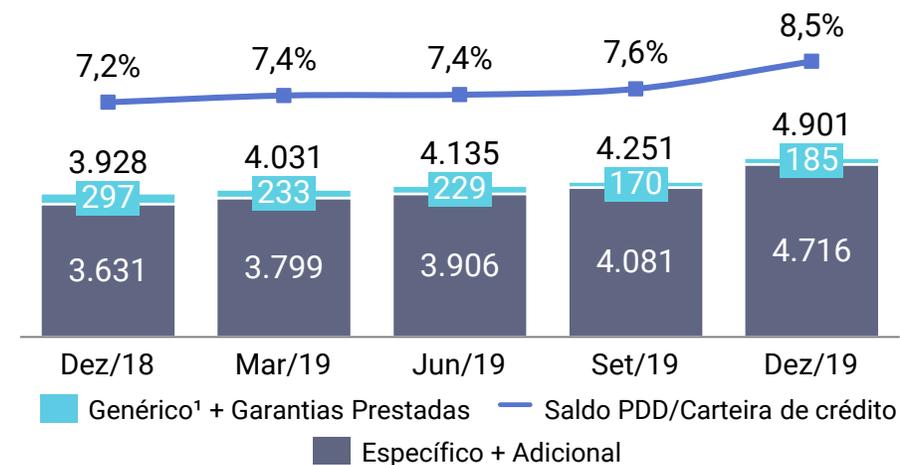
# Qualidade da Carteira de Crédito



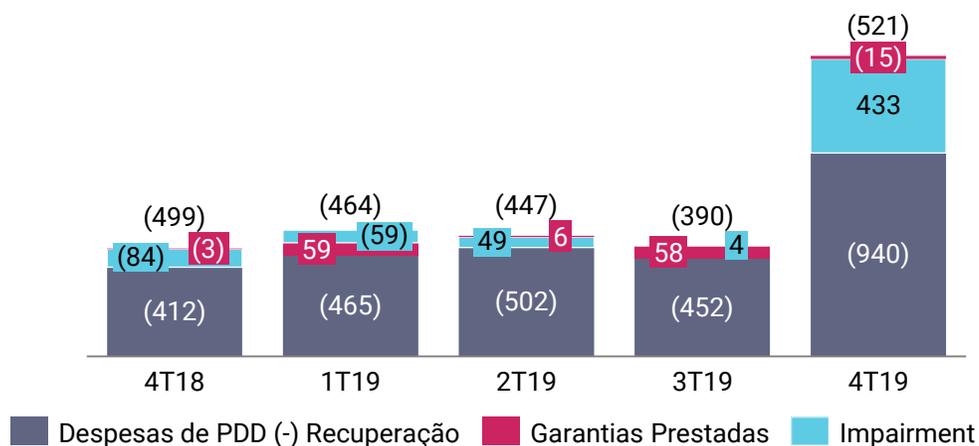
### Carteira de crédito por nível de risco (%)



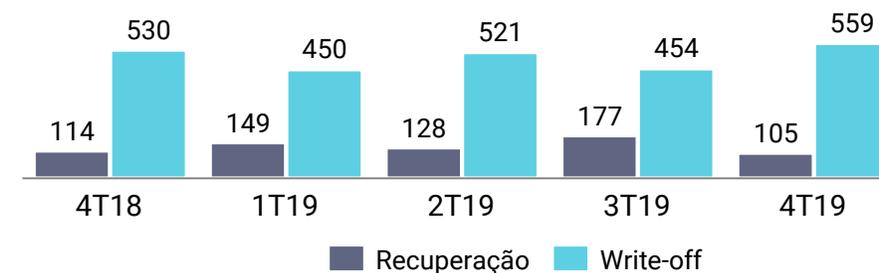
### Saldo de PDD (R\$M)



### Resultado com PDD<sup>1</sup>, garantias prestadas e impairment (R\$M)



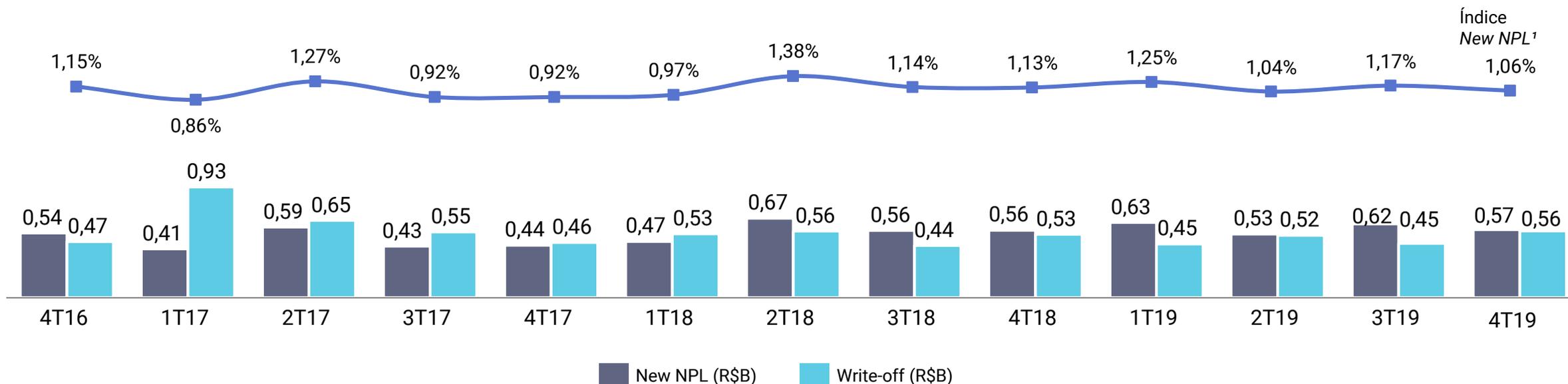
### Perda líquida<sup>2</sup> (R\$M)



1. Considera provisões de crédito contabilizadas no Passivo na linha "Diversas" (Vide NE #18d das DFs); 2. Perda líquida = Baixas para prejuízo + receitas de recuperação de crédito.

## Qualidade da Carteira de Crédito – Índice New NPL

NEW NPL (R\$ Milhões)	1T17	2T17	3T17	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	1T19	2T19	3T19	4T19
Carteira de Crédito Gerenciada (A)	46.931	46.828	47.608	48.679	48.185	49.170	49.771	50.478	51.199	52.480	53.519	54.009
Saldo em atraso + 90 dias (NPL)	2.120	2.068	1.947	1.925	1.861	1.969	2.095	2.128	2.310	2.320	2.483	2.493
Varição trimestral NPL (B)	-518	-53	-120	-22	-64	108	126	34	181	11	162	10
Write-off (C)	926	646	549	461	534	557	436	531	449	521	454	559
New NPL (D=B+C)	408	594	429	439	470	665	562	565	630	532	616	569
Índice New NPL <sup>1</sup> (D/A)	0,86%	1,27%	0,92%	0,92%	0,97%	1,38%	1,14%	1,13%	1,25%	1,04%	1,17%	1,06%



1. Variação no saldo em atraso acima de 90 dias (NPL) + baixas para prejuízo no trimestre (write-off), dividido pela carteira final do trimestre imediatamente anterior.

AGÊNCIAS DE RATING		Escala Global		Escala Nacional	Brasil
		Moeda Local	Moeda Estrangeira	Moeda Local	
Moody's	Longo Prazo	Ba2 (estável)	Ba3	Aa3.br	Rating Soberano (outlook)
	Curto Prazo	NP	NP	BR-1	Ba2 (estável)
Standard & Poor's	Longo Prazo	BB- (positiva)		brAAA	BB- (positiva)
	Curto Prazo	B		brA-1+	

Apresentação de Resultados

# 4T19 | 2019

Aviso Importante: esta apresentação faz referências e declarações sobre expectativas, sinergias planejadas, estimativas de crescimento, projeções de resultados e estratégias futuras sobre o banco BV, suas subsidiárias, coligadas e controladas. Embora essas referências e declarações reflitam o que os administradores acreditam, as mesmas envolvem imprecisões e riscos difíceis de se prever, podendo, dessa forma, haver consequências ou resultados diferentes daqueles aqui antecipados e discutidos. Estas expectativas são altamente dependentes das condições do mercado, do desempenho econômico geral do país, do setor e dos mercados internacionais. O banco BV não se responsabiliza em atualizar qualquer estimativa contida nesta apresentação.

