3T19

Resultados

07 de Novembro de 2019

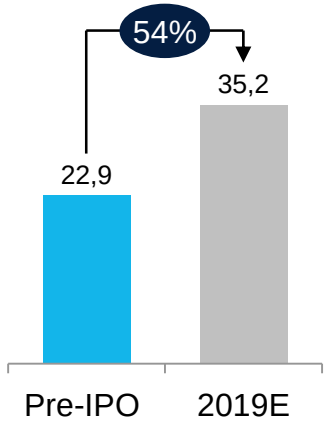
Azul

Disclaimer

O conteúdo desta apresentação de resultados pode incluir expectativas sobre eventos e resultados futuros estimados pela Administração. Entretanto, tais projeções não são garantias de materialização ou desempenho, tendo em vista os riscos e incertezas inerentes ao ambiente de negócios, tais quais o desempenho econômico do país, a economia global, o mercado de capitais, os aspectos regulatórios do setor, questões governamentais e concorrenciais, entre outros fatores, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação arquivados pela Azul, sujeitos a mudanças sem aviso prévio.

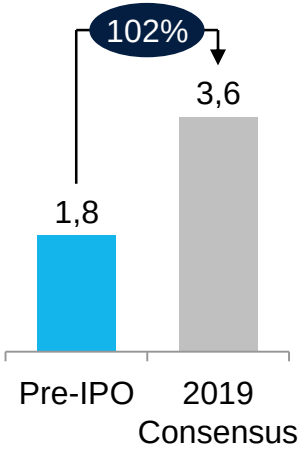
TERCEIRO TRIMESTRE DE REALIZAÇÕES NA AZUL

ASK
(R$ M)



Receita Líquida
(R$ M)

EBITDA
(R$ M)

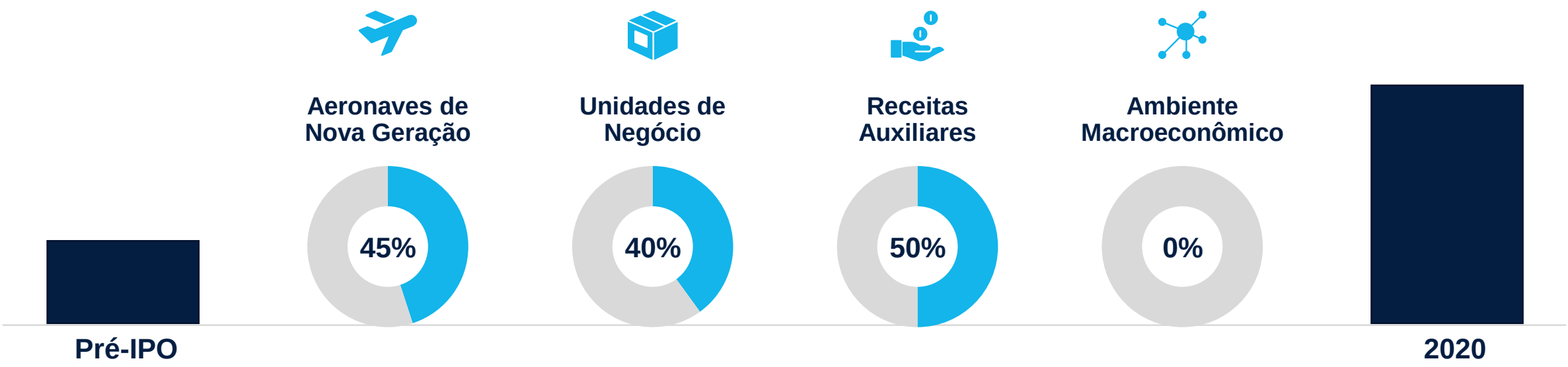


Destaques do 3T19

- Receita e EBITDA recordes
- Balanço sólido e posição de caixa robusta
- Entrega do primeiro E-195 E2
- Premiada como melhor aérea, melhor programa de fidelidade, e melhor agência de viagens no Brasil

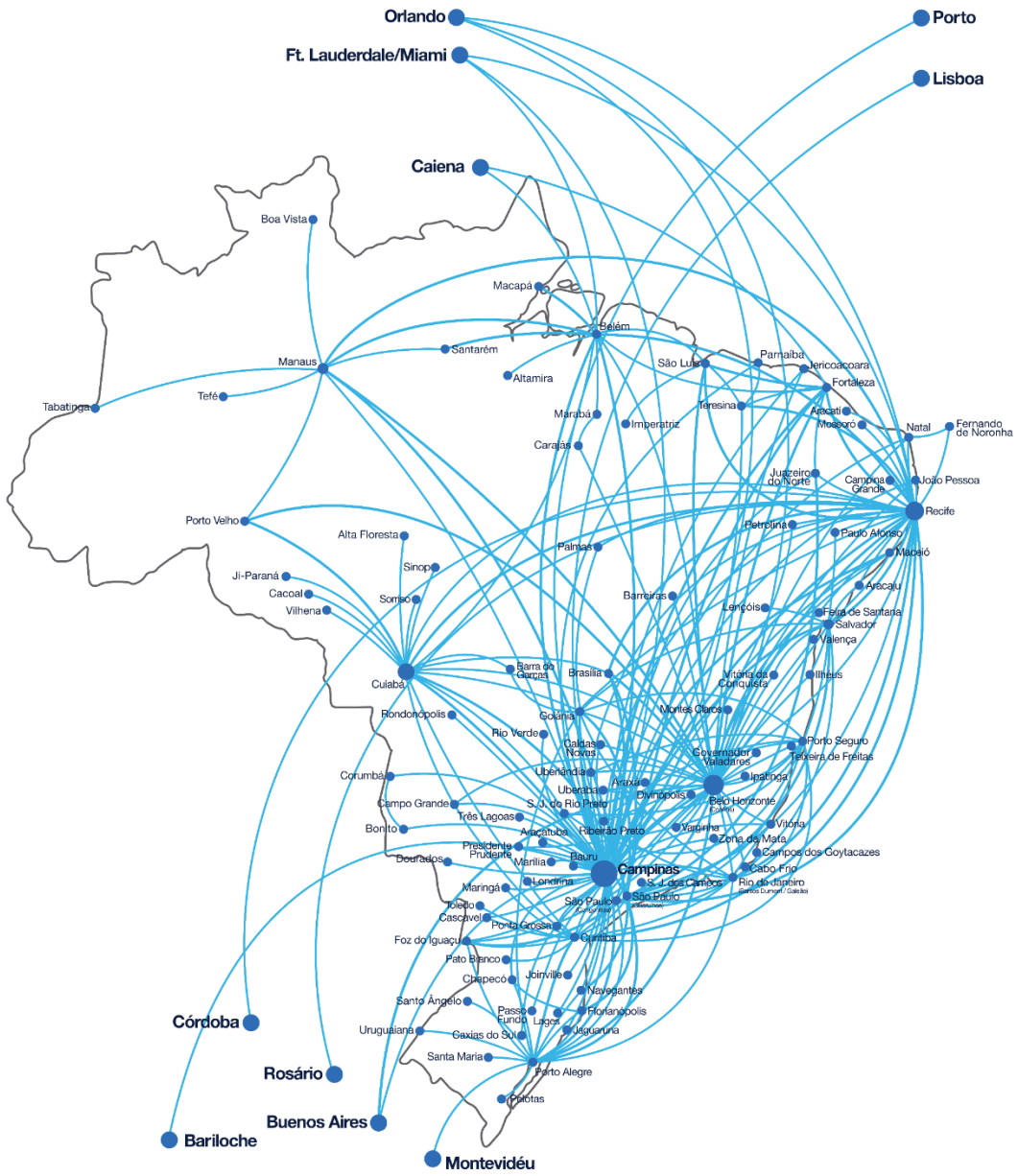
CRESCIMENTO DO NEGÓCIO E EXPANÇÃO DE MARGENS

Composição da Margem Operacional



Vantagens adicionais a partir do crescimento do e-commerce e de nosso investimento na TAP

CONECTIVIDADE INCOMPARÁVEL DA MALHA



114
destinos atendidos (104 domésticos + 10 internacionais)

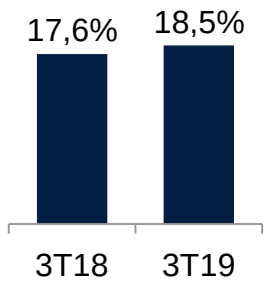
910
voos diários

237
rotas

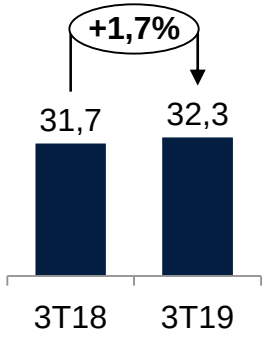
84%
liderança em rotas

DESTAQUES FINANCEIROS DO 3T19

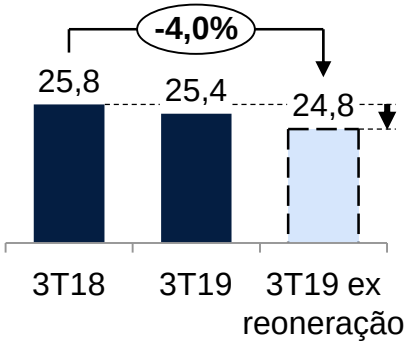
Margem Operacional



RASK SLA*
(R$ centavos)



CASK
(R$ centavos)



- Crescimento de 25% da receita líquida, com aumento de 0,8 p.p. na margem operacional
- EBITDA de R$935,8 milhões, 24,4% maior comparado com o 3T18
- Resultado operacional de R$559,3 milhões, aumento de 31% na comparação anual
- Aumento de 1,7% no RASK ajustado pela etapa média, junto com crescimento de 26,1% na capacidade
- Redução de 1,5% no CASK total; excluindo o impacto da reoneração da folha, o CASK teria diminuído 4,0%
- Lucro líquido excluindo o impacto da variação cambial de R$441,4 milhões, 56,7% maior

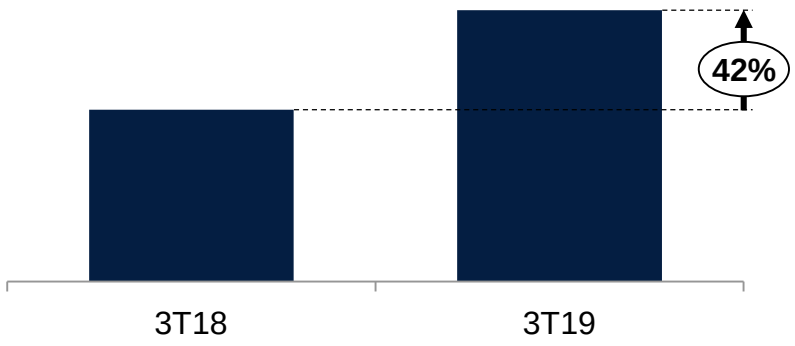
Fórmula do RASK ajustado pela etapa média = RASK(etapa media/1000)^0.5
Nota: Resultados do 3T19 excluem prejuízo contábil não-recorrente relacionado à venda de uma aeronave de R$15,9 milhões

CRESCIMENTO DO TUDOAZUL E AZUL CARGO

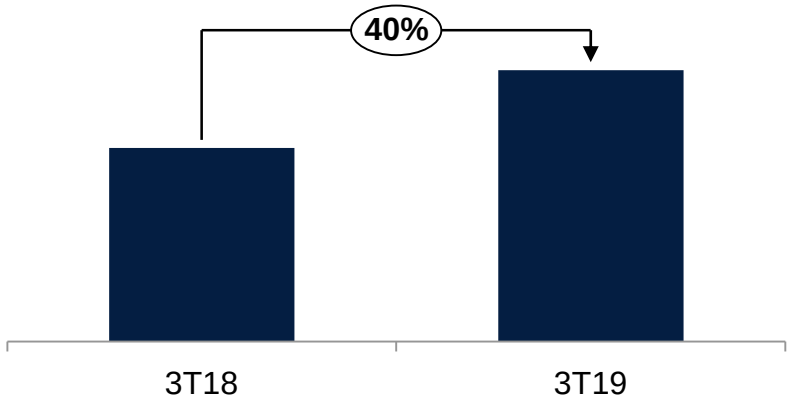
- Crescimento de 42% da receita de cargas
- Aumento da participação de mercado de 12% para 20%
- Parceria com Mercado Livre
- E-Commerce representa 19% da receita de cargas

- Crescimento de 40% do faturamento bruto
- Nosso programa de fidelidade próprio TudoAzul com ~12 milhões de membros
- Quarto ano consecutivo com crescimento acima de 30%

Receita de Cargas
Líquida (R$ milhões)



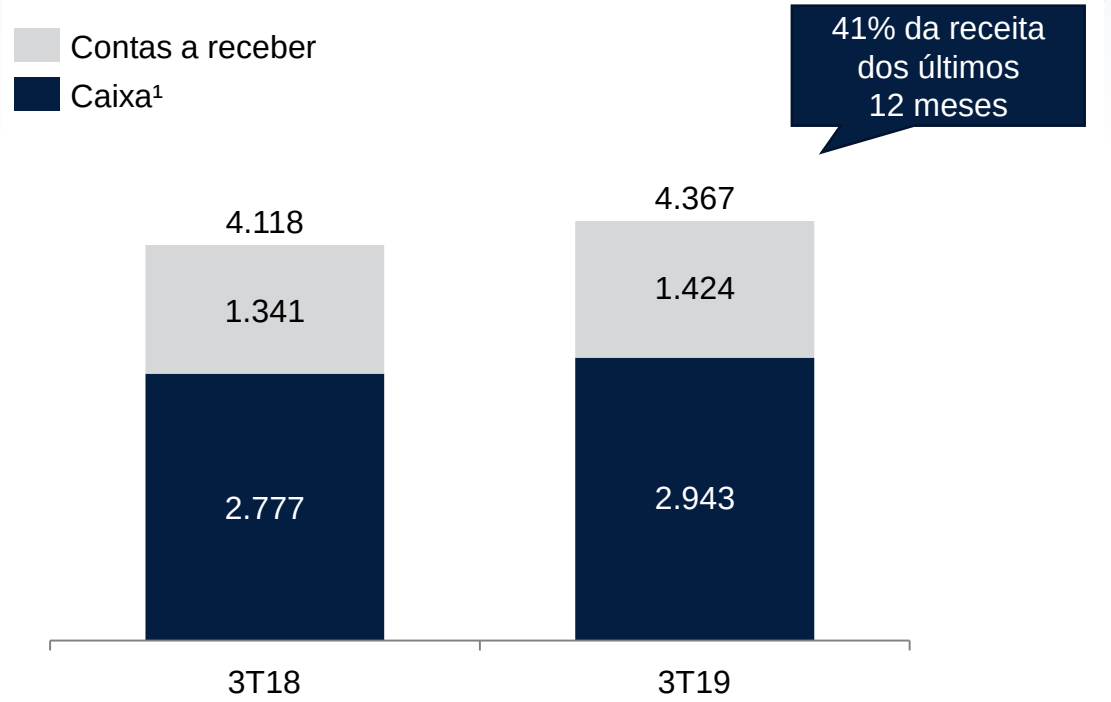
Faturamento Bruto*



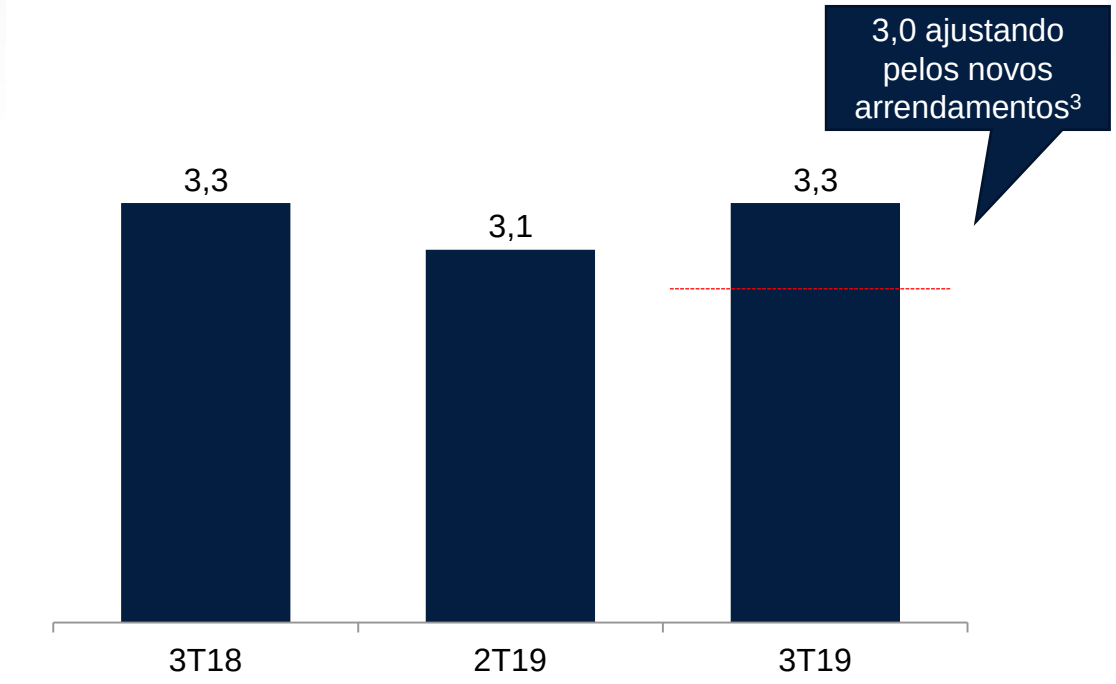
* Faturamento Bruto ex-aérea

FORTE LIQUIDEZ

Caixa
(R$ milhões)

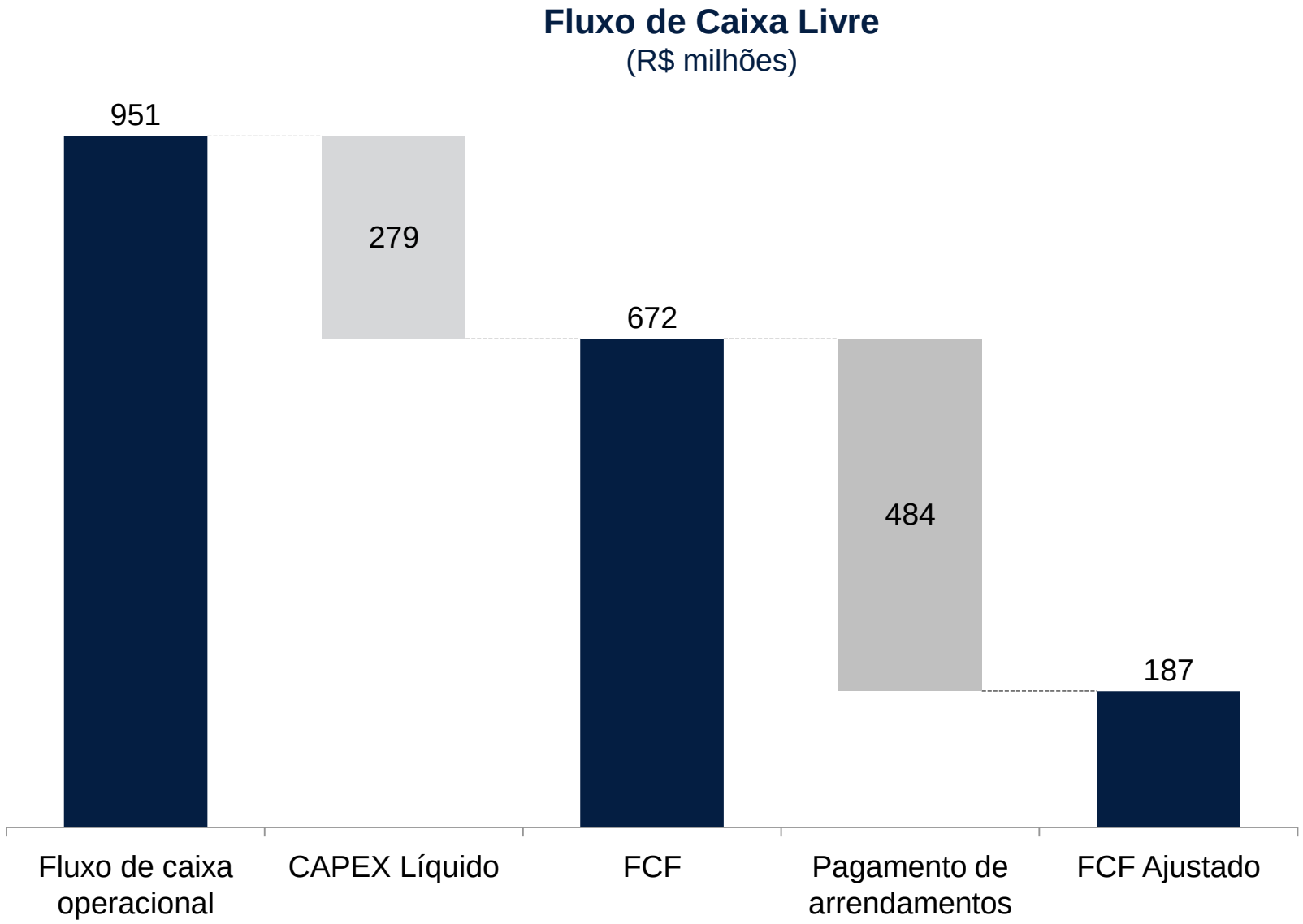


Dívida Líquida³/EBITDA



[1] Inclui caixa e equivalentes de caixa, aplicações financeiras circulantes e não circulantes
[2] Exclui a entrega de cinco aeronaves no 3T19
[3] Não inclui recebíveis

GERAÇÃO DE CAIXA LIVRE



INVESTINDO NO FUTURO

- Transformação da frota:
  - Adição de 5 aeronaves no 3T9
  - Adição de 12 estimadas para o 4T19
  - Entrega do primeiro A321neo no 4T19
  - MOU para sublease de até 32 E1s

- Novo hangar a ser entregue até dezembro

- JV comercial com a TAP submetida para aprovação em AGE no dia 9 de dezembro

PROJEÇÕES 2019

	Anterior	Atual
Crescimento ASK	20% a 22%	~20%
Domestic	*23% a 25%*	*~23%*
International	*10% a 15%*	*~12%*
CASK nominal	0% a 2%	~ -0,5%
Cask excluindo efeitos não-recorrentes		*~1,5%*
Margem Operacional excluindo efeitos não-recorrentes	18% a 20%	~18%

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

+55 11 4831 2880

invest@voeazul.com.br