

3T19

GBT Apresentação de Resultados

Montevideu, 12 de novembro de 2019

B3: GBIO33



GBT Grupo
Biotoscana

Mensagem da administração

Crescimento de dois dígitos impulsionado pelo desempenho do pipeline atual e execução bem sucedida de novos produtos na região

Destaques 3T19

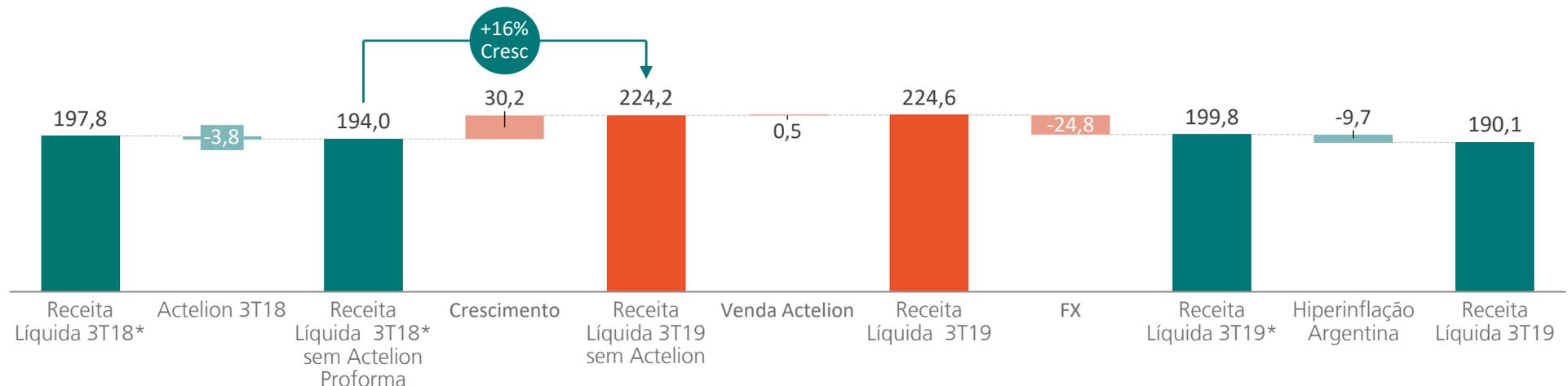
- **Receita líquida** com crescimento de 14% no trimestre, em moeda constante.
- **Os produtos lançados recentemente (licenças)** cresceram 140% no trimestre, demonstrando uma melhoria substancial em relação às terapias existentes
- **Lançamentos de BGx** cresceram 379% no trimestre e 262% no 9M19.
- **Portfólio de legado** cresceu 5% no trimestre, em moeda constante.

Principais conclusões

- **Excelente desempenho** dos novos lançamentos – licenças e BGx, contribuindo com 19% do total de top line no 3T19
- Foco na **execução** – construindo a base apropriada para impulsionar os novos lançamentos, como o de Cresemba.
- Foco no **alinhamento do posicionamento** para garantir lançamentos bem sucedidos e um desempenho positivo no longo prazo.
- Investimento para impulsionar a melhora do desempenho e crescimento do nosso **portfólio de legado**

Componentes de crescimento da receita líquida 3T19

(BRL milhões | % crescimento comparado ao 3T18)



Mensagem da Administração

Lançamentos de Cresemba em 2019

Lançamentos com palestras dos principais líderes de opinião sobre Infecções Fúngicas e uso do Isavuconazol

▪ Peru – Abril

- Lançamento médico com ~120 médicos participantes

▪ Argentina – Maio

- Hematologia – Lançamento médico com ~40 médicos participantes
- Infectologia – Biotoscana Symposium no Congresso SADI na Argentina

▪ Colômbia – Agosto

- Palestra com 30 líderes de opinião
- Congresso da Associação Colombiana de Infectologia com ~200 infectologistas

▪ Chile – Setembro

- Lançamento médico com ~45 médicos participantes incluindo os mais influentes líderes de opinião em micologia

▪ México – Setembro

- Lançamento médico com ~120 médicos participantes dentre infectologistas, cuidado intensivo e especialidade



Desempenho financeiro e operacional

Destaques da demonstração de resultados – 3T19

	3T19	3T18	Var. %	3T19*	3T18*	Var. %	3T19	Var. %
Receita bruta	207,3	177,4	16,8%	217,4	212,2	2,4%	243,3	14,6%
Receita líquida	190,1	165,6	14,8%	199,8	197,8	1,0%	224,6	13,6%
Custo dos produtos vendidos	-100,0	-81,8	22,3%	-101,5	-92,7	9,4%	-111,0	19,7%
COGS (%)	-52,6%	-49,4%	322 bps	-50,8%	-46,9%	390 bps	-49,4%	254 bps
Lucro bruto	90,1	83,8	7,5%	98,3	105,1	-6,4%	113,6	8,1%
Margem bruta (%)	47,4%	50,6%	-322 bps	49,2%	53,1%	-390 bps	50,6%	-254 bps
Despesas operacionais recorrentes	-66,6	-55,1	20,9%	-63,1	-66,1	-4,6%	-74,6	12,9%
OPEX recorrente (%)	-35,0%	-33,3%	176 bps	-31,6%	-33,4%	-185 bps	-33,2%	-20 bps
(+) Stock Grants	-0,1	-3,5	-97,8%	-0,1	-3,5	-97,8%	-0,1	-97,8%
(+) Outras receitas operacionais não-recorrentes	-0,9	0,0	-	0,0	0,0	-	0,0	-
(-) Recuperação de dívidas incobráveis	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-	0,0	-
Despesas operacionais	-67,6	-58,7	15,2%	-63,2	-69,7	-9,3%	-74,7	7,3%
OPEX (%)	-35,5%	-35,4%	12 bps	-31,6%	-35,2%	-360 bps	-33,3%	-195 bps
Despesas de vendas e marketing	-34,0	-28,0	21,1%	-35,9	-32,3	11,1%	-42,0	30,0%
Despesas gerais e administrativas	-18,7	-17,4	7,4%	-19,3	-20,9	-7,9%	-22,0	5,4%
P&D, médicas, regulatórias e de desenvolvimento de negócios	-7,1	-8,0	-12,0%	-8,2	-10,7	-23,7%	-10,7	-0,1%
Despesas de reorganização, integração e aquisição	0,5	-3,8	-113,1%	0,0	-4,3	-100,1%	-0,2	-96,3%
Outras receitas e despesas líquidas operacionais	-0,6	-1,4	-54,2%	0,2	-1,4	-113,8%	0,2	-115,2%
Provisão ao valor recuperável sobre o ágio	-7,7	0,0	-	0,0	0,0	-	0,0	-
Operating income	22,5	25,1	-10,5%	35,2	35,4	-0,7%	38,9	9,8%
Margem EBIT	11,8%	15,2%	-334 bps	17,6%	17,9%	-30 bps	17,3%	-59 bps
(+) D&A	9,8	7,0	39,2%	9,0	6,5	38,0%	10,0	53,4%
(+) Stock grants	0,1	3,5	-97,8%	0,1	3,5	-97,8%	0,1	-97,8%
(+) Ajustes não-recorrentes	8,1	3,8	114,3%	0,0	4,3	-100,1%	0,2	-96,3%
EBITDA Ajustado	40,4	39,4	2,4%	44,2	49,8	-11,2%	49,1	-1,4%
Margem EBITDA Ajustado	21,2%	23,8%	-257 bps	22,1%	25,2%	-304 bps	21,9%	-331 bps

Desempenho financeiro e operacional

Destaques da demonstração de resultados – 9M19

	9M19	9M18	Var. %	9M19*	9M18*	Var. %	9M19	Var. %
Receita bruta	590,4	638,4	-7,5%	596,1	693,4	-14,0%	674,1	-2,8%
Receita líquida	543,1	585,5	-7,2%	548,7	636,1	-13,7%	623,6	-2,0%
Custo dos produtos vendidos	-285,7	-281,3	1,5%	-274,1	-293,3	-6,5%	-301,6	2,8%
<i>COGS (%)</i>	-52,6%	-48,1%	455 bps	-50,0%	-46,1%	385 bps	-48,4%	225 bps
Lucro bruto	257,4	304,1	-15,4%	274,5	342,8	-19,9%	322,0	-6,1%
<i>Margem bruta (%)</i>	47,4%	51,9%	-455 bps	50,0%	53,9%	-385 bps	51,6%	225 bps
Despesas operacionais recorrentes	-202,0	-197,1	2,5%	-195,1	-213,1	-8,4%	-228,9	7,4%
<i>OPEX recorrente (%)</i>	-37,2%	-33,7%	353 bps	-35,6%	-33,5%	207 bps	-36,7%	321 bps
(+) <i>Stock Grants</i>	-0,7	-9,2	-92,8%	-0,7	-9,2	-92,8%	-0,7	-92,8%
(+) <i>Outras receitas operacionais não-recorrentes</i>	7,7	0,0	-	8,1	0,0	-	14,1	-
(-) <i>Recuperação de dívidas incobráveis</i>	0,0	-5,3	-100,0%	0,0	-5,3	-100,0%	0,0	-100,0%
Despesas operacionais	-194,9	-201,0	-3,0%	-187,7	-217,0	-13,5%	-215,5	-0,7%
<i>OPEX (%)</i>	-35,9%	-34,3%	156 bps	-34,2%	-34,1%	10 bps	-34,6%	44 bps
Despesas de vendas e marketing	-99,7	-92,9	7,3%	-100,4	-99,5	0,9%	-116,1	16,6%
Despesas gerais e administrativas	-64,3	-70,1	-8,2%	-63,4	-73,6	-13,9%	-70,8	-3,9%
P&D, médicas, regulatórias e de desenvolvimento de negócios	-24,8	-29,2	-15,2%	-25,4	-34,4	-26,2%	-34,0	-0,9%
Despesas de reorganização, integração e aquisição	-6,6	-9,9	-32,9%	-7,0	-10,7	-34,2%	-9,1	-15,0%
Outras receitas e despesas líquidas operacionais	8,2	1,1	643,0%	8,5	1,2	606,2%	14,5	1108,1%
Provisão ao valor recuperável sobre o ágio	-7,7	0,0	-	0,0	0,0	-	0,0	-
Operating income	62,5	103,1	-39,4%	86,8	125,8	-31,0%	106,5	-15,3%
<i>Margem EBIT</i>	11,5%	17,6%	-611 bps	15,8%	19,8%	-396 bps	17,1%	270 bps
(+) <i>D&A</i>	28,7	20,7	38,3%	25,7	19,2	33,4%	28,1	46,3%
(+) <i>Stock grants</i>	0,7	9,2	-92,8%	0,7	9,2	-92,8%	0,7	-92,8%
(+) <i>Ajustes não-recorrentes</i>	6,6	4,6	43,1%	-1,1	5,4	-119,8%	-5,0	-193,3%
EBITDA Ajustado	98,4	137,7	-28,5%	112,1	159,7	-29,8%	130,3	-18,4%
<i>Margem EBITDA Ajustado</i>	18,1%	23,5%	-539 bps	20,4%	25,1%	-467 bps	20,9%	420 bps

Pipeline futuro

Pipeline diversificado de produtos para o tratamento de uma ampla gama de doenças de nicho

Indicação	Região	Atratividade	Business Plan	Due Diligence	Negociações finais	Território
ONCOLOGIA						
R/R CLL, iNHL	US					América Latina
Câncer de Ovário	US					América Latina
Mieloma Múltiplo, Linfoma de Célula B	US					América Latina
CLL/SLL	US/Ch					América Latina
2L NSCLC, 1L HCC, 2L ESCC	US/Ch					América Latina
Melanoma, Colono Rectal Cancer	EU					Região Andina
Câncer De Mama, RCC	EU					América Latina
Câncer De Mama, RCC	EU					América Latina
Câncer de Próstata	EU					América Latina
Acromegalia de Tumores Neuroendócrinais	EU					América Latina
Acromegalia de Tumores Neuroendócrinais	ARG					Argentina+
Câncer de Pâncreas	US					América Latina
AML	US					América Latina
Câncer de Bexiga	US					América Latina
FL	US					América Latina
CLL	US					América Latina
Câncer de mama- Taxano Oral	US					América Latina
R/R AML	US					América Latina
Câncer de Ovário	US					América Latina
AML	EU					América Latina
DOENÇAS RARAS						
Esofagite eosinofílica	EU					América Latina
Amiloidose HATTR	US					América Latina
Porfirias	US					América Latina
Protoporfíria eritropoiética	AUS					América Latina
Trombocitopenia	US					América Latina
Angioedema hereditário	US					América Latina
Púrpura Trombocitopênica Imunológica	US					América Latina

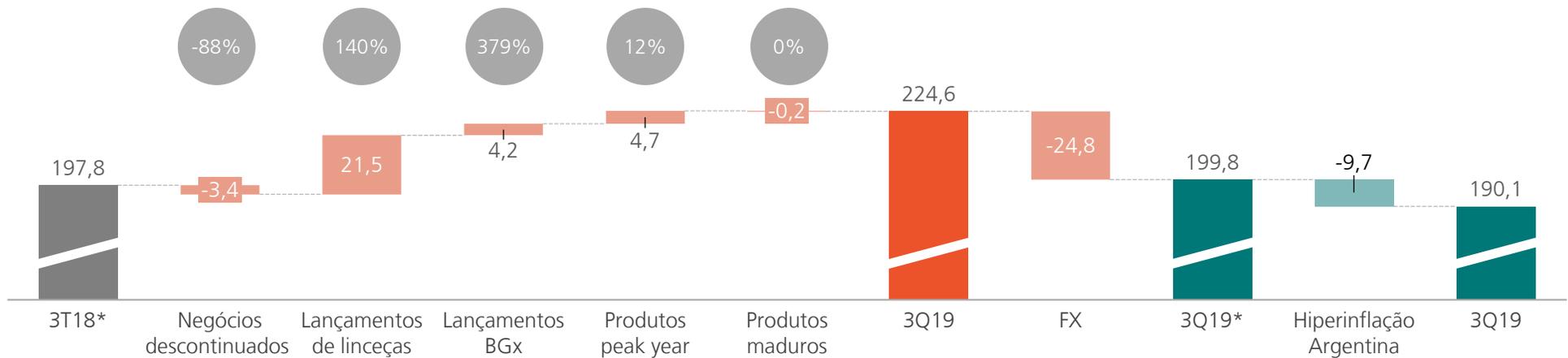
Indicação	Região	Atratividade	Business Plan	Due Diligence	Negociações finais	Território
ANTI INFECCIOSOS						
cUTI	US					América Latina
Candidíase Invasiva	US					América Latina
Candidíase Invasiva	EU					América Latina
Candidíase Invasiva	EU					América Latina
Candidíase Invasiva	US					América Latina
ABSSSI, CAP - IV + Oral	US					América Latina
CAP, ABSSSI	US					América Latina
Infecção Fúngica Sistêmica	ISR					TBC
TRATAMENTOS ESPECIAIS E I&I						
Inflação e Imunologia	EU					Brasil
Mal de Parkinson	US					América Latina
Mal de Parkinson	US					América Latina
Discinesia tardia	US					América Latina
Anemia por doença renal crônica	US					América Latina
Doença de enxerto versus hospedeiro crônica/ aguda	EU					América Latina
Esclerose sistêmica	US					América Latina

Receita Líquida

Forte crescimento de lançamentos recentes sustentando pelo excelente desempenho de lançamentos inovadores de tratamentos especiais

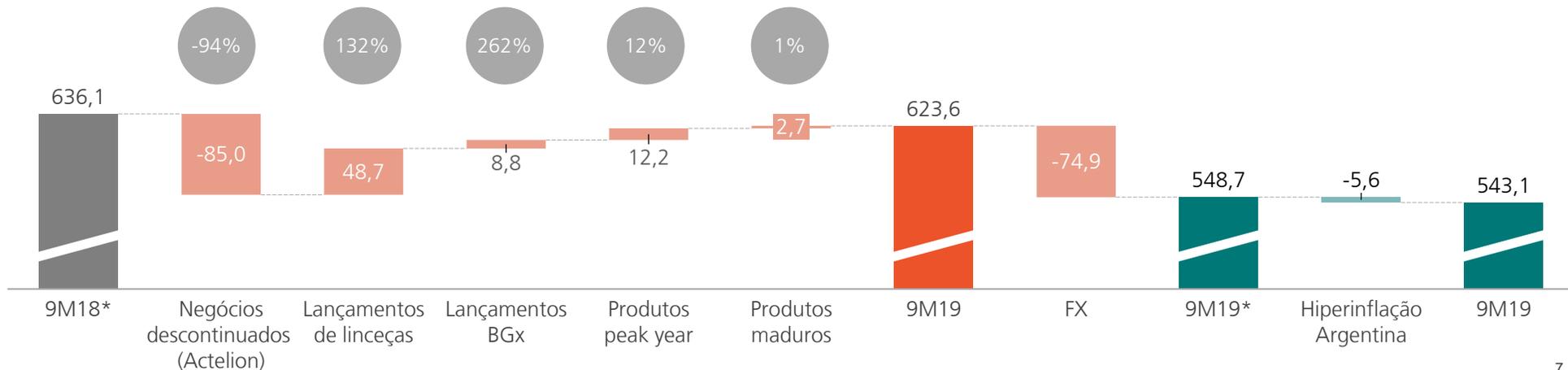
Breakdown do portfólio 3T19

(BRL milhões | % crescimento comparado a 3T18)



Breakdown do portfólio 9M19

(BRL milhões | % crescimento comparado a 9M18)

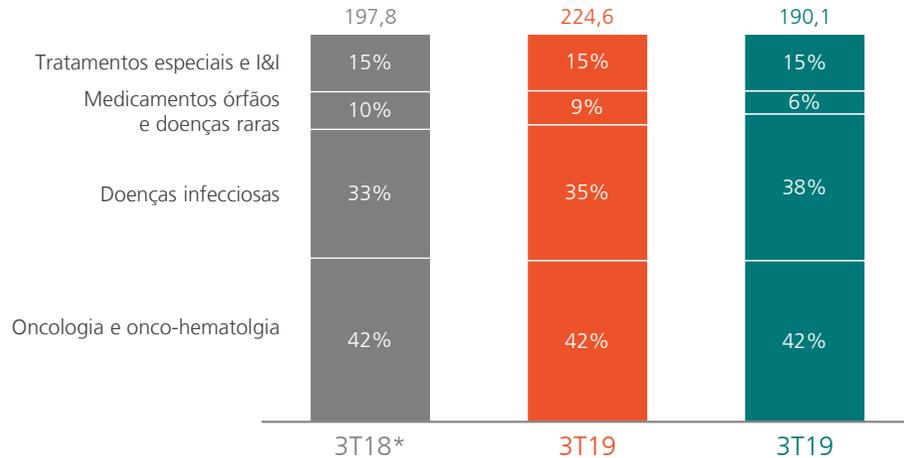


Receita Líquida

Crescimento das linhas terapêuticas impulsionado pela licenças

Componentes da receita por linha terapêutica 3T19 vs. 3T18

(BRL milhões)



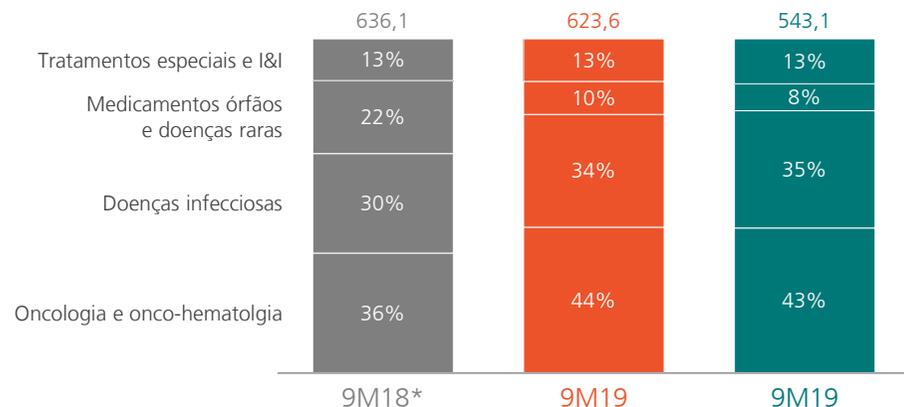
Receita Líquida por país 3T19

(BRL milhões)



Componentes da receita por linha terapêutica 1H19 vs. 1H18

(BRL milhões)



Receita Líquida por país 9M19

(BRL milhões)

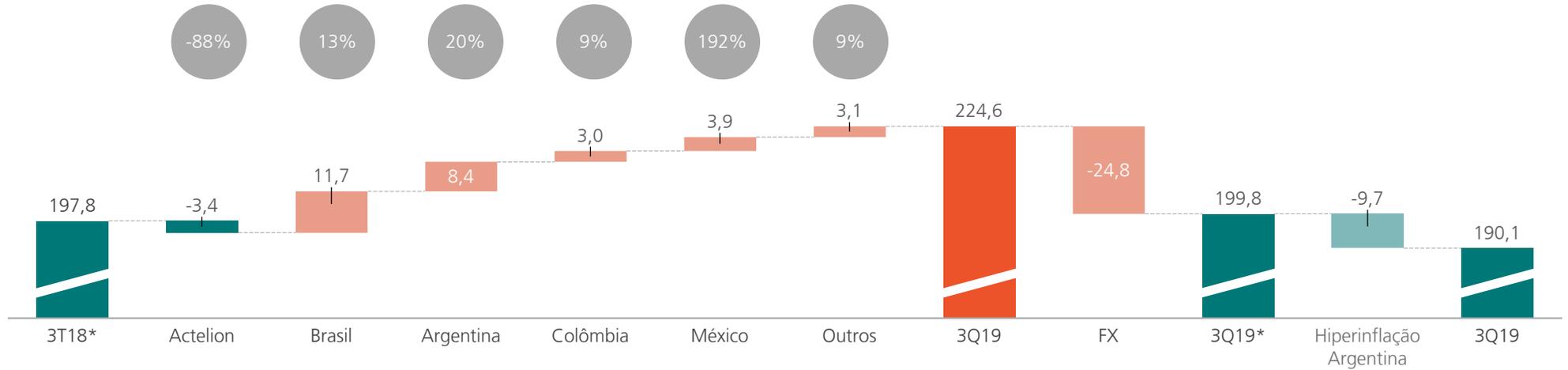


Receita Líquida

Breakdown da receita líquida

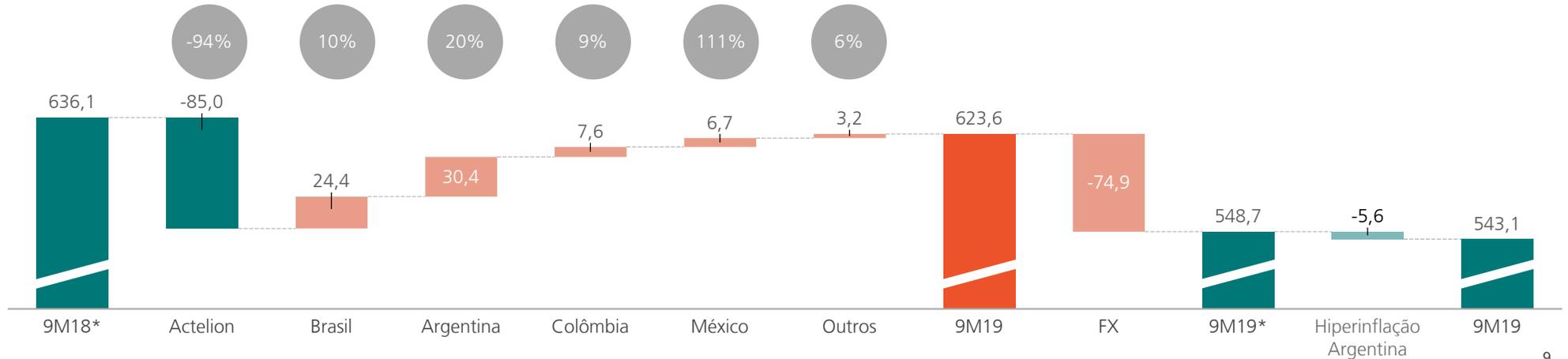
Receita Líquida por país 3T19

(BRL milhões | % crescimento comparado a 3T18)



Receita Líquida por país 9M19

(BRL milhões | % crescimento comparado a 9M18)



Opex

Despesas operacionais – 3T19

Despesas

(BRL milhões)

	3T19	3T18	Var. %	3T19*	3T18*	Var. %	3T19	Var. %
Despesas de vendas e marketing recorrentes	-34,0	-28,0	21,1%	-35,9	-32,3	11,1%	-42,0	30,0%
(-) Recuperação de dívidas incobráveis	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-	0,0	-
Despesas de vendas e marketing incluindo dívidas incobráveis	-34,0	-28,0	21,1%	-35,9	-32,3	11,1%	-42,0	30,0%
Despesas gerais e administrativas recorrentes	-18,6	-13,9	34,2%	-19,2	-17,4	10,4%	-22,0	26,4%
(+) Stock grants	-0,1	-3,5	-97,8%	-0,1	-3,5	-97,8%	-0,1	-97,8%
Total despesas gerais e administrativas ¹	-18,7	-17,4	7,4%	-19,3	-20,9	-7,9%	-22,0	5,4%
P&D, médicas, regulatórias e de desenvolvimento de negócios	-7,1	-8,0	-12,0%	-8,2	-10,7	-23,7%	-10,7	-0,1%
Despesas de reorganização, integração e aquisição	0,5	-3,8	-113,1%	0,0	-4,3	-100,1%	-0,2	-96,3%
Provisão ao valor recuperável sobre o ágio	-7,7	0,0	-	0,0	0,0	-	0,0	-
Outras receitas e despesas operacionais recorrentes	0,2	-1,4	-115,9%	0,2	-1,4	-113,8%	0,2	-115,2%
Outras receitas operacionais não-recorrentes	-0,9	0,0	-	0,0	0,0	-	0,0	-
Despesas operacionais recorrentes	-58,9	-55,1	6,9%	-63,1	-66,1	-4,6%	-74,6	12,9%
Total despesas operacionais	-67,6	-58,7	15,2%	-63,2	-69,7	-9,3%	-74,7	7,3%

¹ Inclui despesas de stock grants

Opex

Despesas operacionais – 9M19

Despesas

(BRL milhões)

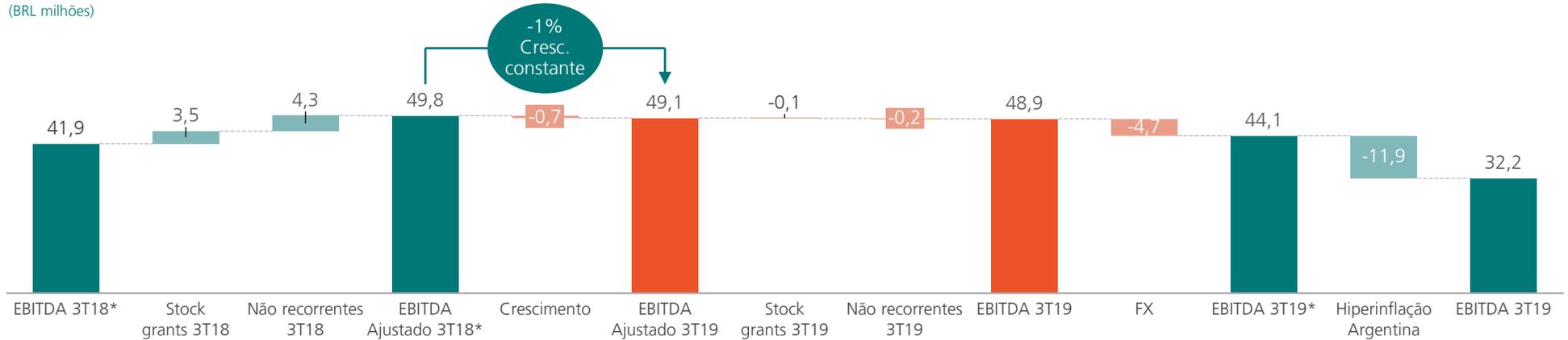
	9M19	9M18	Var. %	9M19*	9M18*	Var. %	9M19	Var. %
Despesas de vendas e marketing recorrentes	-99,7	-98,2	1,5%	-100,4	-104,8	-4,2%	-116,1	10,8%
(-) Recuperação de dívidas incobráveis	0,0	-5,3	-100,0%	0,0	-5,3	-100,0%	0,0	-100,0%
Despesas de vendas e marketing incluindo dívidas incobráveis	-99,7	-92,9	7,3%	-100,4	-99,5	0,9%	-116,1	16,6%
Despesas gerais e administrativas recorrentes	-63,7	-60,9	4,5%	-62,7	-64,5	-2,7%	-70,1	8,8%
(+) Stock grants	-0,7	-9,2	-92,8%	-0,7	-9,2	-92,8%	-0,7	-92,8%
Total despesas gerais e administrativas ¹	-64,3	-70,1	-8,2%	-63,4	-73,6	-13,9%	-70,8	-3,9%
P&D, médicas, regulatórias e de desenvolvimento de negócios	-24,8	-29,2	-15,2%	-25,4	-34,4	-26,2%	-34,0	-0,9%
Despesas de reorganização, integração e aquisição	-6,6	-9,9	-32,9%	-7,0	-10,7	-34,2%	-9,1	-15,0%
Provisão ao valor recuperável sobre o ágio	-7,7	0,0	-	0,0	0,0	-	0,0	-
Outras receitas e despesas operacionais recorrentes	0,4	1,1	-60,6%	0,4	1,2	-67,1%	0,4	-65,5%
Outras receitas operacionais não-recorrentes	7,7	0,0	-	8,1	0,0	-	14,1	-
Despesas operacionais recorrentes	-194,3	-197,1	-1,4%	-195,1	-213,1	-8,4%	-228,9	7,4%
Total despesas operacionais	-194,9	-201,0	-3,0%	-187,7	-217,0	-13,5%	-215,5	-0,7%

¹ Inclui despesas de stock grants

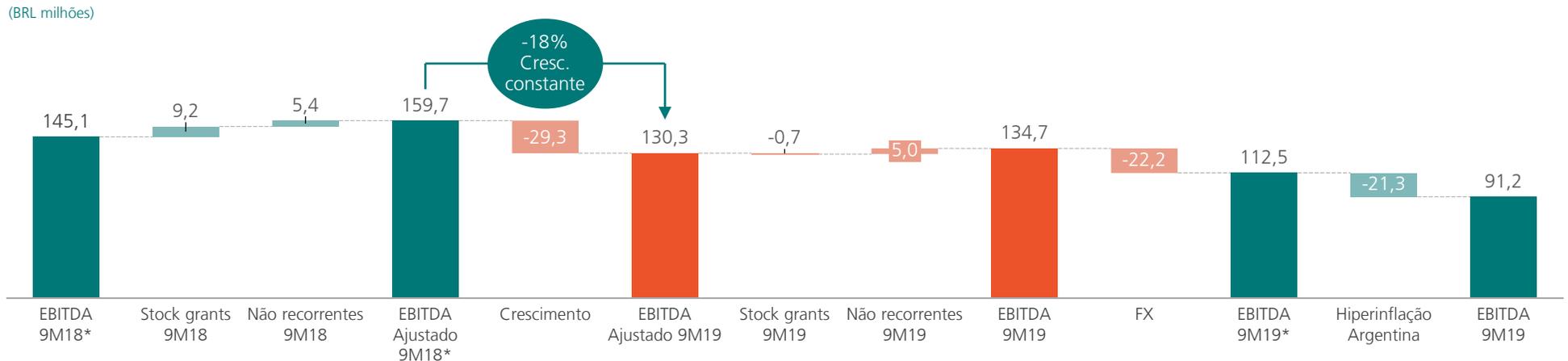
Destaques financeiros

EBITDA impactado pelo investimentos nos novos lançamentos para garantir o crescimento futuro

Breakdown do EBITDA 3T19



Breakdown do EBITDA 9M19



Destaques financeiros

Resultado financeiro e taxa de imposto efetiva

Resultado financeiro líquido

(BRL milhões)

	3T19	3T18	Var. %	3T19*	3T18*	Var. %	9M19	9M18	Var. %	9M19*	9M18*	Var. %
Juros e outras despesas financeiras	-4,6	-2,5	87,2%	-5,2	-5,1	1,5%	-19,7	-18,5	6,3%	-20,0	-22,7	-11,8%
Citibank	-0,5	-1,3	-63,2%	-0,7	-4,1	-83,9%	-2,4	-11,6	-79,5%	-2,5	-15,0	-83,2%
Itaú Unibanco	-3,0	-3,2	-4,5%	-3,0	-3,2	-4,5%	-9,2	-9,5	-2,7%	-9,2	-9,5	-2,7%
Santander	-0,8	0,0	-	-0,8	0,0	-	-2,4	0,0	-	-2,4	0,0	-
Juros sobre passivos de arrendamento (IFRS 16)	-0,5	0,0	-	-0,6	0,0	-	-1,8	0,0	-	-1,9	0,0	-
Impostos sobre transações financeiras	0,4	-0,9	-143,4%	0,3	0,0	-	-0,9	-1,7	-47,8%	-0,9	-0,8	14,3%
Outras despesas financeiras	-0,3	2,8	-109,1%	-0,4	2,2	-120,2%	-3,1	4,2	-173,5%	-3,1	2,6	-219,2%
Ganho na posição monetária líquida pela exposição à inflação	-2,4	1,9	-231,0%	0,0	0,0	-	-0,5	10,8	-105,0%	0,0	0,0	-
Despesas/receitas de FX, líquida	-3,7	-6,5	-42,7%	-3,8	-7,2	-47,3%	-4,5	-26,5	-83,0%	-4,5	-28,1	-83,9%
Resultado financeiro líquido	-10,8	-7,1	51,5%	-9,0	-12,4	-27,1%	-24,8	-34,2	-27,6%	-24,5	-50,8	-51,7%

Taxa de imposto efetiva

(BRL milhões)

	3T18	4Q18	1Q19	2Q19	3T19	9M18	9M19
EBT	18,0	26,1	13,0	13,1	11,7	68,9	37,7
Imposto de renda corrente	-8,2	-0,7	-3,1	-5,7	-5,1	-23,0	-13,9
Imposto de renda diferido	3,0	-6,9	-1,9	0,5	5,6	-0,9	4,1
Imposto de renda total ¹	-5,3	-7,6	-5,0	-5,2	0,4	-23,9	-9,7
Taxa líquida de imposto²	45,9%	2,9%	23,7%	43,3%	44,0%	33,4%	36,8%
Taxa de imposto de renda efetiva³	29,3%	29,2%	38,4%	39,6%	-3,6%	34,7%	25,8%

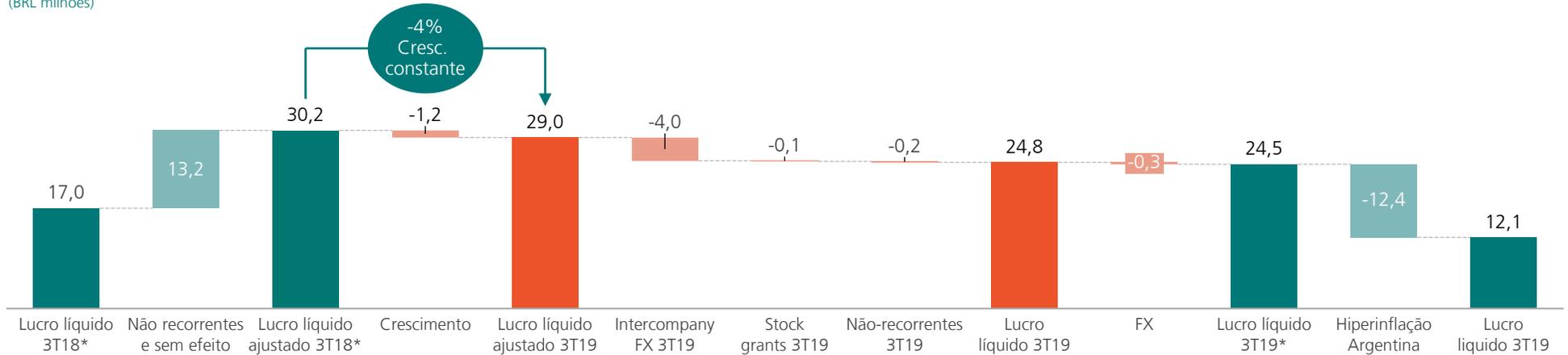
¹ Imposto de renda total = soma de imposto de renda corrente e imposto de renda diferido; ² Imposto de renda corrente / EBT; ³ Imposto de renda total / EBT

Destaques financeiros

Lucro líquido ajustado

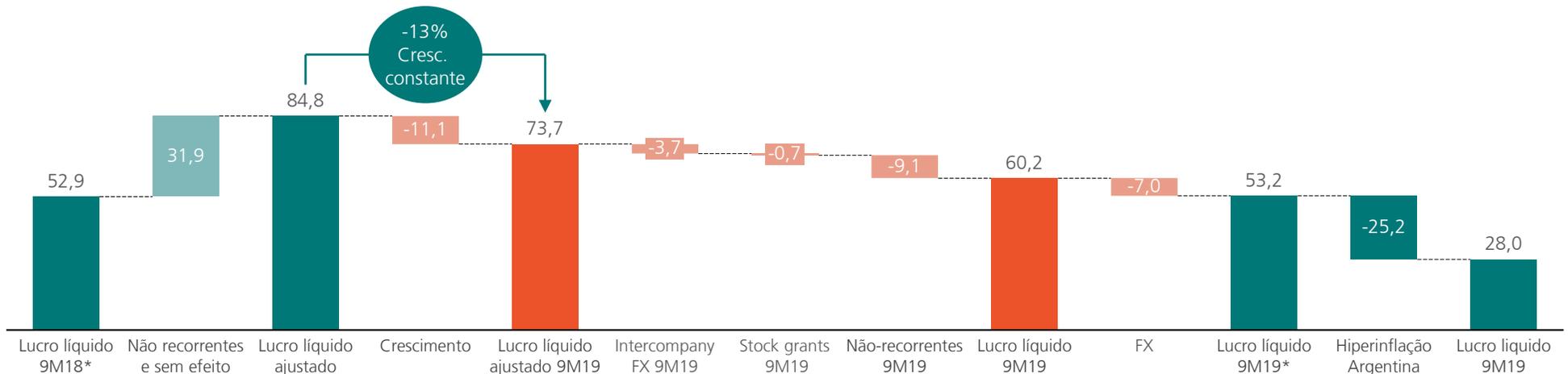
Breakdown do lucro líquido 3T19

(BRL milhões)



Breakdown do lucro líquido 9M19

(BRL milhões)



Destaques financeiros

Geração de Caixa operacional impactado pelos diversos lançamentos

Fluxo de caixa líquido de despesas operacionais

(BRL milhões)

	9M19	9M18
Fluxo de caixa livre das atividades operacionais	37,5	76,7
Fluxo de caixa líquido ajustado	44,1	91,9
Receita líquida	543,1	585,5
EBTIDA ajustado	98,4	137,7
Fluxo de caixa líquido ajustado / EBITDA ajustado	44,8%	66,8%
Fluxo de caixa líquido ajustado / Receita líquida	8,1%	15,7%

Ciclo de conversão de caixa e capital de giro

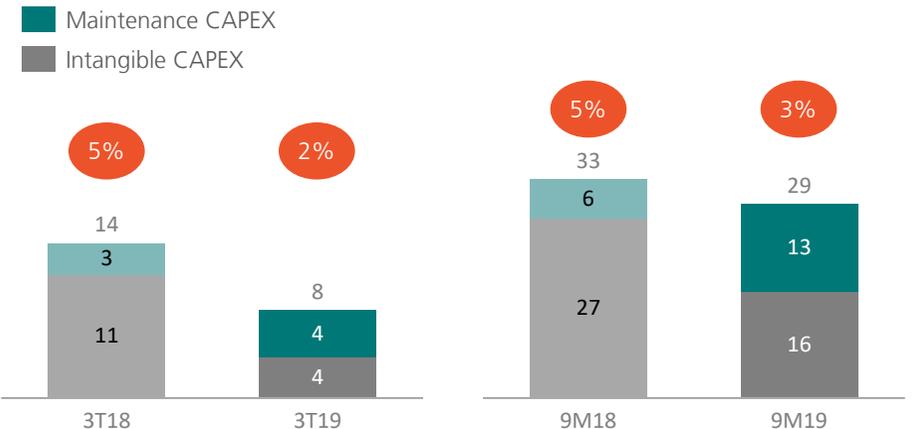
(Dias)

	3T18	4T18	1T19	2T19	3T19
Dias de contas a receber ¹	156	102	134	117	137
Dias de estoques ²	192	143	229	156	215
Dias de contas a pagar ³	(172)	(142)	(136)	(123)	(142)
Ciclo de conversão de caixa	176	103	227	150	209

CAPEX de manutenção e intangível

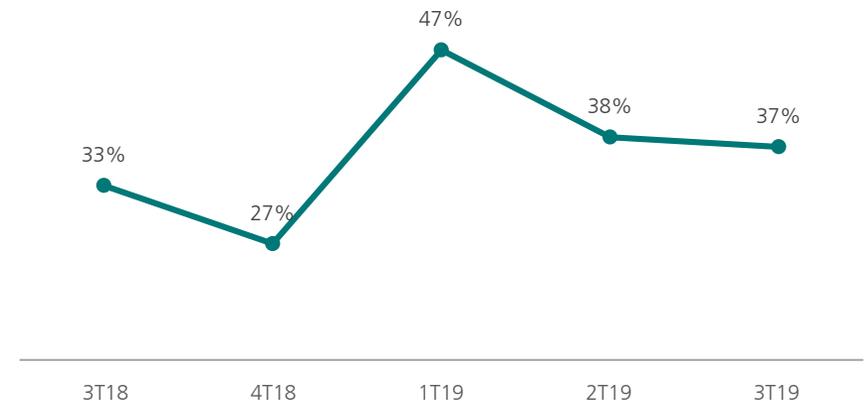
(BRL milhões)

% CAPEX intangível por receita líquida



Capital de giro

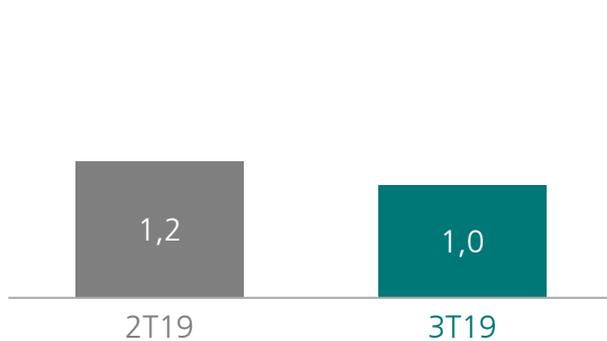
(% de receita líquida)



Destaques financeiros

Dívida líquida

Dívida líquida/ EBITDA ajustado¹



EBITDA ajustado / despesas de juros¹



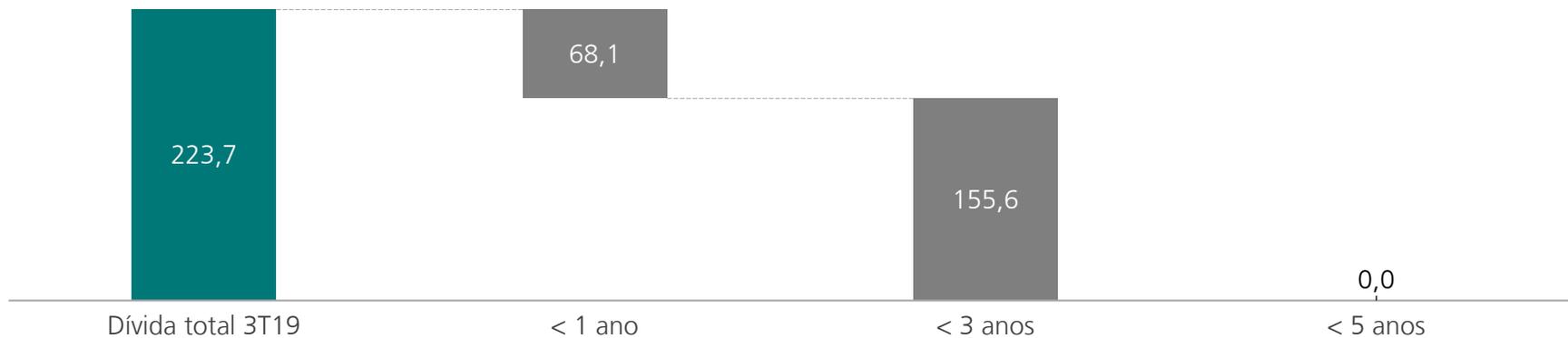
Reconciliação da dívida

(BRL milhões)

Dívida total 3T19	223,7
Caixa	-77,6
Dívida líquida 3T19	146,1

Visão geral da dívida em 30 de setembro de 2019

(BRL milhões)

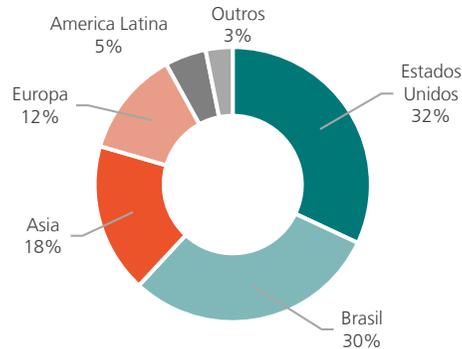


Mercado de capitais

Base acionária

Breakdown no IPO

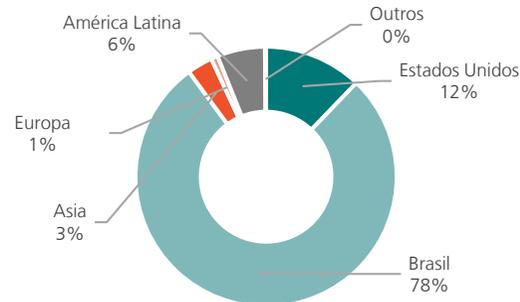
(% de free float)



ADTV 30: BRL 11,1M
Entre 1 e 31 de Ago, 2017

Breakdown em 30 de Setembro de 2019

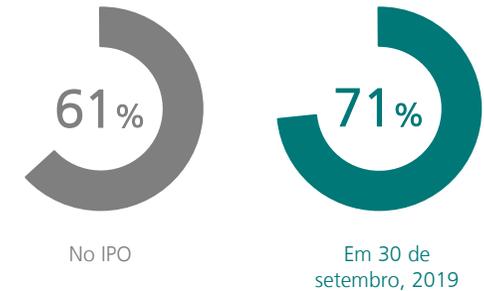
(% do free float)



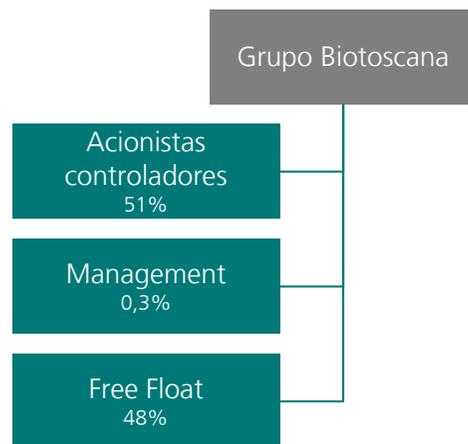
ADTV 30: BRL 3,5M
Entre 1 de julho e 30 de setembro, 2019

Free float | Top 20 acionistas

(% do total do free float)



Estrutura acionária em 30 de setembro, 2019



Eventos Subsequentes

- Venda de 51% das ações, pertencentes aos controladores, para a Knight Therapeutics Inc.
- Preço de aquisição de BRL 10,96 com 80% a ser pago no momento do fechamento e 20% pagos através de uma conta *escrow* durante 3 anos.
- Expectativa de fechamento em 29 de novembro.
- Oferta pública de aquisição das ações e BDRs remanescentes a ser conduzida pela Knight de acordo com o Estatuto Social do GBT.
- Claudio Coracini indicado como CEO interino.

Disclaimer

Esta apresentação pode conter informações sobre eventos futuros, tais informações não seriam apenas fatos históricos, mas refletiriam os desejos e as expectativas da direção da companhia. As palavras "acredita", "espera", "planeja", "prevê", "estima", "projeta", "almeja" e similares pretendem identificar afirmações que, necessariamente, envolvem riscos conhecidos e desconhecidos.

Riscos conhecidos incluem incertezas, que não são limitadas ao impacto da competitividade dos preços e serviços, aceitação dos serviços no mercado, transações de serviço da companhia e de seus competidores, aprovação regulamentar, flutuação da moeda, mudanças no mix de serviços oferecidos e outros riscos descritos nos relatórios da companhia.

Esta apresentação está atualizada até a presente data e o Grupo Biotoscana não se obriga a atualizá-la mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros.



GBT Grupo
Biotoscana

IR Contact
Melissa Angelini
ir@grupobiotoscana.com
+55 11 5090-5927

WTC, Dr Luis Bonavita 1294, #2004
Montevideo, 11300, Uruguay
t. +598 2626 2344
grupobiotoscana.com