

4T18 e 2018

GBT Apresentação de Resultados

Montevideu, 22 de março de 2019

B3: GBIO33

A woman with curly brown hair, wearing a white lab coat and gloves, is focused on using a pipette in a laboratory setting. In the background, another person wearing a lab coat and safety glasses is visible, also working. The image is partially covered by a dark teal geometric overlay on the left side.

GBT Grupo Biotoscana

Mensagem da administração

Destaques 2018

Principais destaques

- Significativa **extensão do nosso acordo com a Gilead** para incluir vários produtos de Hepatite C e HIV para 5 mercados na região andina
- Integração dos centros de P&D na Argentina da LKM e Dosa – **um centro integrado para todas as linhas terapêuticas**
- Revisão e desenvolvimento das **políticas corporativas e procedimentos**
- Aprovação do **plano estratégico de 5 anos**, com kick off no começo de 2019

Parceria Gilead

	HCV/HBV	HIV	Antifúngicos
Colômbia	EPCLUSA ® HARVONI ® SOVALDI ® VEMLIDY ® VOSEVI ®	ATRIPLA ® BIKTARVY ® COMPLERA ® DESCOVY ® GENVOYA ® ODEFSEY ® STRIBLID ® TRUVADA ® VIREAD ®	
Peru	HARVONI ® SOVALDI ® VEMLIDY ®	GENVOYA ® TRUVADA ® VIREAD ®	AMBISOME ®
Equador	HARVONI ® VEMLIDY ®	GENVOYA ® TRUVADA ®	
Paraguai	VEMLIDY ®	TRUVADA ® VIREAD ®	AMBISOME ®
Bolívia	HARVONI ® SOVALDI ® VEMLIDY ®	COMPLERA ® STRIBLID ® TRUVADA ® VIREAD ®	AMBISOME ®

Prioridades 2019

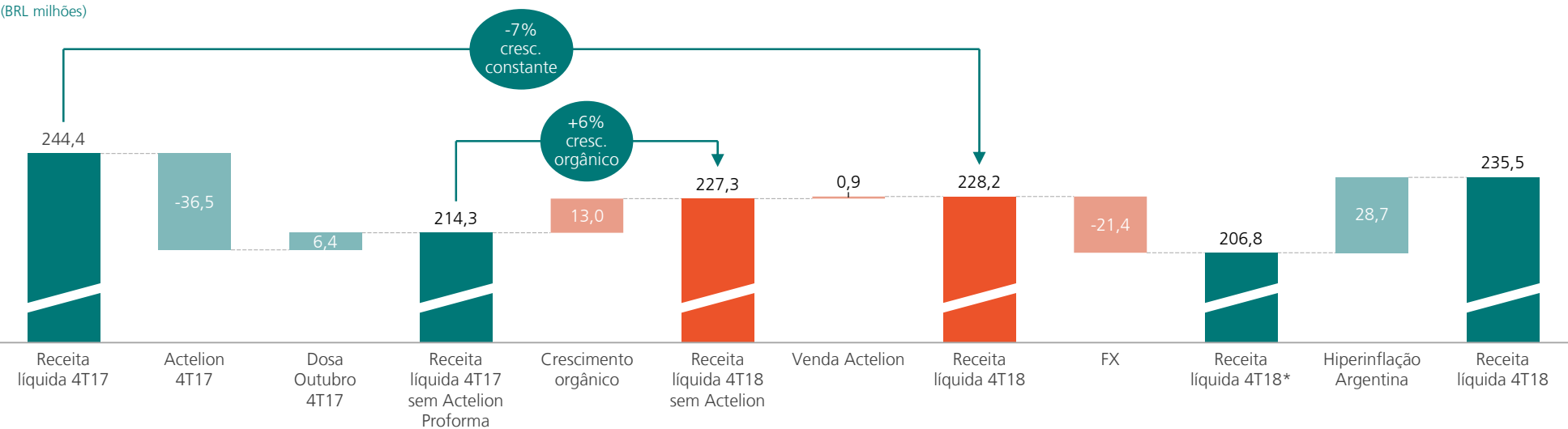
Estratégia de crescimento equilibrada desenvolvida para garantir um crescimento sustentável



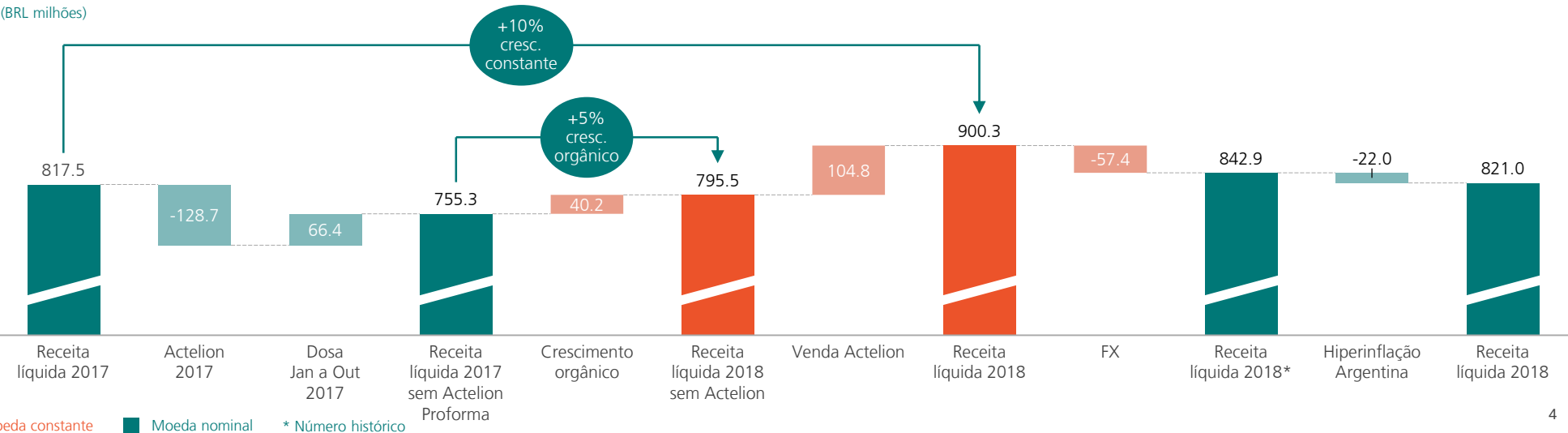
Mensagem da administração

Destaques

Componentes de crescimento da receita líquida 4T18



Componentes de crescimento da receita líquida 2018



Desempenho financeiro e operacional

Destaques da demonstração de resultados

	4T18	4T17	Var. %	4T18*	4T18	Var. %	2018	2017	Var. %	2018*	2018	Var. %
Receita bruta	248,7	271,6	-8,4%	217,8	240,2	-11,6%	887,1	924,0	-4,0%	911,2	971,9	5,2%
Receita líquida	235,5	244,4	-3,7%	206,8	228,2	-6,7%	821,0	817,5	0,4%	842,9	900,3	10,1%
Custo dos produtos vendidos	-117,5	-104,1	12,8%	-103,9	-108,6	4,4%	-398,8	-377,9	5,5%	-397,2	-409,3	8,3%
COGS (%)	-49,9%	-42,6%	729 bps	-50,3%	-47,6%	502 bps	-48,6%	-46,2%	236 bps	-47,1%	-45,5%	-76 bps
Lucro bruto	118,0	140,3	-15,9%	102,9	119,5	-14,8%	422,2	439,7	-4,0%	445,7	491,0	11,7%
Margem bruta (%)	50,1%	57,4%	-729 bps	49,7%	52,4%	-502 bps	51,4%	53,8%	-236 bps	52,9%	54,5%	76 bps
Despesas operacionais recorrentes	-79,8	-78,5	1,7%	-69,0	-78,7	0,3%	-276,9	-270,1	2,5%	-282,1	-303,8	12,5%
OPEX recorrente (%)	-33,9%	-32,1%	178 bps	-33,4%	-34,5%	239 bps	-33,7%	-33,0%	69 bps	-33,5%	-33,7%	71 bps
(+) Stock Grants	-0,3	3,6	-	-0,3	-0,3	-	-9,5	-30,5	-68,7%	-9,5	-9,5	-68,7%
(+) Stock Options	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-
(-) Recuperação de dívidas incobráveis	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-	-5,3	0,0	-	-5,3	-4,5	-
Despesas operacionais	-80,2	-74,9	7,0%	-69,4	-79,1	5,5%	-281,1	-300,6	-6,5%	-286,4	-308,9	2,8%
OPEX (%)	-34,0%	-30,6%	339 bps	-33,5%	-34,6%	401 bps	-34,2%	-36,8%	-252 bps	-34,0%	-34,3%	-246 bps
Receita operacional	37,9	65,4	-42,1%	33,5	40,5	-38,1%	141,0	139,1	1,4%	159,3	182,2	31,0%
Margem EBIT	16,1%	26,8%	-1068bps	16,2%	17,7%	-903 bps	17,2%	17,0%	17 bps	18,9%	20,2%	322 bps
(+) D&A	7,1	6,0	19,2%	6,0	7,0	17,2%	27,8	18,4	51,6%	25,2	25,6	39,4%
(+) Stock grants	0,3	-3,6	-	0,3	0,3	-	9,5	30,5	-68,7%	9,5	9,5	-68,7%
(+) Ajustes não-recorrentes	1,5	5,4	-73,0%	1,3	2,3	-58,6%	6,1	11,5	-47,4%	6,7	6,8	-41,4%
EBITDA Ajustado	46,8	73,2	-36,1%	41,2	50,1	-31,6%	184,5	199,4	-7,5%	200,8	224,0	12,3%
Margem EBITDA Ajustado	19,9%	30,0%	-1009bps	19,9%	21,9%	-802 bps	22,5%	24,4%	-193 bps	23,8%	24,9%	49 bps

Pipeline contratado

Destaques do portfólio

Parceria Eisai - Oncologia



- 3 indicações no Brasil: DTC, RCC e uHCC
- Avaliação da ANS para 2020 para incluir no formulário de cobertura no Brasil
- Em processo de registro: ARG, CHL, COL, PER, ECU
- Submissões futuras: BOL



- Lançado: BRA (3L em Nov 2017 e 2L em Set 2018)
- Em processo de registro: ARG, CHL, COL, ECU, PER
- Submissões futuras: BOL
- Relançamento no Brasil com novo posicionamento e eventos customizados, além de esforços de marketing para estabelecer como primeira opção como primeira linha de tratamento para pacientes MBC de segunda linha

Parceira Basilea



- Lançado: ARG (Abril 2018)
- Aprovado: PER
- Em processo de registro: CHL, ECU, COL, MEX
- Submissões futuras: BRA



- Aprovado : CHI, PER, ECU, ARG e MEX
- Em processo de registro: BOL, COL. BRA em processo fast track para aprovação
- Submissões futuras: PAR

Parceria Gilead



- Extensão do contrato assinado em 2T18 para incluir 15 products existentes da franquia de anti-infectivos (HIV, HEPC, Antifungo) para 5 países (COL, PER, ECU, BOL, PAR)
- 5 produtos de HIV e 2 de HEPC com venda na COL e PER
- Extensão do contrato no BRA para incluir EPCLUSA®

BGx – Produtos proprietários

- ~38 produtos/dosagens aprovados em 2018 (combinação produtos x países)
- 14 moléculas em processo de registro na Argentina, 7 na Bolívia, 1 na Chile, 5 na Colômbia, 2 no Equador, 8 no Paraguai, 6 no Peru e 3 no Uruguai
- ~40 produtos para serem submetidos para aprovação em 2019 (combinação produtos x países)
- Mais de 30 produtos BGx em desenvolvimento.

Atualização commercial e no desenvolvimento de negócios

Principais eventos

XXVIII Congresso Brasileiro de Neurologia



- São Paulo, outubro de 2018
- Visitado por aproximadamente 4.000 profissionais de saúde, principalmente neurologistas
- GBT organizou um Simpósio Satélite para o lançamento oficial do FYCOMPA®
- Durante o evento, nossa equipe participou de várias discussões, permitindo-lhes desenvolver ainda mais seu conhecimento na área médica.

San Antonio Breast Cancer Meeting



- San Antonio, dezembro de 2018
- Participação no Simpósio da Eisai sobre considerações no tratamento de 3ª linha de mBc
- Contato com nossos parceiros atuais Eisai e Pierre Fabre.
- GBT patrocinou oncologistas da Argentina para participar deste evento
- GBT México organizou uma reunião com KOLs do Consenso Nacional sobre o câncer de mama

13º Con. Brasileiro de Neurologia Infantil



- Belo Horizonte, novembro de 2018
- Frequentado por 650 neurologista pediátrico
- Discussões sobre o manejo da epilepsia, dor de cabeça na infância, doenças neuromusculares, síndromes infantis e genética
- GBT organizou um Simpósio Satélite para o lançamento oficial do INOVELON®

JP Morgan Healthcare Conference



- San Francisco, janeiro de 2019
- GBT apresentou no LatAm trek
- 25 apresentações de potenciais parceiros e contato estabelecido com a maioria deles.
- Oito reuniões 1x1 com potenciais parceiros com quem as negociações estão avançadas
- Assinatura de um *non-binding* com uma biotech para *due diligence* no segmento do CNS

60th Annual Meeting of the ASH

ASH Meeting 2018



- San Diego, dezembro de 2018
- Um dos eventos de hematologia mais abrangentes do mundo
- Stand GBT
- Dr. Daniel Flores, nosso Consultor Científico Sênior, teve a oportunidade de fazer uma apresentação sobre o CRESEMBA® no *Tom Ham's Lighthouse*, durante um jantar com médicos
- Encontros presenciais com 23 empresas farmacêuticas:
 - 10 foram contato inicial com empresas que estão em estágios iniciais de desenvolvimento clínico
 - 3 foram contato inicial com empresas com moléculas em fase avançada de desenvolvimento
 - 10 foram reuniões de *follow up*
- Foco em novas oportunidades para as áreas de hematologia e onco-hematologia com a maior probabilidade de inovação, sucesso comercial e benefício para o paciente

Pipeline futuro

Renovação contínua do fluxo de negócios com potenciais parceiros

Indicação	Região	Atratividade	Business Plan	Due Diligence	Negociações finais	Território
ONCOLOGIA						
R/R CLL, iNHL	US					América Latina
Câncer de ovário	US					América Latina
AML, MDS	EU					América Latina
Mieloma Múltiplo, Linfoma de Células B	US					América Latina
Câncer de ovário	US					América Latina
Neuroblastoma	EU					América Latina
Melanoma, Câncer colorretal	EU					Região Andina
AML	EU					América Latina
Mielofibrose	US					América Latina
Câncer De Mama, RCC	EU					América Latina
Câncer De Mama, RCC	EU					América Latina
MDS	US					América Latina
R/R AML	US					América Latina
R/R AML	US					América Latina
AML	US					América Latina
CLL	US					América Latina
NSCLC	US					América Latina
DOENÇAS RARAS						
Esofagite eosinofílica	EU					América Latina
Inflamação e Imunologia	EU					Brasil
Amiloidose HATTR	US					América Latina
Porfirias	US					América Latina
Protoporfiria eritropoiética	AUS					América Latina
Distrofia muscular de Duchenne	US					Col + Arg
Amiloidose	US					América Latina
Antidote F10 Inhibitor	US					América Latina
Trombocitopenia	US					América Latina
Angioedema hereditário	US					América Latina
Púrpura Trombocitopênica Imunológica	US					América Latina

Indicação	Região	Atratividade	Business Plan	Due Diligence	Negociações finais	Território
ANTI INFECCIOSOS						
cUTI	US					América Latina
Candidíase Invasiva	US					América Latina
Candidíase Invasiva	US					América Latina
Candidíase Invasiva	US					América Latina
Candidíase Invasiva	*					América Latina
Candidíase Invasiva	US					América Latina
ABSSSI	US					América Latina
CAP, ABSSSI	US					América Latina
Gram (-)	US					América Latina
Infecção Fúngica Sistêmica	ISR					A ser definido
TRATAMENTOS ESPECIAIS E I&I						
Mal de Parkinson	US					América Latina
CNS	EU					América Latina
Mal de Parkinson	US					América Latina
Discinesia tardia	US					América Latina
Anemia por doença renal crônica	US					América Latina
Esclerose múltipla recorrente-remittente	EU					América Latina
DECH aguda/crônica	EU					América Latina
Instilação de câncer de bexiga	US					América Latina

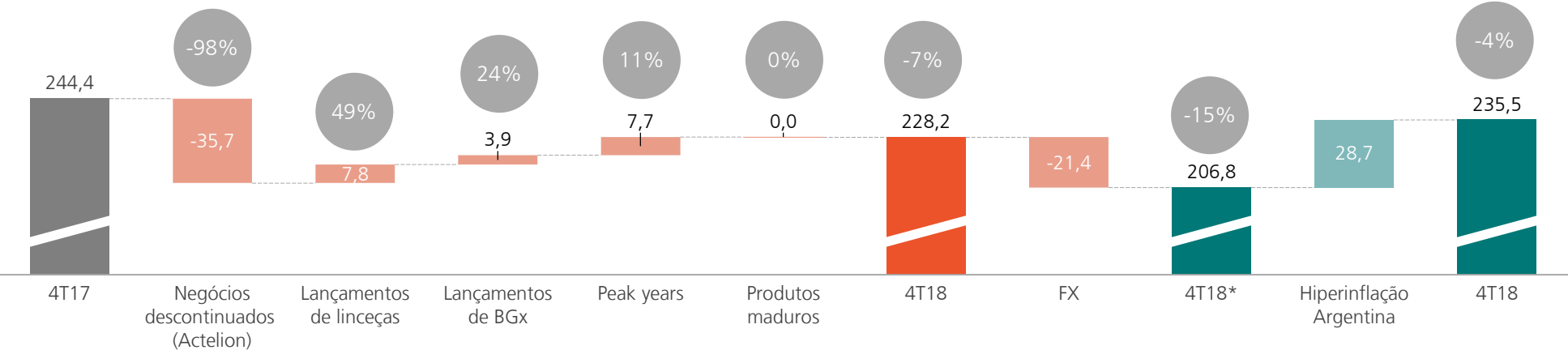
*2 companhias em diferentes países

Receita líquida

Breakdown do portfólio

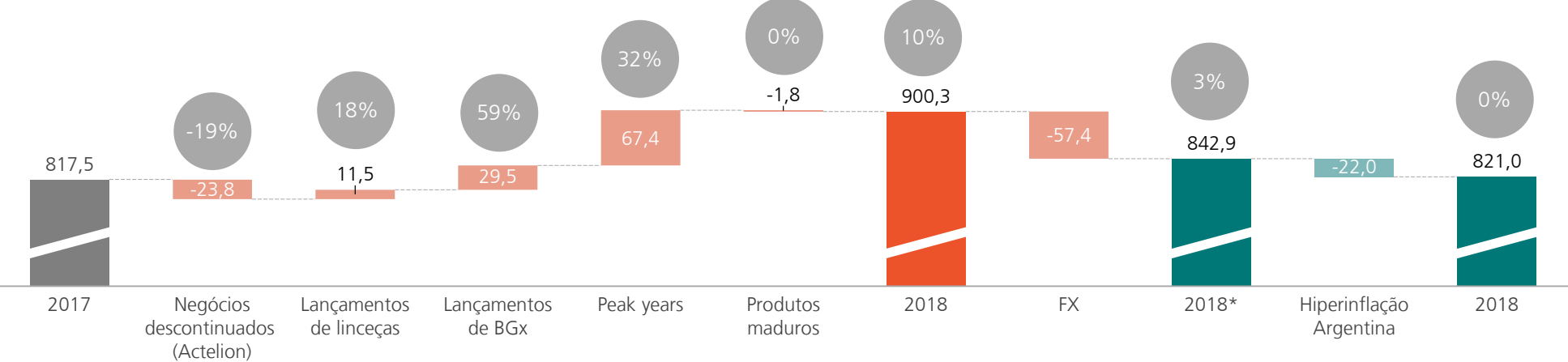
Breakdown da receita líquida 4T18

(BRL milhões | % crescimento comparado a 4T17)



Breakdown da receita líquida 2018

(BRL milhões | % crescimento comparado a 2017)

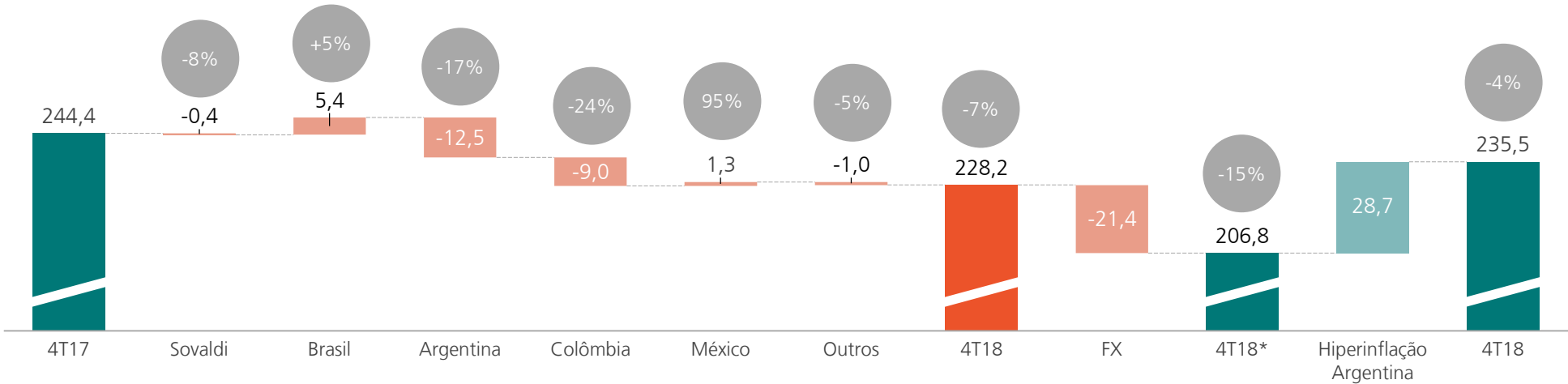


Receita líquida

Breakdown por país

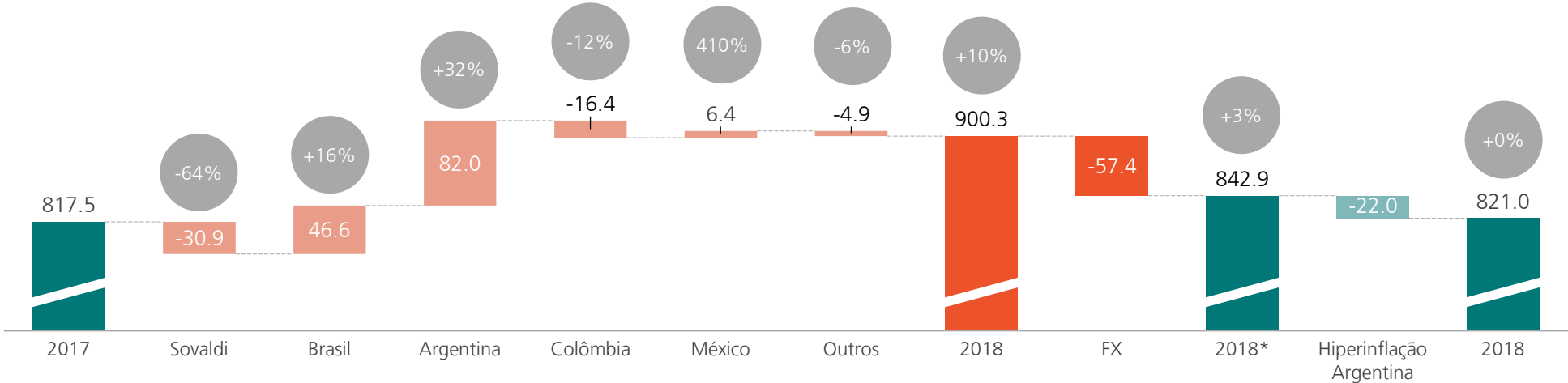
Receita líquida por país 4T18

(BRL milhões | % crescimento comparado a 4T17)



Receita líquida por país 2018

(BRL milhões | % crescimento comparado a 2017)



Opex

Despesas operacionais

Despesas

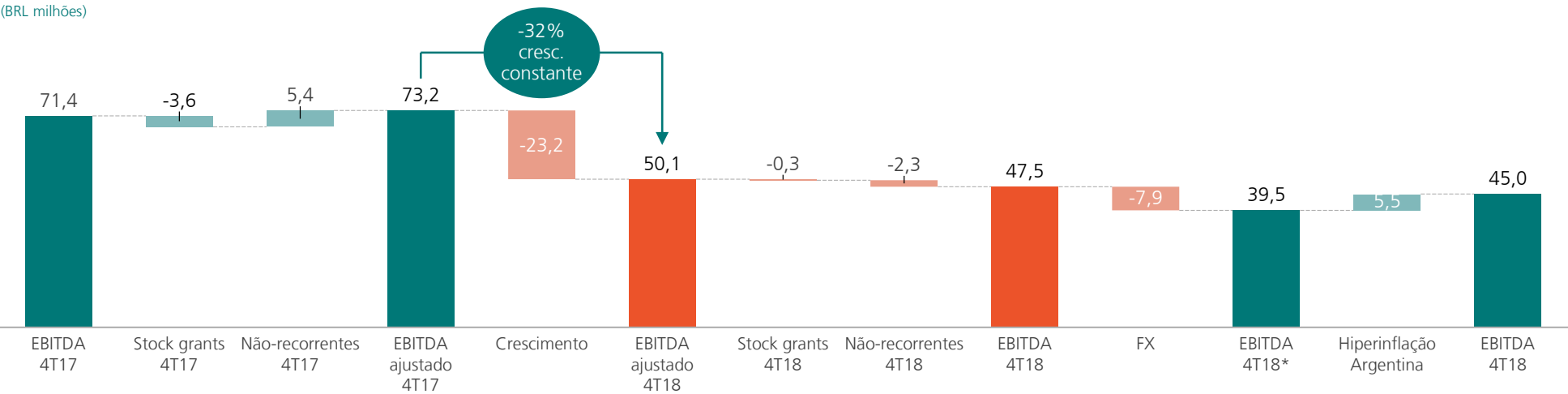
(BRL milhões)

	4T18	4T17	Var. %	4T18*	4T18	Var. %	2018	2017	Var. %	2018*	2018	Var. %
Despesas de vendas e marketing recorrentes	-38,3	-36,3	5,5%	-33,8	-38,5	6,3%	-136,5	-131,6	3,7%	-138,6	-147,6	12,1%
(-) Recuperação de dívidas incobráveis	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-	-5,3	0,0	-	-5,3	-4,5	-
Despesas de vendas e marketing incluindo dívidas incobráveis	-38,3	-36,3	5,5%	-33,8	-38,5	6,3%	-131,2	-131,6	-0,3%	-133,3	-143,1	8,7%
Despesas gerais e administrativas recorrentes	-28,1	-25,2	11,1%	-25,0	-24,8	-1,8%	-89,0	-91,4	-2,6%	-89,4	-92,4	1,2%
(+) Stock grants	-0,3	3,6	-	-0,3	-0,3	-	-9,5	-30,5	-68,7%	-9,5	-9,5	-68,7%
Total despesas gerais e administrativas ¹	-28,4	-21,6	31,2%	-25,3	-25,1	16,1%	-98,5	-121,9	-19,2%	-99,0	-102,0	-16,3%
P&D, médicas, regulatórias e de desenvolvimento de negócios	-12,2	-12,0	1,7%	-9,1	-13,3	10,4%	-41,4	-37,9	9,2%	-43,5	-54,2	42,8%
Despesas de reorganização, integração e aquisição	-1,5	-5,1	-71,4%	-1,3	-2,3	-56,1%	-11,3	-11,2	1,0%	-12,0	-11,2	0,2%
Outras receitas e despesas líquidas operacionais	0,2	0,2	24,8%	0,2	0,1	-14,1%	1,3	2,1	-36,5%	1,4	1,6	-21,1%
Despesas operacionais recorrentes	-79,8	-78,5	1,7%	-69,0	-78,7	0,3%	-276,9	-270,1	2,5%	-282,1	-303,8	12,5%
Total despesas operacionais¹	-80,2	-74,9	7,0%	-69,4	-79,1	5,5%	-281,1	-300,6	-6,5%	-286,4	-308,9	2,8%

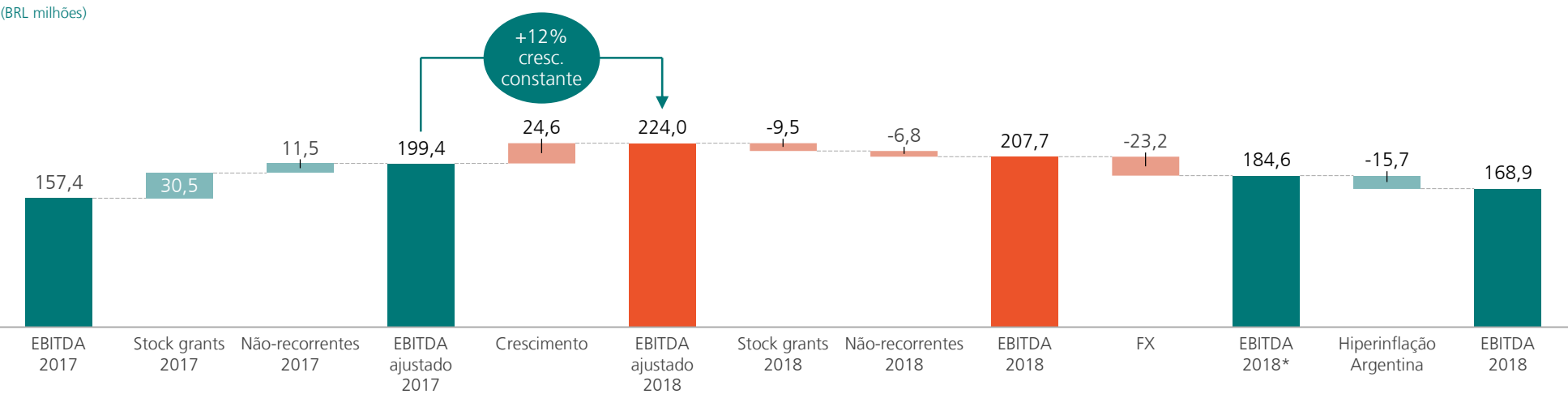
EBITDA

EBITDA e EBITDA ajustado

Breakdown do EBITDA 4T18



Breakdown do EBITDA 2018



Destaques financeiros

Despesas financeiras e taxa de imposto efetiva

Resultado financeiro líquido

(BRL milhões)

	4T18	4T17	Var. %	4T18*	2018	2017	Var. %	2018*
Juros e outras despesas financeiras	-12,6	-16,2	-22,4%	-10,1	-31,2	-57,4	-45,8%	-32,7
Bancolombia	0,0	-4,2	-	0,0	0,0	-26,9	-	0,0
PECs	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-9,9	-	0,0
Citibank	-4,4	-3,5	24,2%	-2,8	-16,0	-3,5	351,5%	-17,8
Itaú Unibanco	-3,1	-0,8	277,7%	-3,1	-12,6	-0,8	1429,2%	-12,6
Santander	0,0	0,0	-	0,0	0,0	0,0	-	0,0
Outras despesas financeiras	-5,1	-7,7	-34,2%	-4,2	-2,5	-16,3	-84,4%	-2,3
Ganho na posição monetária líquida pela exposição à inflação	2,0	0,0	-	0,0	12,8	0,0	-	0,0
Despesas/receitas de FX, líquida	-1,2	-8,0	-85,3%	-0,6	-27,7	-18,5	49,5%	-28,7
Resultado financeiro líquido	-11,8	-24,2	-51,3%	-10,6	-46,0	-75,9	-39,4%	-61,4

Taxa de imposto efetiva

(BRL milhões)

	4T17	1T18	2T18	3T18	4T18	2017	2018
EBT	41,2	23,8	27,9	18,0	26,1	63,1	95,0
Stock grants	-3,6	2,8	2,8	3,5	0,3	30,5	9,5
FX de juros não dedutíveis de aquisições	-3,1	0,0	0,0	0,0	0,0	34,9	0,0
Empréstimo Itaú – empréstimo não dedutível	-	3,2	3,1	3,2	3,1	-	12,6
EBT ajustado	34,5	29,7	33,9	24,7	29,5	128,5	117,1
Imposto de renda corrente	10,4	8,4	8,2	8,2	0,7	30,8	23,7
Taxa líquida de imposto¹	30,0%	28,2%	24,3%	33,4%	2,5%	24,0%	20,3%

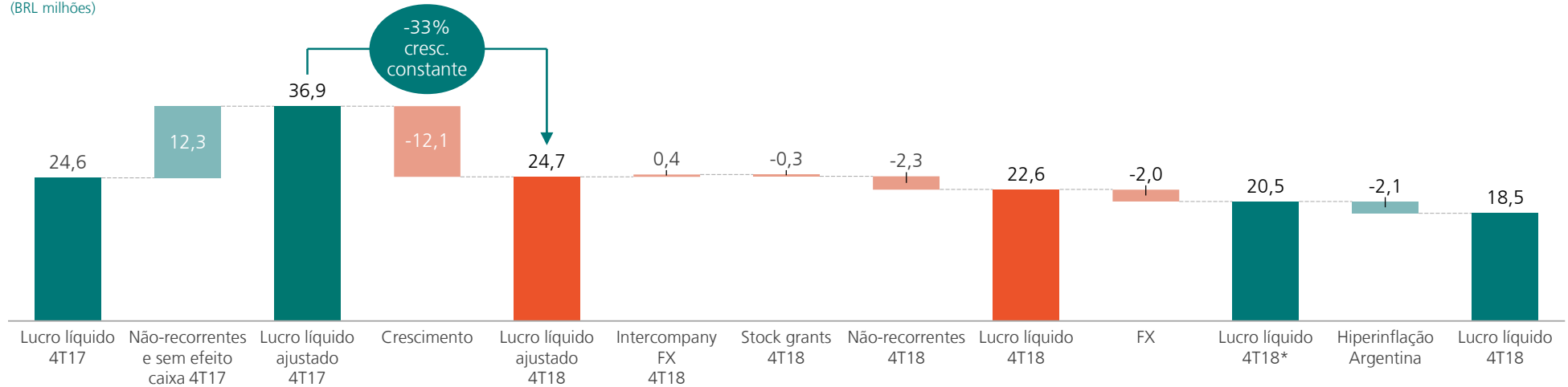
¹ Imposto de renda corrente / EBT ajustado

Destaques financeiros

Lucro líquido ajustado

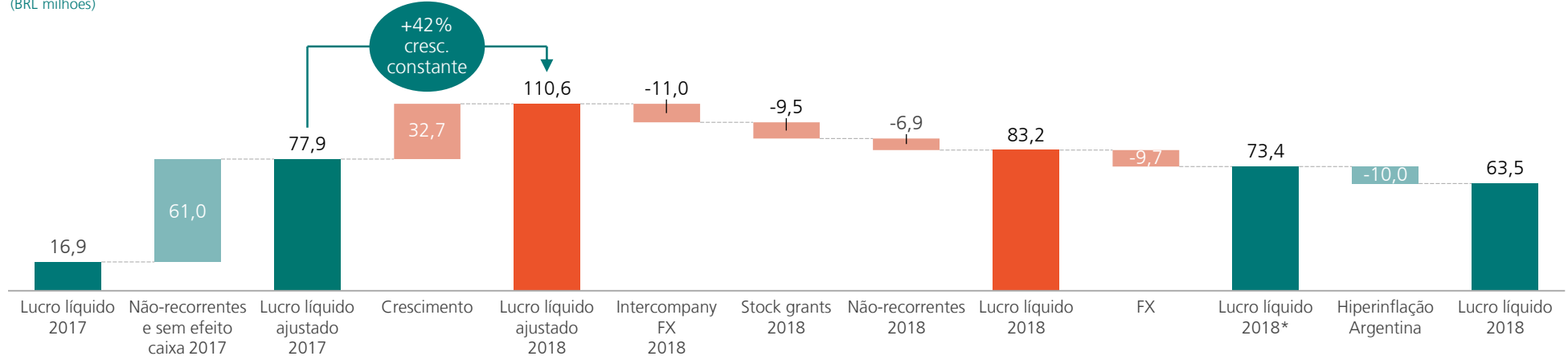
Breakdown do lucro líquido 4T18

(BRL milhões)



Breakdown do lucro líquido 2018

(BRL milhões)



Destaques financeiros

Destaques do fluxo de caixa líquido e capital de giro

Fluxo de caixa líquido de despesas operacionais

(BRL milhões)

	2018	2017
Fluxo de caixa líquido das atividades operacionais	121,8	108,6
Fluxo de caixa líquido ajustado	139,3	113,6
Receita líquida	821,0	817,5
EBITDA ajustado	184,5	199,4
Fluxo de caixa ajustado / EBITDA ajustado	75,7%	57,0%
Fluxo de caixa ajustado / receita líquida	17,0%	13,9%

Ciclo de conversão de caixa

(Dias)

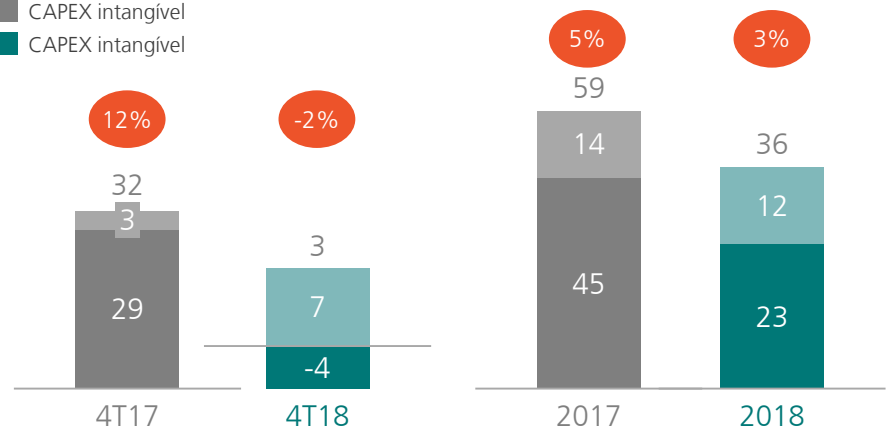
	4T17	1T18	2T18	3T18*	4T18*	3T18	4T18
Dias de contas a receber	117	140	107	129	116	156	102
Dias de estoques	124	175	119	157	150	192	143
Dias de contas a pagar	(113)	(137)	(152)	(157)	(165)	(172)	(142)
Ciclo de conversão de caixa	128	179	74	130	102	176	103

CAPEX de manutenção e intangível

(BRL milhões)

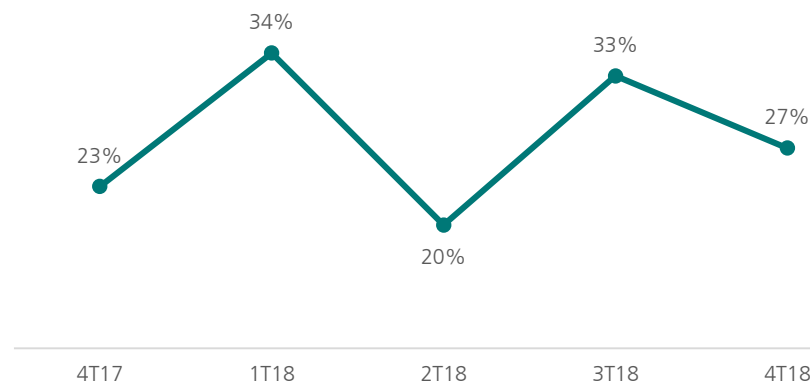
■ CAPEX intangível
■ CAPEX intangível

% CAPEX intangível por receita líquida



Capital de giro

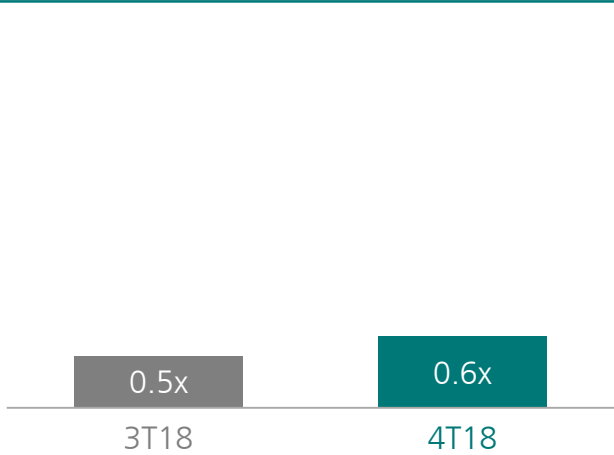
(% da receita líquida)



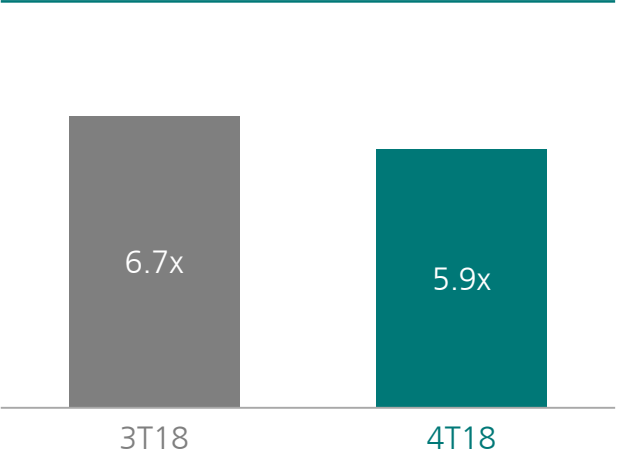
Destaques financeiros

Dívida líquida

Dívida líquida / EBITDA ajustado¹



EBITDA ajustado / Despesas de juros¹



Reconciliação da dívida

(BRL milhões)

Dívida total 4T18	215,6
Caixa	-100,6
Dívida líquida 4Q18	115,0

Debt overview as of December 31, 2018

(BRL milhões)



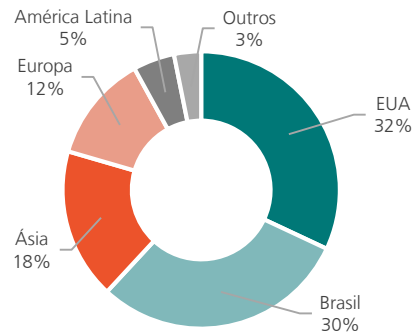
Nota: ¹ EBITDA ajustado e dívida líquida do final de cada trimestre

Mercado de capitais

Base acionária

Breakdown no IPO

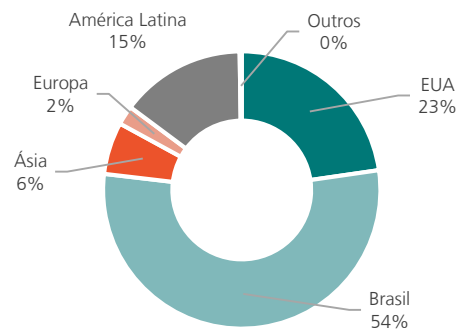
(% do free float)



ADTV 30: BRL 11,1M
entre 1 e 31 de agosto de 2017

Breakdown em 31 de janeiro de 2019

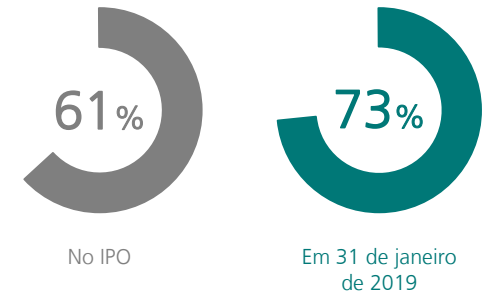
(% do free float)



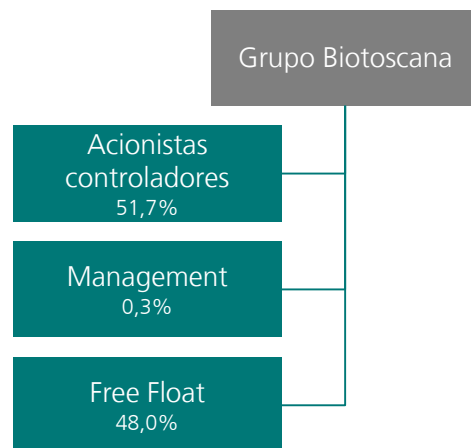
ADTV 30: BRL 2,0M
entre 1 e 31 de janeiro de 2019

Free float | Top 20 acionistas

(% do total do free float)



Estrutura acionária em 31 de jan de 2019



Programa de recompra em 31 de jan de 2019

	Ações adquiridas	Preço médio
Ações compradas	+1.346.300	10,49
Ações vendidas	-681.905	9,20
Ações em tesouraria	664.395	-
Programa de recompra aprovado	1.522.208	-
A ser comprado	176.908	-

Próximos eventos | 1S18

- Itaú BBA's 14th Annual Latam CEO Conference em Nova Iorque (Maio)
- JP Morgan Southern Cone & Andean Opportunities Conference em Buenos Aires (Junho)

Disclaimer

Esta apresentação pode conter informações sobre eventos futuros, tais informações não seriam apenas fatos históricos, mas refletiriam os desejos e as expectativas da direção da companhia. As palavras "acredita", "espera", "planeja", "prevê", "estima", "projeta", "almeja" e similares pretendem identificar afirmações que, necessariamente, envolvem riscos conhecidos e desconhecidos.

Riscos conhecidos incluem incertezas, que não são limitadas ao impacto da competitividade dos preços e serviços, aceitação dos serviços no mercado, transações de serviço da companhia e de seus competidores, aprovação regulamentar, flutuação da moeda, mudanças no mix de serviços oferecidos e outros riscos descritos nos relatórios da companhia.

Esta apresentação está atualizada até a presente data e o Grupo Biotoscana não se obriga a atualizá-la mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros.



GBT Grupo
Biotoscana

IR Contact
Melissa Angelini
ir@grupobiotoscana.com
+55 11 5090-5927

WTC, Dr Luis Bonavita 1294, #2004
Montevideo, 11300, Uruguay
t. +598 2626 2344
grupobiotoscana.com