

WEBCAST

1T20

Sede da Localiza em Belo Horizonte/MG.
Iluminação especial com uma mensagem
de esperança para sociedade.
#MovimentodoBemLocaliza

[B]³
BRASIL
BOLSA
BALCÃO


NOVO
MERCADO
BM&FBOVESPA

Índice
Brasil 50

IBRX 50

Índice
Carbono
Eficiente

ICO2

Índice de
Ações com Tag Along
Diferenciado

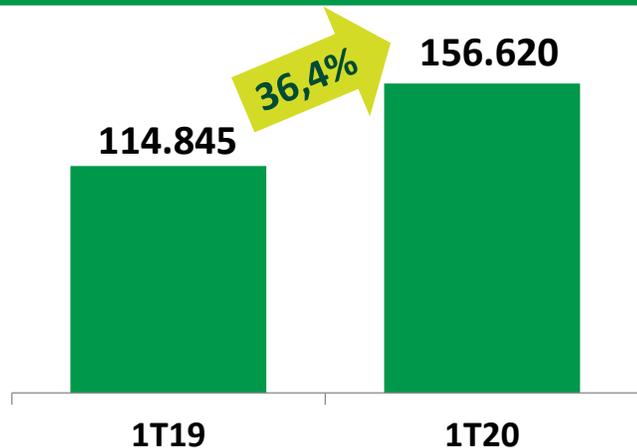
ITAG

OTCQX

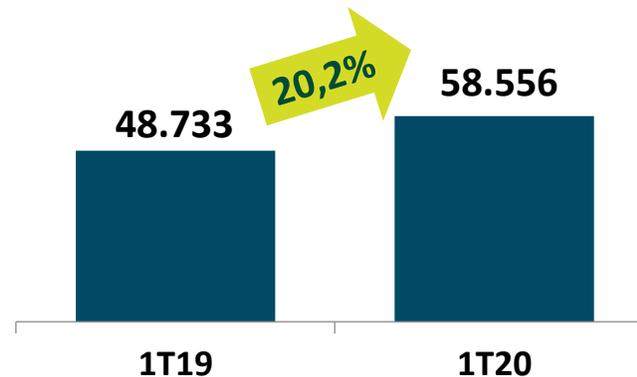
 **Localiza**

DESTAQUES OPERACIONAIS 1T20

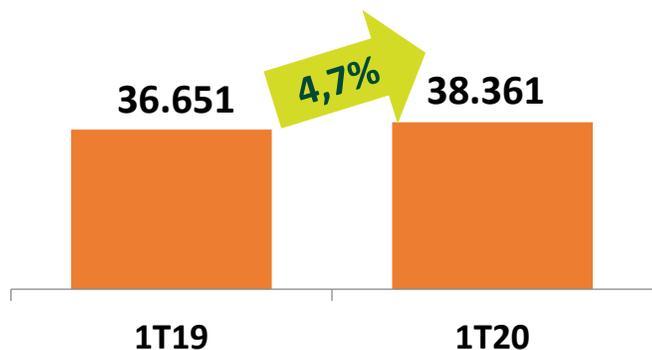
Frota média alugada – Aluguel de Carros



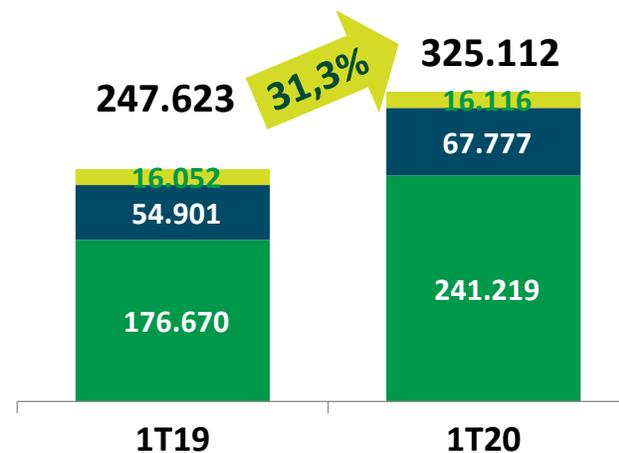
Frota média alugada – Gestão de Frotas



de carros vendidos

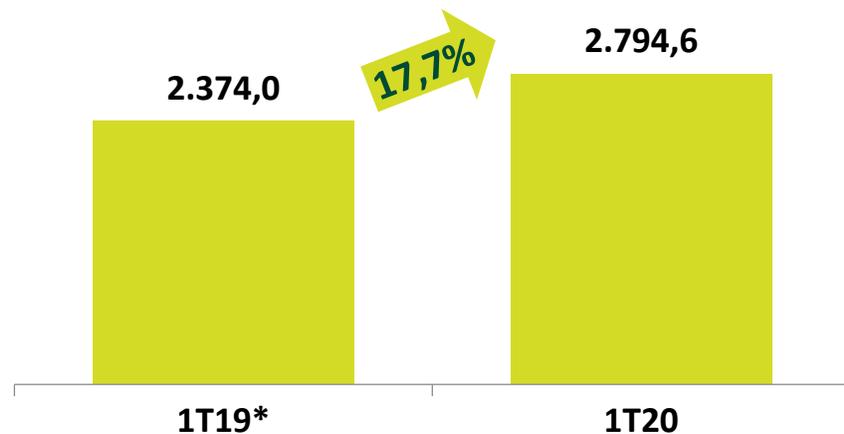


Frota de final de período

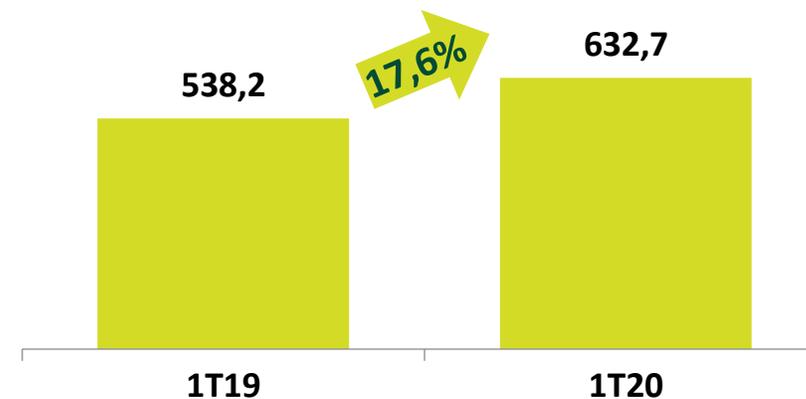


DESTAQUES FINANCEIROS 1T20

Receita líquida (R\$ milhões)



EBITDA (R\$ milhões)



(*) Número contábil incluindo os efeitos da reclassificação dos créditos de PIS e COFINS

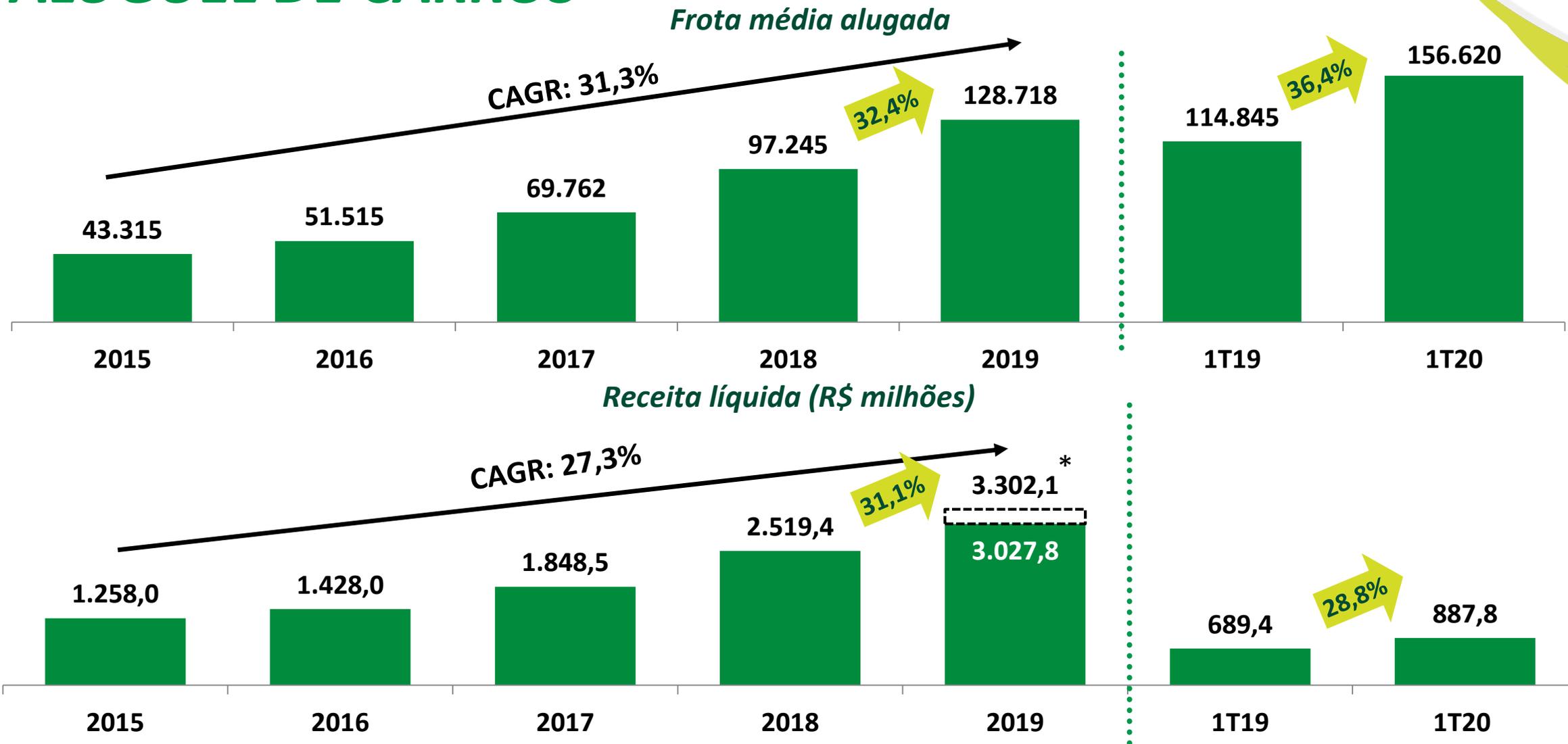
EBIT (R\$ milhões)



Lucro líquido (R\$ milhões)



ALUGUEL DE CARROS

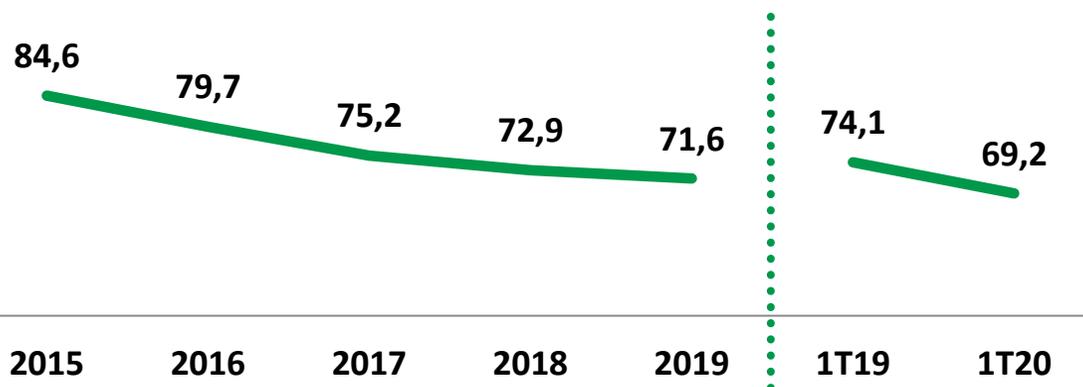


(*) Excluindo-se o efeito de reclassificação dos créditos de PIS e COFINS

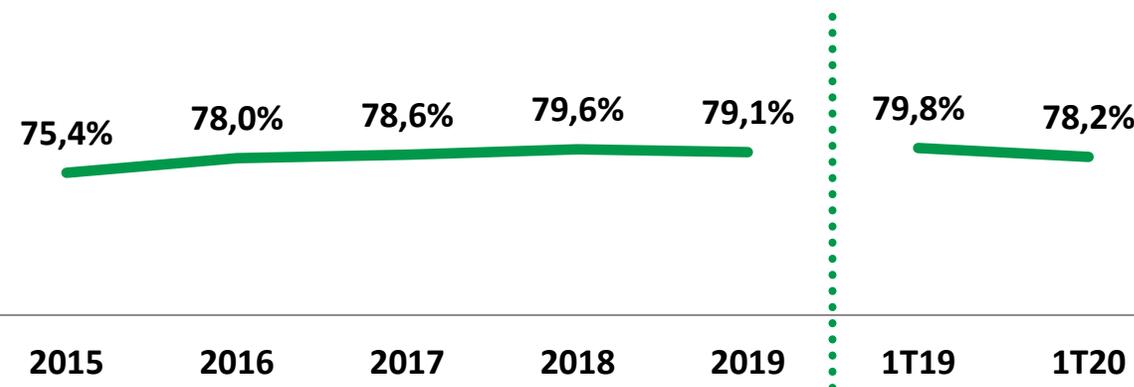
MANUTENÇÃO DO FORTE RITMO DE CRESCIMENTO NO 1T20, MESMO COM OS IMPACTOS DO COVID-19 NA ÚLTIMA SEMANA DE MARÇO

ALUGUEL DE CARROS

Diária média (em R\$)



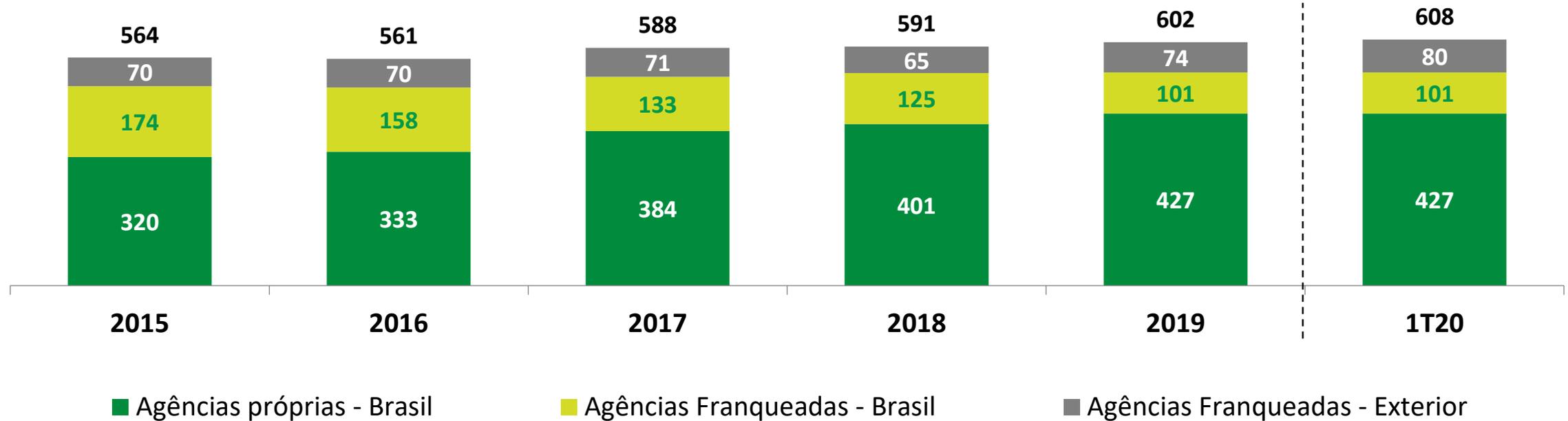
Taxa de utilização (%)



TARIFA MÉDIA E TAXA DE UTILIZAÇÃO REFLETEM MIX DE SEGMENTOS E IMPACTOS DO COVID-19 AO FINAL DO TRIMESTRE

EVOLUÇÃO DO NÚMERO DE AGÊNCIAS - ALUGUEL DE CARROS

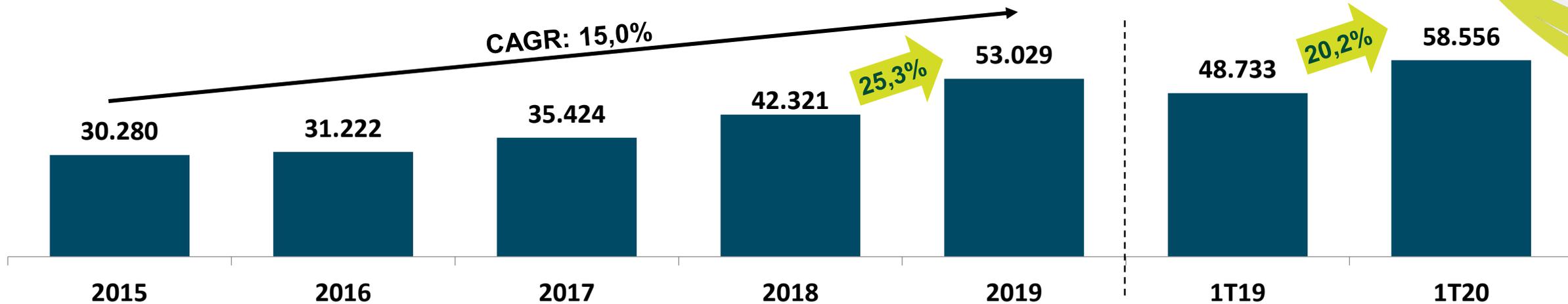
Número de agências - Brasil e exterior



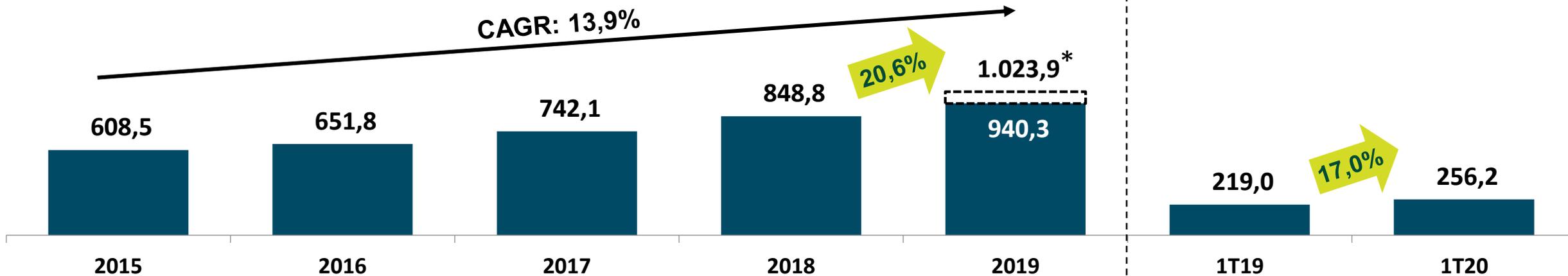
MANUTENÇÃO DA REDE DE AGÊNCIAS CORPORATIVAS EM COMPARAÇÃO AO FINAL DO ANO DE 2019

GESTÃO DE FROTAS

Frota média alugada



Receita líquida (R\$ milhões)

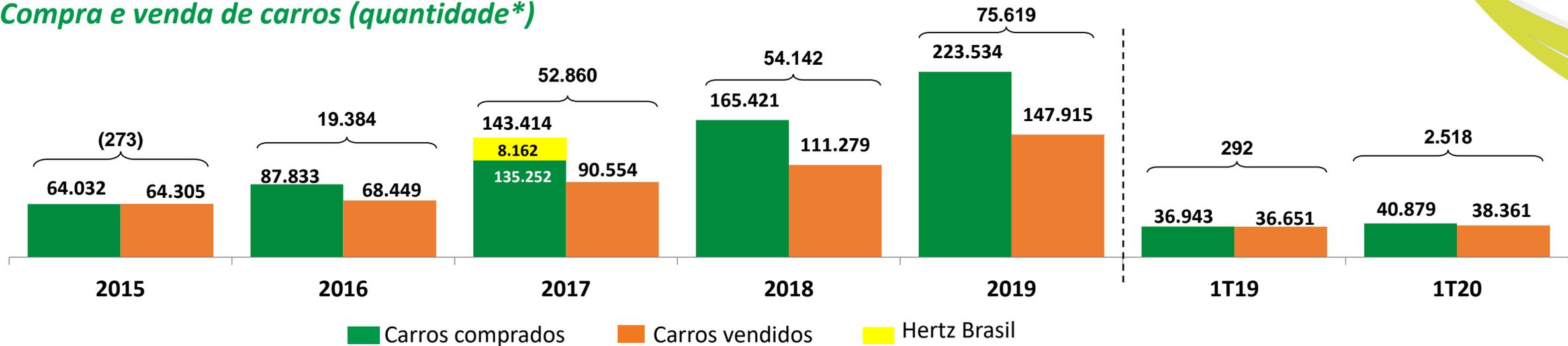


(*) Excluindo-se o efeito de reclassificação dos créditos de PIS e COFINS

GESTÃO DE FROTAS COM AUMENTO DE 20,2% NA FROTA MÉDIA ALUGADA NO 1T20

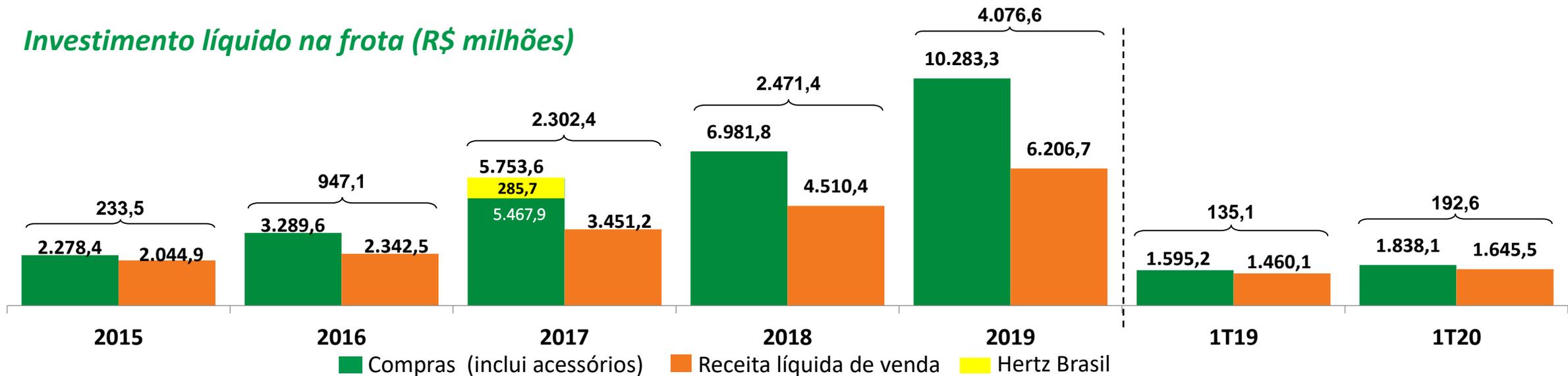
INVESTIMENTO LÍQUIDO

Compra e venda de carros (quantidade*)



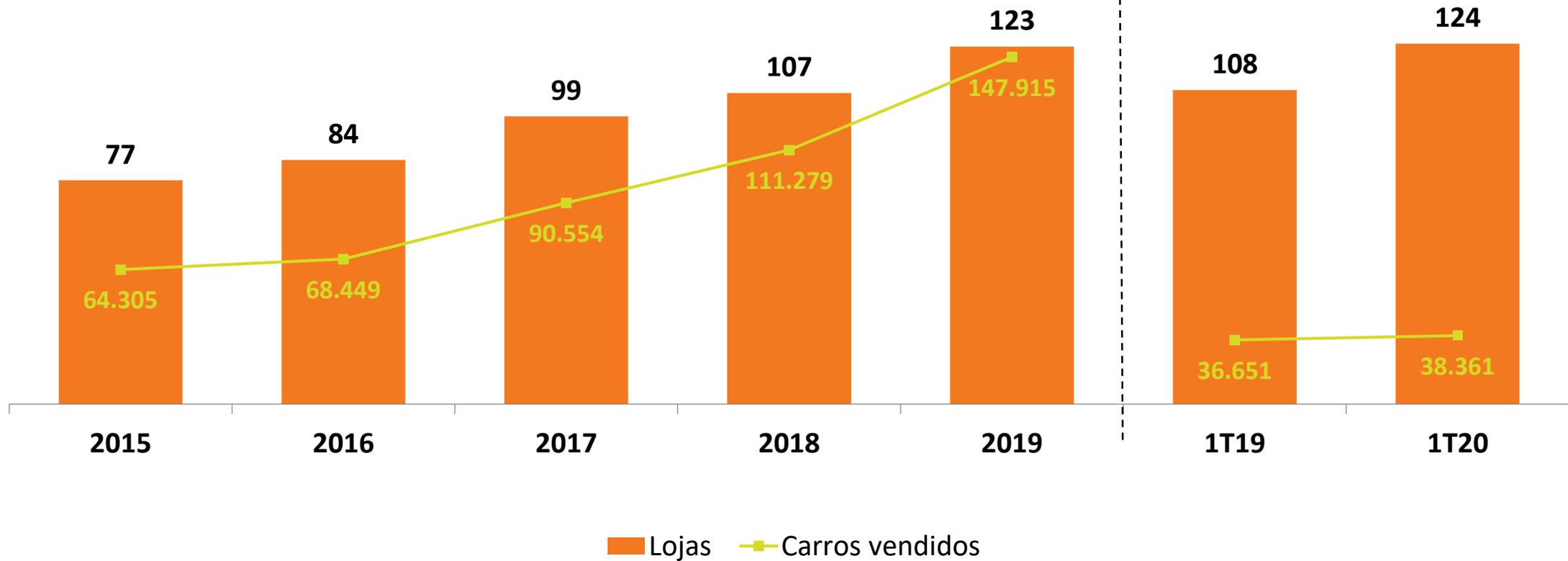
* Não considera carros baixados por roubo ou por sinistro.

Investimento líquido na frota (R\$ milhões)



VOLUME DE VENDA DE CARROS IMPACTADOS PELO FECHAMENTO DAS LOJAS NO FINAL DO TRIMESTRE

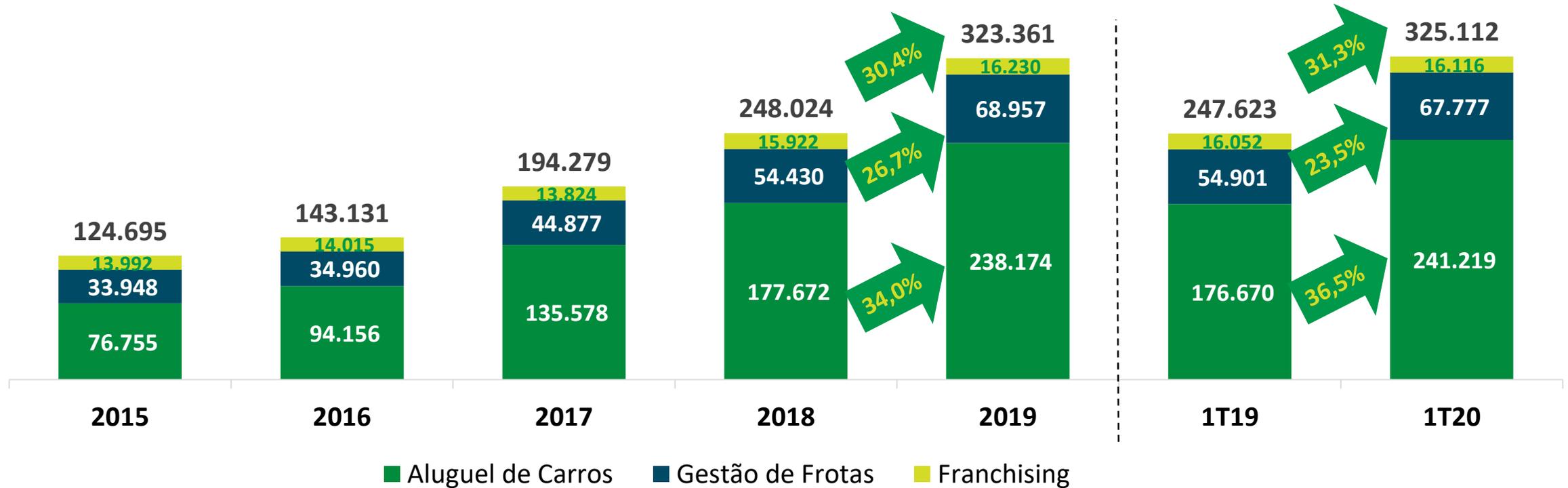
NÚMERO DE LOJAS SEMINOVOS



VENDAS ESTÁVEIS ANO CONTRA ANO, MESMO COM OS EFEITOS DA PANDEMIA E AS MEDIDAS DE DISTANCIAMENTO SOCIAL

FROTA FINAL DE PERÍODO

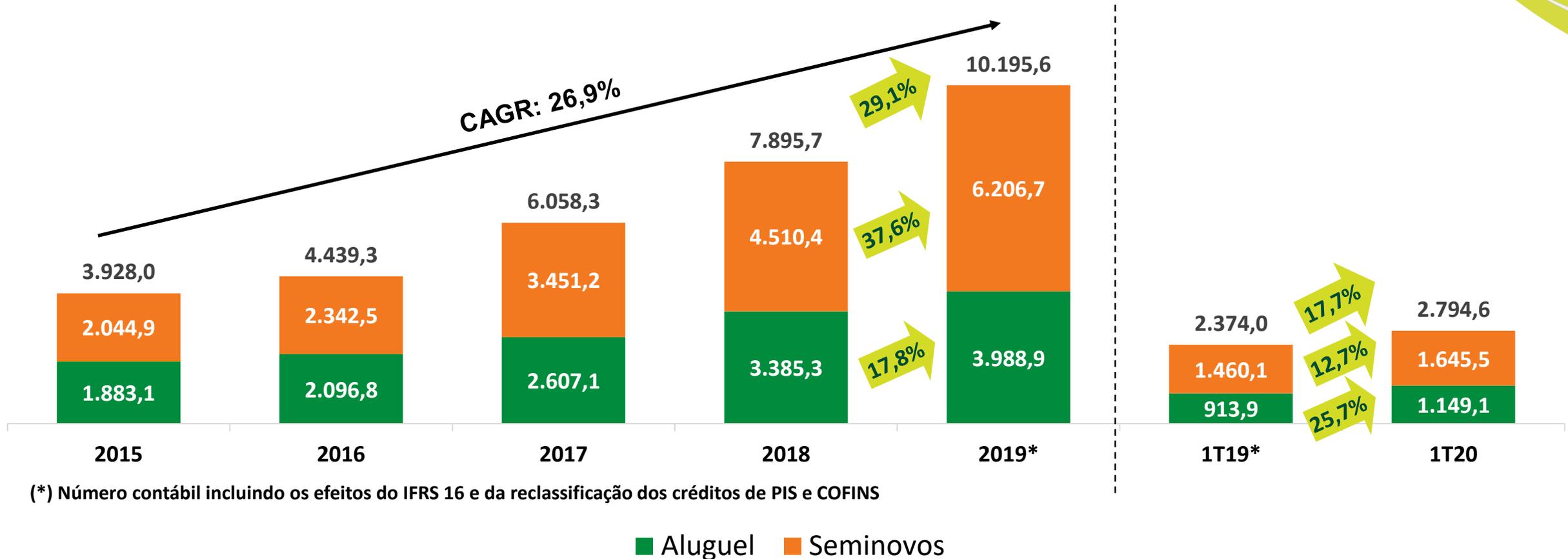
(Quantidade)



FORTE CRESCIMENTO DE FROTA EM TODAS AS DIVISÕES DE NEGÓCIOS

RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA

(R\$ milhões)

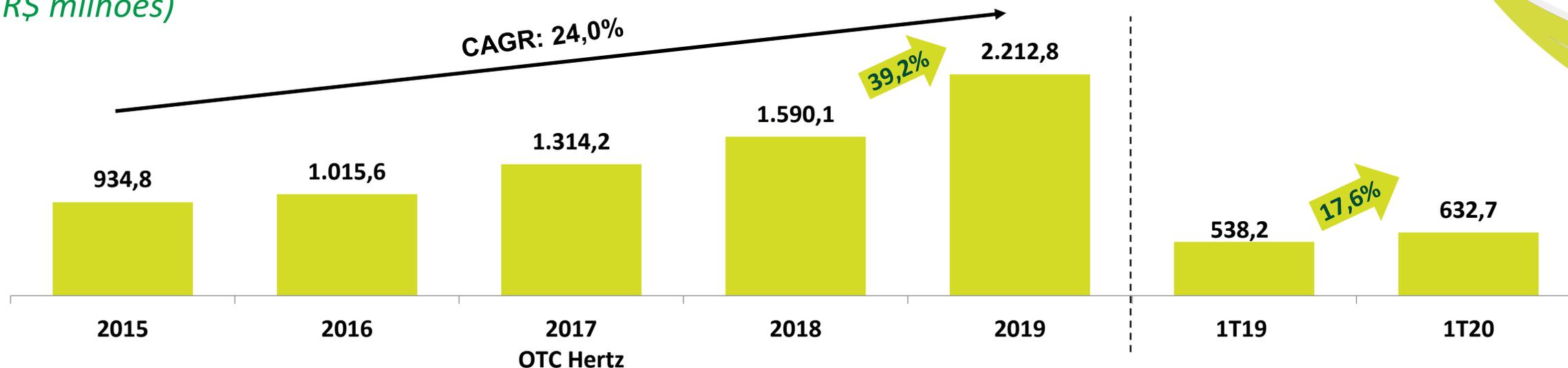


(*) Número contábil incluindo os efeitos do IFRS 16 e da reclassificação dos créditos de PIS e COFINS

RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA CRESCENDO 17,7% NO 1T20, REFLETINDO O MENOR CRESCIMENTO DE VENDA DE SEMINOVOS

EBITDA CONSOLIDADO

(R\$ milhões)



Margem EBITDA:

Atividades	2015	2016	2017*	2018	2019**	1T19	1T20
Aluguel de Carros	31,8%	32,3%	34,9%	35,9%	45,5%	48,9%	47,8%
Gestão de Frotas	62,2%	64,5%	61,9%	64,0%	67,7%	72,7%	70,4%
Aluguel Consolidado	41,7%	42,3%	42,6%	43,0%	50,9%	54,7%	52,9%
Seminovos	7,3%	5,5%	5,9%	3,0%	3,0%	2,6%	1,5%

(*) Ano de 2017 ajustado pelos *one-time costs* incorridos com a integração Hertz Brasil e franquias

(**) Número contábil incluindo reclassificação dos créditos de PIS e COFINS, no Aluguel de Carros e Gestão de Frotas

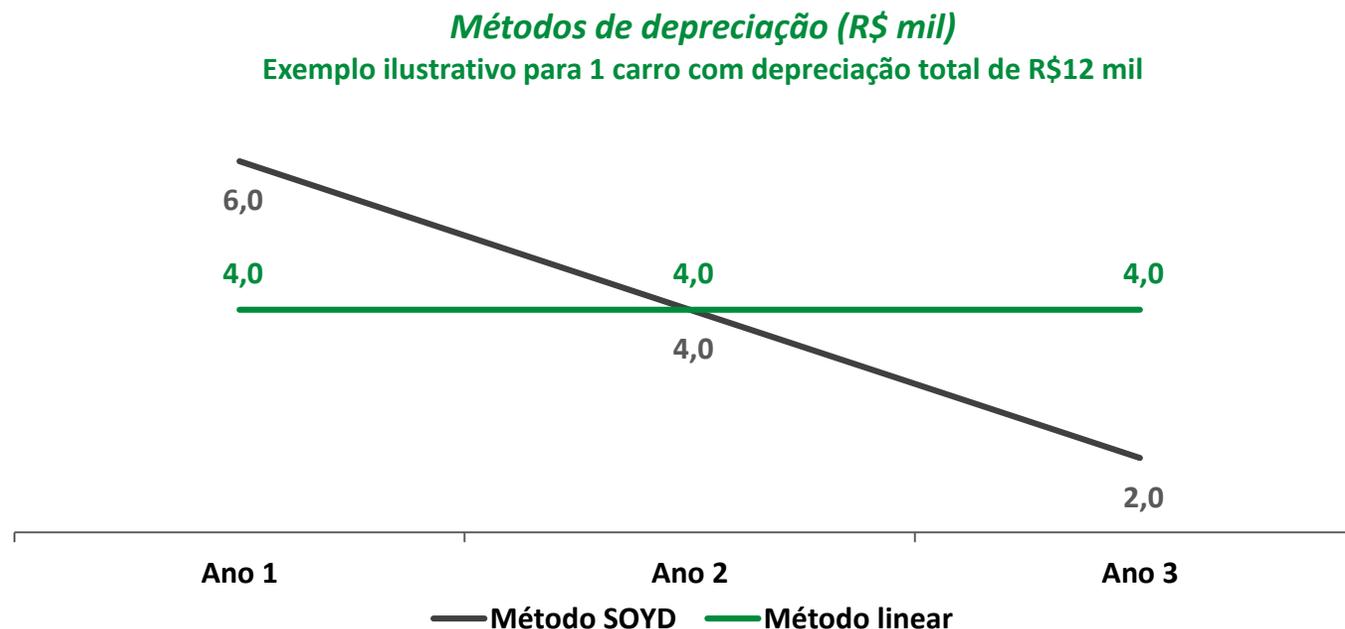
EBITDA CONSOLIDADO CRESCENDO EM LINHA COM A RECEITA LÍQUIDA

MUDANÇA MÉTODO DEPRECIÇÃO – GESTÃO DE FROTAS

A Companhia reavaliou o método utilizado para apropriar a depreciação dos carros da a divisão de **Gestão de Frotas** para melhor refletir a equalização dos custos de manutenção e depreciação durante a vida útil dos carros. Dessa forma, a Companhia decidiu pela aplicação do método linear de depreciação em substituição ao método SOYD, anteriormente utilizado.

Esta decisão foi embasada em estudos internos que concluíram que mudanças no custo de manutenção, quilometragem média rodada e o tempo médio de contrato indicam o método linear como mais adequado para refletir o padrão de consumo dos benefícios econômicos ao longo da vida útil dos carros.

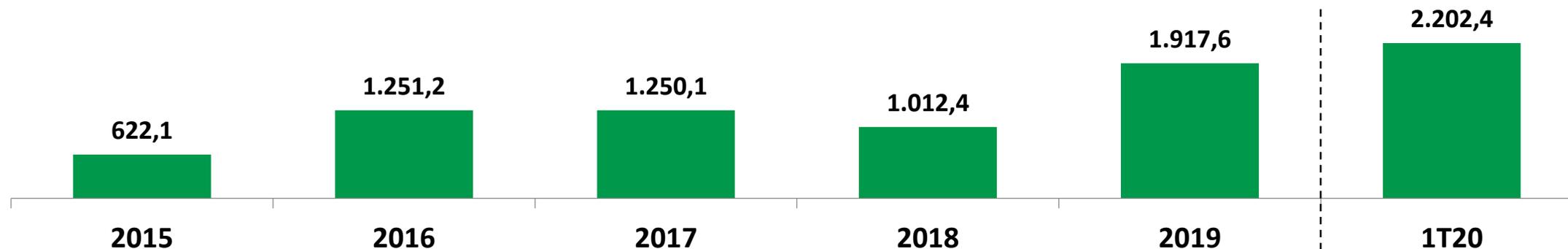
A mudança do método de depreciação não altera o valor a depreciar do carro, mas altera a sua curva ao longo da sua vida útil para a atividade de aluguel. Demonstramos abaixo os dois métodos, considerando a depreciação total de R\$12mil por carro ao longo do contrato:



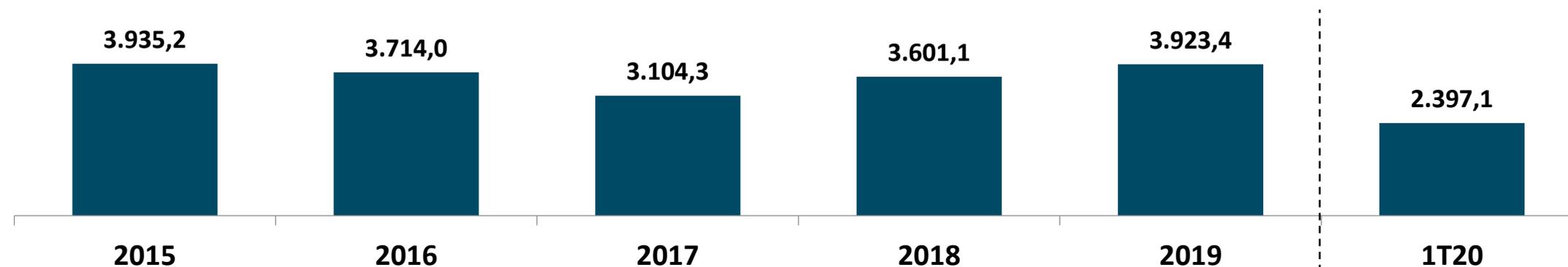
DEPRECIÇÃO MÉDIA ANUALIZADA POR CARRO

(R\$)

Aluguel de Carros



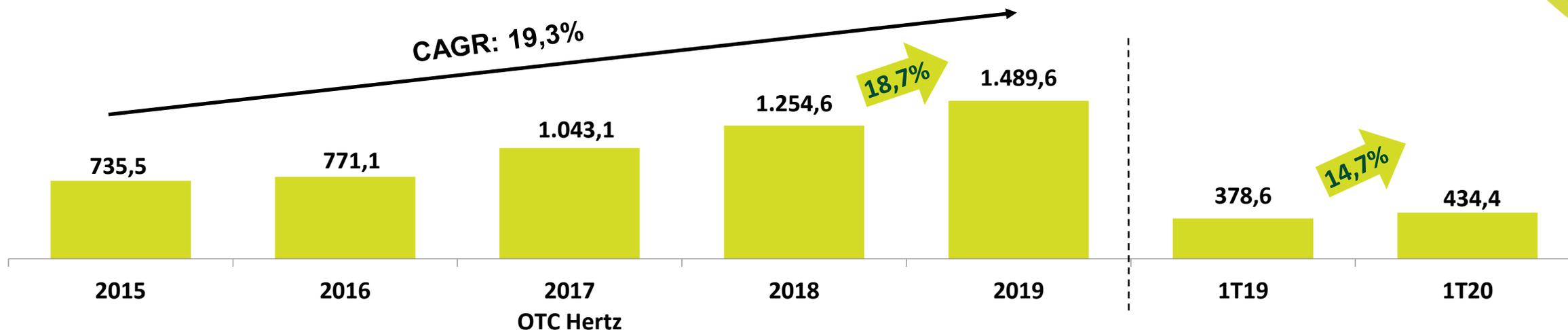
Gestão de Frotas



**MANUTENÇÃO DO PATAMAR DE DEPRECIÇÃO NO ALUGUEL DE CARROS EM COMPARAÇÃO AO 4T19
NA GESTÃO DE FROTAS A COMPANHIA PASSOU A DEPRECIAR A FROTA PELO MÉTODO LINEAR**

EBIT CONSOLIDADO

(R\$ milhões)



A Margem EBIT inclui o resultado da venda de seminovos, mas é calculada sobre as receitas de aluguel:

Atividades	2015	2016	2017*	2018	2019**	1T19	1T20
Aluguel de Carros	34,3%	30,2%	35,5%	33,2%	33,6%	38,0%	31,1%
Gestão de frotas	48,9%	51,2%	51,4%	48,6%	49,1%	51,7%	60,7%
Consolidado	39,1%	36,8%	40,0%	37,1%	37,3%	41,4%	37,8%

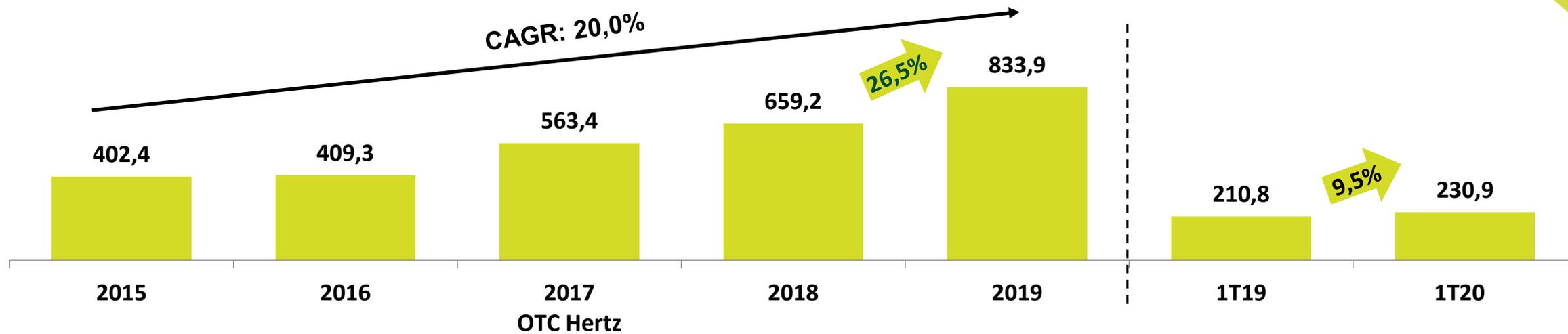
(*) Ano de 2017 ajustado pelos *one-time costs* incorridos com a integração Hertz Brasil e franquias.

(**) Número contábil incluindo reclassificação dos créditos de PIS e COFINS

EBIT DE R\$ 434,4 MILHÕES NO TRIMESTRE, 14,7% SUPERIOR AO DO 1T19

LUCRO LÍQUIDO CONSOLIDADO

(R\$ milhões)



Reconciliação EBITDA x lucro líquido	2015	2016	2017*	2018	2019	1T19	1T20	Var. R\$	Var. %
EBITDA Consolidado	934,8	1.015,6	1.314,2	1.590,1	2.212,8	538,2	632,7	94,5	17,6%
Depreciação de carros	(163,6)	(206,3)	(232,0)	(291,6)	(551,5)	(117,1)	(153,2)	(36,1)	30,8%
Depreciação e amortização de outros imobilizados	(35,7)	(38,2)	(39,1)	(43,9)	(171,7)	(42,5)	(45,1)	(2,6)	6,1%
EBIT	735,5	771,1	1.043,1	1.254,6	1.489,6	378,6	434,4	55,8	14,7%
Despesas financeiras, líquidas	(202,7)	(243,5)	(315,0)	(368,9)	(409,8)	(105,2)	(127,6)	(22,4)	21,3%
Imposto de renda e contribuição social	(130,4)	(118,3)	(164,7)	(226,5)	(245,9)	(62,6)	(75,9)	(13,3)	21,2%
Lucro líquido do período	402,4	409,3	563,4	659,2	833,9	210,8	230,9	20,1	9,5%

(*) Ano de 2017 ajustado pelos one-time costs incorridos com a integração Hertz Brasil e franquias.

CRESCIMENTO DE 9,5% DO LUCRO NO 1T20

FLUXO DE CAIXA LIVRE

Caixa livre gerado- R\$ milhões		2015	2016	2017	2018	2019	1T20
Operações	EBITDA	934,8	1.015,7	1.314,2 *	1.590,1	2.212,8	632,7
	Receita na venda dos carros líquida de impostos	(2.044,9)	(2.342,6)	(3.451,2)	(4.510,4)	(6.206,7)	(1.645,5)
	Custo depreciado dos carros baixados	1.769,1	2.102,5	3.106,6	4.198,5	5.863,6	1.546,2
	(-) Imposto de Renda e Contribuição Social	(110,7)	(93,3)	(108,3)	(131,2)	(146,1)	(55,2)
	Variação do capital de giro	(30,0)	(40,8)	(47,9)	(117,4)	(268,9)	(23,8)
Caixa livre gerado pelas atividades de aluguel		518,3	641,5	813,4	1.029,6	1.454,7	454,4
Capex - renovação	Receita na venda dos carros líquida de impostos – renovação da frota	2.036,3	2.342,6	3.451,2	4.510,4	6.206,7	1.645,5
	Investimento em carros para renovação da frota	(2.278,4)	(2.563,6)	(3.660,9)	(4.696,7)	(6.804,6)	(1.724,8)
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros para renovação da frota	(25,4)	219,8	227,6	250,1	468,7	352,0
	Investimento líquido para renovação da frota	(267,5)	(1,2)	17,9	63,8	(129,2)	272,7
Renovação da frota – quantidade		64.032	68.449	90.554	111.279	147.915	38.361
Investimentos, outros imobilizados e intangíveis		(29,7)	(40,9)	(28,8)	(42,8)	(70,0)	(29,4)
Caixa livre operacional antes do crescimento		221,1	599,4	802,5	1.050,6	1.255,5	697,7
Capex - Crescimento	(Investimento) / desinvestimento em carros para crescimento da frota	8,6	(726,0)	(1.807,0)	(2.285,1)	(3.478,7)	(113,2)
	Aumento (redução) na conta de fornecedores de carros para crescimento da frota	(23,9)	26,8	168,7	509,4	23,6	(755,6)
	Aquisição Hertz e franqueados (valor da frota)	-	-	(285,7)	-	(105,5)	-
	Investimento líquido para crescimento da frota	(15,3)	(699,2)	(1.924,0)	(1.775,7)	(3.560,6)	(868,8)
	Aumento (redução) da frota – quantidade	(273)	19.384	52.860	54.142	75.619	2.518
Caixa livre depois crescimento		205,8	(99,8)	(1.121,5)	(725,1)	(2.305,0)	(171,1)
Capex - não recorrente	Aquisições e compra de franqueados - exceto frota	-	-	(121,5)	-	(18,2)	(7,8)
	Construção da nova sede e mobiliário	(30,7)	(85,7)	(146,2)	-	-	-
Caixa livre gerado antes do efeito caixa dos descontos de cartões de crédito e antecipações de fornecedores		175,1	(185,5)	(1.389,2)	(725,1)	(2.323,2)	(178,9)
Efeito caixa dos recebimentos e pagamentos antecipados (**)		(71,9)	98,0	88,3	(113,2)	(131,8)	274,3
Caixa livre gerado antes dos juros		103,2	(87,5)	(1.300,9)	(838,3)	(2.455,0)	95,4

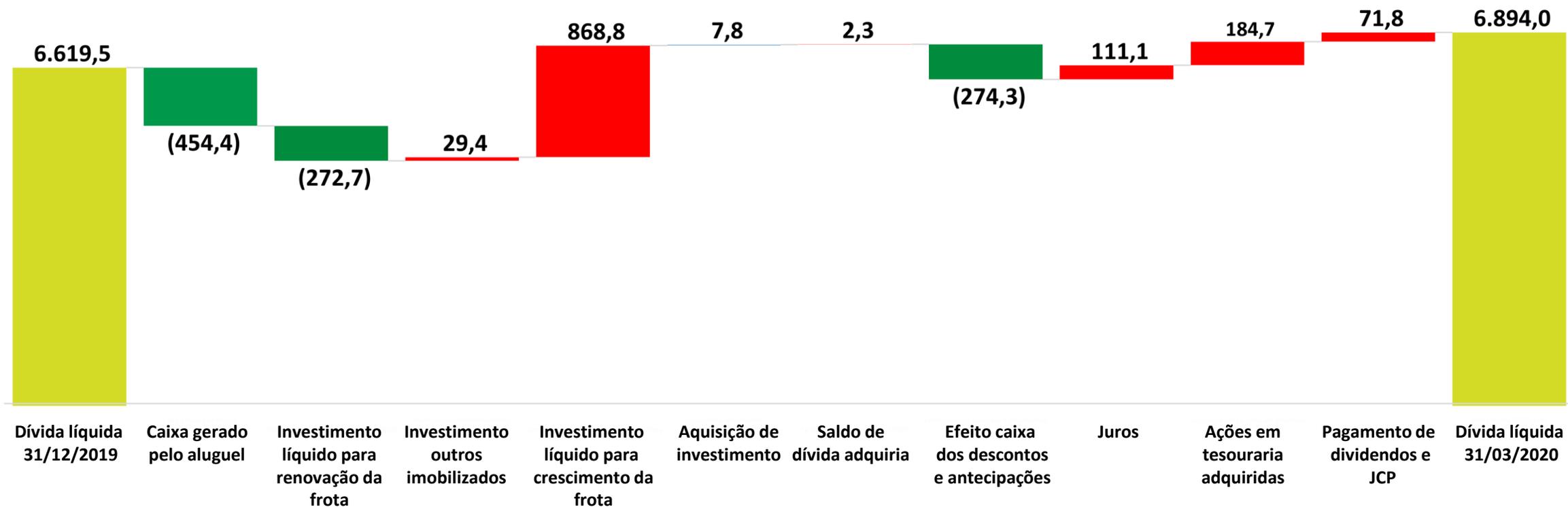
Na apuração do FCL as aplicações financeiras de curto prazo foram consideradas como equivalentes de caixa uma vez que possuem liquidez imediata

(*) Ano de 2017 ajustado pelos *one-time costs incorridos com a integração Hertz Brasil e franquias*

(**) Os descontos de recebíveis de cartões de crédito e as antecipações de fornecedores foram tratados em linha separada para que o Caixa Livre Operacional considere os prazos contratuais, refletindo a operação da empresa

MOVIMENTAÇÃO DA DÍVIDA LÍQUIDA

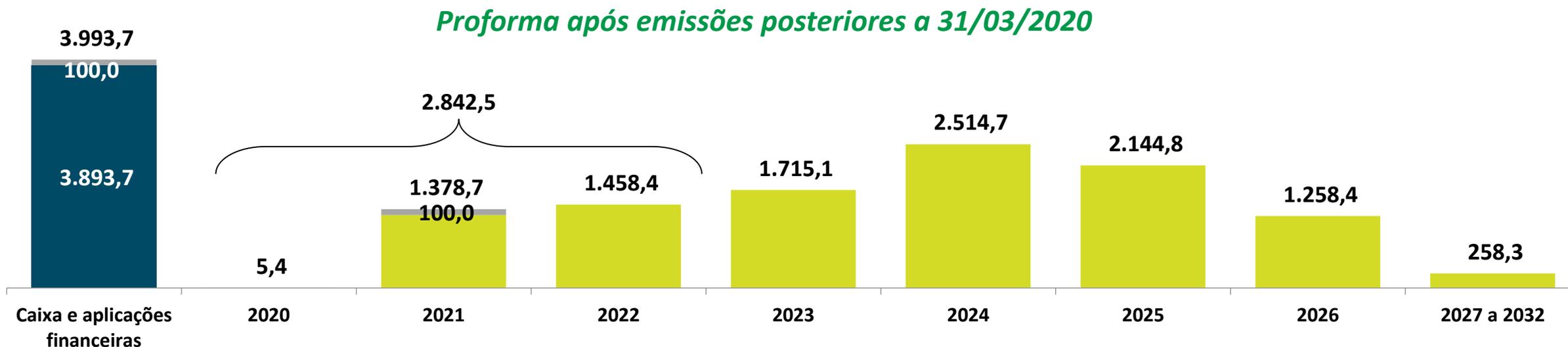
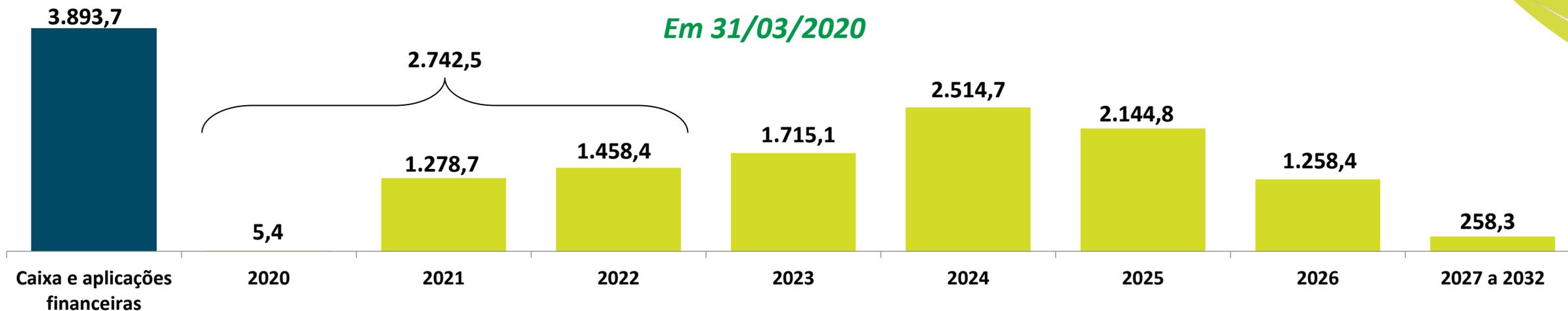
(R\$ milhões)



AUMENTO DE R\$274,5 MILHÕES NA DÍVIDA LÍQUIDA

PERFIL DA DÍVIDA (PRINCIPAL)

(R\$ milhões)

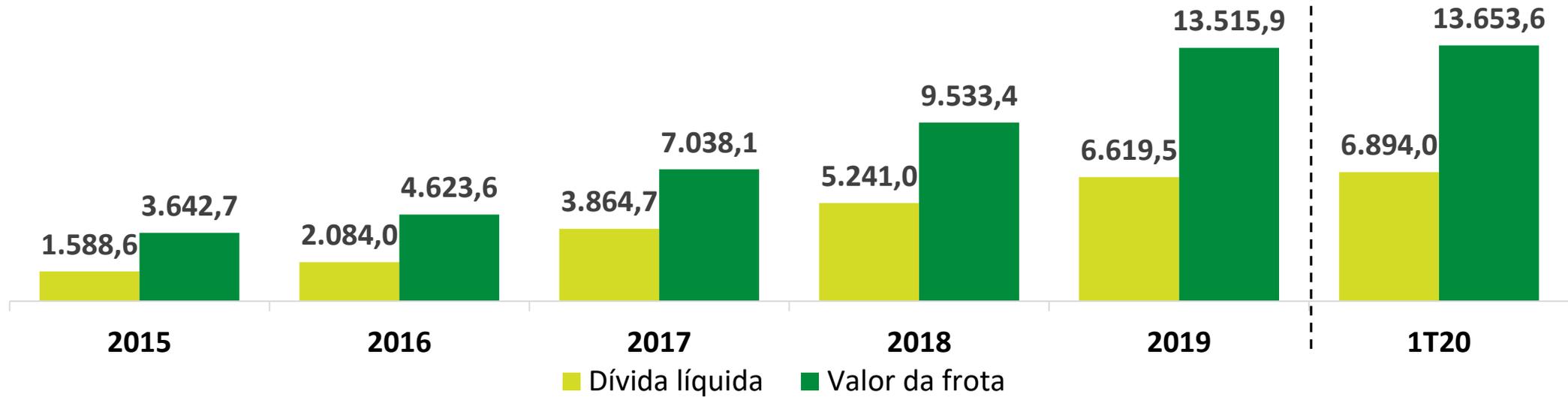


NO 1T20, A COMPANHIA REALIZOU CAPTAÇÕES NO MONTANTE TOTAL DE R\$ 2,7 BILHÕES DE FORMA A ALCANÇAR O PERFIL DA DÍVIDA E FORTALECER SUA POSIÇÃO DE CAIXA FRETE À PANDEMIA

RATIOS DE DÍVIDA

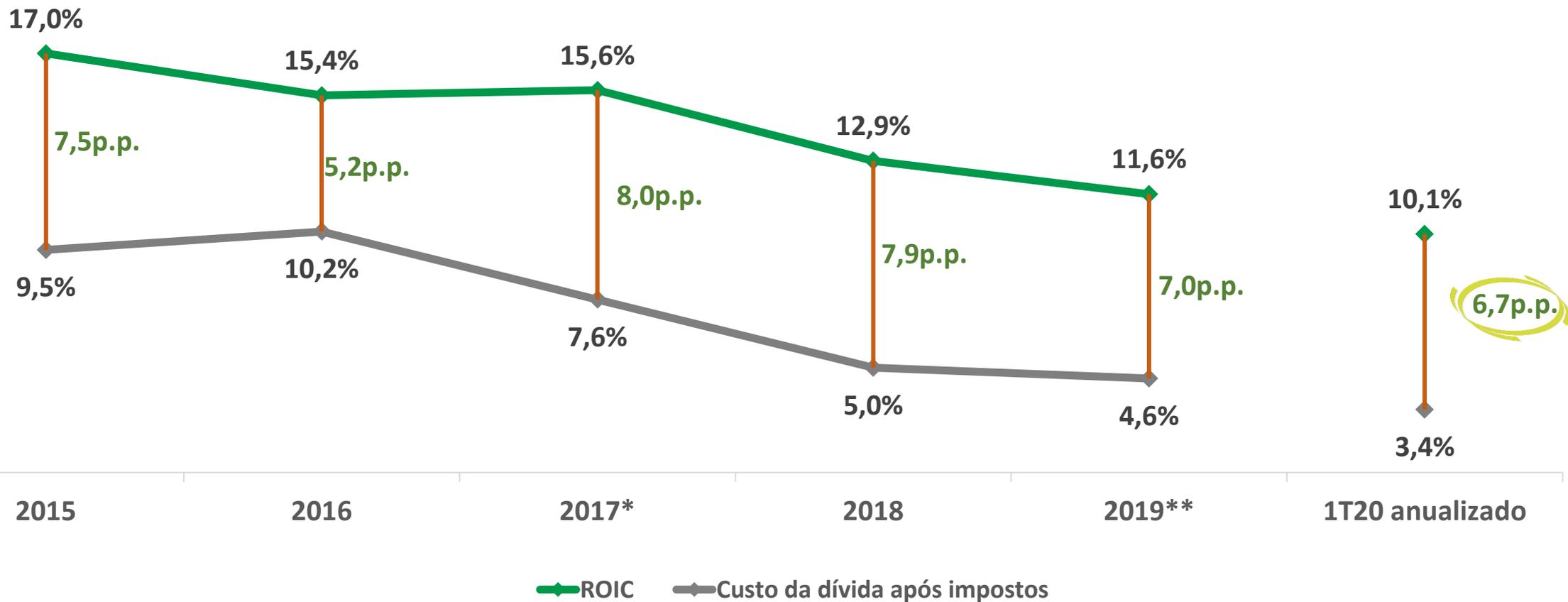
(R\$ milhões)

Dívida líquida vs. valor da frota



SALDOS EM FINAL DE PERÍODO	2015	2016	2017	2018	2019	1T20
Dívida líquida/Valor da frota	44%	45%	55%	55%	49%	50%
Dívida líquida/EBITDA anualizado	1,7x	2,1x	2,9x	3,3x	3,0x	2,7x
Dívida líquida/Patrimônio líquido	0,8x	0,9x	1,5x	1,7x	1,2x	1,3x
EBITDA/Despesas financeiras líquidas	4,6x	4,2x	4,2x	4,3x	5,4x	5,0x

ROIC VERSUS CUSTO DA DÍVIDA APÓS IMPOSTOS



*Ano de 2017 ajustado pelos *one-time costs* incorridos com integração Hertz Brasil e Franqueados

** Número contábil incluindo reclassificação dos créditos de PIS e COFINS

ROIC calculado considerando alíquota efetiva de IR/CS para cada ano

RESULTADOS EXPRESSIVOS NO TRIMESTRE, FORTALECENDO A SOLIDEZ FINANCEIRA PARA ENFRENTAMENTO DA CRISE

PRÉVIA OPERACIONAL ABRIL/20 – COVID-19

Status da rede em 12 de maio	Funcionamento normal	Funcionamento restrito	Fechada	Total
Aluguel de Carros (inclui franqueadas)	355	46	127	528
Seminovos	38	40	46	124

ALUGUEL DE CARROS	1T20	Abril/20
Frota média operacional	211.512	211.237
Frota média alugada	156.620	105.257
Taxa de utilização (não considera carros em ativação e desativação)	78,2%	53,0%
Diária média por carro (R\$)	69,22	47,00

GESTÃO DE FROTAS	1T20	Abril/20
Frota média operacional	61.193	61.596
Frota média alugada	58.556	59.055
Taxa de utilização (não considera carros em ativação e desativação)	96,7%	97,4%
Diária média por carro (R\$)	53,16	54,10

COMPRA E VENDA DE CARROS	1T20	Abril/20
Número de carros comprados	40.879	1.482
Número de carros vendidos	38.361	2.460

Obrigado!

Aviso - Informações e projeções

O material que se segue é uma apresentação de informações gerais de antecedentes da LOCALIZA na data da apresentação. Trata-se de informação resumida sem intenções de serem completas, que não devem ser consideradas por investidores potenciais como recomendação.

Esta apresentação contém declarações que não são garantias do desempenho futuro. Advertimos os investidores de que as referidas declarações e informações prospectivas estão e estarão, conforme o caso, sujeitas a muitos riscos, incertezas e fatores relativos às operações e aos ambientes de negócios da LOCALIZA e suas controladas, em virtude dos quais os resultados reais das empresas podem diferir de maneira relevante de resultados futuros expressos ou implícitos nas declarações e informações prospectivas.

Embora a LOCALIZA acredite que as expectativas e premissas contidas nas declarações e informações prospectivas sejam razoáveis e baseadas em dados atualmente disponíveis à sua administração, a LOCALIZA não pode garantir resultados ou acontecimentos futuros. A LOCALIZA isenta-se expressamente do dever de atualizar qualquer uma das declarações.

Esta apresentação não constitui oferta, convite ou solicitação de oferta de subscrição ou compra de quaisquer valores mobiliários. Nem esta apresentação nem qualquer coisa aqui contida constituem a base de um contrato ou compromisso de qualquer espécie.

ri.localiza.com

Email: ri@localiza.com

Telefone: 55 31 3247-7024