



CAIXA

seguridade

Apresentação de Resultados | 4T19



Destques – 4T19

Leonardo Giuberti Mattedi

Diretor Executivo de Governança, Riscos e RI

- Celebração de ajustes ao novo acordo com a CNP em 2019 e novas parcerias com Tokio Marine e Icatu em janeiro de 2020;
- Certificação da CAIXA Seguridade no Indicador de Governança – SEST do Ministério da Economia;
- No âmbito comercial, o Programa Time de Vendas da CAIXA atingiu elevados níveis de mobilização interna, alavancando vendas de produtos da CAIXA Seguridade e reduzindo o número de cancelamentos em até 90 dias para 2,39%.

Com 37,9% de crescimento, o faturamento do 4T19 contribuiu para o aumento da rentabilidade da companhia em 2019.



Faturamento Bruto

R\$ **9,4** bilhões

+**37,9%** (4T19/4T18)



Receita Líquida

R\$ **563,0** milhões

+**17,3%** (4T19/4T18)



Lucro Líquido *pro forma*
(recorrente)

R\$ **474** milhões

+**11,5%** (4T19/4T18)

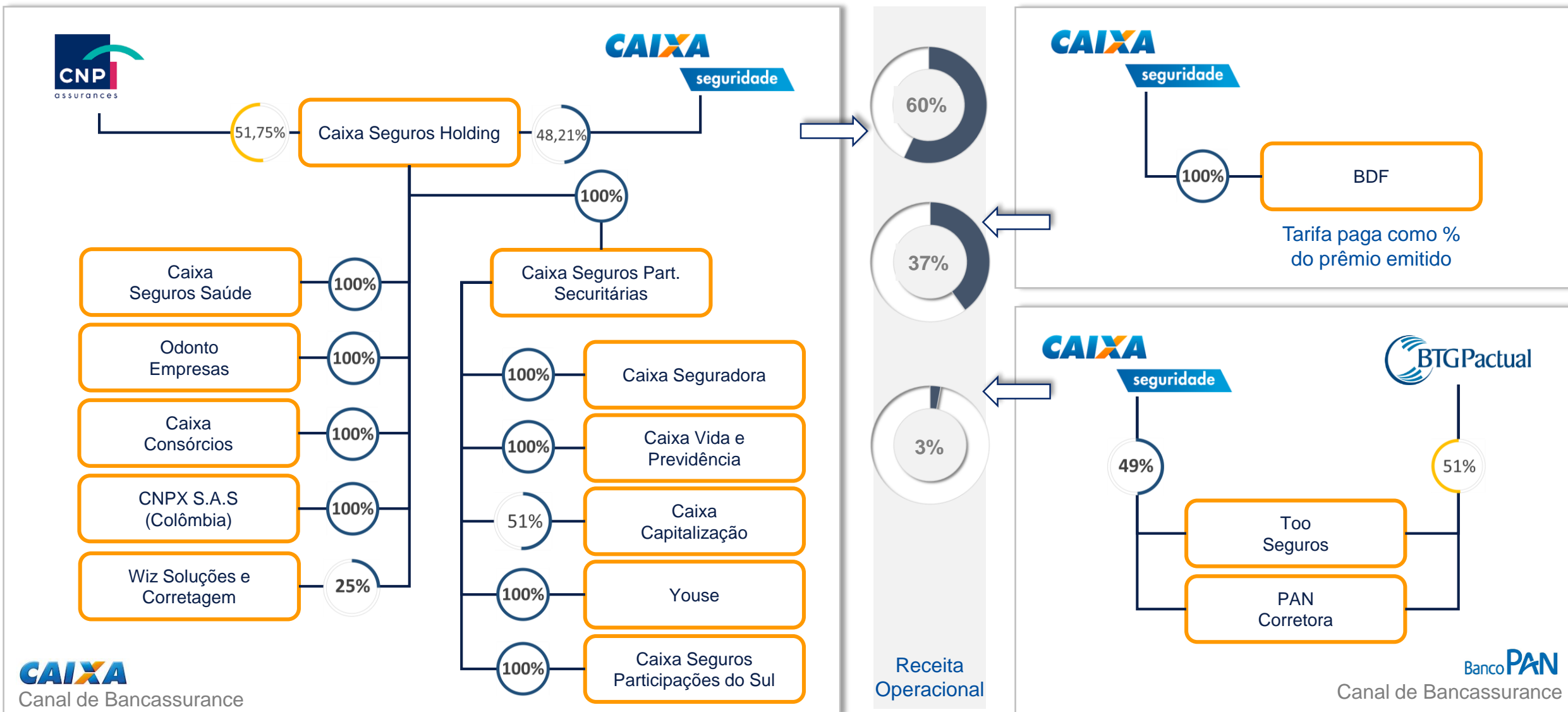


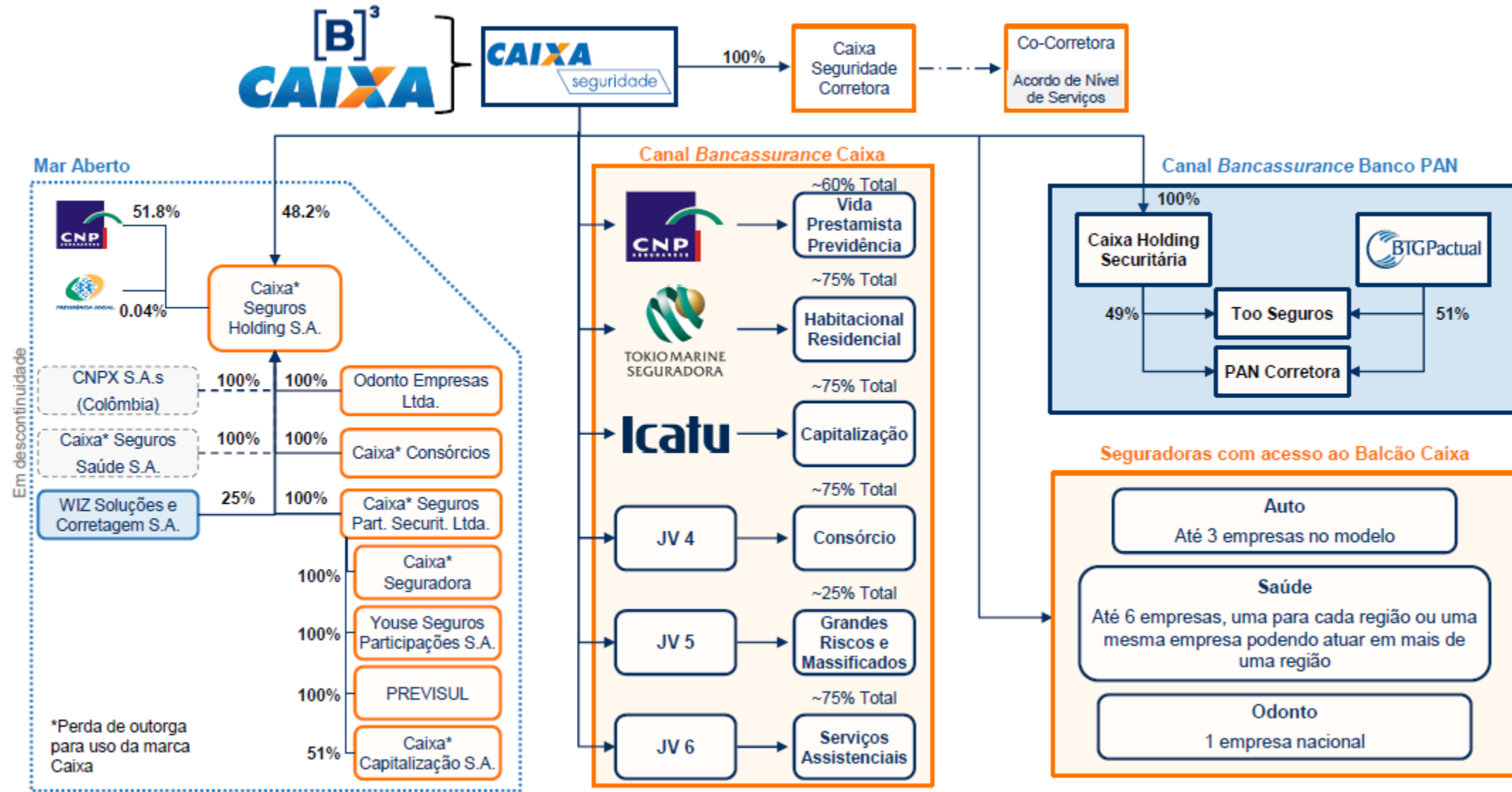
ROE

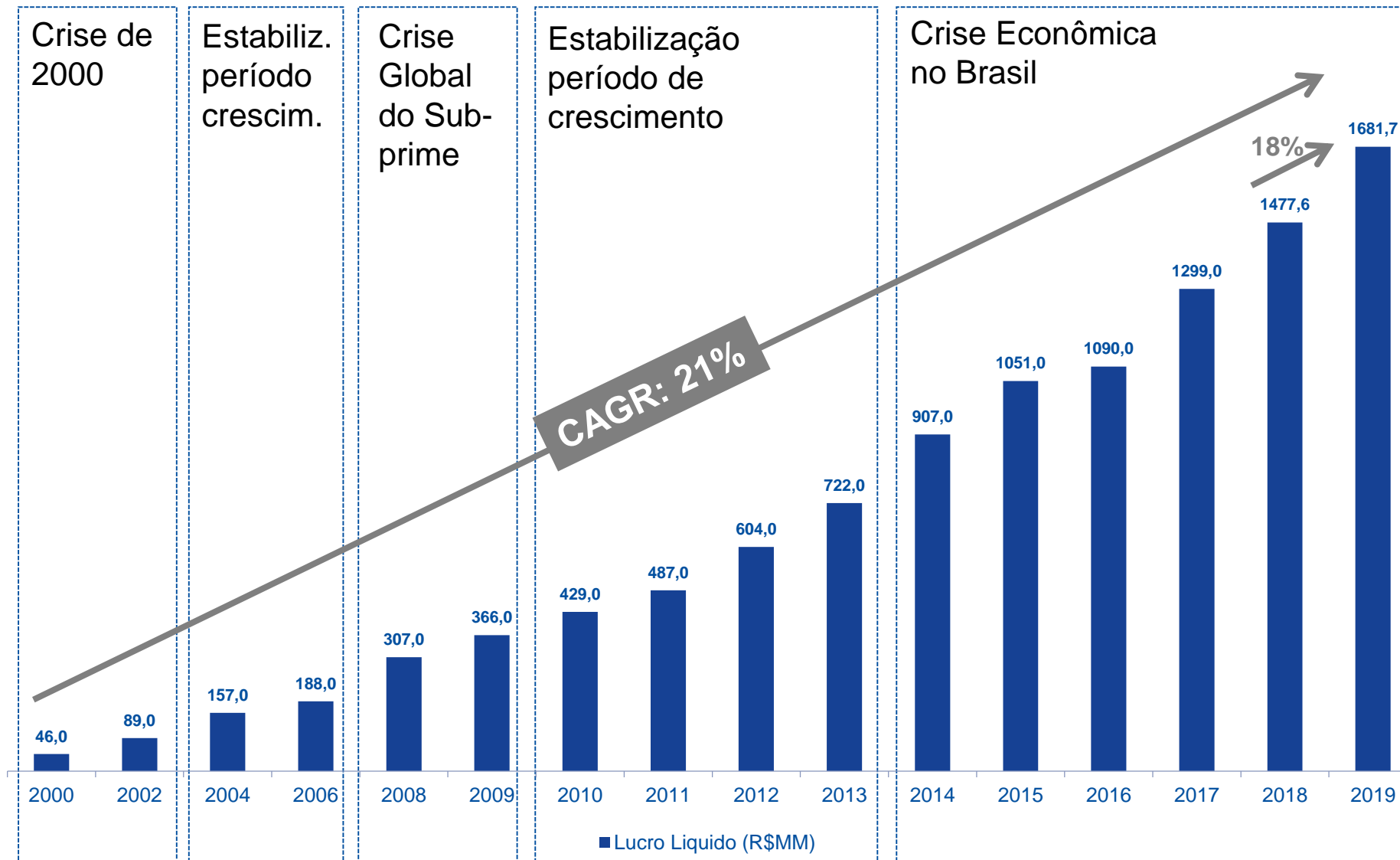
34,5%

+**2 p.p.** (4T19/4T18)

Estrutura Atual do Negócio







Modelo Resiliente

- Crescimento de 2 dígitos (em especial nos ciclos de crise)
- Criação da CAIXA Seguridade focou os negócios de seguros no balcão da CAIXA
- Mudança na atuação comercial em 2017 impulsiona o negócio
- Lucro Líquido: **+18,0%** (2019/2018)



Desempenho Financeiro – 4T19

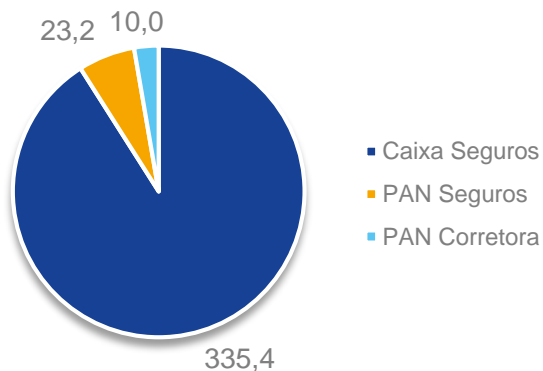
(Consolidação pela Equivalência Patrimonial)

Desempenho do 4T19 atesta crescimento de receita operacional, resultando no crescimento do Lucro Líquido *pro forma*, que desconsidera os efeitos não recorrentes. Lucro contábil cresceu 4% no ano.

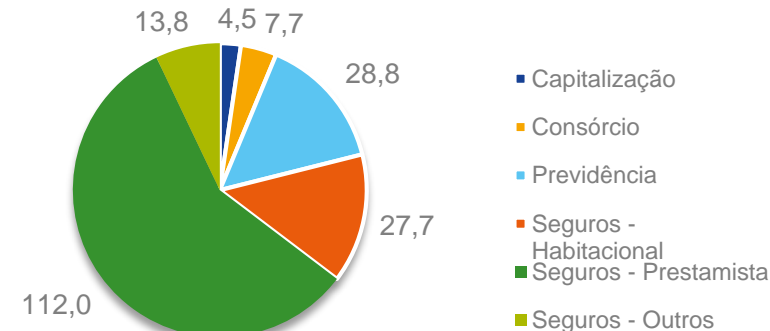
Destaques Financeiros (R\$MM)	4T19	4T18	Var.	12M19	12M18	Var.
Faturamento (R\$bi)	9,4	6,8	37,9%	34,6	27,4	26,2%
Receita Operacional	563,0	480,2	17,3%	2006,4	1.671,7	20,0%
Lucro Líquido <i>pro forma</i>	474,0	425,2	11,5%	1.681,7	1.425,4	18,0%
ROE (a.a.)	34,5%	32,5%	2,1 p.p	34,5%	32,5%	2,1 p.p

Distribuição da Receita Líquida (R\$MM)

Composição do MEP - 4T19

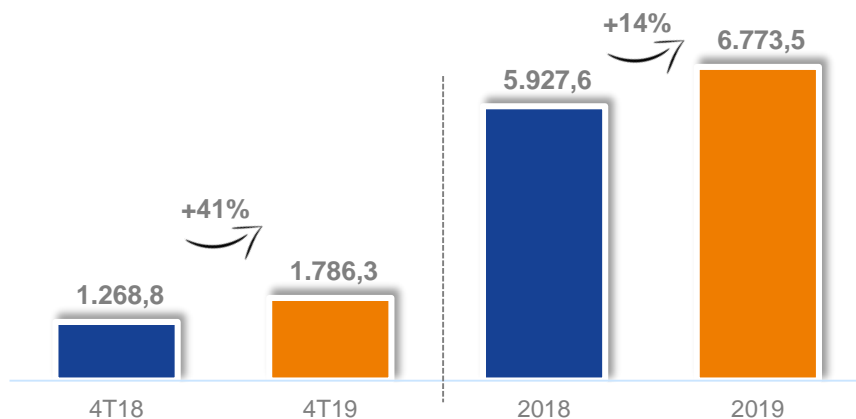


Composição do BDF - 4T19

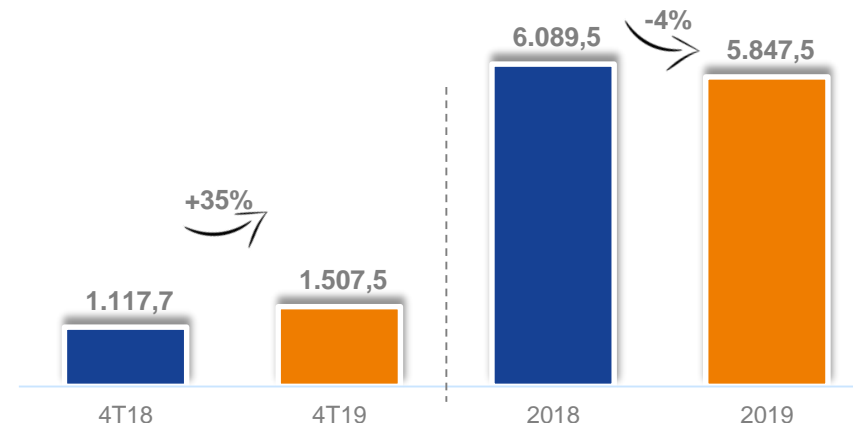


O bom desempenho do 4T19 contribuiu para o crescimento da lucratividade no ano, apesar do efeito não recorrente da reversão de PCC no 3T18.

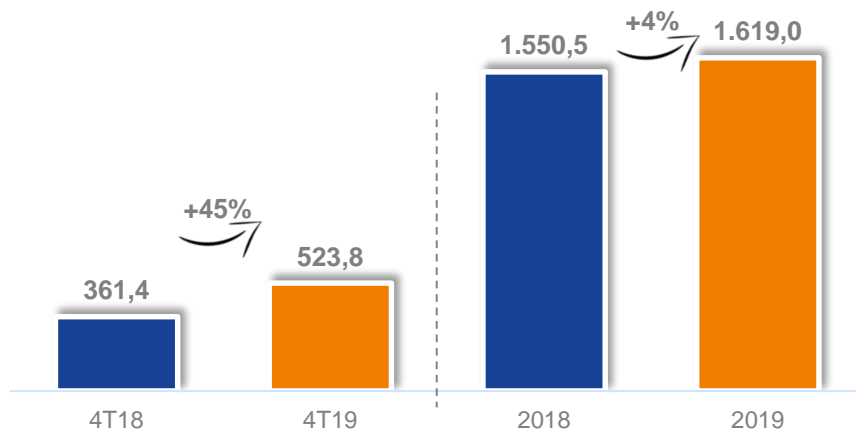
Prêmios Emitidos (R\$MM)



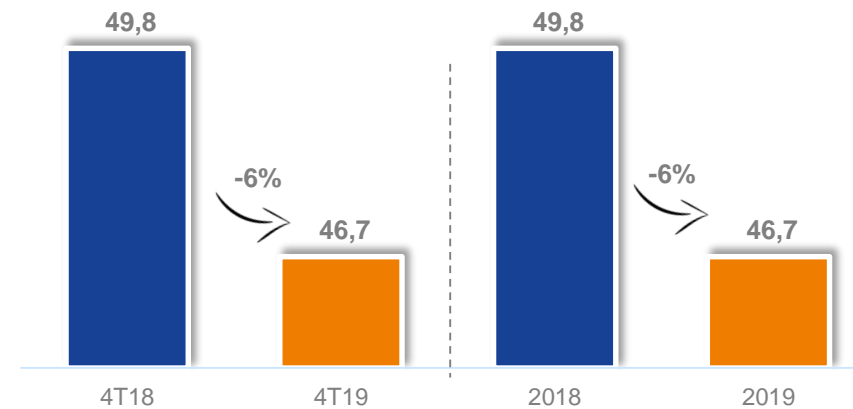
Prêmios Ganhos (R\$MM)



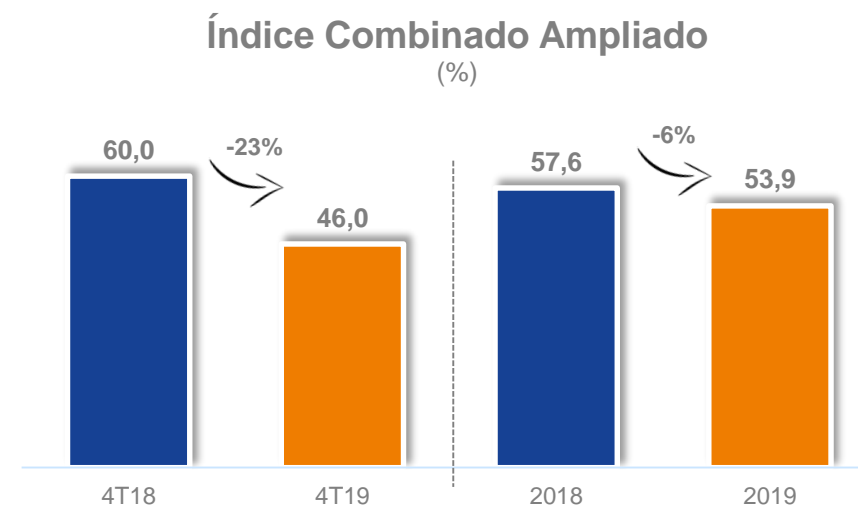
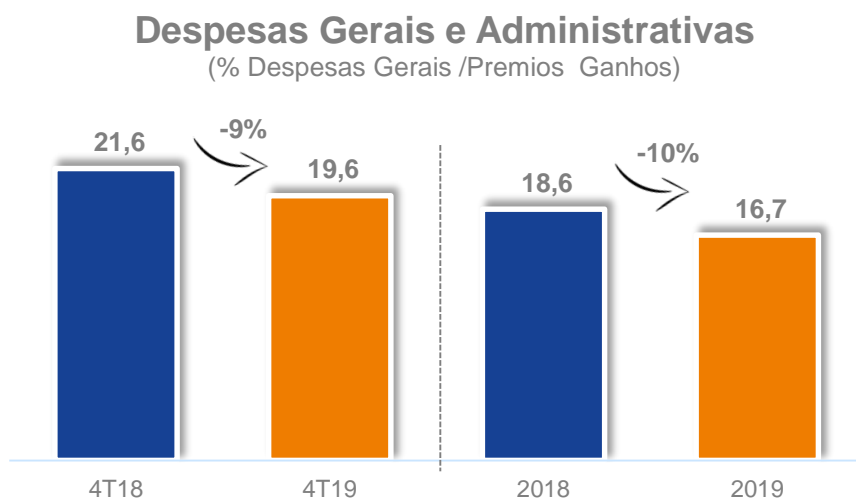
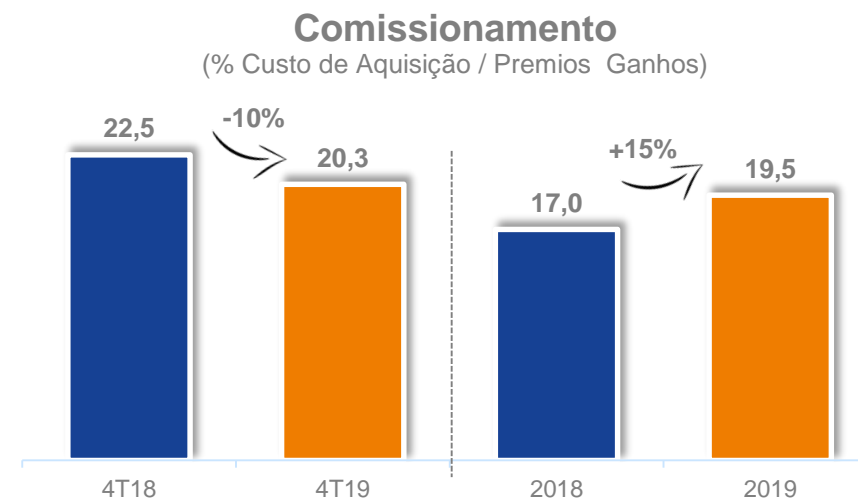
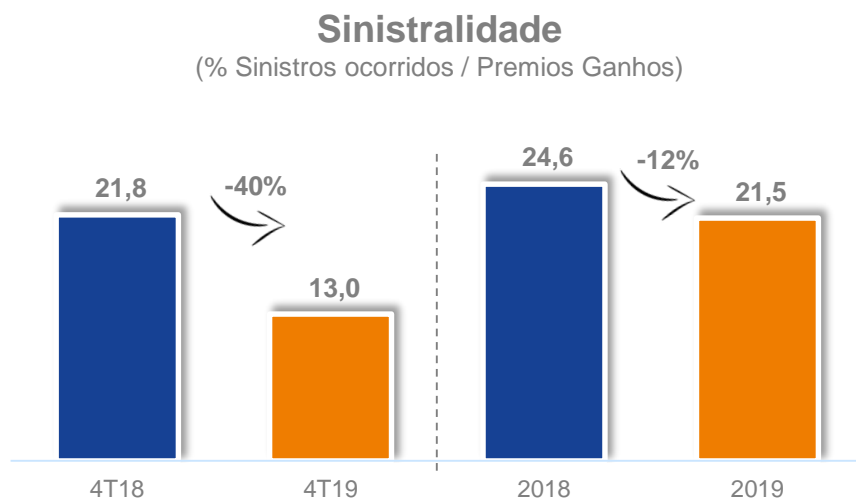
Lucro Líquido (R\$MM)



ROE (% a.a.)

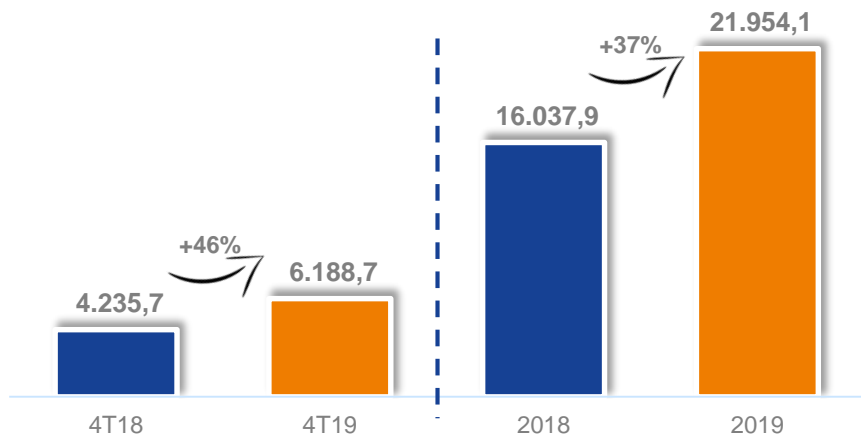


O adequado controle de despesas e os bons resultados da companhia são refletidos na queda do Índice Combinado Ampliado do 4T19.

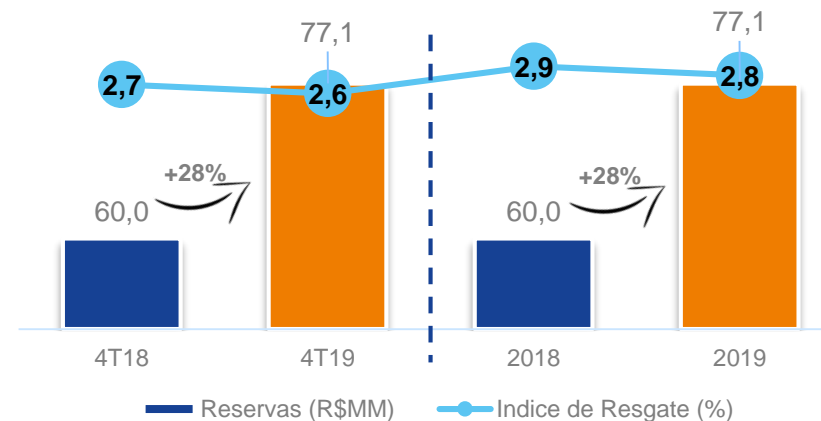


A demanda por novos produtos de investimento e o engajamento da rede de distribuição alavancou o crescimento no segmento de Previdência.

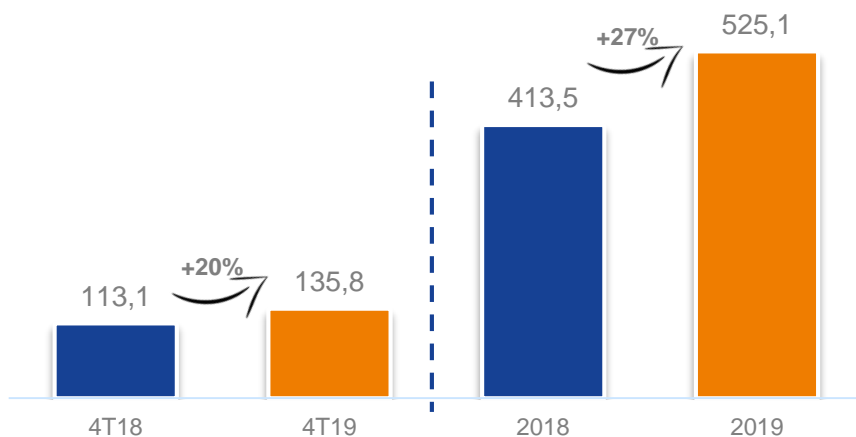
Contribuições (R\$MM)



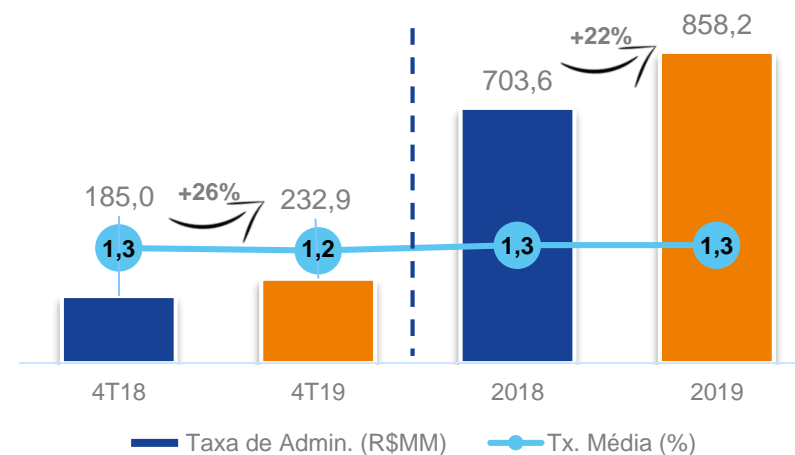
Reservas & Resgates (%) e R\$MM



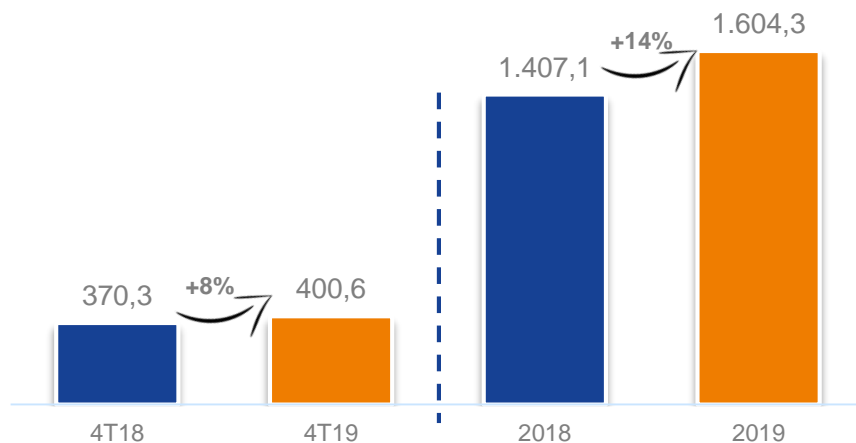
Lucro Líquido (R\$MM)



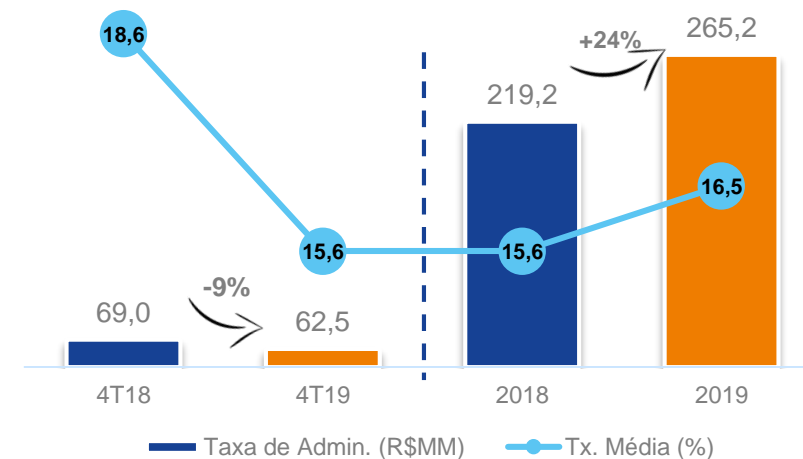
Taxa de Administração (%) e R\$MM



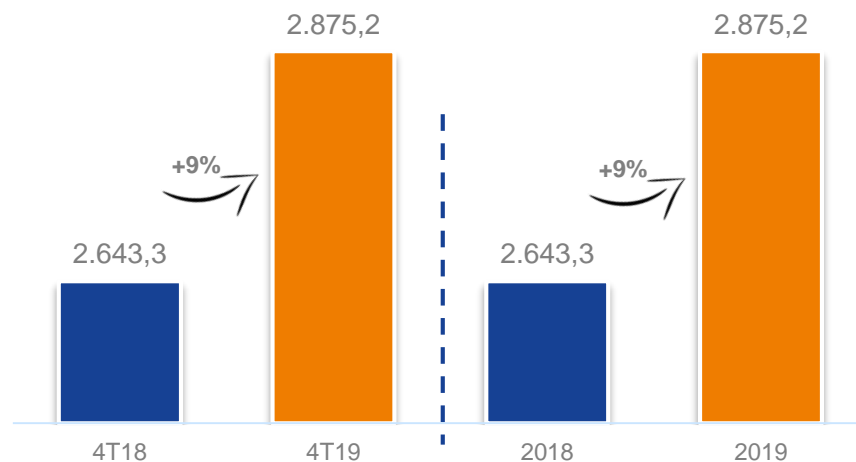
Arrecadação (R\$MM)



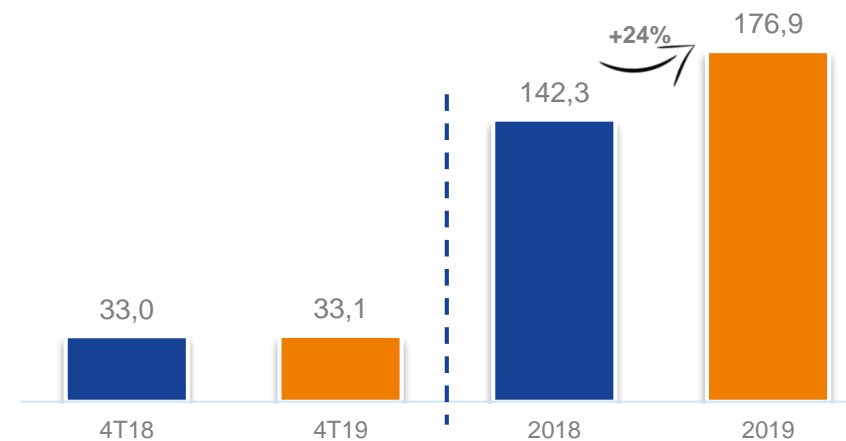
Taxa de Administração



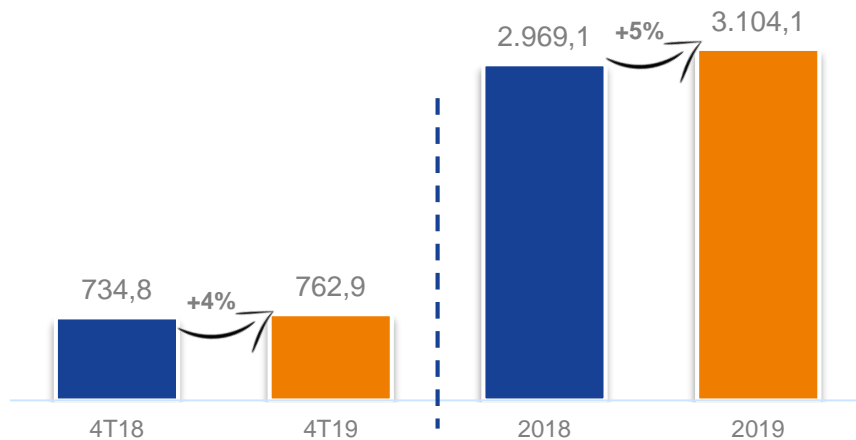
Reservas (R\$MM)



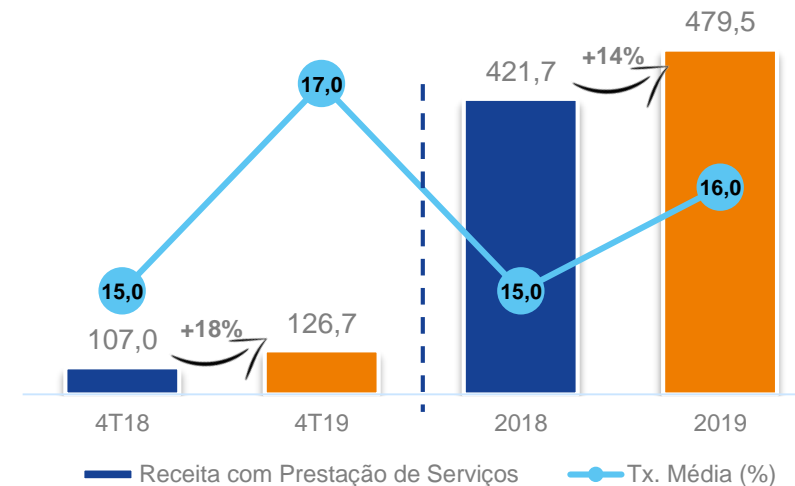
Lucro Líquido (R\$MM)



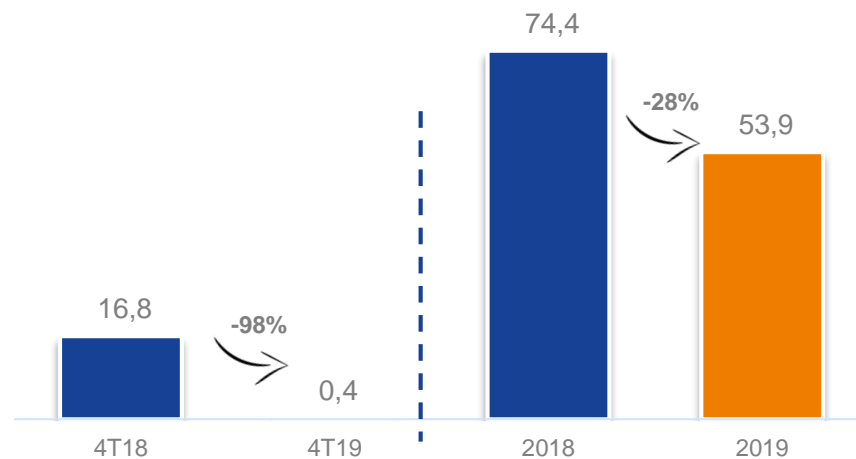
Recursos Coletados (R\$MM)



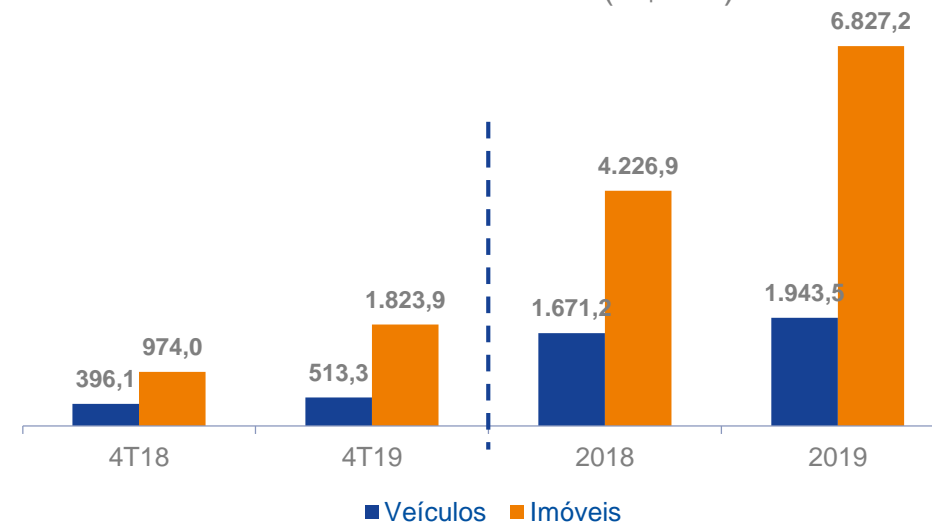
Taxa Média de Admin. (%) e R\$MM



Lucro Líquido (R\$MM)



Cartas de Crédito (R\$MM)



Esta apresentação contém considerações futuras referentes às perspectivas do negócio, estimativas de resultados operacionais e financeiros, e às perspectivas de crescimento da CAIXA Seguridade. Estas são apenas estimativas e projeções e, como tais, baseiam-se exclusivamente nas expectativas da administração da CAIXA Seguridade. Tais considerações futuras dependem, substancialmente, de fatores externos, além dos riscos apresentados nos documentos de divulgação da CAIXA Seguridade e estão, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio. As informações não contábeis e proforma da Companhia não foram revisadas pelos auditores independentes.

Os verbos "antecipar", "acreditar", "estimar", "esperar", "projetar", "planejar", "prever", "visar" e outros verbos similares têm como objetivo identificar estas declarações prospectivas, que envolvem riscos e incertezas que poderiam gerar resultados reais que difiram materialmente daqueles projetados nesta apresentação e não garantem qualquer desempenho futuro da CAIXA Seguridade. Os fatores que podem afetar o desempenho incluem, mas não estão limitados a: (i) aceitação dos serviços da CAIXA Seguridade pelo mercado; (ii) volatilidade relacionada com a economia brasileira e os mercados financeiro e de valores mobiliários, e as indústrias muito competitivas nas quais a CAIXA Seguridade atua; (iii) mudanças na legislação e nas políticas de tributação e governamentais relacionadas aos mercados de seguridade; (iv) aumento da concorrência a partir de novas entrantes no mercado brasileiro; (v) capacidade de acompanhar as rápidas mudanças no ambiente tecnológico; (vi) capacidade de manter um processo contínuo para introduzir novos produtos e serviços competitivos e preservar a competitividade dos já existentes; e (vii) capacidade de atrair clientes. Outros fatores que podem afetar materialmente os resultados podem ser encontrados no relatório anual da CAIXA Seguridade.

Todas as declarações prospectivas nesta apresentação têm como base as informações e dados disponíveis na data em que foram emitidas e a CAIXA Seguridade não se compromete a atualizá-las com o surgimento de novas informações ou de acontecimentos futuros.

CAIXA

seguridade

Relações com Investidores

ri@caixaseguridade.com.br

+55 (11) 3150 4965