

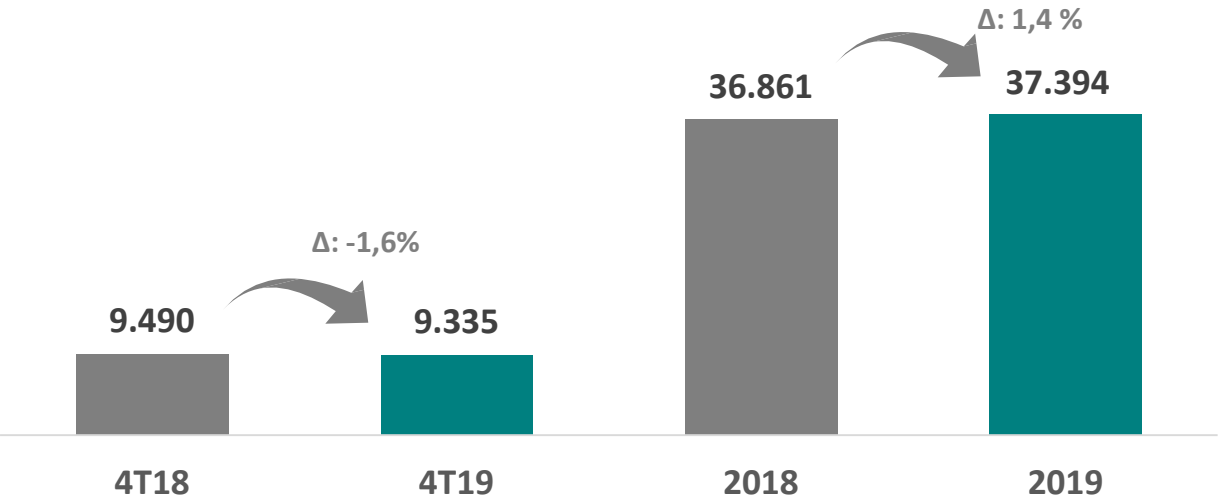


Apresentação de Resultados 4T19

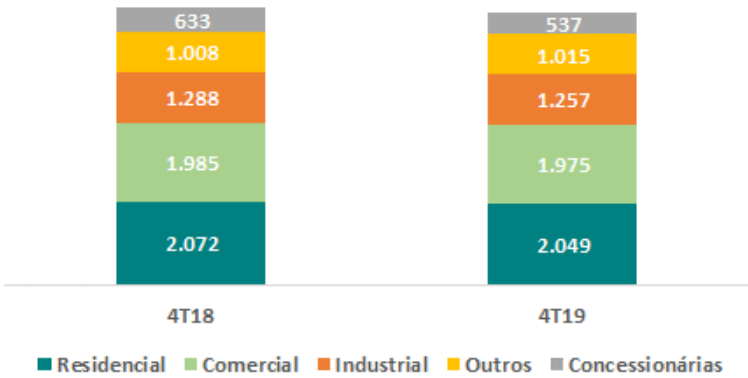
Rio de Janeiro
13 de março de 2020

Redução da carga fio acompanhada pelo mercado no trimestre

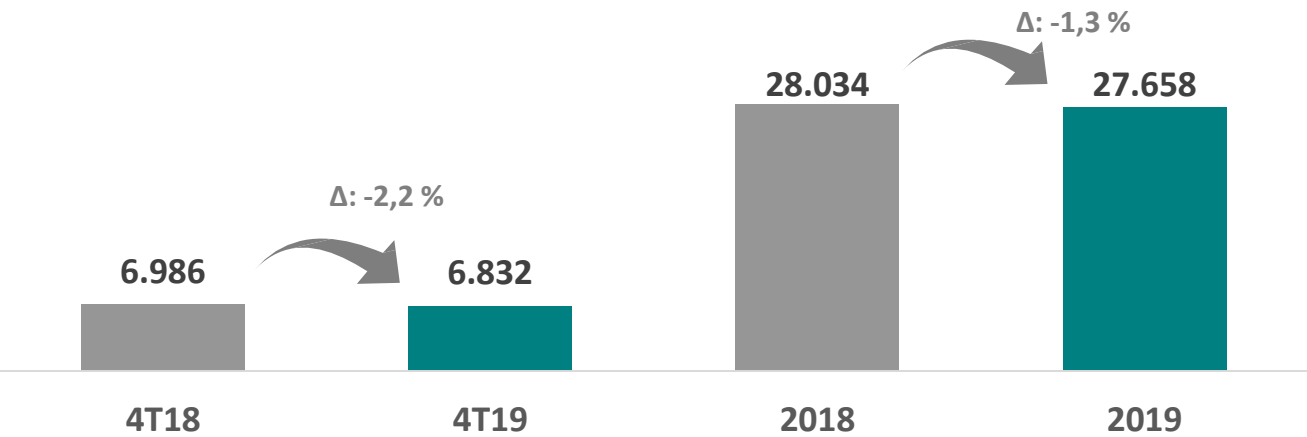
Carga fio (GWh)



Mercado faturado por segmento



Mercado Faturado (GWh)



Residencial: menor volume de REN no período

Industrial: retração principalmente do consumo de siderúrgicas

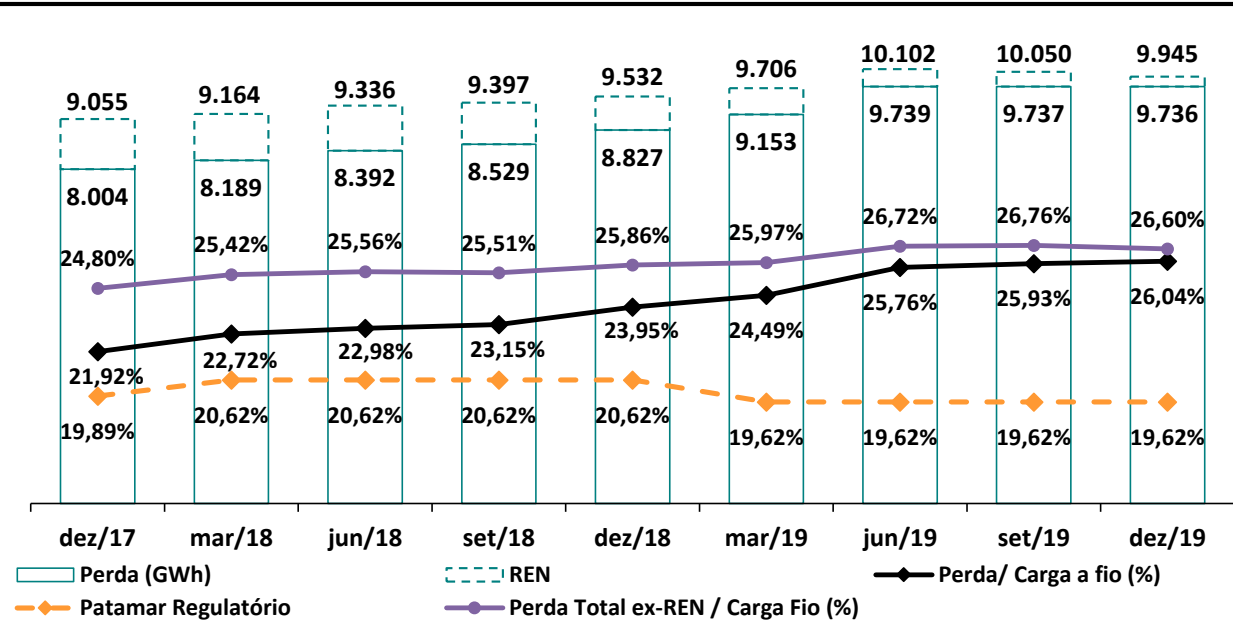
Comercial: desempenho positivo de transportes, telecomunicação e supermercados

Outros: maior consumo ligado à tração (metrô, trem e VLT) e Poder Público

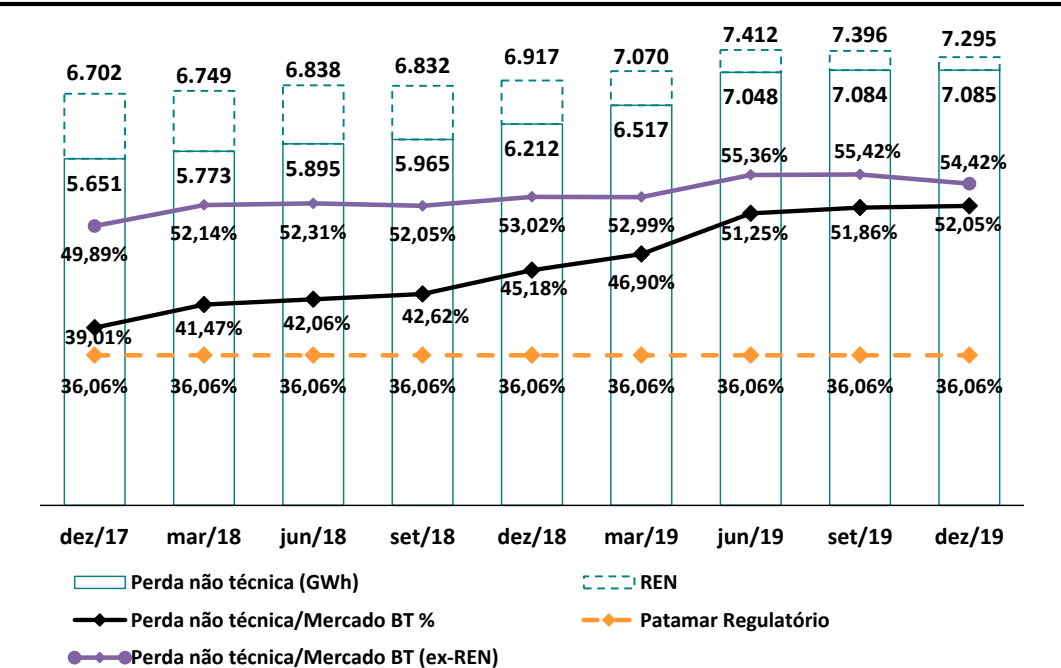
Concessionárias: queda de 15,2% no período

Perda total estável pelo segundo trimestre consecutivo

Evolução de Perda Total (12 Meses)



Evolução de Perda Não Técnica (12 Meses)



Conclusão do diagnóstico do plano de combate à perda

Formalização e incorporação de energia de clientes que estavam cortados

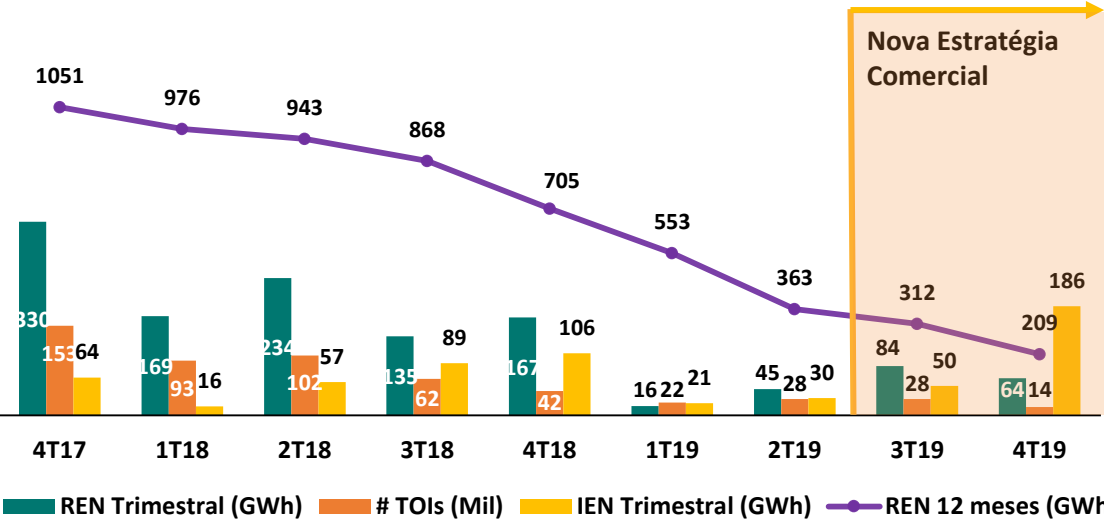
Primarização de 100 funcionários em dez/19 e mais 200 em jan/20

Parceria com a Polícia Civil resultando em 47 prisões amplamente divulgadas na mídia

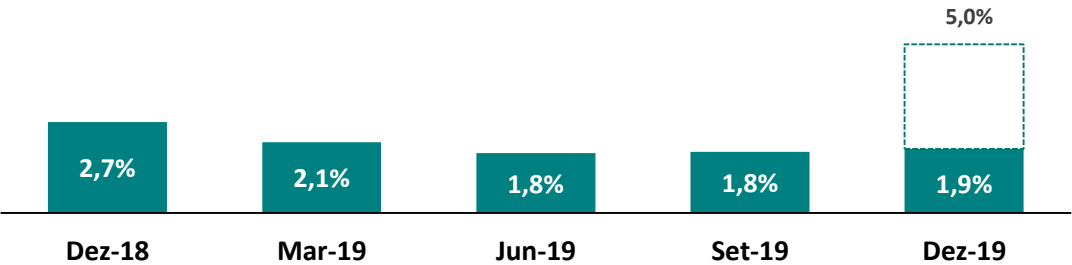
Redução da perda total ex-Ren em 105 GWh, o dobro do 3T19

REN de maior qualidade evita cancelamentos, assegura uma boa taxa de arrecadação e aumento na incorporação de energia

Evolução da REN (GWh)



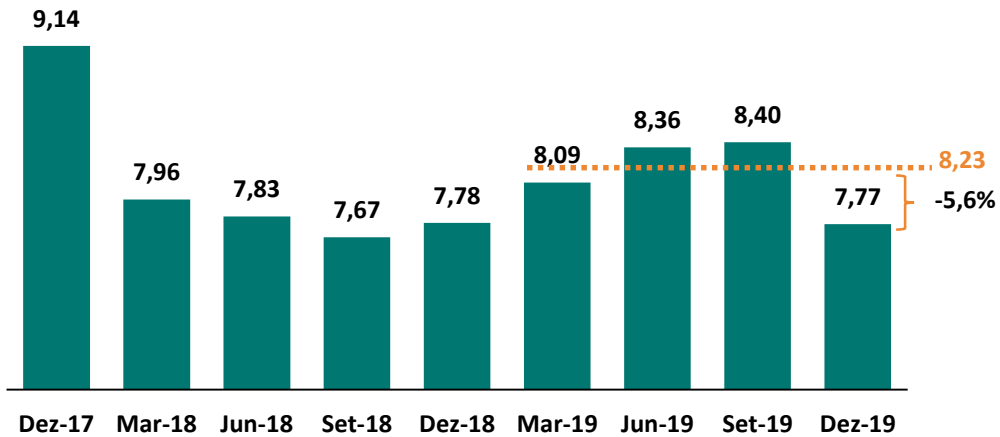
PECLD/ROB (12 Meses)



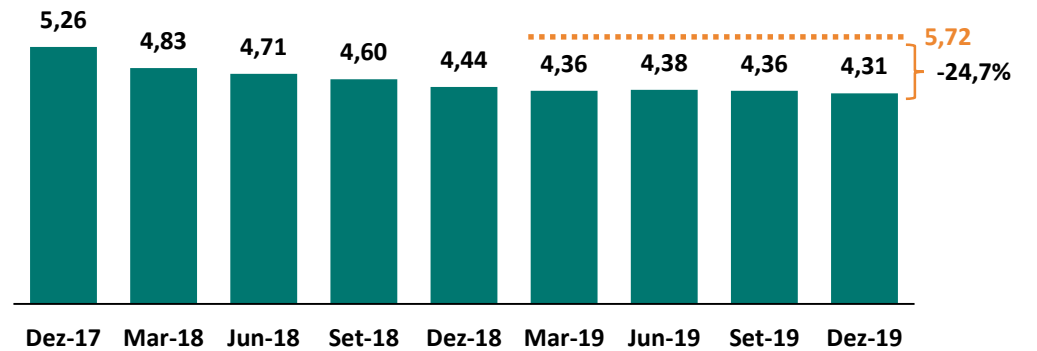
Aumento da IEN em linha com o plano de combate à perda: foco na incorporação de energia

DEC e FEC dentro da meta do contrato de concessão

DEC 12 meses (horas)



FEC 12 meses (vezes)

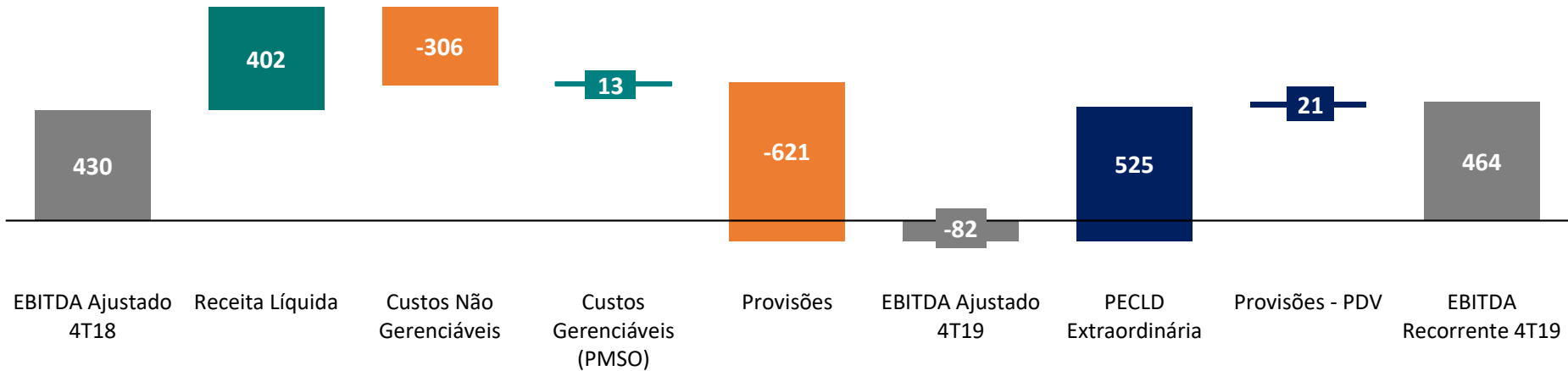


— — — — Meta do 5º Termo Aditivo da ANEEL (dez/19)

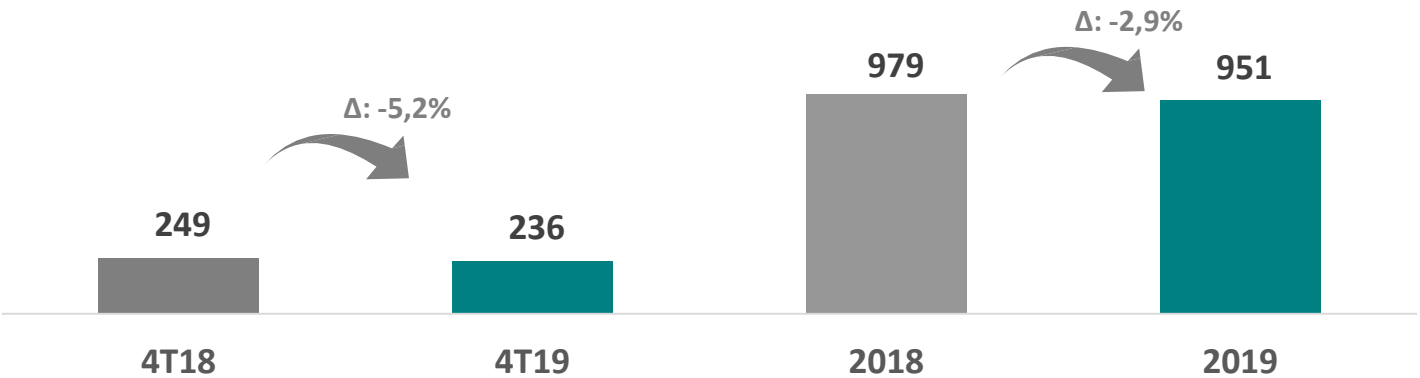
— — — — Meta do 5º Termo Aditivo da ANEEL (dez/19)

EBITDA Consolidado recorrente aumentou 7,9% no período

Valores em R\$ mm



PMSO (R\$ mm)

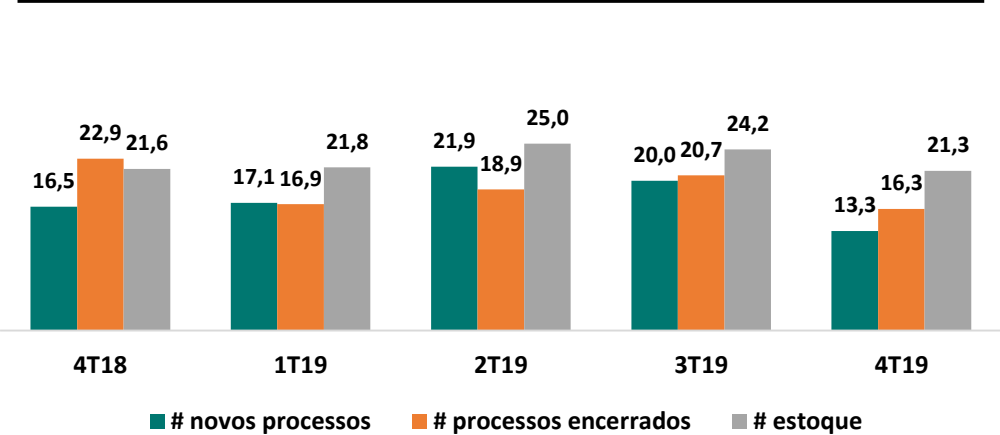


A redução do PMSO da distribuidora foi ainda maior (-7,3%), resultado de diversas medidas de gestão, dentre elas a primarização que trouxe maior produtividade às equipes

Redução de novos processos JEC é reflexo da melhoria na gestão da área comercial

Provisões (R\$ MM)	4T19	4T18	Variação 4T19/4T18	2019	2018	Variação 2019/2018
JEC	(44)	(43)	2,9%	(191)	(159)	20,1%
Cível	(53)	(21)	156,0%	(143)	(47)	201,7%
Outras	(45)	(2)	1893,7%	(79)	(32)	145,2%
Total	(142)	(66)	115,8%	(413)	(239)	72,9%

Quantidade de processos JEC (mil)

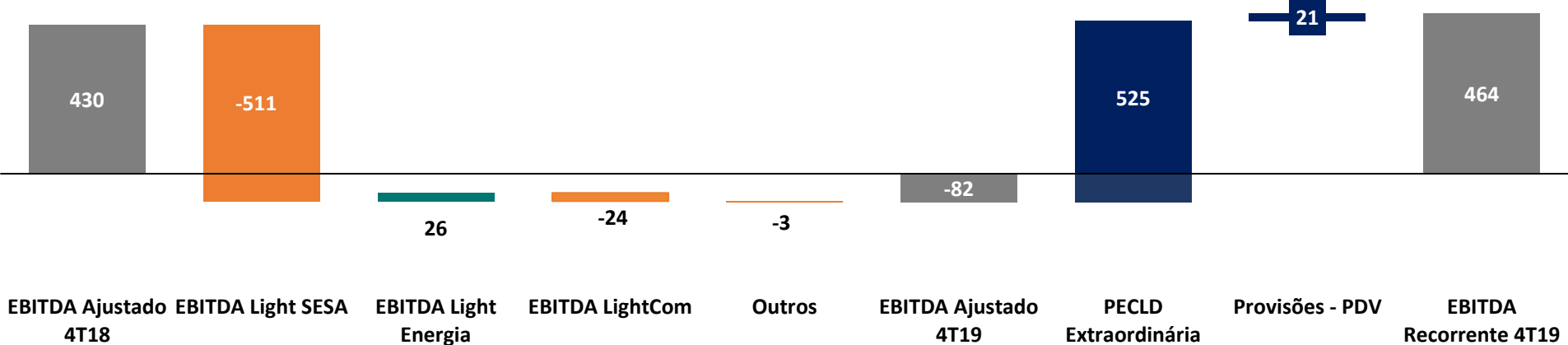


Foco na redução de contingências

- ✓ Maior sinergia e ambiente colaborativo com a área comercial
- ✓ Capacitação para peritos judiciais (parceira entre Light e TJRJ)
- ✓ Novo modelo de contratação e melhoria no controle e fiscalização dos escritórios de advocacia
- ✓ Melhoria dos subsídios para as defesas da Companhia
- ✓ Indicadores precedentes apresentaram melhoria

Eventos não-recorrentes reduziram especialmente o EBITDA da distribuidora

Valores em R\$ mm

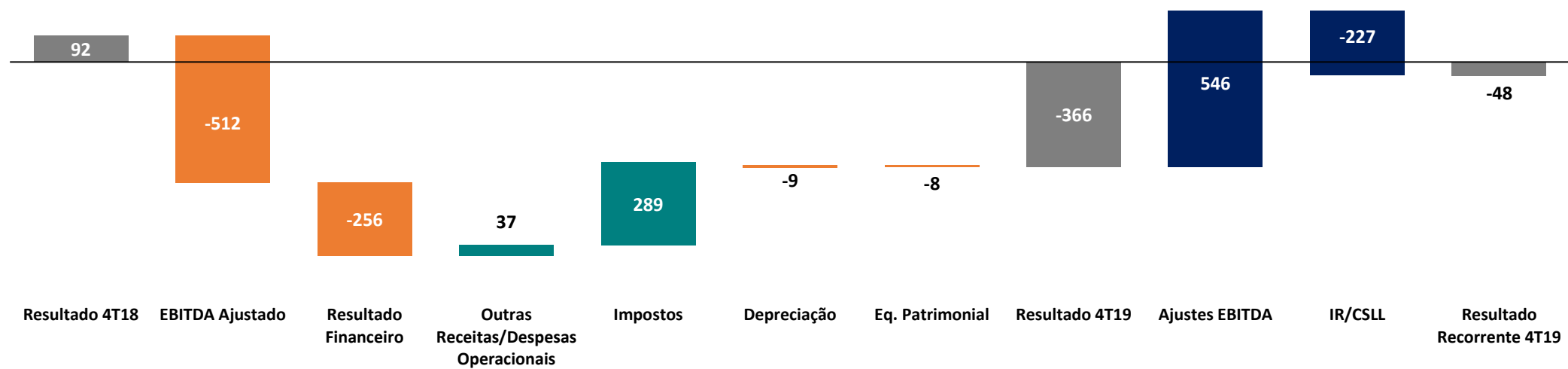


Reconhecimento de PECLD extraordinária de R\$525 milhões impactou EBITDA da distribuidora

Estratégia de comercialização contribuiu para maior EBITDA da Geração

Resultado Líquido recorrente impactado pelo menor resultado financeiro

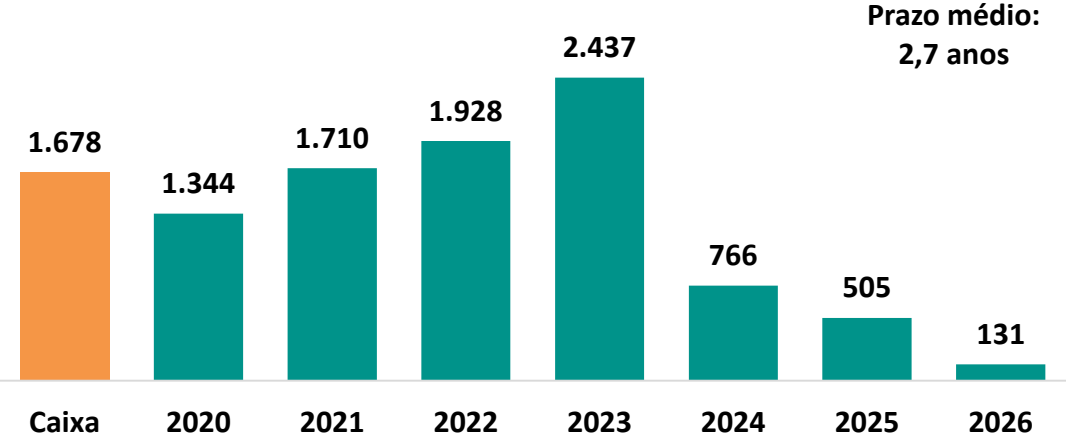
Valores em R\$ mm



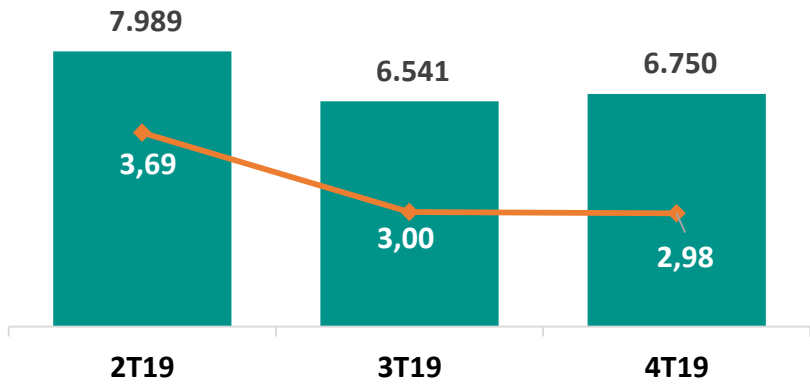
Menor resultado financeiro devido à MtM do *swap* de empréstimo em USD e custo de pré-pagamento de dívidas

Diversas atividades de *liability management* marcaram o trimestre

Amortização da Dívida Consolidada 4T19 (R\$ mm)



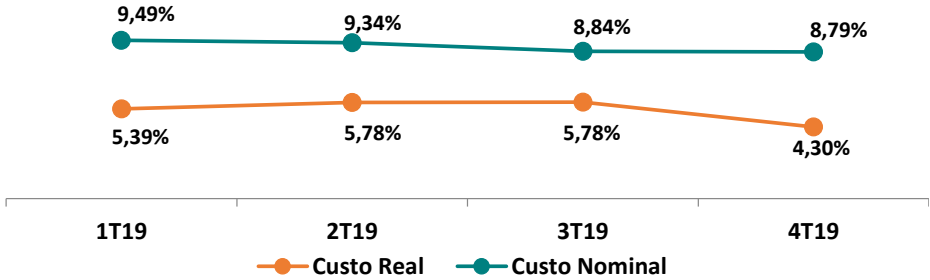
Dívida Líquida (R\$ mm) e Dívida Líquida/EBITDA (x)



Ações de *liability management*

- Resgate antecipado de 35% dos *bonds*
- Liquidação parcial de empréstimo com BNDES
- Emissão 17ª debêntures da Light Sesa R\$700 mm em 3 séries
- Emissão da 5ª nota promissória da Light Sesa R\$300 mm em 3 séries

Custo da dívida



Aviso Importante

Esta apresentação pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros de acordo com a regulamentação de valores mobiliários brasileira e internacional. Essas declarações estão baseadas em certas suposições e análises feitas pela Companhia de acordo com a sua experiência e o ambiente econômico e nas condições de mercado e nos eventos futuros esperados, muitos dos quais estão fora do controle da Companhia. Fatores importantes que podem levar a diferenças significativas entre os resultados reais e as declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros incluem a estratégia de negócios da Companhia, as condições econômicas brasileira e internacional, tecnologia, estratégia financeira, desenvolvimentos da indústria de serviços públicos, condições hidrológicas, condições do mercado financeiro, incerteza a respeito dos resultados de suas operações futuras, planos, objetivos, expectativas e intenções, entre outros. Em razão desses fatores, os resultados reais da Companhia podem diferir significativamente daqueles indicados ou implícitos nas declarações de expectativas sobre eventos ou resultados futuros.

As informações e opiniões aqui contidas não devem ser entendidas como recomendação a potenciais investidores e nenhuma decisão de investimento deve se basear na veracidade, atualidade ou completude dessas informações ou opiniões. Nenhum dos assessores da Companhia ou partes a eles relacionadas ou seus representantes terá qualquer responsabilidade por quaisquer perdas que possam decorrer da utilização ou do conteúdo desta apresentação.

Este material inclui declarações sobre eventos futuros sujeitas a riscos e incertezas, as quais baseiam-se nas atuais expectativas e projeções sobre eventos futuros e tendências que podem afetar os negócios da Companhia. Essas declarações incluem projeções de crescimento econômico e demanda e fornecimento de energia, além de informações sobre posição competitiva, ambiente regulatório, potenciais oportunidades de crescimento e outros assuntos. Inúmeros fatores podem afetar adversamente as estimativas e suposições nas quais essas declarações se baseiam.



OBRIGADO