



TOTVS S.A.

Companhia Aberta

CNPJ/ME nº 53.113.791/0001-22

NIRE 35.300.153.171

FATO RELEVANTE

Conclusão da aquisição da Supplier

TOTVS S.A. (B3: TOTS3; “TOTVS”; ou “Companhia”), informa que sua subsidiária TOTVS Tecnologia em Software de Gestão Ltda. concluiu, nesta data, a aquisição de ações que representam 88,8% do capital social da **SUPPLIER PARTICIPAÇÕES S.A.**, detentora da totalidade das ações da **SUPPLIER ADMINISTRADORA DE CARTÕES DE CRÉDITO S.A.** (conjuntamente “SUPPLIER”), nos termos do Contrato de Compra e Venda de Participações Societárias entre Outras Avenças firmado em 28 de outubro de 2019 e do Fato Relevante divulgado pela Companhia na mesma data.

Os fundadores da SUPPLIER, Mauro Wulkan e Eduardo Wagner, seguem como gestores à frente da operação e acionistas com 11,2% do capital, tendo entre principais objetivos a preservação dos diferenciais competitivos da SUPPLIER, traduzidos nos altos níveis de recorrência e de fidelidade dos clientes, bem como do baixo histórico de perdas observado nos mais de 15 anos de vida da SUPPLIER. Tal histórico é fruto da combinação da pulverização do número de clientes, baixo ticket médio das operações, prazo médio inferior a 60 dias e uso extensivo de seguro de crédito, tendo a qualidade do crédito concedido como prioridade sobre o crescimento da carteira sempre como um princípio. Durante a crise da Covid-19, esse princípio continua sendo aplicado, preservando até o presente momento a resiliência do modelo de negócio da SUPPLIER.

A SUPPLIER inicia sua jornada na TOTVS no modelo Fintech, combinando a originação, definição e aplicação de política e aprovação do crédito, que é cedido a participantes do sistema financeiro, atualmente um Fundo de Direitos Creditórios (“FIDC”), que carregam a carteira e o risco de crédito. Com esse modelo, o investimento e o risco do capital próprio da SUPPLIER fica essencialmente limitado às suas cotas subordinadas do FIDC, preservando o “*spread*” financeiro da SUPPLIER na operação.

A TOTVS tem como objetivo levar a SUPPLIER para o modelo Techfin, avançando nas cadeias de suprimento de seus clientes, viabilizando o crédito B2B nas relações recorrentes entre clientes e fornecedores e proporcionando uma experiência *frictionless* aos envolvidos, por meio da integração dos sistemas de gestão na plataforma da SUPPLIER e do uso de inteligência artificial e *big data* para a evolução contínua dos seus algoritmos de crédito. Dado o atual contexto econômico, o ritmo dessa integração entre a plataforma de crédito da SUPPLIER e as soluções de gestão providas pela TOTVS foi acelerado.

A aquisição da SUPPLIER é um importante pilar na dimensão Techfin da estratégia da TOTVS de desenvolver um ecossistema representado por três dimensões: (i) Gestão – ERP, RH e soluções verticais; (ii) Techfin – crédito B2B, serviços e pagamentos; e (iii) Business Performance – *sales lead* e *marketing*.

São Paulo, 30 de abril de 2020.

Gilsomar Maia Sebastião

Vice-Presidente Financeiro e

Diretor de Relações com Investidores

Departamento de Relações com Investidores

Tel.: (11) 2099-7105/7773/7097/7089

e-mail: ri@totvs.com | website: <http://ri.totvs.com>